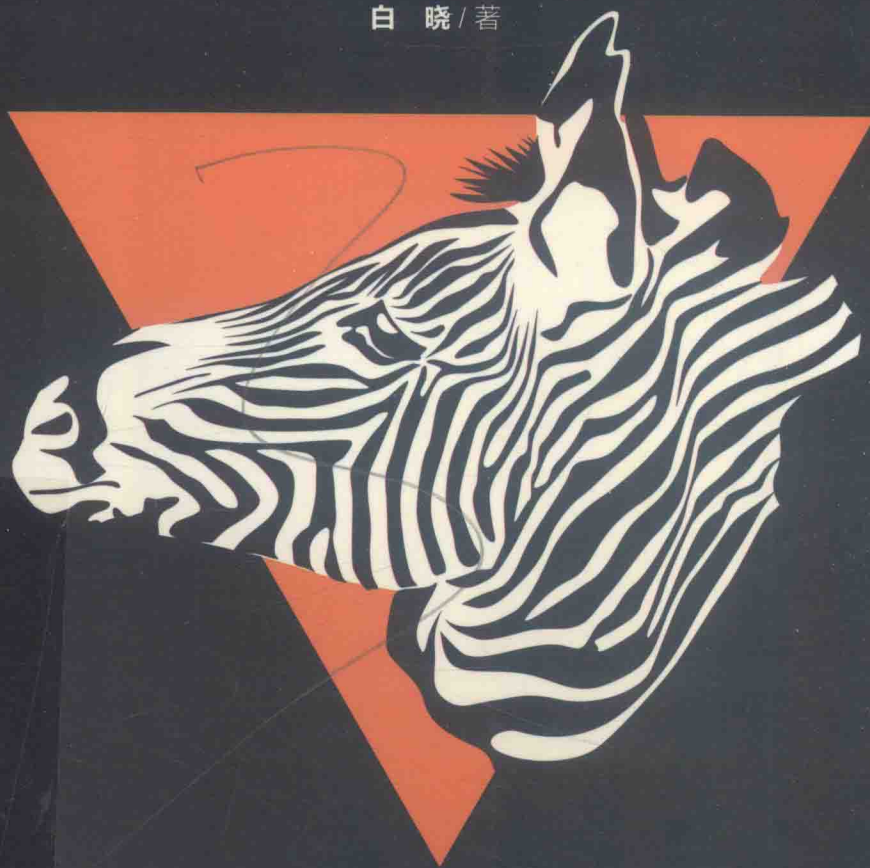


草根创业者**分享历经磨难发家致富的创业秘籍**
为创业者指明成功的方向

草根创业 的100种方法

白 晓 / 著



“拿来即用”的创业实战工具，帮助创业者赢在起跑线上
献给准备创业和创业路上迷茫的你



草根创业 的100种方法

白 晓 / 著

SPM

南方出版传媒

广东人民出版社

· 广州 ·

图书在版编目 (CIP) 数据

草根创业的 100 种方法/白晓著. —广州: 广东人民出版社, 2018. 6
ISBN 978 - 7 - 218 - 12507 - 7

I. ①草… II. ①白… III. ①创业—基本知识 IV. ①F241.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 015273 号

CAOGEN CHUANGYE DE 100 ZHONG FANGFA

草根创业的 100 种方法

白晓 著

版权所有 翻印必究

出版人: 肖风华

责任编辑: 赵世平

封面设计: 金刚创意

责任技编: 周杰

出版发行: 广东人民出版社

地址: 广州市大沙头四马路 10 号 (邮政编码: 510102)

电话: (020) 83798714 (总编室)

传真: (020) 83780199

网址: <http://www.gdpph.com>

印刷: 北京盛彩捷印刷有限公司

开本: 787mm × 1092mm 1/16

印张: 15.5 字数: 200 千

版次: 2018 年 6 月第 1 版 2018 年 6 月第 1 次印刷

定价: 39.80 元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与出版社 (020 - 83795749) 联系调换。

售书热线: (020) 83795240

草根创业秘籍：月入过万，你准备好了吗

你是不是每天过着朝九晚五准时上下班，三点一线的生活，面对着职场纷繁复杂的人际关系，早已心生倦意？你是不是还在四处投递简历，为找一份稳定、薪水可观的工作而忙得焦头烂额？你是不是站在人生的十字街头，茫然失措，不知道哪一条道路才能看到生活的曙光？

其实要想挣脱这一切人生苦恼和迷惘，你只有一条路可走，那就是选择创业。通过自己的独立奋斗，锲而不舍的坚持，独特的商业嗅觉，摆脱生活沉重的禁锢，为自己赢得一片湛蓝自由的天空。

宋代曾有这样一个故事。一日，佛印与苏轼一起出外游玩，途中看到一座观音的木像，佛印立刻双手合十，虔诚参拜。

苏轼对此十分不解，问佛印：“我们拜观音，可观音也合掌拿着念珠，她在拜谁？”

佛印神秘一笑，说：“这要问你自己。”

苏东坡一怔，道：“我怎么会知道观音菩萨手持佛珠拜谁？”

佛印意味深长地说：“求人不如求己。”

是啊，求人不如求自己。其实我们在生活中不也往往如此吗？有工作的人总期待明天可以“跳槽”，遇到一个好老板；没有工作的人期待明天可以找到一份好工作。却少有人想到，其实好的工作需要自己创造，只有自己为自己打工，才最稳定，最长久，也最有尊严感。

我们生活在一个急速变幻的时代。在这样一个时代，从来都不缺少各种创业机会。我们缺少的，往往是一双善于发现机会的眼睛，和说服自己抛弃安逸生活勇敢创业拼搏的决心。

对于身处社会底层的草根来说，也许你没有良好的社会关系，没有太多的创业资金，但是在现代社会，只要你拥有以下几点，那么成功必定会在前方等待着你。

一、捕捉商业信息的能力。我们身处一个知识大爆炸的信息时代，借助杂志、书籍、互联网等媒介，只要你有心，往往能够从他人不注意的信息中找到巨大的机遇。只要你能抓住这一机遇，成功并非遥不可及。

二、积极与人沟通的能力。创业者在创业过程中，需要积极与人沟通分享交流，只有这样才能够找到人际资源，来支持和帮助自己完成梦想。此外，

创业者要为产品打开销路，拓宽市场，也需要良好的沟通能力，才能说服和感染他人，为自己赢得商机。

三、团队协作能力。现代社会，个体要实现自身更高层次发展，必须学会与他人协作。团队协作可以创造出更高的效益，使每个人在专业分工中充分发挥自己优势，实现个人的更久远发展。

这三种能力中，捕捉商业信息的能力在急速发展的信息社会显得尤为重要。只要你能敏锐地把握住商业信息，创业其实可以很简单！

这本书中，笔者分别从互联网、旅游、服务业、销售等领域，选取了许多刚刚涌现的商业机遇，并提出了合理化的运作方法和应该注意的问题，只要你能从这些商业信息中寻找到符合自己兴趣的创业项目，勤奋努力，实现月收入过万并非天方夜谭。

梦想属于勇敢拼搏，不重复过去，牢牢抓住机遇的人。你准备好了吗？

第一章

001 草根舞台：草根创业的快乐天堂

002 下岗夫妻做麻辣烫，月收入过万

006 别以为保姆都是低收入者

010 月嫂的照看，就是生钱的能量

014 疏通工的疏通艺术 = 钱财 + 影响

017 别小看了摆地摊，也能买楼的

021 业余摄影师，赶快把爱好变现吧

025 街边羊奶现挤现卖，月入过万

第二章

029 电子商务：永久免费的新兴平台

030 网上卖果汁，要的就是新鲜

034 投资几百元，开一家属于自己的饰品店

038 网上卖野鸭，一年赚2万

041 网上卖土特产，越“土”越赚钱

045 网上卖“蕲艾”香，一年卖到 2000 万

048 网上卖永生花，为爱情“保鲜”

第三章

053 日化服饰：女性消费的购物天堂

054 “胖太太”服饰，服装市场的呼唤

058 瘦身零食，在美丽与馋嘴中赢得利润

062 成本低利润高的童装店

065 自制手工皂，小本赚大钱

069 代理化妆品，省心又省力

073 特色银饰店，“民族风”最炫

第四章

079 餐饮娱乐：久盛不衰的老牌强档

080 街头 KTV，时尚又赚钱

084 麻辣串串香，年入 50 万

087 豆腐夫妻月入过万

091 特色小面馆，用“陕西风”征服人心

094 摆摊卖千层饼，小生意赚大钱

097 川味麻辣火锅，月入两万不是梦

第五章

101 电脑、手机：崭新形态的致富领域

- 102 电脑家庭医生，让客户足不出户修好电脑
- 106 电脑培训，会打字就能当老师
- 109 网店装修师，做互联网上的“装修工”
- 113 网游代练工作室，把玩游戏变成职业
- 117 微信卖水果，你想不到的创业方式
- 120 彩铃专业户，“卖声”赚大钱

第六章

125 汽车货运：稳赚不赔的创业市场

- 126 汽车代驾，做顾客的“临时车夫”
- 129 开小车送快递，效率高才能赚大钱
- 133 同城快递人，有私家车就可做自由职业者
- 136 货车搬家，打工者和学生群体里有大市场
- 140 高档出租车，让“的哥”月收入轻松过万元

第七章

145 翻译、旅游：日渐壮大的热门行当

- 146 家庭旅馆，边交朋友边实现梦想
- 150 临终翻译，冷僻市场才能挣大钱

- 153 网络翻译，不用看老板脸色的自由职业者
- 157 兼职导游，边逛山水边赚钱
- 161 翻译公司，“抱团”才有大市场

第八章

165 废旧回收：隐藏许久的无限商机

- 166 二手书店惹人爱，老书卖出新价格
- 170 衣物回收，2000元起家成老板
- 173 家电回收，旧家电里有大“宝藏”
- 176 回收旧手机，网络渠道年入30万
- 180 回收小人书，卖的就是回忆

第九章

185 动物植物：贴近自然的赚钱之道

- 186 农家乐，把旅游景区开在乡村
- 189 保健花卉盆景，保健行业的植物店
- 193 开宠物服装店，让狗狗“萌”起来
- 197 有机蔬菜配送，做新型时尚“农夫”
- 200 宠物美容师，投资万元即开店
- 203 宠物托养所，宠物的“临时旅馆”
- 207 草莓亲子采摘，投入少收益高见效快

第十章

211 歪门正道：意料之外的揽财艺术

212 25岁美甲师年收入20万

215 大学毕业生摆摊贴膜月入过万

219 陪购师不简单，逛街也能把钱赚

223 催乳师，没什么不好意思的

226 跑腿公司，单枪匹马也能开公司

230 家具美容师，月入过万

第一章

草根舞台：
草根创业的快乐天堂

GRASSROOTS ENTREPRENEURSHIP 100 WAYS

下岗夫妻做麻辣烫，月收入过万

人物故事：

傍晚时分，华灯初上。武汉大学旁边的“美食一条街”迎来了几名女大学生，她们一边悠闲地走着，一边商量着晚上吃什么。一个女生提议：“不如去那家吃麻辣烫吧。”另一个女生说：“你不是前几天才吃过了吗？”那个女生回答道：“可是那家真的很好吃嘛。”

她们口中说的“那家麻辣烫”便是陈师傅夫妇俩开的“夫妻麻辣烫”。这间小店虽然面积不大，只摆了八张小桌子，可一到傍晚时分就持续爆满，还有很多顾客因为等不了空下的桌子而选择打包带走。陈师傅夫妇便不停地穿梭在人群当中，高兴地忙上忙下。

两年前，陈师傅夫妻俩同在一家企业基层工作，受金融危机影响而双双下岗，家里还有一个上高中的孩子，夫妻俩一时一筹莫展。好在家里有做麻辣烫生意的亲戚，向陈师傅传授了麻辣烫的秘方配料，于是夫妻俩支起锅灶，在街边摆起了麻辣烫小摊。

麻辣烫是城市街头随处可见的一种小吃，一个摊子，一辆小车，一口烫锅，再加上几张桌椅板凳。0.5元一串的素菜，1元一串的荤菜，吃客们根据自己的口味挑选菜品，待到食材煮熟后浇上独家的汤料，5元可以吃得饱，10元可以吃得好。由于麻辣烫方便廉价的特点，使它无论在什么地方

都有市场。

刚开始这个小摊只有两张桌子，但是夫妇俩凭着美味可口的汤底和干净卫生的材料以及热情周到的服务，很快便吸引了越来越多的顾客。于是在短短一年内，小摊从两张桌子变成了四张、八张，夫妇俩起早贪黑的劳动也有了近十万元的收入。

第二年年初，陈师傅租下了位于武汉大学附近“美食一条街”的一家店面，秉承着一贯诚信经营的理念，不改干净卫生的特色，迅速获得了周边学生的青睐。而且陈师傅有针对性地改进了服务质量，从调整汤底味道，到及时更换碗筷。这些做法换来了人气，他的麻辣烫在武大附近已经有了一定的知名度，更多的人开始走进他的小店。

每天中午和晚上，陈师傅的八张饭桌几乎没有空着的时候。为了缩短顾客排队的时间，陈师傅还特意做了一套能够同时做出8口小锅的麻辣烫厨具。在他的店里，一天要消耗蔬菜多达百斤，素的青菜一般卖0.5元，荤的丸子1元起步。而青菜的成本只有0.1元，从中就能赚0.4元，丸子的实际成本只有0.3元，也就能赚到0.7元，所以说东西虽小，赚得却不少。不过陈师傅反复强调：“哪怕是一根青菜，我们也会认真仔细地洗干净，给顾客们吃的食物的卫生必须得到保障。”

而这家“夫妻麻辣烫”平均每天可卖出两三百份麻辣烫，每份的毛利都在七成以上，除去那些成本和房租等费用，陈师傅夫妻俩每月的收入都能达到1万多元！

你需要具备的因素：

1. 几千到上万元的启动资金。

启动资金有限的话，就从街边小摊做起，如果资本足够的话，不妨直接租下店铺。

2. 诚信经营的理念。

做生意最大的诀窍就在于一个诚信，公平买卖。诚信经营是一个生意人应当具备的基本素质。

3. 吃苦耐劳的精神。

麻辣烫生意的高峰一般都在傍晚五六点到晚间九十点，这段时间肯定会异常繁忙。而上下午的空闲时间也不能无所事事，需要将晚间的食材充分准备好，清洗好相应的碗筷锅具。所以想赚钱的朋友们必须得吃得下这样的苦。

赚钱是有技巧的：

1. 必须保证食品的干净卫生。

近年来，我国的食物安全卫生问题越来越引人关注。君子求财，取之有道。不能以牺牲顾客的健康为代价来赚没良心的钱，所以需要严把卫生关，只有给顾客良好的印象，让顾客吃得放心，才是长久之道。

2. 需要有自己的“独家配方”。

其实不仅仅对于麻辣烫行业，所有小吃行业的成功秘诀都在于要有自家的特色“秘方”。一份令人食指大动的麻辣烫的关键就在于它的汤料，这个需要找人学习，也需要自己慢慢摸索。

3. 选好位置再开店。

如今的社会根本不缺少好的产品，缺少的只是好的销售手段。而餐饮这一行，选择开店地址最重要，一定要有人气才能做得起来。人流量大的地方，店的生意才会好，所以可以考虑选址在大学城周边，或者中心商业区附近。门面的大小根据自己情况来定，装修不需要高档豪华，越是朴实无华，越能贴近大众。不过招牌一定要醒目，要有吸引力。

风险提示：

如果能具备以上提及的几点，且能吃苦耐劳，你想不赚钱都难！

职业跳级——你未必一辈子这样

麻辣烫生意一般都是从路边小摊做起的，但是街边小摊给人的一贯印象都是脏乱差。所以，如果起初资金充足的话，建议直接租下店面，一来能给人干净卫生的印象，二来也不至于在寒冷的季节里让顾客在街边吹冷风。如果条件不允许，只能先从小摊做起，一旦生意具有一定规模，积累了一点资本后，还是拥有一间店面更为合适。

总评：

没有不赚钱的行业，只有不动脑筋的人。一般来说麻辣烫的消费者都是中低收入者，城市最常见的为年轻女性和学生。大多女性比较喜欢刺激偏辣口味，而学生喜欢物美价廉的小吃，5～10元的消费对于这样的人群来说都是能接受的。因此开店前要先做好市场的定位。好吃的麻辣烫能让人吃完难忘！就算你再好的服务和位置也弥补不了这方面的不足，你卖得再便宜未必有人吃。如果你口味好再加以合理的服务和管理，不愁生意做不好，所以得首先学到好的汤料手艺。

卫生问题也是必须重视的，特别是在大城市就更要注意。店里一定要时常打扫，做到客走即扫，特别在夏天更要注意蚊虫的驱除。有了上述的定位就要考虑把店开在什么位置最为合适。店址的优劣很可能决定了你生意的好坏。为什么有人开个店就火，再开分店还是火？为什么大商场和品牌店都位于人流量大的街区？好的位置虽说房租高点，但是人流量大，潜在顾客多。因为羊毛只会出在羊身上！所以说房租高点不要怕，但也要做到量力而行。

别以为保姆都是低收入者

人物故事：

近日有很多报纸上刊登的招聘信息引起了很多人的注意——招聘阿姨，照顾小孩的饮食起居。要有爱心、耐心，烹饪水平较好、高中以上文凭、年龄 30 ~ 45 岁以及待遇每月 5000 元。

“一个月 5000 元的收入，这样的水平都好过白领了，跟她们相比，我这样的白领都成了灰领咯，还不如辞职去做保姆！”一位在某外贸公司上班的白领女士调侃道。

“虽然保姆的工资待遇这么高，但实际上符合条件的保姆却不大好找。”据沈阳某家政公司的工作人员介绍，目前普通的保姆大多来自乡镇和农村，年龄基本在 50 岁左右，学历一般都是小学、初中，很少有高中学历。而那些年轻一点的保姆，又基本有自己的家庭，不愿做那种居家保姆，只会做做钟点工。

据家政人员介绍，沈阳自从 2016 年春节以来，钟点工的工资从春节前的每小时 25 元涨到了 30 元以上，而市区保姆的薪酬也在一路飞升，目前普遍在 4000 ~ 6000 元。甚至有的保姆月工资高达 8000 元，就这样还有很多市民都为自己找不到保姆而抱怨。但是由于保姆整体素质偏低，那些真正的好保姆就更难找了。

2016 年，沈阳某家政公司针对一些较高水平的知识分子和高收入的白领家庭，他们对保姆素质有较高要求，专门推出了“中级保姆”服务。而首批接受培训的人员，都是从家政公司 200 多名保姆中挑选出来的。经过了一系列严格正规的系统培训，她们对家中成员的照顾，以及对各种家务的从事，都能满足这些家庭需求，首期培训出来的 20 多名“中级保姆”刚