



生存智慧书系

SHENG CUN ZHI HUI SHU XI

经典 说服大师

挑战自我 纵横天下

沈秀涛◎著



A MAGICAL POWER
OF PERSUADING



华文出版社



○生存智慧书系

经典说服大师

沈秀涛 著

平义出版社

全案策划:明清图书工作室

责任编辑:刘明清(E-mail:mingqingLiu@hotmail.com)

内文插图:涵 柯

图书在版编目(CIP)数据

经典说服大师/沈秀涛著. —北京:华文出版社, 2002.6
(生存智慧书系)

ISBN 7-5075-1333-5

I. 经… II. 沈… III. 口才学—通俗读物

IV. H019-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 015697 号

本书简体字中文版由汉湘文化事业股份有限公司
授权华文出版社出版发行

版权所有,翻印必究

著作权合同登记 图字:01-2002-0467 号

华文出版社出版

(邮编 100800 北京市西城区府右街 135 号)

网址: <http://www.hwbs.com>

电子信箱: webmaster@hwbs.com

电话(010)83086663 (010)66062685

新华书店经销

中华儿女印刷厂印刷

850×1168 毫米 1/32 开本 10.25 印张 200 千字

2002 年 6 月第 1 版 2002 年 6 月第 1 次印刷

*

印数:00001—10000 册

定价:18.00 元

生活·读书·新知三联书店

前言

要是你真的无心跨越彼岸之桥的话，我们忠告你：千万别着魔本书。一旦你稍不留心读了书中的真经，定会招致诸如口若悬河之辩才，雄健纵横之胆气，扣人心弦之机智，博取欢心之技艺等难以置信的后果。当然，也许你乐意如此令人倾倒。

作为本书的编著者，我们有必要郑重声明：购阅本书之后，你无疑会发掘出自己的全部智慧、胆识、勇气、热情、友善和真诚。一夜之间，你会让自己惊讶不已，让别人刮目相看，居然成了口若悬河的讲坛奇才，八面玲珑的处世高手，商务行销的谈判天才……



前

言

最后，提醒诸位：看罢此书之后，千万别随意启齿。否则，定使你的听众痴醉不醒，使你的上司心悦诚服，使你的对手俯首称臣，使你的恋人意乱情迷……

你有勇气面对这些接踵而至的遭遇吗？



目 录

前 言	(1)
-----------	-----

第一章 秀才不怕兵	(1)
-----------------	-----

以理服人	(2)
------------	-----

“乌鸦嘴”啄“眼中钉”	(3)
-------------------	-----

肚子和造反的器官	(5)
----------------	-----

以子之矛攻子之盾	(8)
----------------	-----

不钻狗洞的晏子	(11)
---------------	------

舌“俘”蒙哥马利	(14)
----------------	------

漂亮地说“NO”	(18)
----------------	------

下蛋的公鸡与生孩子的男人	(21)
--------------------	------

知识分子害怕“没知识”	(23)
-------------------	------

金表与纯金	(25)
-------------	------



“激”来的贷款	(27)
长生不死酒	(29)
高尚的流行感冒	(31)
一言九鼎	(33)
背黑锅的登徒子	(35)
独演双簧	(37)
心有灵犀一点通	(39)
激发斗志	(41)
赚到长期顾客	(43)

第二章 四两“驳”千斤

妙言服人

老女人不必脱帽	(47)
上帝是我姐夫	(50)
请再给我六美元	(53)
邱吉尔巧言解尴尬	(55)
没听说过	(58)
酒洒秃头	(61)
长得丑就别出门	(63)

(111)	邹忌进谏	(65)
(111)	三寸之舌救了七尺之躯	(68)
(101)	宰相的肚子	(71)
(101)	子贡妙喻战洲仇	(73)
(121)	拿破仑虚晃一招	(76)
(101)	林肯总统兼职擦皮鞋	(79)
(150)	萧伯纳猜女人年龄	(82)
(151)	弦高的空城计	(84)
(101)	米筛洞多不唱歌	(87)
(151)	祥林嫂与马克·吐温	(89)
(101)	竹篮只装东西不装南北	(91)
(101)	父子斗法	(93)
(101)	与人交朋友的狗	(95)
(121)	捉虱子的长工	(99)
(101)	查房间号码的蚊子	(101)
(121)	公共汽车	(103)
(101)	幽他一默	(105)
(121)	张半仙的绝招	(108)



(20)	罗斯福一喻定乾坤	(111)
(80)	妙语成就好姻缘	(114)
(17)	为歌声“倾倒”的麦克风	(116)
(27)	景公杀马夫与老王扛车	(119)
(00)	片语换大厦	(122)

第三章 良言一句三冬暖

(125)

(58)	美言服人	(126)
(48)	揭开田骈真面目	(127)
(18)	尼罗河的希特勒与马来西亚之虎	(130)
(87)	布莱拓花言巧语保性命	(133)
(10)	两面卖乖的张仪	(136)
(80)	美女是漂亮猴子变的	(140)
(20)	“崇敬者”粉墨登场	(142)
(90)	让老婆靓起来	(145)
(101)	良言一句三冬暖	(148)
(801)	输得起才赢得起	(151)
(201)	巧媳妇以德报怨	(154)
(301)	火上浇油又何妨	(157)



美言一句芳心动	(160)
老和尚唱赞美诗	(163)
驾临寒舍，蓬荜生辉	(166)
逆水行舟也省力	(168)
温柔一招	(171)
第四章 明明白白我的心	(173)
以情服人	(174)
“该死的”不能死	(175)
讨教魔鬼	(177)
名字背后三鞠躬	(180)
一卷芭蕉宛转心	(183)
老鼠会吃猫怎么办	(185)
戚戚动人《陈情表》	(187)
一声再见留真情	(191)
思想家停止思想了	(194)
检察官的友情与亲情	(196)
真情以对，因势利导	(200)
两只耳朵一张嘴	(203)



目

录

将军与小兵	(206)
屠格涅夫的乞丐兄弟	(208)
体面的台阶	(210)
华盛顿的自责	(212)
响鼓须用重击	(215)
触龙说服赵太后	(218)
娇妻难缠	(222)
马克思深情赞燕妮	(224)
缓急交替法	(226)
大结巴语出惊人	(229)
哭破防线	(232)
第五章 力拔山兮气盖世	(235)
以势镇人	(236)
苏秦危言施理夺土地	(237)
唐雎勇斗秦王	(239)
理义之怒不可无	(242)
义正辞严“挑”狗窝	(245)
樊哙勇谏刘邦	(247)

活人的坟墓 (249)

一流的胆识和口才 (253)

第六章 一切尽在不言中 (257)

借景服人 (258)

一支曲子与三十个饭碗 (259)

借物使力 (262)

不务正业的推销员 (264)

鸿雁传书慰心曲 (268)

把谈判桌搬到花前月下 (271)

给对方露一手 (274)

萧伯纳忍辱鞠躬 (276)

一文不值的皇帝 (278)

以虚谏实 (280)

无心插柳柳成荫 (283)

庄辛说服楚襄王 (285)

此时无声胜有声 (288)

“弦”外之音 (292)

$2+1=2$ (295)



目

录

恋爱“碰碰车” (298)

傻小子做了驸马爷 (301)

约会与查户口 (307)

砌高台与立鸡蛋 (309)

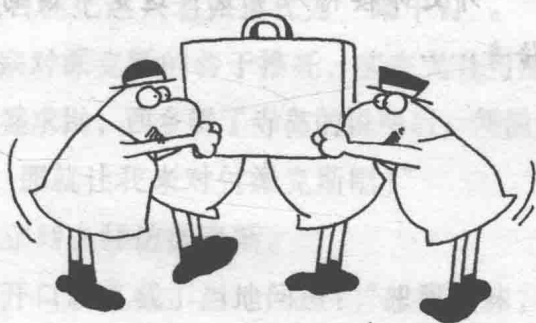
坚持立场 (311)



第一章

人胆胆胆

秀才不怕兵



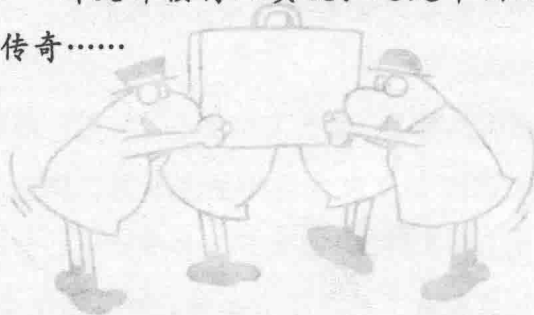
蒙哥马利元帅，看完此书之后，于不到两星期后，
告假，以便他的妻子能睡个安稳觉，使他的上司心宽体
胖。这书对于他的作用，使他的敌人竟无话可说……
你曾想过面对这些接踵而至的难题吗？

第一章

以理服人

蒙哥马利元帅在洛阳观看豫剧《穆桂英挂帅》。他对陪同人员说：这出戏不好，为什么让女人当元帅呢？

外交部接待人员说：这是中国的民间传奇……



“乌鸦嘴”啄“眼中钉”

日本在明治时代初期，在外交上经常被西方国家搪塞、捉弄。英国驻日本使者派克斯每次遇到日本在外交上提出的问题，皆以“与法国公使商量后，再回答”为遁词，使日本外相寺岛宗伤透了脑筋，心底自然把这只老狐狸视为“眼中钉”。

寺岛宗对派克斯的善于推托，实在无计可施，乃向西乡隆盛求助，西乡听了寺岛的说明后，便说：

“好，那就让我来对付派克斯吧！”

西乡立刻去拜访派克斯。

西乡开口就直截了当地问道：“恕我冒昧，请问您一件事，贵国是不是法国的附属国呢？”



这个问题问得实在岂有此理，派克斯当然大发雷霆：

“闭上你的乌鸦嘴！你身为陆军将领，还不知道英国是不是法国的附庸？英国乃是世界上最强大的君主立宪国，像法国这样独立不久的共和国，怎能与英国相提并论呢？”

派克斯说得气势汹汹，但西乡却面不改色。

“我过去也这样认为。”西乡说。

“那究竟是为什么呢？”

派克斯依然吹胡子瞪眼睛地看着他。

“老实说，当你和我们谈论一些国际问题时，口口声声说必须与法国公使商量后方能作答。英国若是真正的独立国家，那你又何必事事仰人鼻息呢？”

狡猾的派克斯，对西乡这一招完全失去了招架能力。

派克斯虽“善”推托，西乡却能以其若不为附庸，就更应独立自主来反激。此乃得益于“上兵伐谋”，即事先的周密策划，将对手带入陷阱。

