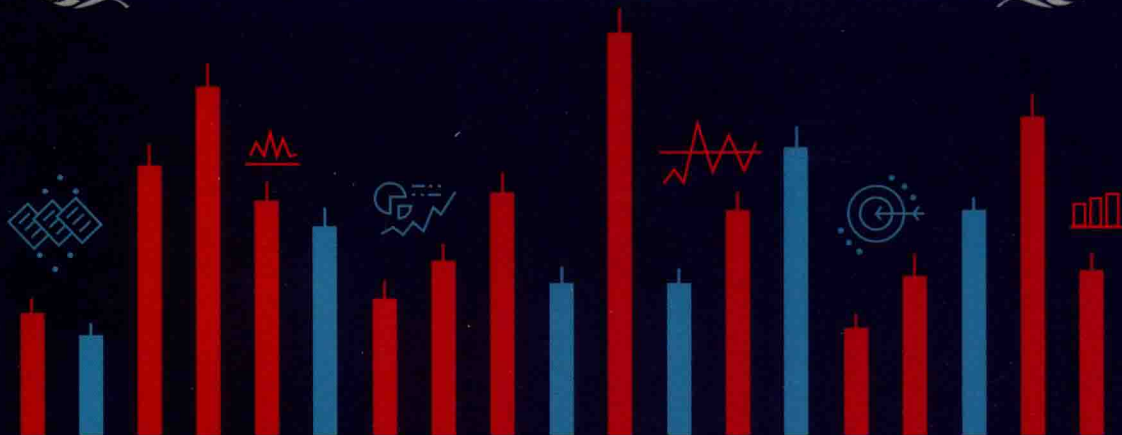


手把手教你如何从0到1成功创业



用数据开公司

流程、方法、案例一本通



张杰 陈联勤

著



机械工业出版社
CHINA MACHINE PRESS

非外借

用数据开公司：

流程、方法、案例一本通

张 杰 陈联勤 著

机械工业出版社

在万众创新创业的时代，创业成为一种热潮，很多人想要开办自己的公司，然而开公司对于初创者而言是一件非常烦琐的事。本书以创业者的视角，讲述创业者应该如何利用数据开公司，成功实现小微公司创业的目标。本书从零开始讲解如何开办一家自己的公司，内容包括注册公司、选择场地、人员招聘、人员培训、绩效管理、员工考核等方面。本书最大的特色是融入数据，把初创公司用到的数据融入进去，条理清晰地讲述如何利用数据开公司、管理公司，帮助读者现学现用，成为成功的创业者。

本书从实用的角度，加入大量图表、案例，突破了传统的写作模式，避免了文字的烦琐累赘，去粗取精，提炼出最核心、实用的精华。本书全方位地对创办公司的各个流程做了深入浅出的分析和讲解，对于创业者来说，这是一本对开办公司很实用的工具书。

图书在版编目（CIP）数据

用数据开公司：流程、方法、案例一本通 / 张杰，陈联勤著. —北京：机械工业出版社，2018.11

ISBN 978-7-111-61157-8

I. ①用… II. ①张… ②陈… III. ①公司—企业管理—数据管理
IV. ①F276.6

中国版本图书馆 CIP 数据核字（2018）第 238420 号

机械工业出版社（北京市百万庄大街 22 号 邮政编码 100037）

策划编辑：丁 诚 责任编辑：丁 诚

责任校对：张艳霞 责任印制：张 博

三河市国英印务有限公司印刷

2019 年 1 月第 1 版·第 1 次印刷

169mm×239mm·11.5 印张·187 千字

0001—3000 册

标准书号：ISBN 978-7-111-61157-8

定价：39.00 元



凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

电话服务

网络服务

服务咨询热线：（010）88361066

机工官网：www.cmpbook.com

读者购书热线：（010）68326294

机工官博：weibo.com/cmp1952

（010）88379203

教育服务网：www.cmpedu.com

封面无防伪标均为盗版

金书网：www.golden-book.com

前言

在当今互联网+大数据时代，国家鼓励创新创业，并为创业者提供了各种创业补贴政策，帮助创业者实现成功创业。在这个背景下，创业的人也越来越多，如刚毕业的大学生、工作几年感觉工作不尽如人意的青年创业者等，他们都加入了创业大军。

创业的人越来越多，竞争也越来越激烈，如何在激烈的竞争环境中脱颖而出，掌握一定技巧是必需的。对于初创的小微公司而言，公司要想获得长远的发展，利用互联网和大数据是必不可少的方式。利用大数据，了解当前的市场环境，了解公司的发展状况，再根据大数据分析，及时发现经营的风险，及时做出相应的经营情况分析，调整公司的运营策略，带动公司整体健康发展。

在互联网+大数据时代，很少有公司能离开互联网和大数据的支持依然发展得很好，公司的健康发展离不开互联网，离不开大数据。

本书共 9 章，每一章都加入了大量的创业技巧及案例，读者读起来不会觉得枯燥。书中案例都是贴近生活的真实案例，可帮助读者更好地理解本书内容，真正做到拿来就用，掌握创业中的一些技巧。

本书的内容与结构：

第 1 章 0 元能注册公司，该花的钱还得花。在培训时，我遇见很多的创业者，空有理想抱负，但很难付诸行动，即使付诸行动也干不好。有的创业者刚开始创业时，第一步注册公司就没做好，这导致创业的路走得更艰难。想要开公司，你首先就得知道怎么注册公司，怎么能用最少的钱注册一家公司。在这一章，笔者给大家分享了怎么注册一家公司，以及这个过程都会涉及哪些程序和费用。

第 2 章 场地费选择有门道，有多大能耐撑多大台面。这一章结合大量的案例，介绍了如何选择办公地址，在选择中都会遇到哪些问题，遇到这些问题该怎么应对。

第 3 章 做好这些招聘数据，简历收到手软。公司的发展还需要人才的支撑。这一章主要讲述了招聘人才时涉及的一些数据，掌握了这些数据，

可以帮助公司招聘更高素质的人才。

第4章 不是努力不够，而是不懂投放数据。有的人认为：“我已经很努力地在经营公司了，为什么公司的发展还是不尽如人意。到底是哪里出了问题呢？”在当今的时代，不是你足够努力，公司就能发展很好，你要学会适应当前的时代，利用大数据来掌控公司的发展。现在，很多公司也开始利用大数据做一些精准营销，如果你不懂怎么利用数据去投放广告，你的公司就无法跟别的公司竞争。

第5章 复制一个优秀公司，只需要这些培训数据。如何创立一家优秀的公司？公司的发展离不开人才，而人才的成长离不开培训。对公司员工的培训也是公司发展的重要策略。在培训时，只要你掌握各类数据，就能很容易地做好培训。

第6章 看表说话，不同层面的绩效数据表格。表格比文字更加清晰、直观，是反映公司绩效的重要方式。这一章给大家介绍了几种常见的绩效模板供大家参考。

第7章 再牛的业务数据，也逃不出一个漏斗。我们现在处在一个大数据的时代，各方面都离不开大数据的支持。尤其是对公司老板而言，业务数据更重要。只要有这些数据，再加上精准的分析，公司就可以准确地把握市场行情，从而调整方向，保障公司的健康发展。

第8章 三言两语，看财务数据。财务数据是公司的重要数据，可以反映出公司的经营状况，不管你是老板，还是员工，都要学会看财务数据表，这样才能帮助公司发展。这一章介绍了几种常见的财务数据，并给大家分享了常用的看财务数据的技巧。

第9章 一切的经营问题，终会指向现金流。现金流比利润更能反映公司的收益质量。在现实生活中，不少公司经常会遇到“有利润却无钱”的情况，因而就出现了公司“借钱缴纳所得税”的现象。根据权责发生制确定的利润指标在反映公司的收益方面确实容易导致一定的“水分”，而现金流恰恰弥补了权责发生制在这方面的不足。

本书的读者对象：

本书的读者对象为创新创业者、小微企业的老板和有创业想法的人。

目 录

前言

第 1 章 0 元能注册公司，该花的钱还得花 / 1

1.1 注册公司都需要花哪些费用 / 1

1.1.1 认缴制时代，实缴可为 0 元 / 1

1.1.2 不想跑断腿，找代理公司来负责 / 3

1.1.3 代办费用该花的一定要花 / 6

1.2 注册公司时需要注意什么 / 9

1.2.1 注册公司只需这几步 / 9

1.2.2 代理记账公司怎么选 / 13

1.2.3 公司年检一点也不复杂 / 16

1.2.4 税控机怎么申请 / 18

1.2.5 常见的发票税怎么算 / 19

1.2.6 资金成本怎么算 / 20

第 2 章 场地费选择有门道，有多大能耐撑多大台面 / 23

2.1 公司场地怎么选最合适 / 23

2.1.1 选对了就是黄金地段，选错了就会门可罗雀 / 23

2.1.2 这三点，足够平衡地段与租金的杠杆 / 25

2.2 场地选择涉及的费用有哪些 / 27

2.2.1 如何与房东谈房租，押一付三与年付 / 27

2.2.2 年度递增房租多少才合适 / 29

2.2.3 以防万一，转租这一项怎么填 / 30

2.2.4 违约金写多少最合适 / 31

2.2.5 房租什么时候交，新手小白才能不吃亏 / 34

- 2.2.6 房东这样写收条，无效 / 35
- 2.2.7 怎么用最少的钱装修出最好的效果 / 37

第3章 做好这些招聘数据，简历收到手软 / 41

3.1 招聘时需要注意什么 / 41

- 3.1.1 招聘平台的选择就这几点 / 41
- 3.1.2 公司宣传优化必备项 / 44
- 3.1.3 面试最关注的三大数据 / 47
- 3.1.4 怎么跟员工谈底薪、绩效、提成 / 48

3.2 招聘时涉及的数据有哪些 / 49

- 3.2.1 实际招聘人数/计划招聘人数 / 49
- 3.2.2 总招聘成本/实际报到人数 / 52
- 3.2.3 人力资源部初选合格简历数/收到的简历总数 / 53
- 3.2.4 部门选择合格通知面试的人数/初选合格简历数 / 54
- 3.2.5 复试通过人数/初试通过人数 / 58
- 3.2.6 实际录用人数/面试总人数 / 60
- 3.2.7 实际报到人数/发出录用通知人数 / 63

第4章 不是努力不够，而是不懂投放数据 / 67

4.1 利用大数据说话 / 67

- 4.1.1 利用大数据做好用户定位 / 68
- 4.1.2 利用大数据提升 ROI / 72
- 4.1.3 利用大数据做产品创新 / 75
- 4.1.4 利用大数据做服务创新 / 76
- 4.1.5 利用大数据创新营销模式 / 77
- 4.1.6 利用大数据帮公司拉订单 / 81
- 4.1.7 滴滴是怎么利用大数据的 / 83

4.2 大数据有什么优势 / 85

- 4.2.1 大数据能更好认识受众，增加谈判优势 / 85
- 4.2.2 数据型文案更容易吸引人 / 87

第5章 复制一个优秀公司，只需要这些培训数据 / 91

5.1 培训系统的主要数据 / 91

5.1.1	培训运作系统的主要数据 / 91
5.1.2	培训管理系统的主要数据 / 93
5.2	培训模式有哪些 / 95
5.2.1	AA 复制法, 系统型培训模式 / 96
5.2.2	AA+复制法, 过渡型培训模式 / 98
5.2.3	AB 复制法, 咨询型培训模式 / 99
5.2.4	AC 复制法, 所罗门型培训模式 / 101
5.2.5	MT 复制法, 阿什里德培训模式 / 102
5.2.6	01 复制法, 持续发展型培训模式 / 104
5.2.7	10 复制法, 战略导向型培训模式 / 105
第 6 章	看表说话, 不同层面的绩效数据表格 / 107
6.1	中基层管理者绩效考核表 / 107
6.1.1	基层管理者绩效考核表 / 107
6.1.2	中层管理者绩效考核表 / 109
6.2	各领域管理者绩效考核表 / 113
6.2.1	采购供应领域管理者绩效考核表 / 113
6.2.2	生产领域管理者绩效考核表 / 114
6.2.3	营销领域管理者绩效考核表 / 115
6.2.4	人力行政领域管理者绩效考核表 / 118
6.2.5	财务领域管理者绩效考核表 / 121
6.3	各领域岗位员工绩效考核表 / 122
6.3.1	人力行政领域岗位员工绩效考核表 / 122
6.3.2	财务领域岗位员工绩效考核表 / 125
6.4	不同职位员工绩效考核表 / 127
6.4.1	导购员绩效考核表 / 127
6.4.2	呼叫中心客服绩效考核表 / 128
6.4.3	前台接待绩效考核表 / 130
6.4.4	行政文员绩效考核表 / 132
第 7 章	再牛的业务数据, 也逃不出一个漏斗 / 135
7.1	业务部门数据 / 135
7.1.1	内部构成数据 / 135

7.1.2 询盘数据 / 137

7.2 公司的大数据怎么操作 / 138

7.2.1 初步接触数据 / 138

7.2.2 需求分析数据 / 141

7.2.3 展示引导数据 / 144

7.2.4 方案/报价数据 / 146

7.2.5 协商议价数据 / 148

7.2.6 客户成交数据 / 150

第8章 三言两语，看财务数据 / 154

8.1 怎么看财务数据表 / 154

8.1.1 财经指示器，看透资产负债表 / 154

8.1.2 公司经营成果反光镜，读懂利润表 / 155

8.1.3 现金流量表，公司生存状态报警器 / 159

8.2 表格的附注 / 160

8.2.1 股权结构变动，看所有者权益变动表 / 160

8.2.2 见微知著，财务报表的附注 / 161

第9章 一切的经营问题，终会指向现金流 / 162

9.1 初创公司怎么解决资金问题 / 162

9.1.1 不是你不努力，是应收账款解决不了眼下的渴 / 162

9.1.2 初创公司的融资渠道 / 164

9.2 怎么利用数据融资 / 166

9.2.1 玩转数据，用数据打动投资人 / 166

9.2.2 如何做一份数据型商业计划书 / 167

9.2.3 小微公司如何向银行贷款 / 169

9.2.4 房产或汽车抵押贷款怎样贷 / 170

9.2.5 担保贷款怎样贷 / 171

第 1 章

0 元能注册公司， 该花的钱还得花

在培训时，我遇见很多的创业者，空有理想抱负，但是却很难付诸行动，即使付诸行动也干不好。有的创业者在刚开始创业时，第一步注册公司就没做好，这导致创业的路走得更艰难。想要开公司，首先就得知道怎么注册公司，怎么用最少的钱注册一家公司。这一章将为读者介绍如何注册一家公司，以及在注册时有什么技巧。

1.1 注册公司都需要花哪些费用

自从国家实行注册资本认缴登记制以后，公司注册资本不再需要马上到位，注册者可以先以 0 元实缴注册公司。虽然实缴 0 元注册资本就能注册一家公司，但在注册公司的过程中，有些钱还是要花的。例如，为了节省时间，可以找代理公司代办注册公司，代办费是要花的，手续费也是要花的。下面给大家介绍一下注册公司需要的费用。

1.1.1 认缴制时代，实缴可为 0 元

什么是认缴制？认缴制就是公司发起人对其认缴出资额、出资方式、出资期限等自主约定，并记载于公司章程。例如，你认缴你的公司注册资本为 100 万元，但在实际注册的时候不需要拿出 100 万元去验资并打到公司账户。如果你约定的认缴期限是 10 年，那么，你只需要在这 10 年的有效期内把注册资本缴足就可以了。认缴制降低了创业的门槛，如果你没有很多资金，但是又想创业，这种制度对于你来说，真的是一件好事。

认缴制有以下四方面的好处：

(1) 认缴制放宽了注册公司时的资本条件，取消了最低注册资本实缴的限制。这对于一些手里没有足够的资金但仍想创业的人来说，无疑是一件好事。同时，对于那些想要有高注册资本的创业者，也可以不用凑齐巨额注册资本就成为一家注册资本上百万甚至上千万元的公司老板。

(2) 认缴制中的年报公示制度解放了公司年检，这样，对公司来说，不用每年年检都往工商部门跑了，既减轻了负担又节省了时间。同时工商部门还采用了信息公示制度，这样人人都可以通过网络在工商部门网站上查到公司的信息，这也大大加强了投资者对公司的信任。投资者在对公司投资时，在审核公司资质方面也更加方便。

(3) 我们处在一个信息化的社会，认缴制实现了注册登记申请、年度报告电子化和无纸化。这样创业者在网上就能完成许多流程，省却了多次前往工商部门的时间。例如，网上申请、网上受理、网上审核、网上公示、网上发照等，大大减少了公司注册的时间及烦琐复杂的注册流程。

(4) 认缴制还推动了公司信用体系的初步建立，信息网上公示后，人人都能看到公司的信息，公司负责人想要掩饰是不可能的事情。公司行为变得透明，一举一动都在市场的监督之下。

虽然注册公司不用实际缴纳那么多的资金，也可以不用一次性缴费，但在实际操作中，还是要往公司账户里打几万元钱用于一些开支的，不然税务方面会有些麻烦。这些资金你可以随意支配，但必须用于购置办公设备、生产设备及流动资金等公司运营方面，实际上还是 0 缴费。

在认缴制下，有的人会想：“反正又不用实际拿出注册资本，那我多写点注册资本。”这种利用“空头支票”的想法一定要止住，注册资本说通俗点就是你愿意以多少资产来承担公司的责任。例如，某公司由于经营不善倒闭了，假如该公司的债务是 150 万元，公司的注册资本是 100 万元，这时公司应承担的债务是 100 万元，剩余的 50 万元债务则不需要公司承担；假如公司注册资本是 200 万元，那么这 150 万元的债务需要公司全部承担。所以，对创业者来说，并不是注册资本越高越好。

如果你为了面子，认缴了超出自身实际情况的巨额注册资本，虽然获得了面子，但是招来的却是不可承受的重担。随意设定超过自己承受范围的注册资本，实际上是把公司对外承担债务的责任范围也扩大了。

此外，如果你在有效期内没有缴清注册资本，公司就要被迫注销。当公

司资不抵债、陷入破产偿债的风险时，你作为责任人必须在承诺认缴注册资本的范围内对给你提供资金贷款的人承担连带清偿责任。这样你就欠下了很多的债，这个局面也是你不想看到的。因此，虽然注册公司时可以0缴费，但是一定要在自己的承受范围内认缴注册资本。

例如，一个创业者小A在注册公司时，他和合伙人把公司的认缴注册资本定为1000万元，约定在20年内缴足，实际上注册时只缴纳了10万元。公司成立半年后，他们与天使投资人谈判，公司投后估值是900万元，投资人以溢价增资的方式投资了300万元，拥有了公司30%的股权。如果按这样的比例来算，假设增加注册资本 X ，则 $X/(X+1000)=30\%$ ，投资人在注册资本上体现的再增资金额为428.5714万元。最后计算下来，投资人拟投资的金额比需要增加的注册资本还要少。

正是由于小A把注册资本定得太高，导致投资人根据估值得出的投资金额根本不能补足增资的额度，这样公司就很可能陷入债务风险。

理论上来说，只有把公司估值继续抬高，投资人的投资金额才可能等于或大于所增加注册资本的额度。但是，在现实中，这种情况是根本不可能出现的。小A在注册资本的设置上已经把“泡沫”吹起来了，在其进行公司融资时只能把水分挤掉，所以公司的估值是没有办法提高的。这样一来，虚高的注册资本就没办法吸引天使投资人的资金。小A的公司最终会破产。

所以，如果你想注册公司，在确定认缴注册资本的额度时一定要量力而行，要根据自己的现实资金能力和可预期的资金能力来确定，这样才能为公司未来的资本运作和经营减少压力。

1.1.2 不想跑断腿，找代理公司来负责

随着网络的发展以及国家对注册公司流程的优化，注册公司比之前便捷了很多，但仍然是一件比较复杂的事情。公司注册的流程包括企业核名→提交材料→领取执照→刻章，以上流程完成之后，公司就算注册成功了。但是，公司要想正式开始经营，还需要办理以下事项：银行开户→税务报到→申请税控和发票→社保开户。这些流程看起来简单，但对于那些不了解公司注册流程以及注册所需资料的人来说，可能就要跑断腿。因为注册公司每个步骤办理的地方都不同，而且需要提供的资料也不同，如果资料准备不齐全，即使到了相应的办理地点也办不成。

为了减少不必要的麻烦，有的创业者在想注册公司但又不知道怎么注册的情况下，会选择代理公司帮自己注册。不过，有些创业者由于不重视公司注册，只是随便选了一家代理公司，然后就什么都不管了，也没跟代办公司多沟通，导致自己走了很多冤枉路。当然，找代理公司注册公司并不是你什么都不用管了，你需要确认一些事宜，避免陷入一些陷阱，给自己找麻烦。

小李在注册公司时就遇到了“陷阱”。小李想注册一家公司，因为自己是外行，就打算找代理公司来注册。在网上查了查代理公司，随意选择了一家离自己比较近的代理公司。小李按照公司所留的地址去找，结果地址很是偏僻，小李费了好大力气才找到。到了公司以后，小李跟代理人说了一下他开公司的想法。当时代理人跟他承诺得特别好，小李当时瞬间看到了希望，被代理人的拍胸脯保证说服了。于是，小李就把注册公司的事交给了这家代理公司。

一切看似都很顺利，小李在成功注册公司后，发现自己的手机从来没有安静过，电话、短信从来没断过，是各种房地产推销、广告骚扰。最让小李讨厌的是，在创业初期，什么事都需要他自己亲力亲为，有时候他好不容易空闲了想打个盹，也被骚扰电话惊醒。

朋友跟他说：“你不会屏蔽那些电话啊。”殊不知，这些电话都是网络电话，没有固定的电话号码，根本屏蔽不了。就算屏蔽了一个，还是会有其他号码打进来，电话骚扰让小李很是心烦，他想了想，肯定是电话号码泄露了，而这都是在注册公司之后才出现的，通过调查他发现，原来是代理公司泄露了他的个人信息。

代理公司有很多，你一定要谨慎选择，有的代理公司很负责任，而有的代理公司就没有那么负责任了，就像小李一样，遭遇了个人信息泄露的陷阱。所以，在选代理公司时，你需要提前了解以下注意事项（图 1-1）：

1. 公司是不是正规

怎么知道这家公司是不是正规？你可以核实一下代理公司的营业执照以及资质证书等。如果你想选择某个代理公司，可以提前在工商局网站上查看一下该公司的营业执照和经营范围。一般正规代理公司的营业范围内都包含“公司登记代理”这一项，以此可查到其他关联的企业。

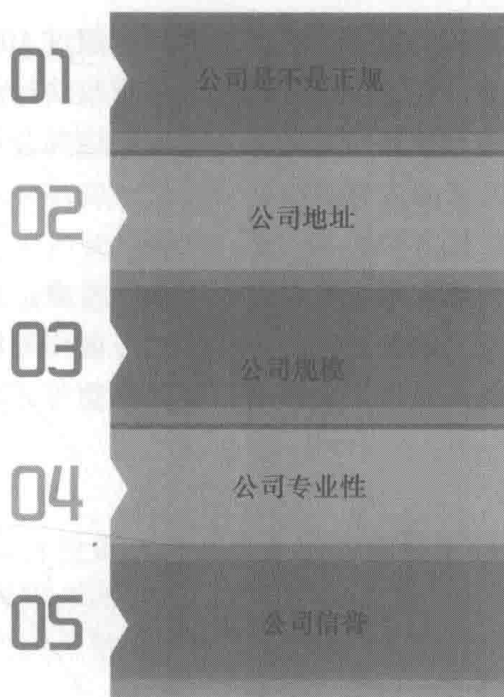


图 1-1 选代理公司的 5 大注意事项

除此之外，你还可以查一下该公司服务的客户有哪些。通过他们服务的客户来判断这家公司到底正不正规。总之，选择一家正规的代理公司是十分重要的，虽然前期注册时涉及的是注册地址和价格的区别，但是在后期，更重要的是保障和配套服务。

2. 公司地址

正规的代理公司一般都会选择在写字楼办公，而且公司的办公地址一般都会选择在市区比较繁华的地方。你可以提前查一下你所选择的代理公司的地址，看看它是否在正规的写字楼或者市区。一般有一定规模、历史、专业的代理公司，都不会为了节省成本而把公司选在偏僻地段。

3. 公司规模

公司规模也是选择代理公司的一个考量因素。规模较大的公司服务的客户相对较多，也更专业。例如，浙江的一家代理公司成立了十几年，在这家公司旗下有多家子公司。公司的业务也比较全面，如注册内外资公司、海外公司、香港公司、财务代理、商标注册、房地产经纪、投融资管理、人事代

理等。这家公司的规模就比较大，服务的客户也超过 10000 多家，同时，它们也获得了良好的信誉。这家公司熟悉各部门行政法规及审批程序，拥有的团队也是一批有着专业代理资格的高素质员工。这类公司是可以选择的。

4. 公司专业性

选择的代理公司到底专不专业，这一点必须考虑。只有专业，才能拿出专业的水准，帮你注册一流的公司。专业性这方面你可以从代理公司的宣传资料、网站内容、服务人员对公司注册信息的介绍等方面看出来。

5. 公司信誉

作为一个新公司的老板或者创业者，你总希望自己能够找到费用低又服务好的代理公司。个别代理公司就利用这样的心理诉求投机取巧，只要你能想到的好处，都爽快地答应你，也不考虑事情的后果。等公司注册好了，你发现和它之前承诺的不一样，它根本就没有兑现承诺。这个时候，后悔也晚了。

所以，为了避免代理公司的“陷阱”，你一定要在了解代理公司的基本信息后再决定要不要选择这家代理公司。

1.1.3 代办费用该花的一定要花

有的创业者在找代理公司时，会选择费用比较低的代理公司。这样看似占了便宜，其实很有可能吃大亏。例如，公司营业执照拖了很长时间，代理公司才给办下来，耽误了开业时间；或者，因为代理公司招聘的员工不专业，让自己跑了很多冤枉路。所以，为了让公司注册顺利进行，该花的钱一定要花。

我有一位学员小 A 想要创业，准备注册一家公司。当时，他先在网上查了查，发现注册公司需要很多手续，还要跑很多地方办证。小 A 考虑到自己在注册公司方面是外行，也不想那么麻烦，于是，就打算找代理公司来帮助办理公司注册手续。由于自己手上没有那么多资金，小 A 就选择了一家费用低廉的代理公司。

小 A 到了代理公司以后，代理人很热情地招待小 A，与小 A 聊了聊注册公司的事，先向小 A 展示了公司过去服务的客户，接着跟小 A 谈了代理费用，最后代理人还给出了最好的承诺。小 A 一听，这家代理公司的代理费用相对来说

还是很低的，而且公司又为那么多客户服务过，就感觉这家公司很靠谱，性价比很高。找到这样的代理公司，小A很是开心，感觉自己捡到了大便宜。

前期，小A的公司注册很顺利，但没多久，小A就发现公司已经被市场监督管理部门载入经营异常名录，原因是登记注册的场所无法联系。小A顿时傻眼了，找了专业的代理公司一问，才知道自己被骗了。由于公司被列入了经营异常名录，公司想要转让或者变更事项，都需要重新申请地址，这样一来，费用就更多了。小A后悔极了，意识到自己真不该图便宜。

正规的代理公司一般会收取以下费用（图1-2）：

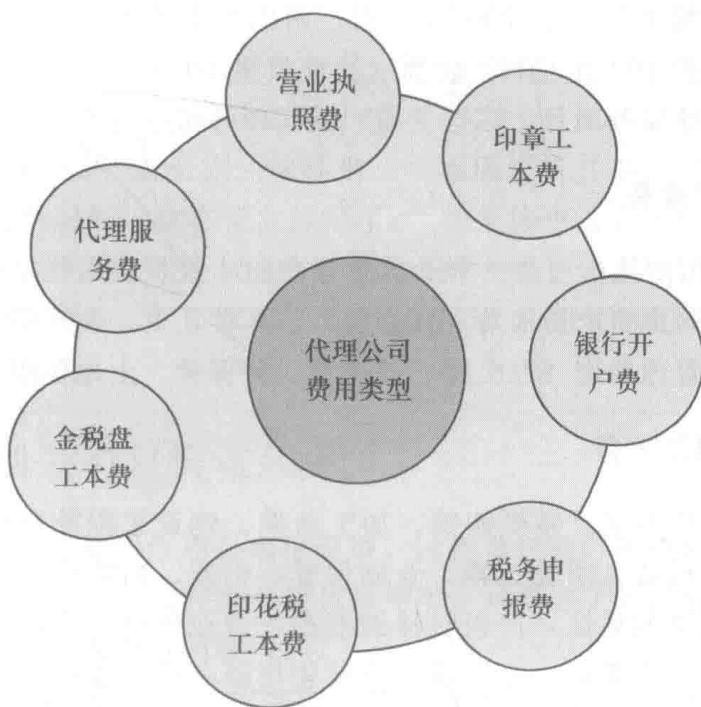


图 1-2 正规代理公司收取的费用

1. 营业执照费

营业执照的费用受很多因素的影响。例如，营业执照有个体户开业登记和企业开业登记两种类型，类型不同，办理的费用也不同。同时，如果你在不同的地区办理执照，办理的费用也会不同。

2. 印章工本费

注册公司时，每个正规的公司都会有自己的印章，因此，你也需要刻一

个你们公司的印章，刻印章的费用一般代理公司是不会承担的，所以这是你需要花费的费用。

3. 银行开户费

在注册公司时，必须开立银行基本户。对于开户所需的费用，各家银行的收费标准不一样，一般客户经理会让你选择需要哪些服务。例如，开户手续费一次性收 100 元左右；账户维护费差不多每年 400 元左右；网银每年花费 1000 元左右；电子回单柜每年花费 400 元左右；结算卡每年花费 500 元左右；短信提醒费用每年 200 元左右；密码器用于现场柜台支付及支票支付，一次性收费 100 元左右；U 盾一次性收费 60 元左右；除了这些，还有当地银行的其他服务项目，这些费用一般代理公司也是不会省去的。

4. 税务申报费

税务申报所产生的费用一般计入管理费用。管理费用包括管理人员工资和福利、公司固定资产折旧费、修理费、技术转让费、无形资产和递延资产摊销费及其他管理费用（办公费、差旅费、劳保费、土地使用税等）。

5. 印花税工本费

印花税是对书立、领受购销、加工承揽、建设工程勘察设计、建设工程承包、财产租赁、货物运输、仓储保管、借款、财产保险、技术合同或者具有合同性质的凭证、产权转移的书据、营业账簿、房屋产权证、工商营业执照、商标注册证、专利证、土地使用证、许可证照，以及经财政部确定征税的其他凭证所征收的一种税。印花税工本费也是注册公司时你应该缴纳的。

6. 金税盘工本费

金税盘用来安装金税系统，国家利用覆盖全国税务机关的计算机网络监控增值税专用发票和企业增值税纳税状况。金税盘也需要公司自己购买，代理公司一般不会承担这项费用。

7. 代理服务费

这项费用是每个公司都会有的费用，费用多少每个公司都不一样，在选