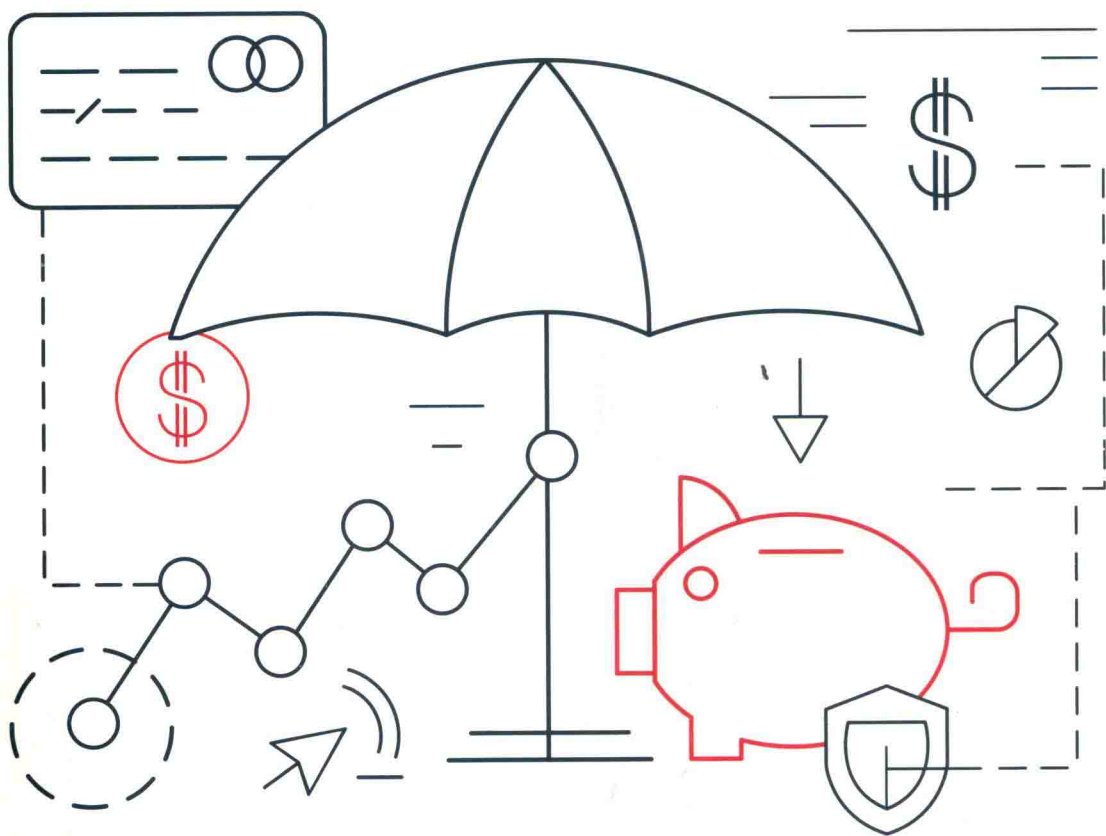


实现财务自由，那些具体而又行之有效的关键策略与实践规则

# 财务自由之路 II

## 3年内让你的个人资产翻一番

【德】博多·舍费尔 - 著 赵禹霏 - 译



**ENDLICH MEHR VERDIENEN**

Bodo Schäfer

20% mehr Einkommen in einem Jahr

中国出版集团 现代出版社

# 财务自由之路 II

3年内让你的个人资产翻一番

【德】博多·舍费尔 著 赵禹霏 译

ENDLICH  
MEHR VERDIENEN

**Bodo  
Schäfer**

20% mehr Einnahmen

in einem Jahr

## 图书在版编目 ( CIP ) 数据

财务自由之路 II , 3 年内让你的个人资产翻一番 / ( 德 ) 博多 · 舍费尔著 ;  
赵禹霏译 . —北京 : 现代出版社 , 2018.10

ISBN 978-7-5143-7287-8

I . ①财… II . ①博… ②赵… III . ①私人投资—基本知识 IV . ①F830.59

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 190638 号

COPYRIGHT: THE RIGHTS COMPANY, The Netherlands

The simplified Chinese translation rights arranged through Righttol Media

( 本书中文简体版权经由锐拓传媒取得 Email: copyright@rightol.com )

## 财务自由之路 II , 3 年内让你的个人资产翻一番

---

作 者 : ( 德 ) 博多 · 舍费尔

译 者 : 赵禹霏

责任编辑 : 姚冬霞 张 霆

出版发行 : 现代出版社

通信地址 : 北京市安定门外安华里 504 号

邮政编码 : 100011

电 话 : 010-64267325 64245264 ( 传真 )

网 址 : www.1980xd.com

电子邮箱 : xiandai@vip.sina.com

印 刷 : 三河市宏盛印务有限公司

字 数 : 240 千字

开 本 : 710mm×1000mm 1/16 印 张 : 17.25

版 次 : 2018 年 10 月第 1 版 印 次 : 2018 年 10 月第 1 次印刷

书 号 : ISBN 978-7-5143-7287-8

定 价 : 45.00 元

---

版权所有 , 翻印必究 ; 未经许可 , 不得转载

## | 前言

当您听说有人比您赚得多时，您有什么感觉？许多人会说：“金钱不是一切。”这的确有道理。关于成功我们可能有不同的定义。而我们的工作当然也存在许多重要的因素：安全感、乐趣、高收入、名望、足够的业余时间以及意义。这其中最重要的是什么呢？答案就是：一切都重要，而且我们有能力拥有这一切。

可是，但凡按照从学校学到的规则去生活，我们就明白这是不可能的。根据老规则，安全感是最重要的。人们必须在学校努力学习，得到好成绩，才能找到一份稳定的职业。兴趣和意义相较于责任感，都是次要的。满足感不如安全感重要，高收入亦不如名望重要。如果一个人想赚得更多，那么他必须长久而努力地工作。

这种情况下，如果我们了解了新规则，实现这一切就变得容易了。我们已经从工业时代迈向信息时代。与此同时，不管是受雇职员还是自由职业者，工作中关于成功的概念均有所改变。

这其中很大程度上存在**危险**：若按照老规则生活，许多人不可避免地失败。他们失败的并不常常指立即丢掉工作，他们失去的仅仅是不能够赚得本可以得到的，并且本应该得到的东西。因为他们并没有得到本可以得到的认可，工作对他们来说毫无乐趣可言。

然而如果他们赚得“很好”，那么就必须以牺牲健康和业余时间为代价。

总体来说，因为没有达到应有的适合自己的生活水平，他们就是失败的。但是如果您依照新的规则生活，那么这个崭新的时代就为您带来了一次得天独厚的**良机**：在人类历史上，人们第一次可以在工作中找到一切的一切：安全感、乐趣、名望、充分的自由时间、工作的意义以及乐观的收入。您真真正正可以做到在未来几个月内将收入提高 20%，在 3 年内翻一番。也就是说，这一切并不需要长久而努力地工作。

创造源于您生活的杰作吧，一份高收入对您来说大有裨益。您的收入也一直是测量您特定思想状态的标杆。金钱并不会毫无缘由地来到我们生活中。收入是能量的一种体现形式。您投入生命中重要方面的能量越多，获得的收入就越多。这样一来，整体上您的生活质量就大大得到了改善。

本书就是关于上述内容的——您可以通过书中包含的建议显著提高收入；然而实际上，这是一本使您获得更多乐趣、更多意义，提高生活质量的书。而客观的收入在其中扮演了重要的角色。

本书并非要改变既有的系统，并非使您对目前的职业产生怀疑。我更多的是想给予您个人指导。

您将确定自己最大乐趣之所在。我会向您展示如何鼓起勇气实现这种乐趣。您将学习到如何显著提高您的收入——这并不需要延长工作时间或者增加工作强度。

您也许马上会听到一些异议，“这样是行不通的”，“这简直就是乌托邦式的梦”，“在我的公司或者我的行业，这样是不可能的”。对此，我建议您思考一下，什么样的人会说这样的话。

从一个成功的、幸福的人口中，您永远听不到这样的话。谁讲出这样的话，就证明了他自己在工作中既没有乐趣，也没有可观的高收入，还没有业余时间。请不要让随便哪个人夺走了你的勇气。

一位虔诚信教的高官曾拜访东佛里西亚的一个村子。为向他致敬，村子里举行了一场射鸭仪式。人们把鸭子抛向空中，由一名猎人射击，鸭子被击

中，落到了池塘中央。一位村民毫不犹豫地走到池塘边，到了水边，他还一直前进。他走在水面上，一直走到鸭子旁边，将其从水中捡起，然后拿了回来。村民的脚居然没有被水打湿。这给高官留下了深刻的印象。

同样的过程又重复了两遍，高官做了个决定：“我也能做到。下一只鸭子由我来取吧！”可是当试图在水面上行走时，他一下子就陷了进去。当他从冰冷的水中爬上来，一旁的村民向另一个人悄声讲道：“他是有信仰的，但他并不知道石头在哪里啊……”

高收入对于许多人来说是一个奇迹，就像在水面上行走一样。我想通过这个故事向您指出两点。一方面，这本书并非像歌曲中唱的那样：“你能做到一切！”我认为那是一种错误的、危险的想法。

另一方面我想向您展示那些“石头”，踏着这些石头您可以稳稳地得到一份更高的收入。如果您选择顺着这条路走下去，那么在其他人眼里，您就像奇迹一样。然而实际上，您只是了解并且实践了一些关键的规则和策略。正是这些规则和策略使您实现了自己的价值。

我坚定地相信您！虽然我并不认识您，但是为何我能够这么讲呢？我认为，我们并不是找寻特定的书，而是书找到我们。如果您是作为礼物收到这本书的，也是这个道理。您还会知道，有这样的人，他确实在为您着想。

是否存在一个您刚好在此时此刻阅读这本书的理由呢？我相信是有的。这其中的缘由在于，您想利用此时此刻，并且您并不满足于现状。让我们共同开启进步的征程吧！

您忠诚的博多·舍费尔

## 自我分析：您的收入状况

1. 可否用一句话描述，您擅长哪些领域？

---

---

2. 您有哪些不同于其他人的优点？用一句话进行描述。

---

---

3. 您如何评价自己的收入？您的所得与您的价值相符吗？

非常好

够用

很好

糟糕

好

十分糟糕

基本满意

4. 大多数人只有在工作时才赚钱。您是否已经找到一份一劳永逸的工作来赚钱呢？

有

没有

5. 您的收入达到怎样的比例可以使您不必工作？

- 0%
- 低于 10%
- 低于 25%
- 低于 50%
- 低于 75%
- 超过 75%

6. 您依靠自己的想法赚钱吗？

- 是的
- 不是

7. 您的专业化水平有多高？培训一名您所在岗位的新人需要多长时间？

- 1 天
- 30 天
- 至少 120 天
- 1 星期
- 至少 90 天

8. 您的钱能生钱吗？您收入的回报率是多少？

\_\_\_\_\_ %

9. 您是否已经找到了合法避税的方式？

- 从来没有考虑过
- 应该多考虑一下
- 已经找到很好的解决方法

10. 您的工作是您的保障吗？您是否有多多种收入来源呢？您有多少种收入渠道呢？

- 第一种收入来源 \_\_\_\_\_ %
- 第二种收入来源 \_\_\_\_\_ %
- 第三种收入来源 \_\_\_\_\_ %
- 第四种收入来源 \_\_\_\_\_ %
- 第五种收入来源 \_\_\_\_\_ %



11. 您上一次在职场上面临危机是什么时候？面临风险您做了怎样的思想准备？

几乎从未经历过

小风险

较高风险

高风险

12. 您每天用来学习的时间有多长？

\_\_\_\_\_ 小时

13. 您是否有一位促进职业发展的教练？

有

没有

14. 关于如何实现收入增加 20% 甚至 100%，您是否有明确的计划？

没有计划

大致的想法

清楚的想法

详细的计划

15. 您在工作中是否做到了最好？

0% ~ 50%

最多 95%

50% ~ 75%

100%

最多 85%

超过 100%

16. 您的工作是否占据了至少 80% 的乐趣？

是的

不是

17. 您了解自己的强项和弱项吗？

是的

不是

18. 您所工作的领域是否可以使您发挥优势，又避免弱势呢？

是的

不是

19. 您的工作时间有多少投入带来收入的活动？

\_\_\_\_\_ %

20. 您是否相信收入的高低是十分重要的？

相信

不相信

21. 如果您的收入是目前的两倍，这将对您的生活产生怎样的影响？

---

---

22. 您是否每天至少用一个小时定位自己？

是的

不是

### 为自由职业者设置的额外问题

23. 有哪些问题贵公司可以比任何一家其他的公司解决得更好？为什么客户要购买您的服务？

---

---

24. 您的目标人群是哪些人？

---

---

25. 您的任务宣言及机构标志是什么？

---

---

26. 贵公司可以提供的最优便利有哪些？您的客户是否知晓？

---

---

27. 您是否拥有一位业内骨干？

---

---

28. 如果您因故停止工作，贵公司是否能够正常运转？可以运转多久？

\_\_\_\_\_个月

我想将哪些想法付诸实践？

---

---

---

---

---

其中，首先我要做到：

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_

# 目 录

## 第一部分 理论基础

### 第一章 仓鼠之轮 / 003

---

赚钱的五种方式 / 004

赚得更多的三种方式 / 006

仓鼠之轮 / 008

梦想的收入 / 012

概要 / 015

### 第二章 书本知识与社会实践 / 018

---

您的思考方式 / 019

不同的思维方式 / 025

### 第三章 新规则 / 029

---

警惕公平的陷阱 / 030

信息时代 / 031

规则一：并非一次，而是多次 / 032

规则二：能够出售 / 034

规则三：寻找顺应时代的榜样 / 035

规则四：关心自己的安全感 / 036

规则五：为盈利参与竞争，经历冒险 / 037

规则六：错误是好事 / 039

规则七：不断学习，不断成长 / 041

规则八：重新开创自己的职业 / 044

规则九：赚钱是一项游戏 / 045

规则十：发展强项 / 047

规则十一：找到解决弱点的办法或者将其转化为强项 / 049

规则十二：工作、学习和定位是一体的 / 052

我们有一切机会 / 053

#### 第四章 选择适合自己的领域 / 055

---

您到底是怎样看待金钱和收入的 / 056

解决办法：开辟多种收入渠道 / 065

三个阶层的思维方式 / 067

#### 第五章 强烈的兴趣+天赋=心流 / 072

---

工作上真正的成功 / 073

产生心流状态的七个原因 / 073

有什么意义 / 078

## 第二部分 实践篇

### 第六章 如何找到适合自己的工作 / 087

---

您想要什么样的工作 / 087

失业者择业四部曲 / 091

第一步：您想要做什么 / 094

第二步：确定一份合适的工作 / 097

第三步：这样为自己找一份合适的工作 / 103

### 第七章 增长最终收益 / 110

---

思想基础 / 111

加薪的 15 条规则 / 113

规则一：请您做到最好 / 114

规则二：请您从事能够创造收入的活动 / 116

规则三：乐于助人，传播快乐 / 118

规则四：热爱自己所做的一切 / 119

规则五：请您学习，并且不断成长 / 120

规则六：请您把自己看作游戏的一部分 / 121

规则七：加强您的优势 / 122

规则八：请您提高自信力 / 122

如何才能建立自信 / 123

规则九：真正做到全神贯注 / 126

规则十：要有高度的紧迫感 / 127

规则十一：公开场合不要进行反对 / 128

规则十二：请您心胸开阔 / 129

规则十三：请您承担全部责任 / 129

规则十四：不要怀疑，而是要展示优势 / 132

规则十五：要求加薪 / 133

## 第八章 投资者——创造一台自己的印钞机 / 139

---

节约 + 增值 = 投资者 / 140

堵住孔洞 / 141

如何使您的钱增值 / 151

## 第九章 将自己定义成专家 / 163

---

专家 / 164

成功定位的基本原则 / 169

## 第十章 做企业家，不做接管者 / 197

---

您到底处于这个五角星的哪一部分呢 / 199

自由职业者 / 200

企业家的特质 / 201

如何获得这些基础 / 209

企业家的任务 / 210

财富 / 230

## 第十一章 先服务 后收益 / 232

---

第一个领域：帮助同事和顾客 / 233

第二个领域：从属于一项任务 / 234

第三个领域：支持您的家人和朋友 / 235

第四个领域：给穷人提供帮助 / 235

第五个领域：改善您的机制 / 236

## 第十二章 业余时间 / 239

---

工作狂 / 239

最佳分配时间的几个步骤 / 242

工作和业余时间 / 244

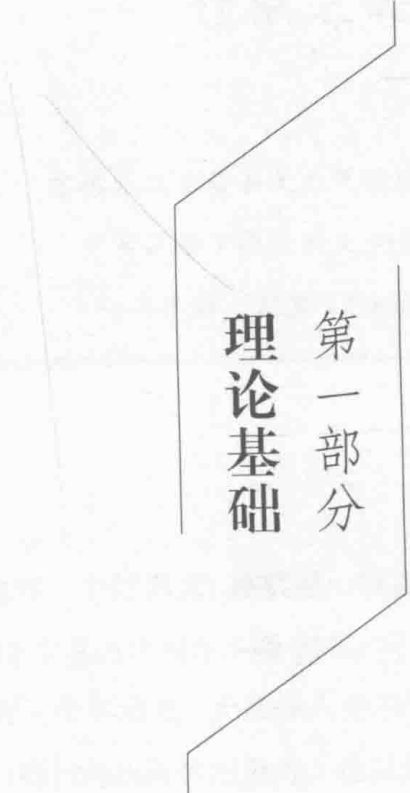
两种方式 / 245

绝不妥协 / 249

致 谢 / 252

附 录 / 253





第一部分  
理论基础