

Unlock the MBA Code

携隐教育◎著



MBA密码

顶级商学院申请全攻略

真诚、专业的留学咨询团队

原创分享，干货满满，奉献直通MBA的申请宝典
帮你DIY个性化申请

3位毕业于海外知名商学院的校友

总结自己的求学经验，提炼上千名学员的问题
找到就读MBA的意义所在

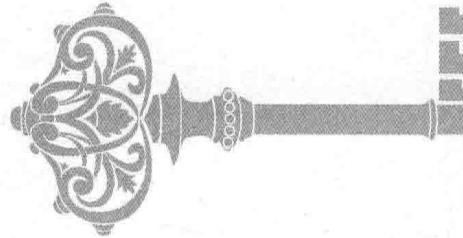


中国工信出版集团



电子工业出版社
PUBLISHING HOUSE OF ELECTRONICS INDUSTRY

<http://www.phei.com.cn>



Unlock the MBA Code

MBA密码

顶级商学院申请全攻略

携隐教育◎著

电子工业出版社

Publishing House of Electronics Industry

北京·BEIJING

未经许可，不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。

版权所有，侵权必究。

图书在版编目（CIP）数据

MBA密码：顶级商学院申请全攻略 / 携隐教育著. — 北京：电子工业出版社, 2018.5

ISBN 978-7-121-34119-9

I. ①M… II. ①携… III. ①工商行政管理—研究生—入学考试—自学参考资料 IV. ①F203.9

中国版本图书馆CIP数据核字(2018)第083078号

策划编辑：栗 莉

责任编辑：张瑞喜

印 刷：中国电影出版社印刷厂

装 订：中国电影出版社印刷厂

出版发行：电子工业出版社

北京市海淀区万寿路173信箱 邮编：100036

开 本：787×1092 1/16 印张：17 字数：312千字

版 次：2018年5月第1版

印 次：2018年5月第1次印刷

定 价：68.00元

凡所购买电子工业出版社图书有缺损问题，请向购买书店调换。若书店售缺，请与本社发行部联系，联系及邮购电话：（010）88254888，88258888。

质量投诉请发邮件至zlt@phei.com.cn，盗版侵权举报请发邮件至dbqq@phei.com.cn。

本书咨询电邮：lily@phei.com.cn 咨询电话：（010）68250802

自序一

创立携隐教育 5 年来，很多人问过我，携隐，你为什么创业？但却没有任何人问过我，携隐，你为什么要留学咨询，你的公司为什么叫“携隐教育”？

比起前者，我更愿意回答后者。而我的答案，可以用本书中我们教大家如何发掘并确立自己的职业目标时的一句话来概括：因为我看到了一个现存的问题，我想去解决这个问题。

我申请 MBA 的时候曾走过不少弯路。现在，我想帮助大家避开我当初走过的弯路，突破我那时遇到的瓶颈，不留下我当年的遗憾。

但这并不是我最想解决的问题。

从我开始准备 GMAT，在网上分享我的复习心得和整理的考试材料开始，我就踏上了一条从未中断的分享之路。申请完 MBA，我分享申请心得；进了学校，我分享我的学习感受、学校的项目和活动；毕业后进入纽约某投行工作，我分享投行生活、应聘投行的流程和技巧。

我在网上留下了几十万字的分享内容和许许多多精心整理过的复习和申请材料。哪怕是最忙的时候，连续两个星期每天只睡两三个小时的时候，我还在 5 分钟、10 分钟的休息间隙，回答申请人的问题。

这样经年累月的分享和回答问题，逐渐让我产生了一个困惑。

为什么我留下了那么多文字，回答了那么多人的疑问，每一年还是有那么多人对申请如此不了解？为什么每一年申请的人们对 GMAT、对申请的认知却越来越错误？

我个人的无偿分享，到底能帮到多少人？能对现状做出多少改变？

我开始看到，一年又一年，世界越来越开放，信息越来越丰富，然而国内的留学咨询领域却越来越混乱。不负责任的机构和个人，在不断制造迷雾，掩盖申请的真实面貌，从持续扩大信息不平衡中获利。

这是我最想解决的问题。

工作之余的分享不够，于是我把分享变成了我的全职工作。一个人的力量不够，于是我有了踏实努力、可爱优秀的团队。

我们开始开设公众号（ID：xyconsulting），把考试和申请的诀窍、原理、方法，毫无保留地一篇

篇总结成文。至今，我们已经撰写了超过 500 篇原创文章，我们分享的“干货”多到许多人都好奇地问我们：你们为什么把这些都写出来？难道不是要保留起来卖给你们的客户？

知识和信息不是我们想要提供的服务。帮助申请人真正提升能力，发掘和熟知自身，讲出真实动人的故事，才是我们最应该也最擅长提供的价值。

我们更希望看到，这些知识和信息成为人人都唾手可得的基本元素，申请人不再需要把时间浪费在努力分辨真伪，费劲寻找指引，甚至被误导而走到弯路上。而是把宝贵的青春用在自我挖掘和提升，放在为 MBA 以及为 MBA 之后的职业进阶更早地做好准备上。

所以，我们写了这本书。

在本书中，我们尽量囊括了申请每一步所需要的关键信息。从第一章的各种 MBA 项目介绍和比对，到第二章申请前的各项准备；从第三章的选校，第四章的申请轮次，到第五章的文书，第六章的推荐信和简历，第七章的面试；从第八章的录取率分析，到第九章的不同背景申请人申请策略，希望能全面解答大家对于申请最常见的问题。

由于工作忙碌，而我们又想赶在今年申请开始前，让本书与读者见面，在保证内容丰富和完整性的前提下，文笔难免粗糙，内容也可能有所疏漏，还请大家见谅。

希望大家能把对于本书的建议、反馈，还想进一步看到的其他信息等，抽空告诉我们。我们的邮箱是 xyconsulting@xie-yin.com。

最后，感谢本书共同作者 David Wang 和 Rachel Xia，在去年最忙碌的申请高峰期，毅然决定和我一起开启写书之路，每篇文章都投入了百分百的心血，经常为了写书熬到凌晨。

感谢饭饭，为我们统筹进度，整理文档，和出版社编辑做沟通。

感谢设计师 Allen Qiu，为本书制作了精美的图表。

感谢 GMAT 培训负责人小柚子，你对学员的鞭策，反馈给我们学员复习的心得，对我们写作申请相关的内容，都有很多的启发。

感谢携隐教育的每一位顾问，是你们对学员真正的关心，对我们理念的认同，给了我们力量，也不断让我们对申请有更深入的理解。

感谢我的父母，永远支持我做我想做的事。在我离开家的时间里，在我每每为工作忙碌疏于和你们联系的时候，总会说，爸妈不需要你担心，你先忙工作。这本书，是我们团队送给所有申请人的礼物，也是我这个女儿送给你们的礼物。

携隐

2018.4

试读结束：需要全本请在线购买：www.ertongbook.com

自序二

2012 年的我或许和此时此刻的你一样——对 MBA 充满了憧憬，辛苦考完了 GMAT，开始面对申请。当时的我对 MBA 如何申请，如何推销自己，职业规划和每所学校的文化背景都一无所知。

我很幸运，在一位愿意倾囊相授的顾问带领下，成功进入了 Michigan Ross 攻读 MBA，经历了我人生最精彩、最大开眼界及在思维能力上得到最大挑战的两年。MBA 对我的影响不仅在学校求学期间，在毕业以后，我的朋友圈、生活圈都环绕于校友及其他学校的 MBA 毕业生之间，MBA 真真实实改变了我的一生。

毕业后常常回首，当初要不是因为一位好顾问的指导，市场上有太多缺乏良心及专业度的顾问和中介能够利用信息不对称使我与 MBA 失之交臂。因此我在毕业后积极投入 Ross 校友会，通过举办各种 MBA 的宣传活动把正确的信息和申请方法传授给其他申请人，并在机缘巧合下得到了我的校友会搭档——携隐学姐的注意，有幸获得她的赏识加入携隐教育团队。

携隐教育团队中的每个人都是 MBA 毕业，也都亲身体验过 MBA 在我们生命及职业发展中所带来的突破性帮助。因此，我们服务的初衷始终是期许能尽力帮助想要申请 MBA 的学员达成他们的梦想，并且在申请的过程中帮助他们更加了解自己以及自己未来职业方向与规划。所以，当携隐提出写一本关于 MBA 申请的书的想法时，我们受到很多同行、朋友的质疑，不理解为什么如此宝贵且可以变现的干货要写成一本书和大家分享，不是应该私藏然后留起来赚钱吗？但是，携隐教育不但觉得这样的分享很值得，更对自己的能力和服务有信心，能够帮助学员更上一层楼。

我常常跟学员说，申请不单单是进入学校前的一个必经过程，一个人对申请准备的努力程度不仅对申请的结果有直接影响，申请人面对申请过程的态度更能够投射出这个人在 MBA 学习中的表现，甚至是 MBA 毕业后的求职、职业发展前景。所以，请认真、积极地面对申请的过程，如果你这样做了，就可以期待半年、一年后美好的果实。

最后，希望我们这本历时一年的作品能够为你开启 MBA 生涯的一扇窗，让你的生命因 MBA 得到启发并假以时日来照亮、造福他人。

David Wang

2018.4

自序三

2012年夏天，我拿到满意的GMAT和托福成绩。从那时起，MBA对我来说才是一件真的要发生的事。但随即我发现申请远比我想象中要复杂。那时，我每天只能从论坛上的几十个帖子里搜集信息、获得指导。也是在那时，我知道了携隐，看完了她写的申请分享帖。5年前，我是MBA申请信息的接收者。没想到5年后，携隐写作这本关于海外MBA申请的书时，我会是其中一个作者，我成为了MBA申请信息的分享者。

MBA申请之困难，只有经历过的人才能体会。海外顶级MBA学校每年只招收20多个中国学生，申请人却有300多个，录取率不到10%。最糟糕的还不是激烈的竞争，是我们根本不知道如何在这场300多人的大混战中成为佼佼者。我们不会选武器和装备，不会用战术，甚至不懂裁判是如何判定胜利的。对海外MBA申请很陌生的我们就像无头苍蝇般东碰西撞。

2012年夏天，我每一天都在经历这种痛苦。每天要花10个小时看论坛上的帖子，自行摸索申请法则。我坐在电脑前，看着屏幕上的文书题目，思考几小时，最后却一个字也写不出来。甚至好几次，当我终于“熬出”一篇文章后，读完只能删掉，从头再来。

这期间，最挫败的不是这些灵感枯竭和推倒重来，而是我始终找不到一个最正确的方式，一条最科学的路线。一开始，我以为把论坛上的帖子，从第1页看到第100页，我就能明白。然而，看完所有帖子，我反而更迷茫了。这么多文字和资料，很多信息和说法都存在矛盾和冲突，我需要在鱼龙混杂的信息中去努力分辨。最具挑战性的是我需要把网络上的大量碎片化信息，拼凑出一副完整而系统的架构。

如果当时就有这样一本书，可以指导我如何一步一步完成MBA申请，在我最需要的时候给我正确的信息、系统的指导和及时的帮助，可以避免我少走多少弯路啊！

就在我被压得喘不过气而几近崩溃时，我很幸运地找到了携隐。在她的文字指引下，我成功申请到了USC。

2017年夏天某日，携隐、David、我、还有饭饭，4个人坐在携隐教育WeWork美式装修的会议室内，聊起现在的MBA申请人面临的问题和迷茫。我们发现，David和我已经毕业5年了，携隐已经毕业10年了，但情况依旧没有任何改变。每一年的MBA申请人还是在同样的问题里打转绕圈，甚至栽跟头。国内对MBA申请的辅导大多停滞不前，纵然互联网让我们接触到了大量信息，但这反而使情况加剧恶化。一个有错误观念和思维的MBA申请人比一张白纸更可怕。

那晚，我们开会到深夜 11 点，做出一个重大决定，要合力写一本海外 MBA 申请的指导书。直到今天，我仍然不敢相信，在那晚，我们做出了这样一个“摧残自己 4 个月身心的决定”。

在接下来的时间里，我们没有因为这是全年最忙的 4 个月而暂停计划，也没有因为工作到凌晨 5 点而推迟写作，因为我们相信这本书，早一天印刷出版，早一天面向公众，就能早一天解救迷茫不知所措的 MBA 申请人。

中国的 MBA 教育起步较晚，MBA 教育意识萌芽不久，但我们在加速追赶。过去 10 年，有越来越多的中国申请人渴望走出国门，接受海外顶级学府的 MBA 教育。但针对申请，我们缺乏系统指导和正确信息，以至于大批优秀的人才最终没能申请到理想的海外 MBA 学校。

我们想用这本书来告诉你正确的申请信息，引导你走向正确的道路，提醒你提防前方申请路上的陷阱，帮助你跨越未来申请时你可能会遇到的重重障碍。

我们更想让你知道的是，申请不是魔术，不存在机关和秘密。申请就是一个规则简单的比赛。只要遵守规则，你就能赢得比赛。

我们希望通过我们走出的这一小步，能引领你们走上正确的申请之路，帮助你们走向未来梦想的学校，朝着成为未来的商业领袖这个目标前进。

Rachel Xia

2018.4

目录

contents

Part 1 MBA 的基本认知

C1E1	MBA 是什么	14
C1E2	全日制 MBA 项目	18
C1E3	非全日制 MBA 项目	22
C1E4	世界各地的 MBA	26
C1E5	Why MBA	31
C1E6	为什么不能辞职后全身心投入考试及申请	36
C1E7	除了持有 H1-B 签证还有其他方法留美工作吗	42

Part 2 申请的前期准备

C2E1	GMAT 到底有多重要	48
C2E2	GMAT 复习一般需要多长时间	52
C2E3	最晚什么时候考出 GMAT	58
C2E4	关于学校你了解清楚了吗	62
C2E5	如何建立你的个人品牌	67
C2E6	如何建立一个清晰的职业目标	72
C2E7	如何把握申请前的“黄金三年”	78

Part 3 选校

C3E1	选校：地点真的是最重要的吗	86
------	---------------	----

C3E2 在美国读 MBA 选东海岸还是西海岸	90
C3E3 “M7” 和 “S16”	95
C3E4 别让排名左右你的 MBA 人生	99
C3E5 选校的三大原则	108
C3E6 校园拜访	112
C3E7 来自大额捐款的奖学金	116

Part 4 轮次

C4E1 MBA 申请的所有轮次	124
C4E2 第一轮和第二轮，我该如何选择	128
C4E3 第三轮还有机会吗	132
C4E4 轮次安排的几种选择	133

Part 5 文书

C5E1 “MBA 式表达”的三大原则	138
C5E2 Essay 写作的三个基本原则	143
C5E3 Essay 写作七宗罪	147
C5E4 CG Essay 怎么写	152
C5E5 Why School 怎么写	158
C5E6 Failure Essay 怎么写	164
C5E7 Optional Essay 要不要写，写什么	170

Part 6 推荐信和简历

C6E1 如何选择推荐人	176
C6E2 推荐信怎么写	181

C6E3	STAR 原则	185
C6E4	简历	190

Part 7 面试

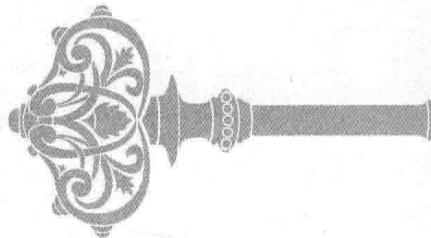
C7E1	面试准备的终极奥义：SSCC	196
C7E2	答对这一题你的面试就成功了一半	202
C7E3	怎么做模拟面试	206
C7E4	如何准备 Group Interview	211

Part 8 你的录取率有多高

C8E1	提交申请之后都发生了什么	216
C8E2	携隐教育录取率计算公式	220
C8E3	中国学生真正的录取率是多少	228
C8E4	MBA 喜欢什么样的人	231

Part 9 不同背景申请人的申请策略

C9E1	咨询背景	238
C9E2	金融服务背景	244
C9E3	500 强背景	248
C9E4	国企背景	251
C9E5	创业背景	255
C9E6	家族企业背景	259
C9E7	非营利组织背景	264
C9E8	小众背景	268



Unlock the MBA Code

MBA密码

顶级商学院申请全攻略

携隐教育◎著

电子工业出版社

Publishing House of Electronics Industry

北京·BEIJING

自序一

创立携隐教育 5 年来，很多人问过我，携隐，你为什么创业？但却没有任何人问过我，携隐，你为什么要留学咨询，你的公司为什么叫“携隐教育”？

比起前者，我更愿意回答后者。而我的答案，可以用本书中我们教大家如何发掘并确立自己的职业目标时的一句话来概括：因为我看到了一个现存的问题，我想去解决这个问题。

我申请 MBA 的时候曾走过不少弯路。现在，我想帮助大家避开我当初走过的弯路，突破我那时遇到的瓶颈，不留下我当年的遗憾。

但这并不是我最想解决的问题。

从我开始准备 GMAT，在网上分享我的复习心得和整理的考试材料开始，我就踏上了一条从未中断的分享之路。申请完 MBA，我分享申请心得；进了学校，我分享我的学习感受、学校的项目和活动；毕业后进入纽约某投行工作，我分享投行生活、应聘投行的流程和技巧。

我在网上留下了几十万字的分享内容和许许多多精心整理过的复习和申请材料。哪怕是最忙的时候，连续两个星期每天只睡两三个小时的时候，我还在 5 分钟、10 分钟的休息间隙，回答申请人的问题。

这样经年累月的分享和回答问题，逐渐让我产生了一个困惑。

为什么我留下了那么多文字，回答了那么多人的疑问，每一年还是有那么多人对申请如此不了解？为什么每一年申请的人们对 GMAT、对申请的认知却越来越错误？

我个人的无偿分享，到底能帮到多少人？能对现状做出多少改变？

我开始看到，一年又一年，世界越来越开放，信息越来越丰富，然而国内的留学咨询领域却越来越混乱。不负责任的机构和个人，在不断制造迷雾，掩盖申请的真实面貌，从持续扩大信息不平衡中获利。

这是我最想解决的问题。

工作之余的分享不够，于是我把分享变成了我的全职工作。一个人的力量不够，于是我有了踏实努力、可爱优秀的团队。

我们开始开设公众号（ID：xyconsulting），把考试和申请的诀窍、原理、方法，毫无保留地一篇

篇总结成文。至今，我们已经撰写了超过 500 篇原创文章，我们分享的“干货”多到许多人都好奇地问我们：你们为什么把这些都写出来？难道不是要保留起来卖给你们的客户？

知识和信息不是我们想要提供的服务。帮助申请人真正提升能力，发掘和熟知自身，讲出真实动人的故事，才是我们最应该也最擅长提供的价值。

我们更希望看到，这些知识和信息成为人人都唾手可得的基本元素，申请人不再需要把时间浪费在努力分辨真伪，费劲寻找指引，甚至被误导而走到弯路上。而是把宝贵的青春用在自我挖掘和提升，放在为 MBA 以及为 MBA 之后的职业进阶更早地做好准备上。

所以，我们写了这本书。

在本书中，我们尽量囊括了申请每一步所需要的关键信息。从第一章的各种 MBA 项目介绍和比对，到第二章申请前的各项准备；从第三章的选校，第四章的申请轮次，到第五章的文书，第六章的推荐信和简历，第七章的面试；从第八章的录取率分析，到第九章的不同背景申请人申请策略，希望能全面解答大家对于申请最常见的问题。

由于工作忙碌，而我们又想赶在今年申请开始前，让本书与读者见面，在保证内容丰富和完整性的前提下，文笔难免粗糙，内容也可能有所疏漏，还请大家见谅。

希望大家能把对于本书的建议、反馈，还想进一步看到的其他信息等，抽空告诉我们。我们的邮箱是 xyconsulting@xie-yin.com。

最后，感谢本书共同作者 David Wang 和 Rachel Xia，在去年最忙碌的申请高峰期，毅然决定和我一起开启写书之路，每篇文章都投入了百分百的心血，经常为了写书熬到凌晨。

感谢饭饭，为我们统筹进度，整理文档，和出版社编辑做沟通。

感谢设计师 Allen Qiu，为本书制作了精美的图表。

感谢 GMAT 培训负责人小柚子，你对学员的鞭策，反馈给我们学员复习的心得，对我们写作申请相关的内容，都有很多的启发。

感谢携隐教育的每一位顾问，是你们对学员真正的关心，对我们理念的认同，给了我们力量，也不断让我们对申请有更深入的理解。

感谢我的父母，永远支持我做我想做的事。在我离开家的时间里，在我每每为工作忙碌疏于和你们联系的时候，总会说，爸妈不需要你担心，你先忙工作。这本书，是我们团队送给所有申请人的礼物，也是我这个女儿送给你们的礼物。

携隐

2018.4

自序二

2012年的我或许和此时此刻的你一样——对MBA充满了憧憬，辛苦考完了GMAT，开始面对申请。当时的我对MBA如何申请，如何推销自己，职业规划和每所学校的文化背景都一无所知。

我很幸运，在一位愿意倾囊相授的顾问带领下，成功进入了Michigan Ross攻读MBA，经历了我人生最精彩、最大开眼界及在思维能力上得到最大挑战的两年。MBA对我的影响不仅在学校求学期间，在毕业以后，我的朋友圈、生活圈都环绕于校友及其他学校的MBA毕业生之间，MBA真真实实改变了我的一生。

毕业后常常回首，当初要不是因为一位好顾问的指导，市场上有太多缺乏良心及专业度的顾问和中介能够利用信息不对称使我与MBA失之交臂。因此我在毕业后积极投入Ross校友会，通过举办各种MBA的宣传活动把正确的信息和申请方法传授给其他申请人，并在机缘巧合下得到了我的校友会搭档——携隐学姐的注意，有幸获得她的赏识加入携隐教育团队。

携隐教育团队中的每个人都是MBA毕业，也都亲身体验过MBA在我们生命及职业发展中所带来的突破性帮助。因此，我们服务的初衷始终是期许能尽力帮助想要申请MBA的学员达成他们的梦想，并且在申请的过程中帮助他们更加了解自己以及自己未来职业方向与规划。所以，当携隐提出写一本关于MBA申请的书的想法时，我们受到很多同行、朋友的质疑，不理解为什么如此宝贵且可以变现的干货要写成一本书和大家分享，不是应该私藏然后留起来赚钱吗？但是，携隐教育不但觉得这样的分享很值得，更对自己的能力和服务有信心，能够帮助学员更上一层楼。

我常常跟学员说，申请不单单是进入学校前的一个必经过程，一个人对申请准备的努力程度不仅对申请的结果有直接影响，申请人面对申请过程的态度更能够投射出这个人在MBA学习中的表现，甚至是MBA毕业后的求职、职业发展前景。所以，请认真、积极地面对申请的过程，如果你这样做了，就可以期待半年、一年后美好的果实。

最后，希望我们这本历时一年的作品能够为你开启MBA生涯的一扇窗，让你的生命因MBA得到启发并假以时日来照亮、造福他人。

David Wang

2018.4

自序三

2012年夏天，我拿到满意的GMAT和托福成绩。从那时起，MBA对我来说才是一件真的要发生的事。但随即我发现申请远比我想象中要复杂。那时，我每天只能从论坛上的几十个帖子里搜集信息、获得指导。也是在那时，我知道了携隐，看完了她写的申请分享帖。5年前，我是MBA申请信息的接收者。没想到5年后，携隐写作这本关于海外MBA申请的书时，我会是其中一个作者，我成为了MBA申请信息的分享者。

MBA申请之困难，只有经历过的人才能体会。海外顶级MBA学校每年只招收20多个中国学生，申请人却有300多个，录取率不到10%。最糟糕的还不是激烈的竞争，是我们根本不知道如何在这场300多人的大混战中成为佼佼者。我们不会选武器和装备，不会用战术，甚至不懂裁判是如何判定胜利的。对海外MBA申请很陌生的我们就像无头苍蝇般东碰西撞。

2012年夏天，我每一天都在经历这种痛苦。每天要花10个小时看论坛上的帖子，自行摸索申请法则。我坐在电脑前，看着屏幕上的文书题目，思考几小时，最后却一个字也写不出来。甚至好几次，当我终于“熬出”一篇文章后，读完只能删掉，从头再来。

这期间，最挫败的不是这些灵感枯竭和推倒重来，而是我始终找不到一个最正确的方式，一条最科学的路线。一开始，我以为把论坛上的帖子，从第1页看到第100页，我就能明白。然而，看完所有帖子，我反而更迷茫了。这么多文字和资料，很多信息和说法都存在矛盾和冲突，我需要在鱼龙混杂的信息中去努力分辨。最具挑战性的是我需要把网络上的大量碎片化信息，拼凑出一副完整而系统的架构。

如果当时就有这样一本书，可以指导我如何一步一步完成MBA申请，在我最需要的时候给我正确的信息、系统的指导和及时的帮助，可以避免我少走多少弯路啊！

就在我被压得喘不过气而几近崩溃时，我很幸运地找到了携隐。在她的文字指引下，我成功申请到了USC。

2017年夏天某日，携隐、David、我、还有饭饭，4个人坐在携隐教育WeWork美式装修的会议室内，聊起现在的MBA申请人面临的问题和迷茫。我们发现，David和我已经毕业5年了，携隐已经毕业10年了，但情况依旧没有任何改变。每一年的MBA申请人还是在同样的问题里打转绕圈，甚至栽跟头。国内对MBA申请的辅导大多停滞不前，纵然互联网让我们接触到了大量信息，但这反而使情况加剧恶化。一个有错误观念和思维的MBA申请人比一张白纸更可怕。