



高职高专“十三五”创新型规划教材

大学生 创新创业基础教程

DAXUESHENG CHUANGXIN CHUANGYE JICHU JIAOCHENG

陶金辉 曹东 © 主编

国家行政学院出版社

高职高专“十三五”创新型规划教材

大学生创新创业基础教程

主 编 陶金辉 曹 东
副主编 蔡 军 鞠建恩 吴碧霞
李文俊

国家行政学院出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

大学生创新创业基础教程 / 陶金辉, 曹东主编. --
北京: 国家行政学院出版社, 2017.8
ISBN 978-7-5150-2002-0

I. ①大… II. ①陶… ②曹… III. ①大学生—创业—高等学校—教材 IV. ①G647.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2017)第 204492 号

书 名 大学生创新创业基础教程
作 者 陶金辉 曹 东
责任编辑 杨逢仪
出版发行 国家行政学院出版社
(北京海淀区长春桥路 6 号 100089)
电 话 (010) 68920640 68929037
编 辑 部 (010) 68928761 68929009
网 址 <http://cbs.nsa.gov.cn>
经 销 新华书店
印 刷 北京长阳汇文印刷厂
版 次 2017 年 8 月第 1 版
印 次 2017 年 8 月第 1 次印刷
开 本 787mm×1092mm 1/16
印 张 15.5
字 数 330 千字
书 号 ISBN 978-7-5150-2002-0
定 价 35.00 元

前言

FOREWORD

创业以特有的魅力改变着一个又一个国家或地区的经济发展轨迹，已成为这个时代的主旋律和最强音。英雄式创业人物不断催人奋进。当今世界，全球创业活动比以往任何时候都更为活跃，国家和地区之间的竞争日益聚焦在他们的创业水平和创业成果上，创新和创业已经成为科学技术转化为现实生产力的桥梁，成为经济发展和社会进步日益重要的推动力。

但对大多数人来说，创业是充满未知与挑战的险途，创业需要激情的涌动，更需要理性的思考。我国创业实践活动的现状是：创业愿望强烈但创业技能比较低，创业实践快于创业理论和创业教育。早在 20 世纪 80 年代的改革开放初期，就有很多人开始了创业实践活动，由此产生了中国的第一次创业浪潮。近年来，我国的创业实践活动由稚嫩期逐渐迈入成熟期，创业者个人自发创业活动的种种不足日益凸显出创业教育的薄弱。

创新是国家经济社会发展的核心驱动力。早在 2005 年，我国即做出了“加快建设国家创新体系”和“建设创新型国家”的重大战略抉择，此后，我国不断推进这一战略，在 2016 年 5 月 20 日中共中央、国务院发布的《国家创新驱动发展战略纲要》中，进一步强调了“创新驱动发展是面向未来的一项重大战略，科技创新必须摆在国家发展全局的核心位置”。党的十八大提出要实施创新驱动发展战略，强调科技创新是提高社会生产力和综合国力的战略支撑，必须摆在国家发展全局的核心位置。十八届五中全会把创新作为五大发展理念之首，提出创新是引领发展的第一动力，必须把发展基点放在创新上，塑造更多依靠创新驱动、更多发挥先发优势的引领型发展。习近平总书记多次对实施创新驱动发展战略作出系统阐述，强调要把创新驱动发展作为面向未

来的一项重大战略，抓好顶层设计和任务落实，找准世界科技发展趋势，找准我国科技发展现状和应走的路径，提出切实可行的发展方向、目标、工作重点。李克强总理多次强调，要依靠创新驱动，推动经济保持中高速增长、迈向中高端水平。

在建设创新型国家这一伟大的历史进程中，高等教育起着基础性、战略性的作用。高等教育历来是传播、扩散和创造知识的重要基地，是知识创新的主要动力和源泉。纵观高等教育的发展演变，经历了从创建之初的单纯以传授“高深学问”为己任，发展到教学与科研相统一，再拓展到利用人才、智力、设备、信息等优质资源直接为社会经济发展服务，在国家创新体系中的作用不断增强。因此，高等学校应承担起社会赋予的历史责任，全面发挥其在人才培养、科技创新、社会服务、引领文化等多方面的作用。

国内经济社会发展的战略转型与世界经济政治格局的深刻变革，也对大学改革提出了新的挑战和更高要求，特别是在培养大学生创新创业能力方面，这种要求显得更为迫切。对于这个形势，大学院校应该有回应、有担当，而且应视为一种机遇。现代大学与社会关系日益密切，社会对大学的期望值日益提高，而大学始终肩负着重大的社会使命和社会责任。

建设创新型国家需要创新创业人才的培养，培养创新素质的人才，必须进行创新和创业教育。在此形势下，我们编写了《大学生创新创业基础教程》一书。本书共分为九章，大学生创新创业概述、创新思维与创新方法、创业者的素养、大学生的创业资本、创业机会与创业模式、创业前的准备、创业团队的组建与管理、创办新企业、初创企业的成长与风险管理，通过对这些知识点的讲述，大学生能够较为系统地学习创新创业知识，为以后的创业做好准备工作。

尽管编者本着严谨的治学态度和高度的工作热情编写本书，但由于时间仓促，加之编者水平有限，疏漏与错误之处在所难免，恳请广大师生予以批评指正。

编者

2017年6月

目 录

CONTENTS

第一章 大学生创新创业概述	1
第一节 创新与创新精神.....	4
一、创新的概念与意义.....	4
二、创新与成功.....	5
三、创新意识与创新精神.....	13
四、创新与创业的关系.....	16
第二节 创业与创业精神.....	17
一、创业的定义与功能.....	17
二、大学生创业的类型与要素.....	19
三、创业精神的内涵、作用与培育方法.....	27
第二章 创新思维与创新方法	36
第一节 创新思维的内涵.....	38
一、创新思维的概念.....	38
二、创新思维的应用.....	39
第二节 常用创新思维.....	42
一、发散思维.....	42
二、收敛思维.....	46
三、逆向思维.....	48
四、联想思维.....	52
五、组合思维.....	54
六、灵感思维.....	55
第三节 常用创新方法.....	57
一、模仿创新法.....	57
二、头脑风暴法.....	59
三、创意列举法.....	64
四、奥斯本检核表法.....	65
五、和田十二法.....	67
六、TRIZ 理论法.....	70

七、5W2H法	71
第三章 创业者的素养	73
第一节 创业者的概念	75
第二节 创业者的品质	76
一、诚信	76
二、把握机遇	77
三、不断创新	78
四、脚踏实地	80
五、终身学习	81
六、勤奋	82
七、领导才能	83
八、执着	83
九、直觉	84
十、冒险	85
第三节 创业者的素质	86
一、欲望	87
二、忍耐	88
三、眼界	89
四、明势	91
五、敏感	92
六、人脉	92
七、谋略	93
八、胆量	94
九、分享	95
十、自省	95
第四节 创业者的能力	96
一、创办企业的经验	97
二、对机会的捕捉能力	97
三、整合资源的能力	97
第四章 大学生的创业资本	98
第一节 创业资本的概念	100
一、资本的概念	100
二、“F”创业资本说	101
第二节 大学生创业资本的内容	102
一、坚定的创业信念	102

	二、通透的项目知识	105
	三、项目运转的能力	106
	四、整合资源的能力	106
第三节	大学生培养创业资本的途径	107
	一、大学生社团	107
	二、大学生社会实践	108
第五章	创业机会与创业模式	111
第一节	创业机会概述	114
	一、创业机会界定	115
	二、创业机会的类型	115
	三、创业机会的基本特征	116
	四、创业机会的来源	116
第二节	识别创业机会	118
	一、创业机会识别的关键因素	118
	二、创业机会识别的一般过程和行为技巧	122
第三节	选择创业模式	131
	一、白手起家模式	131
	二、收购现有企业	133
	三、代理	135
	四、加盟（特许经营）	135
	五、网络创业	137
第六章	创业前的准备	141
第一节	创业市场调查	142
	一、创业市场调查的内容与方法	142
	二、在市场调研中发现商机	146
第二节	撰写创业计划书	150
	一、创业计划书	150
	二、创业计划书范文	152
第三节	整合创业资源	166
	一、社会资源的类型	166
	二、社会资源整合	170
第七章	创业团队的组建与管理	175
第一节	创业团队概述	176
	一、创业团队的内涵	176

	二、创业团队的类型	178
	三、组建创业团队的意义	179
第二节	组建创业团队的原则和内容	180
	一、组建创业团队的原则	180
	二、组建创业团队的内容	183
第三节	创业团队的管理原则	187
	一、共同成功法则	187
	二、信任与监督并行法则	187
	三、文化建设法则	188
	四、角色分配法则	188
第八章	创办新企业	195
第一节	企业组织形式与选址	197
	一、企业组织形式选择	197
	二、企业选址调研	199
第二节	企业注册流程	201
	一、企业名称设计	201
	二、项目前置和后置许可	202
	三、具体注册流程	202
第三节	企业法律形式的种类	202
	一、专利与专利法	204
	二、商标与商标法	204
	三、著作权与著作权法	204
	四、反不正当竞争法	205
第九章	初创企业的成长与风险管理	208
第一节	初创企业成长管理	209
	一、新企业管理的特殊性	210
	二、新企业成长管理的技巧和策略	213
第二节	初创企业的风险管理	226
	一、企业的生命周期	226
	二、大学生面临的创业风险	231
	三、大学生创业初期风险控制	234
	参考文献	239

第一章 大学生创新创业概述



案例导读

陈欧：26岁白手起家创业，32岁便身家47亿

作为中国电商界的黑马，年轻创业者陈欧带领聚美优品仅用三年时间，就完成单月销售额从10万到6亿元的突破，并晋级与天猫、京东、亚马逊等比肩的B2C电商第一阵营，牢固地占据中国美妆类电商第一站的领航地位。

学生时代

陈欧出生于1983年，家乡在中国芍药之乡——四川省中江县，少年时代的陈欧便天资过人，小学拿过不少奥数的奖。因为成绩太好，小学毕业直接跳级读初二，被誉为“天才少年”。陈欧的中学时代和大多数孩子一样，读书、成长，日复一日地过着寻常人家的生活。至16岁时，机缘巧合，陈欧遇到了当年德阳的全额奖学金留学项目。资质过人的陈欧，依靠自身的努力成功考取了新加坡南洋理工大学并拿到全额奖学金。

“这是一块很好的跳板。”陈欧说。他大学读的是计算机，业余爱好是挣钱。怎么挣？打游戏比赛。和时下大多数大学生一样，颇有天赋的陈欧在大学期间经常参加游戏比赛。但有所不同的是别的参赛选手把打魔兽当成生活，而陈欧只是在参赛前的三四天才抽空练习一下。那时，他的最好成绩是曾获新加坡《魔兽争霸》前三。虽说取得了很好的成绩，但玩游戏并没有让他过瘾，洞察敏捷的陈欧反而通过参加游戏比赛很快就发掘到了巨大的商机，这也就成就了陈欧打造全球领先的在线游戏平台GGgame。

第一桶金

2006年，他还在新加坡读大四，仅靠着一台笔记本，创办了在线游戏对战平台GGgame。当时盛大浩方想进东南亚市场，但是版本做得很差。作为一名资深游戏玩家兼程序员，陈欧思量，既然市场并不成熟，浩方的产品及本地化也做得很糟糕，不如自己来做。GGgame迅速风靡世界，短时间内吸引了数量庞大的游戏玩家。

在GGgame发展得不错时，不甘心现状的陈欧决定去斯坦福大学读MBA，扩充自己的知识储备。去斯坦福深造，陈欧对此并不后悔。因为在他看来，创业中难免会遇到各种各样的问题，这段创业经历更多是留给陈欧一个警醒，如果一个公司没有健康的股权组织架构，只是凭借对人单纯的信任感，很难保证未来不出问题。与此同时，留学斯坦福让陈欧还结识了第二位创业伙伴戴雨森。

二次创业

2009年7月，陈欧在毕业后的第三天便杀回国，开始第二次创业。他带着一个全新的项目，找到了已经两年没有联系过的天使投资人徐小平。早在2007年7月的一天，还是斯坦福大学学生的陈欧飞回北京，为创业项目融资。经朋友介绍，陈欧在北京翠微宫饭店结识了未来最重要的创业恩师——天使投资人徐小平（新东方教育集团创始人之一）。两人在北京翠微宫饭店喝了一次茶，徐老师便决定投资他的GGgame。但陈欧这一次没有拿徐老师的钱。因为他当时正面临毕业后是继续读书还是回国的抉择，“如果拿了徐老师的钱又继续读书，就很不好意思了。”

两年后，26岁的陈欧从美国斯坦福毕业再次回国进行创业时，陈欧在中国大饭店又一次遇到了徐小平。这一次，陈欧仅用了5分钟就将自己筹划的项目解释了一遍，徐小平并没有提出太多疑问，很快达成了投资协议。徐小平向陈欧的项目投资了18万美元，顺便还给陈欧的团队一套房子作为办公场地。志同道合的斯坦福师弟戴雨森也放弃学位回国追随陈欧，从此再也没有回到斯坦福校园。

这次，陈欧选择的还是游戏行业，成立了Reemake公司，创业项目是在社交游戏中内置广告。“当时有个东西在美国很火，就是网页游戏通过内置广告获利。例如你是游戏用户要买游戏币，以前是花钱去买，现在可以去注册账户或者安装软件，我们会送你游戏币。”但他很快发现，他们搬来的国外模式在中国行不通。当初意气风发的年轻人被现实泼了一桶冰水，剩下的是无助和焦虑。折腾掉数月之后，陈欧发现方向、资源、团队，这些创业的基本要素几乎一无所有，转型的方向亦不明确。

成功转型

作为一个善于观察生活的男人，陈欧发现中国的广大女性消费者对于线上购买化妆品的信心不足，线上化妆品行业没有领头羊企业存在。对于他来说，化妆品就是新大陆。他总结出了三个“可行条件”。首先，电子商务在中国正在高速发展是不争的事实；其次，化妆品需求很大，但市场上还没有一个可信的化妆品网站；最后，做这个别的男人不好意思做的行业反倒给了自己机会。

公司想要转型，就必须和投资人有个交代，还得告诉团队新的同事。问题是，陈欧对自己即将要做的事也没底。合伙人之间有了激烈的争吵，陈欧要做电商，戴雨森提议做社区。“我和他说，社区不靠谱，因为需要长时间培育市场。”而雨森觉得电商环节太复杂，“没做过采购，又不懂零售，大老爷们还要做化妆品。”他们这边争执不休之际，国内刮起了团购热。陈欧提议先借着团购的方式做着玩，凭感觉一步一步来。由于公司的流动资金只剩下30万，他们只好一面继续着游戏广告业务，一面用了两天时间，在技术上让团美网（聚美优品前身）上了线。

这是一次依靠直觉的商业冒险。陈欧将代理商的化妆品买断，存放在仓库，以限时团购的形式卖出，价格比专卖店低了4成。同年5月，陈欧全面停掉了之前的游戏内置广告业务，同时再次获得了来自徐小平的200万元投资。

团美网上线后，业绩出人意料的好，不到5个月注册用户突破10万。戴雨森说：“2010年基本没有投广告，全部都是用户的口头传播。”2010年9月，团美网更名为聚美优品，有“聚集美丽、成人之美”的含义，同年销售额达到2000万元。2011年3月，公司成立不到一年总销售额突破1.5亿，同时也获得了来自红杉资本千万美元级别的投资。5月，聚美优品转型为团购外表的化妆品B2C网站。至此大老爷们的“女人生意”也就算步入正轨。

为自己代言

2011年，满世界都在寻找明星代言时，地铁里，大街上，突然有个人站出来说，我为自己代言。

当董事会要求陈欧出来为他创办的聚美优品做代言时，他非常犹豫。陈欧想低调一点，并不希望自己站出来。陈欧的天使投资人徐小平鼓励他，最终他决定舍身一试。徐小平还给他举了张朝阳的例子，这位互联网第一代创业者，通过打个人品牌，以极低的代价成功带动了搜狐的知名度。

“CEO是企业的天然代言人，他的形象也代表企业形象和价值观。因此我自己就站出来了。”2011年夏天，陈欧和韩庚双代言的地铁广告一推出后就受到热烈追捧，尤其是那句“我是陈欧，我为自己代言”，一度成为风靡网络的“陈欧体”，各种改编的版本层出不穷，这也进一步提高了聚美优品的知名度。在电商推广费用高昂的冷峻行规之下，创业者摇身变为明星代言人的打法，为聚美优品节省了很大一笔广告费。几次广告营销下来，聚美的销量几乎翻了十几二十倍。

2014年5月16日，聚美优品正式在美国纽约证券交易所挂牌上市，31岁的陈欧，成为纽交所220余年历史上最年轻的上市公司CEO。如今聚美优品的市值高达19亿美元，根据他持有约40%股份计算，其身家达到7.6亿美元（约合47亿元人民币）。2015年，陈欧以11亿美元获得亚洲十大年轻富豪第六名。2016年，陈欧在胡润研究院发布的《“80后”白手起家富豪榜》中以20亿身家排名第20位。

——资源来源：创业故事网

思考

1. 陈欧成功创业的关键是什么？
2. 陈欧是如何在激烈的市场竞争中进行创新的？

第一节 创新与创新精神

一、创新的概念与意义

（一）什么是创新

创新是以新思维、新发明和新描述为特征的一种概念化过程。起源于拉丁语，它的原意包含三层意思：改变；更新；创造新的东西。创新是人类特有的认识能力和实践能力，是人类主观能动性的高级表现形式，是推动民族进步和社会发展的不竭动力。

美籍奥地利经济学家熊彼特于1912年提出创新的基本内涵，总结为两方面：一是探索未知领域；二是获得创造性成果。

（二）创新的意义

1. 创新，产生新事物

创新是人类实践活动的社会本性，推动人类社会从低级形态向高级形态不断地演进。人们通过创新，造就出崭新形态的物质价值和认识成果。作为改造客观世界和主观世界的一种基本途径，人类所进行的创新永无止境。在当代，科学技术突飞猛进，新的发明、新的技术、新的材料、新的工艺层出不穷，社会在科技的带动下飞速发展，而创新又使这个速度不断加快。毫无疑问，科技创新已经成为当代的主旋律，创新已经成为国家的需要、社会的需求和时代的主题。

2. 创新，富国强民

社会变革和社会生产力的发展依赖于科学知识及技术上的创造和发明。一个民族称雄于世界，依赖于一大批创造型人才的培养；一个人要成才，必须具有创新意识和创造能力。现代国际竞争的核心是知识创新，而知识创新的关键是培养出具有创造能力的创造型人才。人才的培养是现代社会最迫切的任务，对于创造力研究的重要意义在于使人类创造力的发展从自发走向自觉，从而尽可能地挖掘出人类的创新潜力。不断培养年轻一代的知识水平和创造性能力，是继承中国先进知识成果的首要条件，也是不断创造新发现并赶超世界先进生产力的不竭动力。唯有不断发扬创新精神才能保持民族事业的顺利开展，实现国富民强的目标，因此，积极思考并主动参与创新活

动，有其重要的历史意义。

二、创新与成功

（一）成功的三种新诠释

1. 成功就是一种心态

成功是什么？它是一种心态。不良的心态，崩溃的心理，再健康的身体也难以抵挡命运的打击，再坚强的意志也耐不住苦难的磨砺。因为自我否定，即便最后硕果累累，自己也会轻视所得到的一切。心态不好，自己的世界又怎么能够五彩缤纷，充满欢笑？很多时候，失败的原因并不是力量薄弱，智力低下，而是面对逆境失去了平和的心态。有句话说得好：“阻碍骆驼的不是漫漫黄沙，而是心中没有了绿洲。”同样，使雄鹰绝望的并非电闪雷鸣，而是看不到可以休憩的树枝。

蓦然想起“时间太瘦，指缝太宽”这句话。滔滔江水，急急流年，十几年弹指飞过，回首前尘，恍如一梦。尚在青春年少的我们，是否在为区区琐事停住成功的脚步？都知道中国人口超过13亿，其中富贵的、有成的，占满一个城市都不够！有时候人们必须知道自己就是沙滩上的一粒沙，要卓尔不群，就要有鹤立鸡群的资本。如果有一天，你这一粒沙跌进沙滩，想要被找到，只有经过磨砺成为一颗价值连城的珍珠才行！

怎么磨砺呢？爱因斯坦或许能给你答案：成功=艰苦劳动+正确方法+少说空话。例如，在美国有这样一个人，他每天醒来便开始他每日如一的的工作——写作。他，就是著名的小说家史蒂芬·金。他自认为他的成功来自他的坚持，虽然他的财富已经极为可观，但他的写作从未间断，这就是秘诀。他说每天的重复工作却带给他永不枯竭的灵感，正如季羨林老先生说的：“勤奋出灵感。”有人否认过这个观点。物理学家卢瑟福问他的学生，在一整天里做了什么。学生答：全在做实验。卢瑟福大声斥责道：“把时间全部拿来做实验，拿什么时间来思考呢？”

有的人宁可让岁月淹没在仿佛很有价值的忙碌中，也不愿思考，以至于思维只能停留在低层面，最终毫无寸进、一无所获。拥有自己的思想而不是盲目重复同一个动作，这才叫勤奋，否则就是愚钝了。

成功，或许还差一步；成功，也许只差一步。选择、放弃也是必经之路。有这样一位怀孕的女人，她一生生了八个孩子，三个聋，两个瞎，还有一个智障，她自己还有梅毒。如果你决定，她该不该生下这个孩子呢？很多人的答案是否定的，那么你就生生扼杀了伟大音乐家贝多芬的生命，因此，一个能够成功的人面对一切。都不会轻易下定论，理智地考虑，成功的机会才多。人生如棋，一着不慎，满盘皆输。

一个人勤奋地学习，拥有好方法，并且照做，步步为营，沉着细心地面对一切，他什么都做到依然没有成功，这的确是很正常的。但不能忘记自己是一粒沙，不可能满满一海滩都是珍珠，真正有价值的珍珠甚至是需要千万年的沉淀方修成正果的。每

多一次练习，每添一次锻炼，都是离成功近了一步。如果你想凭借1%的聪明才智战胜别人99%的努力，不可谓不是妄想！对于进取的人来说，这就是自暴自弃。马克思说，自暴自弃，它是一条永远腐蚀和啃噬着心灵的毒蛇，它吸走心灵的新鲜血液，并在其中注入厌世和绝望的毒汁。

例如，有一位父亲觉得儿子十几岁了总是唯唯诺诺的，没有一点男子气概，便把他送到禅师那儿学习武术。几个月后，禅师说儿子变得强大了。父亲去看，儿子在教练的攻击下一次次被击倒又一次次站起来，禅师告诉父亲：这才是真正有勇气和毅力的人。

成功，也许只是一种心态。今天的我们也许难以成功，但那又怎么样呢？当你站起来的次数比你倒下的次数多一次，你就成功了。趁现在，年少轻狂，还有那个勇气去挑战去面对失败，盛年不重来，一日难再晨，及时宜自勉，岁月不待人。成功，就是一种敢于进取，坚持不懈接受人生磨砺的心态。拥有它，下一个成功的人，就是你。

2. 成功就是简单的事情反复做

在这个世界上，成功的人只有3%，平凡的人占到了97%。这些人区别在哪里？很关键的一点就是他们是否愿意简单的事情反复做。



案例分享

昆汀·塔伦·迪诺的成功秘诀

好莱坞鬼才昆汀·塔伦·迪诺出生在一个普通家庭，他从小有个梦想，长大了拍电影。可是梦想与现实相距太远。由于家境并不宽裕。他根本没有机会接受系统的电影教育。18岁那年为生计所迫，高中未毕业他就辍学到音像店工作。儿时的电影梦总在他脑海萦绕，他利用业余时间，反复看影片学习表演，并尝试创作电影剧本。出乎意料，他的第一部剧本竟被好莱坞导演看中，以5万美元买走。初试牛刀便大获成功，昆汀信心大增，从此便迈进电影大门。

1993年，昆汀的电影《低俗小说》获得戛纳电影节金棕榈奖和奥斯卡最佳编剧奖，一举奠定了他在好莱坞的大师级地位。2004年，他又师法香港功夫片，拍出《杀死比尔》系列电影，风靡全球。近年来，昆汀的电影作品不多，但每一部都是非常优秀的电影作品，如2012年拍摄的《被解救的姜戈》，获得第70届金球奖最佳导演和最佳男配角及多项提名；2015年拍摄的《八恶人》，获得第88届奥斯卡金像奖最佳原创配乐奖及多项提名，及第42届美国电影电视土星奖的最佳原创音乐奖及多项提名。

一个高中还没毕业的音像店伙计，引发了一场好莱坞地震。而他学习电影的方法和途径，更令那些根正苗红的导演无地自容，瞠目结舌，只好把他称作鬼才。有记者

问昆汀，你的创作灵感从何而来？他说，我的灵感一半来源于生活，一半来源于看过的电影。昆汀一语道破天机，他的成功之道并不神秘，只有几个字——简单的事情反复做。

——资源来源：搜狐娱乐

思考

昆汀的成功秘诀对你有什么启示？

任何伟大的事业都有一个微不足道的开始。成功并不难，就是把简单的事情反复做，你也可以。例如，全国著名的推销大师，即将告别他的推销生涯，应行业协会和社会各界的邀请，他将在该城中最大的体育馆做告别职业生涯的演说。在会场上，主持人请了两位年轻人用大铁锤去敲打那个在舞台中央吊着的铁球，直到把它荡起来，结果，大铁锤接二连三地砸向吊球，可是铁球仍旧一动不动，很快这两位年轻人就放弃了。而这位老人用了一个小锤子反复“咚”地敲一下，然后停顿一下，就这样持续地做了四十分钟；最后，铁球动起来了。

很多人以为成功很难，成功要付出太多，成功会很痛苦，就不去想，也不去追求。事实上，不成功才真的更难。有的人不肯付出精力去反复做简单的事情来博取成功、换取一生的幸福，却甘愿用尽一生的耐心去面对失败的痛苦。正如一位老者说的，在成功的道路上，你没有耐心去等待成功的到来。那么，你只好用一生的耐心去面对失败。你可以不思成功，但你的生活并不会因此而轻松。每个人都应耐心追逐成功，你会因此而品尝到成功的果实。简单的事情反复做，那么成功迟早会光顾你。

3. 成功就是再坚持一下

坚持，是通向成功的不可缺少的条件。成功就意味着要坚持。坚持，顾名思义。就是遇到困难不放弃。例如，《功夫熊猫》系列电影将好莱坞风格和中国元素融合得近乎完美，充满了中国的历史和文化感，传递了中华文化、武术精神和传说。这部电影中的阿宝虽然贪吃，爱玩，懒惰，又有点笨拙，但他凭借自己的努力和坚持，成功地打败了沈王爷。因为他的坚持，不怕困难，救出了朋友。因为他的坚持，他能在战斗中，使出绝招，打败对手。这些绝招，其实是阿宝通过坚持，在了解所有的真相后，想着师傅的动作，静下心来，用心领悟到的。

在生活中，做什么事情，只要坚持，就能做好。例如美国第16任总统——林肯。他的一生并不是一帆风顺的，也有许多曲曲折折——企业的倒闭，竞选的失败，结婚前未婚妻的病逝等。一次次的努力，一次次的失败，一次次的坚持，最后，他终于成功了，当上了美国总统。

当然，爬山爬到一定时间时，你会感到筋疲力尽，再也不想往上爬一步，但只要咬紧牙关坚持，过一会儿你就会感到全身开始舒服起来，爬山的乐趣油然而生；跑步跑到一定时间时，你也会感到筋疲力尽，但只要咬紧牙关坚持，过一会儿你就会感到呼吸顺畅起来，两条腿也好像有劲了，继续跑下去的勇气会变成一种轻松地向前跑

的惯性，你会因此而跑出很远。不管是爬山，还是跑步，在你咬紧牙的那一时刻，就是你做一件事情的临界点。如果你坚忍不拔地坚持下去，就会挺过临界点，进入一种新的境界，不再害怕将要面对的更长、更困难的挑战，并且在迎接挑战的过程中会得到一种乐趣、一份成就感和一份自信。

如果想在工作和事业中取得成功，也需要我们有挺过临界点的勇气和坚持到底的耐力。很多人在工作中十分浮躁，总觉得自己做的是小事，其实小事做不好的人绝对不可能做出大事来。能否坚持把一件事情做完是一个人能否取得成功的重要前提条件。

万事皆容易开始，但很难有圆满的结局。因为圆满意味着必须走完全程，意味着必须历经千难万险，意味着遍体鳞伤也决不放弃，意味着受尽伤害依然心地善良，意味着在到达临界点时咬紧牙关继续迈着疲劳的双腿向前奔跑，直到最后肉体和精神为了同一个目标合二为一。如果不能跨越生命的临界点，我们就会吃尽失败的苦头；而要想跨越生命的临界点，我们就可能要经受更多的考验。但是，只要你能够忍受黎明前最黑暗的那一时刻，太阳一定会带着满天的朝霞为向着东方奔跑的你灿烂升起。

坚持，是对梦想的追求过程中的汗水与拼搏；坚持，是对自己的爱人呵护一生的承诺；坚持，是莘莘学子为了自己的目标每天在题海中的奋斗。坚持了，成功就在你的脚下。一个困难就是一次挑战，一次机遇，持之以恒地接受困难，你就会获得成功。在成功以后，再回首，你会发现：能否成功关键只在那最后的一小步你是否坚持跨过去！在人生的道路上，永远不要在终点之前放弃，告诉自己，再坚持一下。

（二）大学生成功的一般规律

1. 顺势发展规律

春秋战国时期，新兴地主阶级锐意改革，广揽人才，导致思想家、科学家、军事家、政治家、文学家等各类人才的大批涌现。欧洲文艺复兴时期，商品经济的发展，资本主义生产关系的形成，促成思想的大解放和人才的大批涌现，如科学家哥白尼、布鲁诺、伽利略，诗人但丁，剧作家莎士比亚，画家达·芬奇等。恩格斯称颂说：“这是一次人类从来没有经历过的最伟大、最进步的变革，是一个需要巨人而且产生了巨人——在思维能力、热情和性格方面，在多才多艺和学识渊博方面的巨人的时代。”

这说明，人才的成长和发展，在很大程度上取决于社会能否为他们提供一定的实践机会和发挥才能的必要条件。没有这样的机会和条件，纵然天资禀赋很高，也难以发展成才。历史大转折、大变革的时期，除旧布新，继往开来，问题如山，百废待兴。它迫使人们去思考和研究问题，去潜心创造，以顺应社会的发展。积极参加社会变革活动，使人们得到更广泛的实践机会和更多方面的锻炼，各个领域的大批人才便应运而生。他们或者为追求科学真理而磨炼成才，或为救国救民坚持不懈的斗争而崛