

Orison Swett Marden

【美】奥里森·斯威特·马登◎著

周博文◎译



机会留给 时刻有准备的人

也许你这一辈子都没有遇到贵人相助，
但如果你勇于行动，就肯定能抓住机会，发挥自己的优势。

**杰出的人，并不是等待机会的人，
而是抓住机会的人！**



机会留给 时刻有准备的人

Orison Swett Marden

【美】奥里森·斯威特·马登◎著
周博文◎译



企业管理出版社

ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (C I P) 数据

机会留给时刻有准备的人 / (美) 奥里森·斯威特·马登著; 周博文译.

— 北京: 企业管理出版社, 2018. 5

ISBN 978-7-5164-1708-9

I. ①机… II. ①奥… ②周… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848. 4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2018)第089427号

书 名: 机会留给时刻有准备的人

作 者: (美) 奥里森·斯威特·马登

译 者: 周博文

责任编辑: 韩天放 田天

书 号: ISBN 978-7-5164-1708-9

出版发行: 企业管理出版社

地 址: 北京市海淀区紫竹院南路17号 邮编: 100048

网 址: <http://www.emph.cn>

电 话: 编辑部 (010) 68701638 发行部 (010) 68701816

电子信箱: qyglcbs@emph.cn

印 刷: 三河龙大印装有限公司

经 销: 新华书店

规 格: 145毫米×210毫米 32开本 8.25印张 170千字

版 次: 2018年5月 第1版 2018年5月 第1次印刷

定 价: 39.80 元

版权所有 翻印必究 • 印装有误 负责调换



序言

机会，这个近年来频频被提及的热门词汇，似乎总与我们的生活息息相关。畅销书榜上十之八九都在强调机会的重要性，大多线上热门管理课程，也在逐一分析那些因把握机会而大获成功的经典案例。马登在书中提出了一句妥帖的忠告：“不要等待千古难遇的机会，而要牢牢抓住普通的机会，成就自我。”

是的，缺乏机会，那是犹豫不定之人经常使用的借口。也许，你这一辈子都没有遇到“贵人相助”，但如果你勇于行动，就肯定能抓住机会，发挥自己的特长。要知道，软弱之人等待着机会，唯有强者选择积极创造机会。本书中，马登在讲述机会的含义的同时，详细列举了很多抓住机会而最终成功的事例。更为难得的是，他经常在文中善意地提醒读者，金钱名利不应该成为我们为之奋斗的目的，而是应该牢牢抓住机会。财富并非我们人生的高潮，而只是奋斗过程中的附属物而已。深谙成功学之道的马登，并没有局限于告诫读者仅仅着眼于个人机会的窄小框架，正相反，他将

懂得如何把握机会并提升机会的人比喻为播下了一颗种子，不仅给自己，也给别人提供一个成就事业的机会。他期许每个在过往诚实劳动的人都能将自身的知识传播到更多人身上。当我们珍惜眼前的机会时，接下来就能创造出更多的机会。把握好机会，亦可以传递给别人机会。

令人惊喜的是，不同于之前对机会一词的层层递进式分析，在本书的后半部分作者选择展开去写如何把握时间，选择合适的职业，保持工作热情，提高人的社交能力等一些对抓住机会颇为有用的软性技巧。在让读者进一步了解机会对人生意义的同时，又慷慨地分享了很多获得成功的经验锦囊。

借用书中所引用加农·法拉尔的话：“人生只有一种真正的失败，那就是没有忠于内心最好的自己。”请将你人生的活力、精力、热情及最好的状态都投入到工作中去吧，把握住每一次微小的机会，不要让工作中偶尔出现的不顺、烦恼或是失望动摇你的目标。如果能做到，你必将成功。

译者

2017年5月

第 1 章：人与机会 /001

第 2 章：需要这样的人 /021

第 3 章：缺乏机会的男孩 /031

第 4 章：乡村的男孩 /055

第 5 章：机会，你在哪里呢 /067

第 6 章：闲暇时间所具有的潜能 /079

第 7 章：贫穷男女如何上大学 /091

第 8 章：面对机会的时候——你如何选择 /111

第 9 章：找寻适合自己的工作 /125

机会

留给时刻

有准备的人 / 002

第 10 章：选择什么事业 /139

第 11 章：选择职业 /155

第 12 章：专注的能量 /171

第 13 章：热情的胜利 /185

第 14 章：准时与敏捷的胜利 /201

第 15 章：良好形象的影响 /213

第 16 章：个性是成功的资产 /225

第 17 章：谈话的技巧 /239

第 1 章 / 人与机会

每个降生到世界上的人，无不怀揣着属于自己的使命。

——罗威尔

世界上处于停滞状态的事情，需要有人去将他们运转起来。

——加菲尔德

等待机会时，要保持警觉；抓住机会时，要有圆滑及勇气；
将机会利用到极致，要有力量与坚韧——这些军事的才华能让我们
取得最大化的成功。

——奥斯丁·菲尔普斯

“我会找到属于自己的道路，否则我会创造一条。”

每一天，我们都有一个独一无二的机会让自己变得更好，这个
机会在昨天从来没有出现，在明天也不会再度重现。

——W.H.贝尔莱格

“你足够认真吗？抓住这个时刻。

你能做什么，你的梦想是什么，从现在开始吧。”

“如果我们成功了，世人又会怎么说？”在纳尔逊征战尼罗
河战役前详细地讲述战略计划的时候，巴里兴奋地问道。

“世界上没有如果，”纳尔逊回答，“我们必然要取得成功，这是毋庸置疑的。谁能活着向世人讲述这个伟大的胜利故事，则是另一个问题了。”纳尔逊手下的上尉们起身回到各自的战舰时，他接着说：“明天这个时候，我要么已经获得了贵族身份，要么就永远躺在威斯特敏特大教堂里了。”他敏锐的目光与勇敢的精神使他能从别人只看到可能的失败中看到光荣胜利的机会。

“我们是否有机会穿过这条道路？”拿破仑曾这样问一位派去探索是否有穿过圣·贝纳德山的路的工程师。“也许吧，”工程师以犹豫的口气回答说，“仅存在理论上的可能性。”“既然如此，那就出发吧！”身材矮小的拿破仑果断地发出军令，丝毫没有注意到眼前看似难以逾越的困难。英国与奥地利军队都嘲笑拿破仑想翻越阿尔卑斯山脉的念头，因为“车轮辘重是从未翻越过，也不存在任何翻越的可能”。拿破仑就是这样率领着六万多人的军队，携带着沉重的武器、以吨计算的弹药与火炮及其他战争武器，浩浩荡荡翻越了阿尔卑斯山脉。因为他的部将马塞纳正在意大利的热那亚遭受围困，士兵忍受着饥饿，而之前取胜的奥地利军队对尼斯发动多轮猛攻，拿破仑绝对不是那种在部将面临危险而弃之不顾的将领。

当这些“不可能”的任务完成之后，有人就觉得我们应该早就这样做了，其他人则将这些任务称之为“不可能”来逃避这些巨大的障碍。很多将领都拥有必需的军备、武器与能征善战的士

兵，但他们缺乏的正是拿破仑的那种果敢与勇气，他们未能在困难面前抬起头，勇敢直面困难，不敢把握机会，成就自己。

格兰特在新奥尔良战役中从马背上摔落，身受重伤。但在他收到要立即到查塔努加市去指挥军队的命令后，他意识到驻守在该市的联盟军正在遭受南方盟军的围困，若不立即救援，沦陷只是时间问题。敌军已经占据了查塔努加的各个山头，而且联军的补给线也被扯断。格兰特虽然身受重伤，但他还是立即命令军队前往查塔努加救援。

他们沿着密西西比河一条支流穿过了俄亥俄州，再骑马穿过了荒野地带，最后靠着四个人的搀扶，格兰特来到了查塔努加市，战况立即出现了扭转。一位扭转局势的将领到来了，联军立即感觉到了格兰特的威力。他骑上马背，下令进军前，虽然敌人在一步步逼近，但周围的山丘还是很快就被联军给占据了。

难道这些成功都是机会的结果？还是这位受伤将军不可战胜的决心所取得的呢？

当贺雷修斯率领两个同伴在岸边稳住了九万的图斯卡纳人，直到穿过梯贝尔的大桥被彻底摧毁，这难道不是他们的功劳吗？当里昂尼达在塞莫皮莱阻挡强大的泽克齐斯人时，当提密斯托在希腊海岸摧毁波斯军队的战舰时，这难道不是他们的功劳吗？当凯撒发现追兵步步紧逼，夺过尖矛与圆盾，重组军队后勇敢作战，最终将失败变成胜利，这难道是事情自然的发展所致吗？温克尔里德勇敢面对奥地利军队的长矛，最后为同胞获得自由开辟

了一条道路，这难道不是勇敢吗？拿破仑征战多年，未尝败仗，这难道是运气吗？威灵顿将军在世界各地征战，从未被征服过，这是幸运吗？即便是在不同的战场，他们都能让即将溃败的战局扭转过来，最后取得辉煌的胜利，这难道不是他们卓越军事才华的体现吗？当佩里离开那艘已经失去作战能力的罗伦斯号战舰，划着小船前往尼亚格拉号战舰，重整旗鼓，最后让英军战舰的大炮哑火，这难道不是勇气吗？在联军的撤退变成一场溃败时，夏丽丹及时从温切斯特赶过来，最终反败为胜，这难道是命中注定？当沙尔曼的军队被敌军步步紧逼，命令士兵要坚守城堡，因为他们的将军就要到来了，这难道不是坚韧吗？

在历史的长河中，关于抓住机遇、成就辉煌业绩的例子俯拾皆是，而缺乏果敢精神的人则只能站在赞美这些人的行列里。果断的决定与全身心的行动让世界臣服在他们脚下。

是的，这个世界只有一个拿破仑。但从另一角度来说，现在阻挡美国年轻人前进的“阿尔卑斯山”，并不比当年那位矮小的科西嘉人翻越时要更高与更危险一些。

不要等待千古难遇的机会，而要牢牢抓住普通的机会，成就自我。

1838年9月6日早晨，在英格兰与苏格兰之间的长石灯塔下，一位年轻女子被在狂风暴雨情况下遭遇海难的人们发出的哀叫声吵醒了。怒吼的风声呼呼地刮，她的父母听不到哭声，但拿望远镜一看，原来有九个人正紧紧抓住失事船只的绞盘机，而船舷则

撞在百米之外的岩石上。“我们无能为力。”灯塔的管理者威廉·达令说。“不，我们必须要去救他们。”他的女儿大声说。她的父母都眼含热泪希望她不要去，最后她的父母说：“格蕾丝，很好！我被你说服了，虽然我知道这不是最好的选择。”格蕾丝于是驾驶小船，像一根羽毛漂浮在狂风的海浪里出发了。小船随着海浪到处摇晃，但是眼前的这一幕惨景让她坚定了救援的决心，让她软弱的肌肉变成了坚不可摧的钢铁。她身上的这股力量不知从何处来，这位英勇的女孩划着桨，最终将九名落水的船员救上岸。“上帝保佑你，你是一位美丽的英国少女！”一位可怜的落水者说道。她在那一天的英勇行为要比英国之前所有国王的壮举都更加伟大与光荣。

有一家大企业受邀参加在法列罗夫人宫殿举行的晚宴。在晚宴正式开始之前，糖果商已经在桌上摆放好了一个巨大的装饰品，但结果发现有一个部分做得不好。

“如果你让我试试，我想我能将它做好。”一位在厨房工作的男孩说。

“你！”厨房总管惊讶地对这位洗碗碟的男孩说。“你叫什么名字呢？”

“我叫安东尼奥·卡诺瓦，是皮萨诺的石刻工人的孙子。”面无表情的男孩回答说。

“我的天啊！你会做什么呢？”那位助手说。

“我能在桌子中间做一些东西，如果你让我尝试的话。”安

东尼奥说。

这位助手已经没有其他办法了，于是他让安东尼奥去做，看看他到底能做出什么来。安东尼奥要来了一些黄油，马上塑造成一个体格庞大的睡狮形象，在旁啧啧称赞的助手将睡狮的雕像摆在桌上。

晚宴开始了，出席的嘉宾都是著名的商人、威尼斯的王子公孙之类的人物。其中也有一些是资深的艺术评论者。当他们的目光落在那头用黄油做的狮子时，他们忘记了来这里的目的，惊叹于到底是哪个天才做出来的。他们长时间仔细地欣赏着这头狮子，就问法列罗夫人这到底是哪位雕刻天才用这样临时的材料做出来的。法列罗自己也不知道，于是她就问他的助手。于是，安东尼奥就来到了众人面前。

当这些尊贵的来客得知这头“狮子”是这位洗碗碟的男孩在很短时间内做成的，主人宣布她愿意为安东尼奥出钱，让他在最好的老师那里学习最好的艺术，她也说到做到了。但是，安东尼奥依然那样低调，没有浪费自己的好运气。他依然是那位简朴、认真与忠实的男孩，在皮萨诺的工场里努力成为一名出色的石刻专家。一些人可能不知道为什么安东尼奥没有利用第一次好的机会，但是所有人都知道他的名字卡诺瓦，历史上最伟大的雕刻家之一。

软弱之人等待着机会，强者创造机会。

“最杰出的人，” E.H.查品说，“并不是等待机会的人，而

是抓住机会的人，这些人牢牢把握机会，统治机会，让机会成为他们的仆人。”

也许，你这一辈都没有遇到“贵人相助”，但如果你勇于行动，就肯定能抓住机会，发挥自己的特长。

缺乏机会，这是软弱与犹豫不定之人经常使用的借口。机会！到处都是机会，每个人一生中都有很多机会。学校的每一堂课都是一个机会，每次考试都是人生的一次机会，每一个病人都是医生的一次机会，报纸上的每一篇文章都是撰稿者的机会，每一个客人都是店主的一次机会，每一次布道演说都是牧师的机会，每一次商业交易都是商人的机会。我们有机会成为富于礼貌的人，有机会成为具有气概的人，有机会成为诚实的人，有机会与别人交朋友。每一个能证明你自信的行为都是你的机会，每一个能让你获得力量与荣耀的责任都是无价的。生存是不断努力所赢得的特权，我们应该像一个真正的男人去面对这种特权。发挥你的专长，那么成功的机会就会大增。如果像弗雷德·道格拉斯这样一位连身体都不属于自己的人能成为演说家、编辑与政治家，那么即便是最贫穷的白人孩子，在拥有机会方面都要比道格拉斯多吧。

只有懒惰的人才会时刻抱怨自己没有时间与机会，而伟大的劳动者是绝对不会这样做的。一些年轻人若是能好好把握看似不是机会的机会，而不是随意浪费，那么他们能收获良多。我们要像蜜蜂那样，从每朵花蕊汲取蜂蜜。我们遇到的每个人，每天遇

到的情况，都能为我们提供有用的知识或是增添个人力量。

“无论是谁，运气至少都会眷顾一次他的命运。”某位主教说，“但在她发现那人还没有准备好利用机会的时候，她就仿佛从大门进入，再从窗户爬出去那样走了。”

柯内留斯·范德比特从汽船看到了机会，并下定决心要在汽船导航方面创下一番天地。他做出了让所有朋友都感到惊讶的决定，放弃了日渐兴隆的生意，帮人驾驶第一艘汽船，年薪只有一千美元。当时，利文斯通与富尔顿拥有在纽约航道指引汽船的唯一权利，但范德比特认为这是违背宪法的，一直进行抗争，直到最后这样的做法被废除。很快，他成为一艘汽船的主人。在政府为运送到欧洲的快递给予大额的补助金时，他主动要求免费为政府提供这样的服务，并且承诺给予更好的服务。他的请求获得了批准，所以很快就建立起了庞大的商船与客船。

后来，他预见到美国的铁路事业会有广阔的发展空间，就全身心投入到铁路事业上，为今天庞大的范德比特集团奠定了基础。

年轻的菲利普·阿马尔加入四十九人的旅行车队，穿过了“美国的大沙漠”。他的全部家当都在由驴子拉着的大篷车上。在矿场里勤奋工作与省吃俭用让他获得了成功的资本。六年后，他到密尔沃基的农场与仓库工作。九年后，他赚到了五百美元。但他从格兰特的“进军里士满”的军令中看到了机会。1864年一个早晨，他敲响了一位与他合作的牛肉商普朗克顿的大门。“我

马上要搭乘下一班火车前往纽约，”他说，“立刻将牛肉卖出去。格兰特与沙尔曼即将击溃叛军。牛肉的价格很快就会下跌到十二美元一桶。”这是他的机会。他来到纽约，以四十美元一桶的价格销售了大批牛肉，非常抢手。精明的华尔街投机商嘲笑这位年轻的西部人，跟他说牛肉价格会涨到每桶六十美元，因为战争还远没有结束。但是，阿马尔还是继续大肆售卖牛肉，与此同时格兰特也在继续进军。里士满被攻陷了，牛肉价格马上又回落到十二美元一桶，阿马尔赚了两百万美元。

约翰·D.洛克菲勒从石油看到了机会。他洞察到这个国家人口众多，但电灯却很少，石油储备很充足，但对石油的提炼却是十分粗糙，这导致石油产品的质量上不去，甚至在使用时很不安全。这是洛克菲勒的机会。他与萨缪尔·安德鲁斯——这与他一起在机械店里做搬运工人的同事——进行合作，在1870年创立了“Still”石油公司，利用他合伙人改进后的技术，他们的石油产品质量得到了提升，迅速发家致富。后来，他们接纳了第三位合伙人弗拉格勒，但安德鲁斯很快对此感到不满。“你想要什么？”洛克菲勒问道。安德鲁斯在一张纸上漫不经心地写下了“一百万美元。”不到二十四小时，洛克菲勒将一百万美元的支票递给他，说：“这一百万是很廉价的。”在二十多年的时间里，之前价值不到一千美元的炼油厂已经发展成标准石油信托公司，资产高达九千万美元，股票号码为170，市值高达一亿五千万美元。