



美国合同法 案例精解

【上册】

CASES AND PROBLEMS ON CONTRACTS

[美] 约翰·卡拉马里 约瑟夫·佩里罗 海伦·哈德吉扬那基斯·本德 卡罗琳·布朗 著 王飞 译

第6版

John Calamari

Joseph M. Perillo

Helen Hadjiyannakis Bender

Caroline N. Brown

美国合同法 案例精解

【上册】

CASES AND PROBLEMS ON CONTRACTS

[美] 约翰·卡拉马里 约瑟夫·佩里罗 海伦·哈德吉扬那基斯·本德 卡罗琳·布朗 著 王飞 译

第6版

上海人民出版社

推荐序

美国的法学教育有着悠久传统,教材也很多,教材中,经过时间检验,只有很少一部分能够沉淀下来成为经典。本书就是这些经典中的一本,将本书介绍给中国读者是不错的选择。

对于合同,中国人并不陌生。合同是平等主体的自然人、法人、其他组织之间,为了一定的经济目的,设立、变更、终止民事权利义务关系的协议,通常是当事人以法律文书的形式明确双方权利义务关系的协议。合同在中国古已有之,中国古文字中的“契”,本义就是合同。《说文解字》中将“契”字解释为“大约也”,所谓“大约”就是重要的合同,如房契、地契、卖身契等。照理说,合同在经济和社会生活中是广泛存在的,因此,合同法也应该是一直存在的。但是,我国的合同法是在改革开放后才出台的,至今还不能说十分成熟。因为在以往的计划经济体制下,政企不分、政商不分,行政机构在资源配置中发挥着决定性的作用,经典的理论强调“计划就是法律”,所以,合同的作用有限,也无需合同法对经济活动加以规范。以市场为价值取向的经济体制改革,改变了以往的资源配置方式和经济运行方式,合同与合同法的作用凸显出来。

《威尼斯商人》中关于“一磅肉”的诉讼,曾经在重建法治时对人们认识合同及合同条文解释的重要性产生过重要影响。随着中国经济体制改革的日益深入,关于合同的法律理论与司法观念取得了很大进步,特别是对外交往的加深,中国法学界和司法界对普通法国家的合同法理论越来越关注,我国合同法和最高法院相关司法解释出台,基础工作都包括对普通法国家的合同法理论的研究,我们感受得到,中国相关法律与国际潮流日趋融合。

美国是世界第一大经济体,经济活动无处不在,频繁的经济活动推进了合同的完备与发展,丰富的实践为相关理论的发展提供了基础。合同从最初的简单条文演化到今天的完备文本,每一条文的增加,都是为了解决实践中遇到的新情况、新问题。因此,学习借鉴发达国家合同理论,不仅有助于我们知己知彼,减少纠纷,避免损失,在经济活动中保持主动性,还有助于我们了解和接受通行的市场经济规则,并完善法律,在制度建设上少走弯路。

本书在体系上较完整,全书15章,覆盖了合同法理论的各个方面,从合同的订立、要约、承诺、对价等基本概念,到合同的解释、履行、条件、无效、救济、解除到非法合同的处理,其中,有的是与大陆法系相同的概念和理论,例如,要

约和承诺、对价、禁止反言,也有美国合同法中比较独特的规定,例如,反欺诈法、口头证据规则等。可以说,本书的权威性不仅来自作者的身份,也来自体系的完整。除了系统的完整性,本书还向我们呈现了合同法演化历史。书中引用了历史上的众多经典判例,最早的案例距今已 300 多年,这些案例让读者触摸得到历史,认识合同法发展的曲折历程。但是,本书并没有在历史面前停步,而是持续记录,直至近年才有的资产收购、电子商务、互联网交易、同性恋者同意拥有共同的孩子等新类型合同案件。

本书的另一个特点也值得一说。在常人眼里,合同乃至法律的文字都刻板无味,但是,书中的判决写得并不呆板,不仅将法理很自然地融于判例之中,而且文笔非常漂亮,阅读这些判例犹如听人讲故事,可以从中感受到法律之美。

本书的译者王飞是资深法官,也是上海基层法院的行政领导。十多年前,他在上海市高级人民法院工作时,曾组织过很多研讨会,那时他的发言和论文就给我留下深刻印象,他是一位很注重将审判实践在理论层面进行思考的法官,是具备较强学习动力和学习能力的。本书是王飞利用业余时间翻译的。众所周知,现在法官的工作压力很大,上海 2016 年法院受理的案件总量已经突破 70 万件,年办案量在 200 多件的法官不在少数。王飞除了必须到一线办案之外,还承担着行政管理的工作,但他在工作之余,坚持不懈,将这本厚重的法学教材翻译出来,说明他具有对法学的浓厚兴趣和热情。

中国的司法体制改革正在向纵深发展,改革的最终目标是实现公平正义,提高司法公信力。实现这个目标,需要加强队伍建设,让司法人员具有崇尚法治的理念,以及与他们所负权力责任相适应的能力。这种能力是需要培养的,已经进行的员额制、遴选制等一系列改革,对司法人员提高自身素质有积极作用,但是,要真正符合实施司法责任制的要求,司法人员需要自觉学习,持久学习。

本书中文译本的出版,为广大司法人员借鉴美国合同法律制度提供了便利,对他们提高对合同法的认识具有积极意义。我相信,阅读此书,读者一定能从中受益。

中国法学会学术委员会委员
上海市法学会学术委员会主任
上海交通大学凯原法学院讲席教授

沈国明

2017 年 10 月 1 日

积跬步，至远方(译者序)

翻译这本专著，对我的挑战不啻小牛拉大车，刚开始的时候只是想尝试，抱着能做多少是多少的态度，没有想到过能够完成。可是，走着走着，就想既然开始做了，何不就做下去呢？这一做，就是数年的时间，从开始的第4版到成书的第6版。

着手这项工作，首先是因为热爱。在大学时，知道我们国家是成文法国家，法律是由法条规定的。但最喜欢的还是听老师讲解各种案例，案例让一个个略显呆板的法条鲜活起来。在攻读美国天普大学法律硕士学位之前，我已经做了多年的法官，接触了不少案件，自认为对于案例的分析有些经验，能够说上些道道。可是，在我真的接触了美国合同法判例，走进其文字背后的哲学思辨、法学理论之后，才知道自己原先的很多所谓观点是多么的浅显，甚至是狭隘。好在自己并没有就此停住，内心对于法律的这份热爱，加上执着，让我走进一个个案例，走进这些案例背后的思辨和逻辑。这是一种“头脑风暴”，因为很多观点几乎是颠覆性的。但仔细再思考回味，又会发现这些观点闪耀着理性、睿智的光芒。

自己主动迎接这一挑战，还有一个原因，是想亲自走进美国合同法案例当中，一看究竟。在开始这项工作之前，也接触过一些美国合同法案例，也在不少研讨会上听到专家学者提起一些案例。但由于是“传来”资料，总是觉得不解渴。我想，既然如此，就自己做吧。回过头来看，要知道梨子的味道，真的就得自己尝一尝。原来很多案例还有那么多被我们忽略的细节，有那么多充满哲理和美感的分析、论述。那些著名法官在面临新类型案件和棘手案件时，也和我们一样有着内心的纠结，也经常是难以取舍。看着那些法官分析、论证的过程，经常就是跟随法律前行、感受正义和公平的过程。

困难来自方方面面，时间、精力、能力等一道道难题摆在面前。感谢家人给予了极大支持，让我可以集中精力投入这项工作。特别感谢沈国明教授拨冗作序，鼓励后进。一路走来，幸得贵人相助，他们给予精神鼓励、帮忙搜集比对资料、提供商榷意见，让自己能够坚持下来，不至于半途而废。最初的热爱，也在日积月累中转化成习惯，或多或少，每天总要做一些。每天做的一点点，都成了工作过程中的一步一步。

这本书在美国是法学院学生的重要教材。它按照美国合同法现行的体

系、框架精心挑选各种案例,也选入了一些英国的经典合同法案例,因为美国在历史上是英国的殖民地,采纳的是相似的法律体系和司法传统。普通法国家在传统上可以借鉴其他国家的判例。这些案例既体现了传统普通法精髓,也展示了《统一商法典》颁布之后美国合同法新的理论发展。为使读者更好地理解这些案例的主要内容,译者在每篇案例的开始,增加了一个简短的“本案要旨”,主要是想对裁判作一个原则上的提炼。同时,为方便读者,译者对书中的英美法术语加了译者注,必要时是在多处均加译者注。为便于读者理解案例中的程序,译者专门写了一篇附录,介绍美国法院体系。稍感遗憾的是,由于时间和材料变动等原因,原书中所附“问题”、《统一商法典》的第一章和第二章以及部分注解未能跟进收入。

法律人如何应对社会的各种变化,更好地实现公平正义,可能会见仁见智,但我相信加强学习、借鉴应该是共识。这种学习,既包括学习我国传统文化及精髓,当然也包括学习世界其他各国的文明成果。本书中的这些合同法案例,也许只是这些文明成果当中极小的一部分。但在这些案例作出的年代,法官同样也面临着各种新情况、新问题,他们有的时候坚守传统理念,让社会核心的价值得以存续;有的时候创造性地发展、突破,摒弃落后、迂腐的陈规,引领社会的进步。制度不能简单复制,但文明成果却可以共享。

是为序。

王 飞

2017年10月

中文版序

作为作者,我们非常乐意为本书第6版的中文版作序。

从第1版开始,我们就在英美合同法基本原则的框架范围内,选取了与本书内容紧密相关的经典盎格鲁—美国合同法案例。本书对问题的收录也极富创意,这些问题本身简单,却与其他重要案例间接相关,有助于领会判例的精妙之处。在第6版中,我们致力于强化读者对这些传统法律渊源的信任,以此传达美国合同法的精髓。

即使现代化程度日益提高,但在本书的各版中,我们仍然保持着对传统判例的重视。编写第6版时,我们优先考虑的是在书中向读者表明,美国法院正将《统一商法典》的基本原则和法律术语扩大应用至不适用该法典的案例中。鉴于《统一商法典》第二章“普通法”性质的独特性——即它有着成文法的框架,判例法的内核——法院可以通过扩大适用或类推来避免技术解释造成的不公正;直接支持这一结论的,是成文法当中的“目的解释”这一政策,该政策通过《统一商法典》第1—103条款贯穿了整个法典。为便于查阅,我们将《统一商法典》第一章和第二章作为本书附录。^①

第6版成书时,最后也是最具实质性意义的一步,是将该书中提出的问题归纳,以便直扣特定法律议题。我们遵循现代美国合同法的发展路径,将这些问题编排纳入各个法律议题,使其展现出更加丰富翔实的脉络。

本书的中文版看来大有可为。我们相信,如同本书在美国法学院成为合同法案例典范那样,它也必将为中国读者学习美国法律助一臂之力。

约翰·卡拉马里

约瑟夫·佩里罗

海伦·哈德吉扬那基斯·本德

卡罗琳·布朗

^① 《统一商法典》的第一章和第二章在中文版中略去。——译者注

目 录

推荐序/1

积跬步,至远方(译者序)/1

中文版序/1

第一章 缔约过程 / 1

第一节 订立合同的意愿 / 1

露西诉齐默 / 1

鲍尔弗诉鲍尔弗 / 5

德士古公司诉潘佐尔公司 / 7

第二节 要约 / 20

一、要约与观点表达及广告等的区别 / 20

霍金斯诉麦吉 / 20

霍金斯案:一段悲惨的经历 / 24

沙利文诉奥康纳 / 26

伦纳德诉百事公司(1) / 27

二、投标和拍卖 / 36

霍夫曼诉霍顿 / 36

三、要约与初步协商以及价格目录之间的区别 / 38

洛纳根诉斯科尼克 / 38

费尔芒特玻璃公司诉克鲁登—马丁木制品公司 / 40

第三节 合同的不确定性 / 44

海恩斯诉纽约市政府 / 44

瓦根塞勒诉斯科茨代尔医院 / 48

约瑟夫·马丁食品公司诉舒马赫 / 64

BMC 工业公司诉巴斯工业公司 / 70

西南机械公司诉马丁拖拉机公司 / 75

- 科普兰诉巴斯金公司 / 80
- 欧格贝·诺顿公司诉阿莫科公司 / 89
- 埃克尔斯诉沙曼 / 98
- 第四节 作出承诺 / 103
 - 一、与作出承诺相关的初步问题 / 103
 - 布罗德纳克斯诉莱德贝特 / 103
 - MCC-Marble 公司诉达戈斯蒂诺公司 / 105
 - 卡利尔诉石碳酸烟球公司 / 106
 - 江湖医术与合同法:石碳酸烟球一案背后的故事 / 110
 - 伦纳德诉百事公司(2) / 113
 - 二、通过沉默或者行为作出承诺 / 118
 - 戴诉卡顿 / 118
 - 威尔霍伊特诉贝克 / 120
 - 米勒诉 NBD 银行 / 124
 - 霍布斯诉马萨索伊特公司 / 126
- 第五节 单方合同的要约什么时候不再可以撤销? / 127
 - 彼得森诉帕特伯格 / 127
 - 布拉肯伯里诉霍奇金 / 133
 - 莫泰服务公司诉 CMP 公司 / 135
- 第六节 对不确定承诺具体方式要约的接受 / 140
 - 霍顿诉戴姆勒金融服务公司 / 140
- 第七节 指定媒介的承诺以及“投邮生效”规则 / 144
 - 藤本诉雷欧公司 / 144
 - 坎图诉州教育委员会 / 148
- 第八节 传递中出现错误 / 151
- 第九节 可撤回要约的终止 / 152
 - 斯威夫特公司诉斯密戈尔 / 152
- 第十节 反要约和格式文本之战 / 159
 - 一、“镜像规则”、“最后一击”原则和《统一商法典》第 2-207 条款 / 159
 - 阿登特诉霍兰 / 159
 - 多顿诉科林斯公司 / 162
 - 钻石水果栽培公司诉克莱克公司 / 169
 - 二、藏在盒子中的条款 / 177

ProCD 公司诉齐登伯格 / 177

希尔诉 Gateway 2000 公司 / 188

克洛切克诉 Gateway 公司 / 195

第十一节 电子商务 / 205

施佩希特诉网景公司 / 205

第十二节 选择权合同 / 217

比尔诉比尔 / 217

第二章 对价 / 221

第一节 什么是对价? / 221

金诉宋 / 221

哈默诉希德威 / 223

柯克西诉柯克西 / 228

宾夕供应公司诉美国灰循环利用公司 / 231

戈特利布诉特罗皮卡那赌场 / 237

菲格诉贝姆 / 242

第二节 既存合同义务规则 / 248

施瓦茨赖克诉鲍曼—巴施公司 / 248

安杰尔诉默里 / 252

基布勒诉弗兰克公司 / 258

第三节 成文法上的改变 / 263

罗思钢铁制造公司诉沙伦钢铁公司 / 263

第四节 双方合同中的对价及义务的相互性 / 270

里奇林业公司诉维尼曼 / 270

伍德诉露西 / 273

梅扎诺特诉弗里兰 / 276

迈阿密可口可乐瓶装公司诉鲜橙汁公司 / 279

得克萨斯州液化气公司诉 S.A.巴雷特 / 281

威斯科公司诉江森自控公司 / 284

Summits 7 公司诉凯莉 / 290

第三章 道德义务和对价 / 296

谢尔登诉布莱克曼 / 296

巴西班科银行诉安提瓜和巴布达政府 / 301

哈林顿诉泰勒 / 304

韦布诉麦高因 / 305

第四章 允诺性禁止反言 / 311

范伯格诉法伊弗公司 / 311

康拉德诉菲尔茨 / 316

萨尔斯伯里诉西北贝尔电话公司 / 322

德雷南诉星星铺路公司 / 325

科斯格罗夫诉巴托罗塔 / 332

第五章 口头证据规则及合同解释 / 338

第一节 口头证据规则 / 338

米奇尔诉拉斯 / 338

李诉西格拉姆公司 / 345

乔治诉达沃里 / 352

瓦尔·福特不动产公司诉 J.Z. 玩具世界公司 / 355

第二节 合同解释 / 356

太平洋煤电公司诉托马斯公司 / 356

特里登中心诉康涅狄格寿险公司 / 361

拉弗尔斯诉威切豪斯 / 369

运送棉花的合同: 两艘“无敌号”轮船的案件 / 372

那那古利公司诉壳牌石油公司 / 375

第六章 当事人的行为能力 / 386

佩蒂特诉利斯顿 / 386

奥特利诉教师退休管理委员会 / 391

第七章 因为不当行为或者错误而导致的合同无效 / 403

第一节 胁迫 / 403

加伦诉劳埃德—托马斯公司 / 403

奥斯汀仪器公司诉劳拉公司 / 408

- 第二节 不当影响 / 415
 - 弗朗索瓦诉弗朗索瓦 / 415
 - 得克萨斯州“卫理公会使命之家”诉 N_A_B_ / 422
- 第三节 错误陈述、不予披露和保证 / 427
 - 柯西诺诉沃克 / 427
 - 沃克斯诉亚瑟·默里公司 / 437
 - 史密斯诉津巴利斯特 / 442
 - 本特利诉斯拉维克 / 446
- 第四节 错误 / 452
 - 纳尔逊诉赖斯 / 452
 - 舍伍德诉沃克 / 459
 - 怀特诉伯林达·梅萨水务局 / 467
- 第五节 合同变更 / 474
 - 霍夫曼诉查普曼 / 474
- 第六节 显失公平和当事人阅看合同的义务 / 478
 - 威廉姆斯诉沃克·托马斯家具公司 / 478
 - 有关 RealNetworks 公司侵犯他人隐私的一起诉讼 / 484

第八章 合同条件、合同的履行和违约 / 489

- 第一节 明示条件的性质及其后果,以履行的时间节点对合同条件所作的分类 / 489
 - 奥德特诉圣·约瑟夫 / 489
 - 英曼诉克莱德·霍尔钻井公司 / 491
- 第二节 明示条件与其他条款之区别 / 495
 - 一、合同创设的究竟是一个明示条件、一个承诺,抑或是两者兼而有之? / 495
 - 纽约青铜粉公司诉本杰明资产收购公司 / 495
 - 二、当事人的约定究竟是一个付款时间条款,还是一个明示条件? / 505
 - 索斯·戴尔公司诉毕晓普国际工程公司 / 505
 - 沙恩公司诉埃特那公司 / 511
 - 三、合同成立的条件,还是合同履行的条件? / 514
 - 汤普森诉利西亚公司 / 514

- 第三节 推定条件 / 523
斯图尔特诉组伯里 / 523
门罗街置业公司诉卡彭特 / 527
雅各布公司诉肯特 / 530
雅各布公司诉肯特 / 537
VRT 公司诉达顿公司 / 537
沃克公司诉哈里森 / 540
K & G 建筑公司诉哈里斯 / 545
- 第四节 《统一商法典》下的推定条件 / 550
巴特斯诉里卡迪 / 550
帕克诉贝尔·福特公司 / 554
伊曼纽尔公司诉各州法律研究公司 / 557
- 第五节 违约一方当事人可以获得救济的几种情形: 合同的可分性, 独立的承诺以及单独合同 / 566
清道夫公司诉 GT 软件公司 / 566
- 第六节 错误地阻止、阻碍履行以及不予合作 / 567
坎特雷尔公司诉纪尧姆赛车公司 / 567
洛克诉华纳兄弟公司 / 571
斯沃茨诉罗切斯特战争纪念委员会 / 580
Stop & Shop 公司诉加南 / 583
市场街有限合伙公司诉弗雷 / 588
- 第七节 放弃条件、禁止反言以及权利人事后不再追究 / 599
克拉克诉韦斯特 / 599
斯坎塔迪钢铁公司诉布鲁诺建筑公司 / 604
斯坎塔迪钢铁公司诉布鲁诺建筑公司 / 608
- 第八节 对于剥夺他人财产的法律救济 / 609
汉堡王公司诉全家餐饮公司 / 609
康涅狄格州 R & R 公司诉施蒂格勒 / 621
C & J 化肥厂诉联合互助保险公司 / 628
- 第九节 以当事人满意作为条件 / 648
俄勒冈西部公司诉 Pfau / 648
英杜诉德怀尔 / 654
- 第十节 可能的不履行行为和通过毁弃构成违约 / 661
霍克斯特诉德拉图尔 / 661

德雷克诉威克怀尔 / 670

科恩诉克兰兹 / 675

第九章 合同的履行不能、履行困难和合同目的落空 / 681

第一节 合同的履行不能、履行困难 / 681

帕拉丁诉简 / 681

泰勒诉考德威尔 / 683

CNA 国际再保险公司诉菲尼克斯 / 688

克拉克诉华莱士县粮库 / 691

跨大西洋金融公司诉美国政府 / 695

东方航空有限公司诉麦道公司 / 703

奥尔布里大理石公司诉约翰·鲍恩公司 / 714

第二节 合同目的落空 / 718

克雷尔诉亨利 / 718

西部地产公司诉南犹他航空公司 / 724

第十章 法律救济的适用 / 728

第一节 赔偿损失 / 728

一、法律救济的一般原则和限制 / 728

霍金斯诉麦吉 / 728

护卫者保险服务公司诉美国 USF & G 公司 / 728

哈德利诉巴克森代尔 / 734

马德诉斯蒂芬森 / 738

罗金厄姆县政府诉路登桥梁公司 / 739

格鲁伯诉 S—M 公司 / 743

安格利亚电视公司诉里德 / 746

二、货物买卖合同和不动产合同 / 748

赫斯勒诉水晶湖公司 / 748

全美控制装置公司诉科莫多商业机械公司 / 756

霍顿诉奥罗克 / 763

三、雇佣合同与服务合同 / 765

帕克诉二十世纪福克斯电影公司 / 765

有关乔丹向世界通信公司申请债权案 / 774

四、建设工程合同 / 784

雅各布公司诉肯特 / 784

皮威豪斯诉加兰煤炭开采公司 / 784

五、惩罚性赔偿、惩罚性、有效率的违约、约定的赔偿金以及对赔偿责任的限制 / 795

巴顿诉中州系统公司 / 795

“有效率的违约”之谬误 / 799

瓦塞纳诉帕努斯 / 804

卡瓦塞诉默里 / 811

温德诉忠诚安全系统公司 / 816

第二节 返还利益 / 824

一、对于受害一方当事人 / 824

美国政府诉阿尔杰农·布莱尔公司 / 824

奥利弗诉坎贝尔 / 827

二、对于违约一方当事人的救济 / 833

马丁诉舍恩博格 / 833

兰斯洛蒂诉托马斯 / 833

第三节 实际履行 / 840

一、实际履行的实质基础 / 840

桑达克斯住宅公司诉博格 / 840

拉克雷德燃气公司诉阿莫科石油公司 / 845

适用实际履行救济措施的案件 / 849

二、雇员不得与雇主进行竞争的协议 / 852

卡宾斯基诉英格拉西 / 852

霍华德·舒尔茨公司诉布罗尼克 / 857

第十一章 第三方受益人 / 863

第一节 有意的受益人、附带的受益人、债权人受益人以及受赠人受益人 / 863

劳伦斯诉福克斯 / 863

西弗诉兰塞姆 / 869

莫克公司诉伦塞勒供水公司 / 874

西部防水公司诉斯普林菲尔德住房管理局 / 878

卢卡斯诉哈姆 / 884

- 第二节 抗辩理由、特别利益和相关权利 / 889
 埃里克森诉龙德公司 / 889
 底特律银行和信托公司诉芝加哥淬火公司 / 892
 劳斯诉美国房屋管理署 / 898

第十二章 合同转让和授权他人代为履行 / 901

- 第一节 合同转让的性质和后果 / 901
 赫佐格诉艾拉斯 / 901
- 第二节 权利是否可以转让? 行为是否可以由他人代为履行? / 905
- 一、一般原则 / 905
 马克公司诉盖瑟斯堡比萨公司 / 905
 萨莉公司诉耐克斯公司 / 910
 - 二、合同中禁止转让的条款 / 920
 有关考夫曼是否有权转让合同这一问题的回答 / 920
 - 三、不当转让或者不当授权代为履行——放弃追究的后果 / 927
 西尔诉贝茨 / 927
- 第三节 有关合同转让和授权代为履行的其他难题 / 932
 西部石油销售公司诉布利斯和韦瑟比 / 932
- 第四节 转让案件中的抗辩理由、反诉和隐性权益 / 936
 联合贷款公司诉沃克 / 936

第十三章 反欺诈法 / 939

- 第一节 一年期条款 / 939
 科勒文公司诉旗舰置业公司 / 939
 从书面形式的功能与障碍看反欺诈法 / 949
 埃利希诉迪格斯 / 949
- 第二节 备忘录 / 956
 克拉布特里诉伊丽莎白·阿登销售公司 / 956
- 第三节 部分履行或者完全履行、合同的撤销及修改的后果以及它们与一年期条款的关系 / 962
 麦金托什诉墨菲 / 962

第四节 反欺诈法和货物买卖合同 / 970

阿泽维多诉米尼斯特 / 970

科恩诉费希尔 / 977

波特诉哈特农场 / 982

好市多批发销售公司诉环球首饰销售公司 / 988

第五节 保证与反欺诈法 / 994

劳伦斯诉安德森 / 994

亚布罗诉麦金尼斯设备公司 / 997

第六节 反欺诈法和婚姻关系 / 1003

迪恩斯特诉迪恩斯特 / 1003

第七节 反欺诈法与不动产 / 1005

肖内西诉艾兹莫 / 1005

第十四章 合同的解除 / 1012

哥德巴德诉帝国人寿公司 / 1012

第一美国商业公司诉华盛顿储蓄银行 / 1019

第十五章 非法交易或者违背公共政策的交易 / 1024

第一节 公共政策的一些变化 / 1024

T.F.诉 B.L. / 1024

特劳特曼诉南方铁路公司 / 1036

第二节 非法行为的后果 / 1040

北印第安纳公共服务公司诉卡本县煤炭公司 / 1040

科克伦诉德尔法瓦 / 1046

梅泽提斯诉 TUV 公司 / 1050

附 录 / 1055

美国法院概况 / 1057

案例索引 / 1060

关键词索引 / 1071