

移动互联网生意速成宝典

网赚高手月入万元实战教程

手机就能做的 50种网上生意

实用有效的50种手机赚钱法，
试试你能赚多少！

张奕◎著

手机一点，轻松赚钱！



黑龙江教育出版社

【910】目録

第1章 手机赚钱的50种方法

手机就能做的 50种网上生意

实用有效的50种手机赚钱法，
试试你能赚多少！

张奕◎著



黑龙江教育出版社

图书在版编目(CIP)数据

手机就能做的50种网上生意/张奕著.—哈尔滨:
黑龙江教育出版社, 2017.2
(读美文库)
ISBN 978-7-5316-9136-5

I. ①手… II. ①张… III. ①移动电话机—网络营销
IV. ①F713.365.2

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第041205号

手机就能做的50种网上生意

Shouji jiunengZuo De 50zhong Wangshang Shengyi

张奕 著

责任编辑 宋怡菲 张鑫

封面设计 久品轩

责任校对 雷书义

出版发行 黑龙江教育出版社
(哈尔滨市南岗区花园街158号)

印 刷 天津嘉杰印务有限公司

开 本 880毫米×1230毫米 1/32

印 张 7

字 数 140千

版 次 2017年7月第1版

印 次 2017年7月第1次印刷

书 号 ISBN 978-7-5316-9136-5 定 价 26.80元

黑龙江教育出版社网址: www.hljep.com.cn

如需订购图书, 请与我社发行中心联系。联系电话: 0451-82533097 82534665

如有印装质量问题, 影响阅读, 请与我公司联系调换。联系电话: 010-64926437

如发现盗版图书, 请向我社举报。举报电话: 0451-82533087

移动互联网时代“指尖创富”的生意经

2016年，B20峰会上马云提出了一个eWTP构想：“有一只手机就可以全球买、全球卖，如果有二三十亿年轻人通过手机就能做生意，全球经济将会发生天翻地覆的变化。”马云的构想其实已经在慢慢变成现实。比如，移动互联网的浪潮来了，越来越多的人开始在手机上赚钱做生意，原有一根网线、一台电脑的住家网上生意模式已经开始被颠覆。

提到做生意，你还在想着租店面、办营业执照、租库房；提到兼职赚钱，你还在想着发传单、摆地摊，那么你就太落伍了！随着智能手机的普及，很多人已经开始靠着一部智

能手机做生意赚钱了：用手机扫一次商品条形码就能赚2元，用手机拍1分钟视频能赚50元，体验一款游戏1元入账，答一个调查问卷有10元奖励，把商品信息分享到朋友圈能赚得一笔佣金……这些简单的任务利用你的零碎时间就能完成，动动手指就能得到相应的报酬。这类手机赚钱的方法是怎么实现的呢？适用人群是谁？怎样才能赚到更多钱？

一般来说，手机赚钱APP主要包括3种：一是广告类，主要通过广告的点击与分享赚钱，锁屏类软件、游戏试玩、体验达人、广告联盟、淘宝客推广等都属于这一类，这类赚钱方法操作简单，模式清晰，收益较高；二是通过完成任务赚钱，调查问卷、威客接单、商店扫码、百度经验撰写等获得收益，按完成任务的数量、质量或点击率计费，这类任务的佣金相对较高，比较专业的设计及咨询报酬可达数千或数万元；三是销售产品赚钱，微店分销、开淘宝店、微店等，结合微信公众号、论坛、淘宝客等渠道，只要做好营销，利润将会非常可观。

这些手机赚钱方式在学生群体和年轻白领中非常流行，有大批具有专业技能的年轻人也参与其中，并从中赚取了可观的收益。而现在，用手机做生意、用手机赚钱其实才刚刚起步，赚钱的方式虽然多种多样，但模式大同小异，相信随着时

间的推移，手机赚钱的方式会越来越多，也会有更多的人参与进来。

《手机就能做的50种网上生意》精粹了50种小成本或零成本可做的手机赚钱生意，这些项目很多都是利用你的碎片化时间，兼职可做，但是回报却非常丰厚。本书既有流程指南，又有操作讲解，让初涉手机网赚者也能轻松上手，是一本写给网赚族的全面指导书，适合所有想通过移动互联网赚钱的人阅读。

目 录

Contents

第一部分 轻松网赚族：如何在手机上做生意

1. 手机上做生意，硬件先行 / 002
2. 什么样的人最适合做网上生意 / 003
3. 8种做生意必须有的好心态 / 007
4. 不会推广就做不好生意 / 009
5. 资金往来明明白白 / 023
6. 规避网络陷阱和风险 / 034

第二部分 手把手教你好玩好赚的50个顶级创意

1. 广告联盟赚钱 / 040
2. 微信公众号赚钱 / 043
3. 用博客赚钱 / 045
4. 软文撰写赚钱 / 047
5. 威客接单赚钱 / 050

6. 淘宝客推广赚钱 / 053
7. 支付宝经费群赚钱 / 057
8. 网络拍客赚钱 / 060
9. 百度经验撰写赚钱 / 061
10. 网络调查问卷赚钱 / 065
11. 写手、编辑生意 / 068
12. 网络家教赚钱 / 071
13. 自媒体赚钱 / 074
14. 心理咨询生意 / 076
15. 在线设计赚钱 / 079
16. 游戏试玩平台赚钱 / 082
17. 微任务接单赚钱 / 085
18. 微信转发文章赚钱 / 086
19. 体验达人赚钱 / 087
20. 020 生鲜赚钱 / 091
21. 众筹赚钱 / 095
22. 域名投资赚钱 / 099
23. 微信开餐馆赚钱 / 102
24. 组织团购赚钱 / 106

25. 微店分销赚钱 / 111
26. 淘宝开店赚钱 / 113
27. 外贸服装生意赚钱 / 122
28. 运动服装生意赚钱 / 126
29. 男士衬衫生意赚钱 / 129
30. 帽子生意赚钱 / 133
31. 内衣、睡衣生意赚钱 / 135
32. 女士饰品生意赚钱 / 143
33. 手表生意赚钱 / 146
34. 眼镜生意赚钱 / 151
35. 箱包生意赚钱 / 154
36. 零食生意赚钱 / 159
37. 土特产生意赚钱 / 162
38. 保健品生意赚钱 / 165
39. 化妆品生意赚钱 / 168
40. 个人护理生意赚钱 / 172
41. 床上用品生意赚钱 / 175
42. 家居清洁生意赚钱 / 178
43. 家居摆设生意赚钱 / 181

- 44. 美发用品生意赚钱 / 184
- 45. 婚庆用品生意赚钱 / 187
- 46. 孕婴用品生意赚钱 / 190
- 47. 宠物用品生意赚钱 / 194
- 48. 户外用品生意赚钱 / 196
- 49. 动漫周边生意赚钱 / 201
- 50. 男士玩具生意赚钱 / 204

第三部分 时刻准备抓住互联网时代的商机

- 1. 移动互联网发展的三大趋势 / 210
- 2. 未来，我们如何在手机上做生意 / 211



第一部分

轻松网赚族：如何在手机上做生意

本书旨在帮助读者了解如何在手机上做生意，通过本书你可以学习到各种实用的网赚方法，包括如何选择合适的网赚项目、如何推广自己的网赚项目、如何管理自己的网赚项目等。本书内容详实，图文并茂，是网赚爱好者的必备读物。本书共分两大部分，第一部分主要介绍网赚的基本概念和原理，第二部分则详细介绍了各种网赚项目的操作方法和技巧。本书适合广大网赚爱好者阅读，也适合从事网赚工作的专业人士参考。

1. 手机上做生意，硬件先行

手机上做生意，就是把互联网（Internet）作为展示自己商品的平台，为自己所出售的服务或商品寻找买家。手机上做生意具有手续简便、投资小、回收快、风险低、节约资金、营业时间不受限制、地理位置不受限制、店面大小不受限制等优势，是一种前卫而又时尚的赚钱方式，备受人们特别是年轻一族的追捧。

而在我们开始之前，需要确定是否已经装备好了手机之外的其他必要硬件：

一台能正常上网的电脑。虽然手机上做生意主要是瞄准移动互联，但是在某些项目中，我们有时会需要用电脑来上传图片和其他所有商品信息，同时要用电脑通过网络与消费者取得联系、进行沟通，因此一台电脑是必须的。这里要提示的是，要选择网速够快的上网方式，如果通过拨号上网或是无线网卡上网，就会由于网速过慢而出现图片传送超时失败的情

况。建议选择网速比较快的ADSL上网。

一部像素较高的数码相机。在“颜值就是一切”的时代，我们要让客户能清楚地看到商品。在选购数码相机的时候，千万不要只图价格便宜，一定要根据自己所销售的商品来选择相机。如果你要经营的是手工艺品，或者是其他对照片清晰度要求很高的商品，就要选择像素很高的数码相机，这样才能拍出清晰的照片。照片不清楚就不能充分展示自己的商品，将会影响商品的销售。

当然，这些必备硬件在网上都可以购买到，你可以根据个人的实际经济情况，选择自己最需要的硬件产品，只要留意，一定可以淘到物美价廉的东西。

2. 什么样的人最适合做网上生意

1. 与时俱进、头脑灵活的人

移动互联网时代做生意与传统实体生意完全不同，新事物不断涌现，赚钱的方法不断更新，要赚钱就必须与时俱

进，紧跟潮流，呆头呆脑，墨守成规的人很难赚到钱。

2. 办事能力和办事效率很强的人

一旦有赚钱的生意马上一步一个脚印地去做，要付诸于行动，敢做、敢干，只有这样才能抓住机会。

3. 不安于现状，不断努力的人

一天三顿饱，老婆孩子热炕头的人，觉得一辈子捧着铁饭碗的人，永远没有赚钱的机会。“够用就行，要那么多钱干嘛。”这句话是那些不会乃至赚不到钱的人聊以自慰的名言。

4. 真正受过穷的人

就像貌不惊人的男人，一心一意追求漂亮的女孩，往往能成功。受过穷的人因为感受过了贫穷的切肤之痛，而越有赚钱的欲望和精神。

5. 有人生财富目标的人

一个人单调的上下班，把固定的工资存在银行，年复一年，到头来也攒不了很多钱，想赚大钱就要立志经商，而且目标也要水涨船高。选定10万、20万、100万元为奋斗目标，拥有1000万元才算是富翁。

6. 抛弃面子的人

想发财要不怕羞，当你向别人介绍你售卖的产品时，当你做营销推广时，不要怕被别人看不起。

7. 勤奋好动的人

多看、多想、多做，超越常理，出奇制胜，鬼点子越多越能赚钱。

8. 最能创新的人

做生意第一要诀，就是眼光独到，想别人没想的事，走在别人前面，让别人在后面追。例如，你发现一种生意刚刚出现，判断自己现在加入一定能够赚到钱，那么就要抓紧进入。等把市场铺开了，别人跟风就晚了。因为你既已赚到了商品的钱，又赢得了客户。

9. 很有自信的人

无论做什么事，首先要有信心，相信自己是最优秀的、最棒的。这样你就能把自己最大的潜能发挥出来。信念是通向经商致富路上的指明灯。

10. 个性豪爽的人

成功的企业家或商人都是爽快的人，办事豪爽，干净利

落，不拖泥带水。

11. 善于冒险、果断的人

办事果断，凭胆量论成败。譬如，有一座独木桥，桥对面有一片丰硕的果林，果实又大又好，胆大的人凭胆量快速走过独木桥，摘到很多硕果；而胆小的人，不敢过桥，没有摘到一枚硕果，有的即使慢慢过去，也只能捡到一些烂果、小果。

12. 善于学习总结的人

在平时经商中，多与人交流，听取别人的意见和想法，不断总结以丰富自己的经商经验。

13. 能吃苦耐劳的人

做生意1年365天都不见休息，风里来雨里去，生活没有规律，搬运货物相当辛苦，但请你相信天道酬勤的道理。

14. 不断进取的人

遇到挫折不屈不挠，哪里摔到了就在哪里爬起来。例如，你做一次不成功，那么两三次，哪怕做99次不成功，第100次你成功了，那你这一生就是一个成功的人。

15. 善于抓住机遇的人

在生活中、在自己的身边，往往有很多机遇，只是由

于疏忽而没有发现，让机遇溜掉，或者是让别人发现并实施了。所以，在平时生活中，对周围的事物多看，多想，多做，对自己发现创造的机遇有很大的帮助。

16. 珍惜时间的人

浪费时间就等于浪费财富。对于经商的人来说，时间就是金钱，一点都没错，赚钱靠的是珍惜时间、利用时间，天天早睡晚起做懒汉是赚不到更多钱的。人的生命是有限的，特别是在年轻力壮、思维敏捷的年轻阶段，应该多创造财富为老来享用。

3.8 种做生意必须有的好心态

1. 付出的心态

做任何事情都要努力，想得到任何成功都要先付出。付出和得到是因果关系，付出的本身就是收获。一分耕耘一分收获，付出不一定有回报，不付出就一定没有回报，就意味着一败涂地。

2. 老板的心态