

zhongguo aiqing
xiaoshuo jingxuan

中国 爱情小说

精 选

赵宏兴 主编

爱情是行走的船，

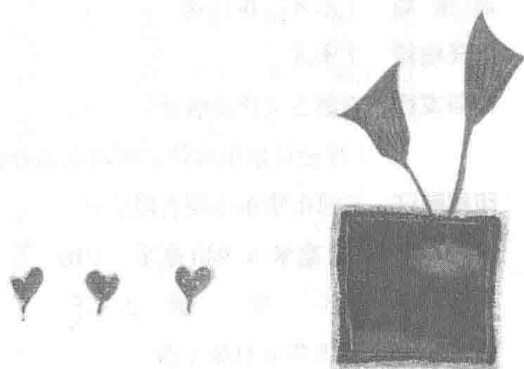
船上承载的是每个乘客的生命和幸福。



中国
爱情小说
精 选

Zhongguo ailing
xiaoshuo jingxuan

赵宏兴 主编



内蒙古文化出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

中国爱情小说精选 / 赵宏兴编著. — 呼伦贝尔:
内蒙古文化出版社, 2018. 6

ISBN 978-7-5521-1518-5

I . ①中… II . ①赵… III . ①短篇小说—小说集—中
国—当代 IV . ① I247.7

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 159499 号

中国爱情小说精选

赵宏兴 编著

总 策 划 丁永才 崔付建

责任编辑 丁永才

出版发行 内蒙古文化出版社

(呼伦贝尔市海拉尔区河东新春街 4 付 3 号)

印刷装订 三河市华东印刷有限公司

开 本 650 毫米 × 940 毫米 1/16

印 张 21.5 字 数 277 千

版 次 2018 年 6 月第 1 版

印 次 2018 年 7 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-5521-1518-5

定 价 58.00 元

版权所有 翻印必究



目 录

CONTENTS

322	283	248	217	157	112	093	046	001
光 盘	王 鸿 达	赵 宏 兴	璩 静 斋	丁 小 龙	王 保 忠	晓 苏	娜 或	相 亲
钟开始敲响	春天拖着一条长长的尾巴	我走了	恋爱那点事儿	幻想与幻想曲	爱情行为	父亲的相好	我在迈阿密	邱华栋

相
亲■
邱
华
栋

1

舒楠今天要去相亲。她早早地起床，开始梳洗打扮，打扮的过程比往常要细致得多，还安上了假睫毛。然后，她看了一会儿镜子中比较满意的自己，就又开始收拾房间了。

这个家已经有一个星期没有好好地收拾了，就是因为自己太忙，也加上没有别人帮忙。借着收拾房间的空当，她还要考虑一下，下个星期里，自己所带的销售小组的工作计划和进展，以免在随后到来的季度末期，被公司在每个季度都要进行的销售比赛——“末位淘汰”赛淘汰出局。所以，平时她的神经总是紧张的，今天还多少放松一些。

舒楠现在是北京一家著名的房地产公司的销售副总监。这家公司有名气，主要是老板庞诗言很有意思——他过去是一个诗人，早年在海南闯荡，挣了第一笔大钱。现在，在北京，他不仅是这个房地产公司的老板，平时还写书、拍电影、上电视、搞古怪时尚的巨型派对，

连三环路边上的一个巨大的广告牌上，都是他穿着克里斯提·迪奥牌子的西装，一副很卡通的笑脸。而他盖的房子也是北京好看和好卖的，他会请来国际上很棒的建筑设计师设计，同时又赋予这个项目以一种建筑文化和生活理念的新概念。于是。这些项目一经推出，就很快被新兴的富裕和中产阶级猛力追捧。

不过，一年多以前，舒楠还在一家时尚杂志当编辑呢。现在，她是这家房地产公司销售员里面学历比较高的——中国古代历史学硕士。当初，从杂志社跳到公司里，这个决心要下起来，还是有些艰难的，因为，摆在她面前的有两条路可以走，一条是继续读博士，然后换一所著名的大学去当老师，走大学教授之路；另外的一条路，就是从杂志社转行，在更富有挑战性的行当工作，在更加险恶的社会里闯荡。后来，只是因为一个偶然的机，她就被这家房地产公司给招聘了。

那天，她陪一个大学校友来买房子，这个女友因为拿下了律师资格证，现在是一家合伙人律师事务所的负责人。律师现在也是一个很吃香的行当，女友风风火火，整天帮人打官司，给很多公司当法律顾问，所以，她的收入远远高于舒楠这个杂志社的编辑。

女友也没有结婚，她看中的这个房地产项目，就在北京东三环一线的CBD商务中心区，就在国际贸易中心的对面，这里是北京最为国际化的一个区域。这个房地产项目已经基本建成了，是一个很漂亮的建筑群：银色的玻璃幕墙建筑，像是一些晶莹的结晶体，亲和力显著的街区；时尚的建筑设计；有着人气很旺的社区商业环境。各种各样的小商店在这个商务社区里比比皆是，而来来去去的人，都有着年轻气盛的表情，好像他们都是这个时代最为成功的人。所以，进入到这个社区里，人人都可以感觉到一种强烈的都市和时尚的生活氛围。

在售楼处，一个长得很机灵，同时也灵牙俐齿的销售员，用巧舌如簧的舌头，没有过多久，就把她的律师女友给说动了，然后，做事谨慎的律师女友当场就要支付订金买下这个地产项目的房子。

律师女友去和专业人员签合同了，舒楠和销售员聊天，舒楠很不经意地问了一下这个销售员，每卖掉一套房子，她大概可以得到多少佣金，这个女孩子毫不掩饰地说，“刚才你的朋友买下来这套房子，我就可以拿到2万多元的佣金。”

“那。你每天都能够成交一两套吗？”

“当然了，因为这里的房子好卖，每天都有买房子的人啊，一般我一个季度下来，有时候，我可以拿到几十万佣金的。”

舒楠觉得有些动心了，“你看我干售楼小姐怎么样？”

这个女孩子打量她：“你可以，我看你很有亲和力，挺合适于我们这个行当的。现在，我们公司的销售部正在招人呢，你可以去试一试呀。”

“在哪里？”舒楠心头一热。

“就在我们的销售部，在这幢楼的第18层，很好找。”

舒楠就有些动心了。现在她在一家时尚类杂志当主笔，收入已经比较高了，可是再怎么高，也就是每个月大几千元。趁女友签合同的时候，她就一个人坐电梯来到了销售部，果然，那里正在招聘销售员。人头攒聚。她填了一张表格，很快被引导到销售总监那里。销售总监温和干练，他们一起谈了十几分钟，这个事情就定下来了，总监说，“你赶的机会很好，我们正在招人，你明天就可以来上班了。”

舒楠立即激动了起来，好像有某种燃烧的东西，点燃了她体内的固体燃料，她决定要换一种活法了。回去之后，她先是请了一个月的病假，然后就来这里工作了。就在第一个月里，她算了一下，通过她销售出去的房子，她就大约能够拿到12万元的佣金。于是，她很快把杂志社的工作给辞掉了。没有人说她疯了。这个时代，是一个人人都在勇敢地选择的时代，你采取任何生活方式，干任何职业，其实都是合情合理的，没有人再惊诧了。她的父母亲也没有过多干涉，他们相信，她能够把握自己的命运。

当然，在这家房地产公司干销售员，其实也是充满了挑战的。公司采取一种很严厉的“末位淘汰”机制，那就是，任何一个销售员，你所在的销售组，都由一个销售副总监带队，一个季度一评比。假如你的销售组在全部十多个销售组里面，销售额倒数第一，那么，你的销售组就被淘汰了，副总监立即降为普通销售员，销售员要解除合同，自动离开，或者没有一分钱拿。

这样干的结果，是刺激了人们争强好胜的愿望，人人自危，也就人人努力了。开始有些人不适应，还闹出来一场被挖墙脚的闹剧：另外一家地产公司乘虚而入，挖走了因为末位淘汰机制而压力过大、牢骚满腹的几个销售副总监，在报纸上打了几天笔墨官司。

而舒楠却很适应这样的环境。在杂志社里，她觉得自己是被体制养在鱼缸里的游鱼，不管怎么样，基本都旱涝保收，可是，在房地产做售楼员，可是饿死的饿死，撑死的撑死。每个季度一结算，每个季度一发奖，奖金和佣金最小的单位，都是以万来计算的。于是，销售部的销售员们真的都疯了，人人要争当第一名，至少不愿意被末位淘汰。

不过，这个“末位淘汰”制度再险恶，里面还有一个规则和底线，老板庞诗言说了，任何一个销售员，哪怕在接待客户的时候，你再怎么样巧舌如簧，说得天花乱坠，你就是不能骗人，不能欺骗客户，这个项目，有什么优点缺点，每一套房子的格局，有什么优势劣势，人家要问到了，你都要给客户讲清楚，卖房子，不能只讲好的，不说不好的，毕竟，人家是要住几十年的。而签合同的时候，客户不和销售员签，要由专业的律师来签订合同。所以，这个招数，让客户比较的放心了。

舒楠觉得自己很适合干销售员，在公司里干到第二个季度结束的时候，她就升任销售副总监了，带领7个销售员，成了一个独立的销售组，参与和其他组的“末位淘汰”竞争，而且，几个季度下来，她的组还从来没有被淘汰过。到了第一年的年末，她算了一下，四个

季度里，她自己拿到手的佣金，加起来已经有 160 万元了，而她还不是公司里的销售员中间拿佣金最多的一个。

这么多自己挣来的钱，让她特别的开心。过年之前的时候，公司销售部专门开了一个庆功会，销售部一共 80 多个人，在老板庞诗言的带领下，专门去上海和香港玩了几天，大家都是去购物的。大家简直买疯了！回来的时候，连香港国泰公司的飞机上卖的商品也给扫荡一空！

舒楠当然也是疯狂购物的女人之一，她体验到了那种豪气干云的购物的快乐。她还记得，其中有一个男销售员，他很会给自己的女朋友买东西，尤其敢于给自己的女友买鞋子。大家知道，给别人买鞋子一般是很难合适的，所以，一个男人给女友买鞋子都能够买合适了，那这个男人对待女友的细心，是很可观的。

回家之后，把几箱子的衣服物品在屋子里展开，舒楠才发现，尽管自己可以随心所欲地花钱买东西了，但是，任何衣服和东西，一旦买回来，她就觉得没有多少心思打理了，因为，这些漂亮衣服，你要穿给谁看呢？所以，27 岁的舒楠根本就没有想到，也没有时间去想，自己已经是一个被父母亲发愁嫁不掉的姑娘了。

大半年前，她买下来这幢房子，把父母亲接来北京居住，主要是为了尽尽孝心。可是，和父母团聚的负面效应就是，你的生活立即被父母亲干预了。她感觉，自己的父母亲，就像是两个间谍老搭档那样，对她的生活中任何一个细节，都仔细地琢磨，对她和任何异性的交往，包括一个电话，都要刨根问底，追问是什么人，干什么的等等，而且，对她如今如此忙碌地一个人生活，而没有爱情和婚姻的着落，而着急上火。

她父亲的身体不好，去年刚刚查出来有胃癌，这次来北京协和医院，专门做了手术，手术很成功，但是，等到他能够出院回家休息了，父亲就和她专门谈了一次话，说，自己也许活不了几年，毕竟，得了

癌症，这个病是好不了的，只能是维持，所以，她要早些把自己的家建立起来，“这样，即使我闭了眼睛，也心安了。”父亲殷切地看着她，“你很优秀，怎么能没有人喜欢呢？我们要给你张罗张罗了。”

父亲的话，使舒楠有些受不了了，她答应了。北京的气候干燥，父母亲不太适应，而手术之后，父亲需要回家静养，她就叫父母亲回老家了，然后带点哄骗的口吻，许诺他们说，今年秋天，10月以前，一定要把确定下来的男朋友带回家给他们看。

父母亲半是高兴半是狐疑地离开了北京。不过，自从父母亲离开北京回到了老家之后，她自己反而真的有些着急了。仔细地想想，自己的事业干得不错，现在，一年里，可以挣到别人半辈子挣到的钱，那种感觉是既十分自得，又有些惶惑，毕竟自己是个女人，女人总是要有个家的，而自己未来的感情归宿，在哪里呀？

2

舒楠在父母亲的规劝之下，准备走上相亲的道路，就是最近的事情。虽然回了江苏老家，可是，父母亲照样在遥控她，只是现在，她多少有些顺从了。通过父母亲的同事介绍，他们打电话给她，说，已经帮她物色了一个人，人家是刚刚从美国留学回来没有多久的一个理学博士，在北京一家科研机构工作，36岁，单身，江苏人，是老乡，这点很好。这个星期，她就可以和他见面了，时间地点由他们自己约。

她同意见面了。是他先给她打了电话，地点就在三元桥附近，一家叫作“鹿港小镇”的餐厅。本来，在这个星期六，她决定给自己好好地放一个小假，让自己紧张的神经松弛一下，专心地去学习跆拳道，因此，父母亲确定的相亲这个事情，干扰了她给自己放假的心愿。所以，虽然早晨起来，她感觉这是一个假日，可以很松弛，但是，一想到要面对相亲这样一个特别严肃的事情，她就有些紧张。

把屋子里的稍许凌乱整理得干净整洁了，她还是觉得心里有些乱，就打开后花园的房门，站在自己买下来大半年的 TOWNHOUSE 复式的花园台阶上。可以看见，这个春天里，社区里很多住家的小花园里都呈现出万紫千红的气象来。

她开着才买下来不久的香槟色广州本田车，沿着京承高速公路，一路向城里开去。从自己居住的社区，开车到上班的 CBD 地区，也就是 30 分钟，十分快捷。最近一些年，有点钱的北京人家庭，大都买了两套房子，一套在城区，另外的一套在郊区，郊区的房子所处的社区，往往密度很低，绿化和空气很好，所以城区的人口在不断地疏散着，也许要不了 10 年，城区就成了穷人居住的地方了。

一路上，高速公路上车很少。从疏朗的郊区风光，到渐渐稠密的城区楼群，这样的风景，她已经看了很久了。车子上到了四环，三环，从霄云路再往西开，到了“鹿港小镇”的门口。因为是中午，在餐馆门口停车要容易一些。她进了餐厅，这家餐厅是东部地区的“小资”们很喜欢来的地方，是那种台湾风格的中西合璧的餐厅。装修风格简洁明快，总是巨大的玻璃，和一些吊在半空的装饰用的铁锁链。服务员把她引导上了二楼。

那个先生的母亲和他自己已经在那里等候了。据说，他的父母亲和自己的父母过去是同事，所以，两家知根知底，这样的相亲，自然就要正式一些。

舒楠很重视自己看人的第一眼，这个第一眼很重要，她相信男女之间的一切缘分，就在第一眼里面已经决定了。她微笑着坐下来，和他——理学博士见面。这个“海归派”的长相似乎有些模糊，二楼餐厅里的光线，在中午的时候，也是有些昏暗的，所以有些看不清楚。

“小楠，记不得我了吧？我看过你小时候的样子，现在，你可是一个大姑娘了。这是我儿子李庆，你们认识一下。”

舒楠很大方地和李庆握了手。彼此寒暄了一阵子。一看李庆，

就知道他是学理工科出身的，穿着一丝不苟的西装，亚洲版型，三粒扣的，领带是蓝色底的，上面有暗色的大花，但是，舒楠看不清是什么花。李庆的长相还比较顺眼，可是没有什么特征，把他放在人群里，一般是很难分辨出来。这样没有特点的男人，应该算是比较多见的吧，舒楠自己想着，一边和他随便聊。但是，李庆有一个小缺陷，就是他是一个结巴！而且结巴得不轻，舒楠发现因为他母亲在场，所以他的结巴还好些。

她要了一份冰品，对他点的几道菜，色香味都不错的菜肴，不知道为什么，没有什么大的胃口。

他们还聊了一些舒楠父母过去和他家来往的情况——这个母亲是很健谈的，时间很快过去了不少，菜也上来了，颜色很好，就是分量太少。后来，看着儿子有些拘谨，或者觉得气氛有些凝滞，李庆的母亲站起来“你们慢慢聊吧，我成了灯泡了呢。楠楠、李庆，我先走了。”她走了，把时间和空间留给了他们两个。

舒楠这个时候才仔细地观察起李庆来。李庆现在在一家科研机构工作，有一套自己的房子，受过很好的教育，可以说，他的家庭也是很殷实的人家。可是，舒楠觉得，李庆在自己的母亲走了之后，反而显得更加紧张和局促不安，因此也更加结巴了，他的额头上都冒汗了。

两个人艰难地聊了半个小时，舒楠就已经下了判断，她觉得，眼前的这个李庆是一个比较乏味的男人，两个人的思想、爱好、脾气性格，还有对生活的理解，差距都很大。而且，由于李庆的结巴，两个人的交流比较费劲儿。看着下午的时光迅速地流走，她就不再想耽误时间，推脱说，“很高兴认识你，李庆先生，不过，我公司里今天还有事情，今天先到这里，以后咱们再约。”她就起身告别了。

出了餐厅，开着车子往家里走，她的心情才轻松了起来。她有些懊悔了——这样的相亲太没有意思了，她觉得假如她和他，那个李庆生活在一起，以后她会过一种很僵化乏味的生活的。她还会是他的

妈妈的，因为，她一看就知道，李庆是一个按照自己母亲的样子来找老婆的男人，他一直生活在母亲的阴影下，父亲死得早，他因此会有某种恋母情结。而舒楠绝对和他妈妈是不一样的两种人。而且，相亲的时候，男女要是不来电，是怎么样都不会发展下去的。

晚上，母亲打电话来问她，对李庆的感觉怎么样，“不怎么样，没有感觉。不来电。而且，他是个结巴！”她很老实地回答说。可是什么是来电，她的电又在哪里，她也说不明白。

母亲有些不高兴：“什么叫来电？过去你爸在部队当军官，我都是被组织上安排嫁给你爸的，什么来电不来电，日子过起来就来电了。再说了，结巴的人都实在，过日子就要实实在在。”

舒楠说：“妈，人家就是不喜欢这个人吗，难道，你要逼我跳河不成？”

“好好，死丫头，那你可要自己积极一些了，我们就不管了！但是别忘了，你自己说的，秋天的时候，就要带男朋友回家叫我们看的。别忘了你爸他的病——他可是数着日子看你有个归宿的！”

“好好好，你放心，妈。我怎么会没有人要呢，我的朋友们都开始给我张罗介绍男朋友了，你就放心呢。”舒楠有些心虚地安慰妈妈说。

“那，我们就等着了！”

3

只要是一忙起来，舒楠就会忘了自己是单身这样的状态，可是，只要是她一个人回到家，很疲惫地躺在了床上，她就开始觉得孤独了。这个时候，她多么想自己能够有一个三口之家呀：一个男人，加上一个孩子，就是这样的结构，但是，这个梦想对于她来说，现在竟然显得遥远了。

你看，公司里的销售员中间，没有结婚的，大有人在，大多数

销售员，都是20出头的姑娘小伙子。可是，似乎在销售员里面，互相很难成为一对儿的，而且在80个销售员里，男销售员很少，只有10多个。

也许，可以从身边考虑考虑？她胡思乱想了起来。和她竞争的另外一组的销售副总监方阳，就是一个男销售员，他们平时还很能谈得来，方阳似乎还很喜欢她。这个小伙子是陕西人，18岁之前，一直生活在黄土高坡上的一个十分偏僻的小山村里。几年前，他高中毕业，就来到了北京闯荡，先是保安，后来又当送快递的，然后，又当了一家调查公司的调查员，后来，还干过各种各样的工作，最后，到了这家房地产公司当销售员，结果干得很出色。他给她说，来公司第一年，他平生第一次坐了飞机，到了第二年，他就给自己还在山村里面的父母亲盖了新房子，买了一辆拖拉机。到了第三年，他在北京也有了自己的房子和汽车了。

方阳比她小两岁，但是，却有一种大哥哥的风范，平时很照顾她，舒楠对他有些好感，有时候，到了周末，他约一些销售员同行一起出去泡酒吧，也会约上她。也许，我和方阳可以发展发展？舒楠觉得脸有些烫了。可是，要是真把他当作男朋友，她就觉得，方阳毕竟是学历低了，而且她注意到，他有很多不良生活习惯。比如，他爱生吃大蒜，生吃辣椒，不爱洗澡，就是过去山沟沟里缺水，偶尔喜欢随地吐痰。他自己还亲口告诉她，他不习惯用抽水马桶，喜欢脚踩在马桶的边缘上大号。

舒楠只要是一想到方阳不是坐在马桶上，而是蹲在马桶的边缘上大便的情形，就觉得很可怕和很好笑，于是，她就觉得和方阳不成了。要是真和这样一个山里来的孩子生活在一起，还要面对农村来的公公和婆婆，以及无数个穷亲戚，大家都来住在她买下来的带花园的房子里——想到这些，她就要晕过去了。

所以，当方阳在情人节这天给她送玫瑰表达爱慕的时候，她收

下了玫瑰，但是却很理性地委婉地拒绝了他的邀请：“啊，你的玫瑰送晚了，另外有一位先生，已经给了我一束漂亮的‘蓝色妖姬’。”就这样，她斩断了人家的念想。

4

她准备去参加一个由 200 个单身男女参与的速配交友活动，还是公司副总裁许良的主意。

许良是公司管理层里负责工会工作的，他发现，公司里的大龄单身男女青年比较多，在春天来临之后，似乎个个都春心萌动、躁动不安了。于是，就和《首都青年报》联系。看看能不能搞个活动。刚好，这家报纸为了迎接“五·四”青年节，从 4 月份开始，特地开辟了一个专门的栏目，每一周都在报纸上向社会推广介绍一个知名公司的单身青年。许良就把公司的单身男女青年，也推广了一次，据说效果还不错，基本上一个人可以有 10 个应征者挑选。

接下来，在“5·4”这天，这家报社又准备组织一个“高端速配”活动，构成人员是男女各 100 人，都是高学历、高收入阶层的，通过一个见面会，来让大家速配成功。舒楠也被许良给报了名，因为公司里，学历高又单身的不多，只有五六个人，许良就给她做主了。她也同意了，反正，公司里还有其他五六个人一起参加这个“相亲”活动的，自己参与参与，也不是什么坏事情。

“五·四”这天，她开车来到北京郊区一个温泉山庄的活动现场。舒楠发现参加者有不少人，大家都戴上了面具。原来，活动的组织者根据过去的经验，担心参加者尤其是男士们，喜欢以貌取人，特别地让女士们都戴上了面具。而且，组织者专门地叮嘱参加活动的女士们，说，只有你们和男士交流到一定的程度，愿意让对方看到你的面容的

话，你才可以摘掉面具，最好不要一开始就摘掉你的面具。

这是游戏开始的规则，舒楠觉得很好玩。她也戴上了一个猫脸面具，还有长长的胡子，在洗手间里的镜子跟前，看到自己戴面具的模样，她觉得自己还是有一种很神秘的感觉。舒楠对自己的长相一直很自信，因为她长得很有味道，属于那种比较耐看的女人，一般情况下，别的男士见到她容易对她产生好感。

在现场，舒楠还发现，大多数男士也戴面具，只有少数男士不愿意戴面具，在众多的戴面具的人里面，显得鹤立鸡群，这样的感觉，还是很有意思的。假如戴上了面具，那么，你对对方的第一印象，就只剩下个头、衣着和声音了。通过这些元素来判断对方能不能继续交往下去，实际上是不太容易的。这不，马上，一个外表很高的男士向她走了过来，从袖子里面拿出来一枝玫瑰花送给她，“我可以坐在你的旁边吗？”

舒楠接过来玫瑰花，回答他：“当然可以。”

于是他们开始聊了起来。这个男士，是一个国家体育队的教练。他带出来的徒弟，还获得了奥运会的银牌。舒楠真是没有想到，一个体育教练能够和她认识，他们漫无边际地聊了起来，聊得可以说不错。

大约一个小时之后，这个高大的体育教练说，“我想看看你，咱们能不能把面具给摘掉呢？”舒楠没有过多的犹豫，就摘掉了面具。两个人几乎是同时摘掉面具的，这个时候，两个人都有些紧张，舒楠觉得对方的脸长得很长，她还发现，他的脸上有很多的麻子。我是不是很在乎这一点呢？她问自己。一个脸上有麻子的男人，虽然他是孔武有力的，可是，总是一个相貌的缺陷吧。

这个教练看着她倒觉得很舒服，“你长得很甜美。不过，你是不是不喜欢我脸上的麻子？这是小时候得病留下来的，我可以用美容的办法，把它们的颜色弄淡，或者干脆去掉的。”

舒楠笑了，她觉得，这个教练的幽默感还是有的，他们有一些

很亲和的感觉，今后可以交往一下。可是，忽然，她的手机响了，她看了一下号码，就说，“我给你留一个电话吧，有时间，你可以给我打电话，我们可以再聊聊，今天我有点急事先走了，至于麻子问题，倒不是一个大事情。哈哈，再见。”

然后，她起身走了。这个时候，她看见这个戴面具的集体约会，已经有一半的女士都去掉了面具，看来，大家还是很大方的，毕竟早晚都要让男人看见自己的脸的，有什么好长时间遮遮掩掩的？她低眼看了看手中的玫瑰花，觉得这朵玫瑰那么的娇羞。

5

她急匆匆地离开，的确是因为一个客户在找她。这个客户，是山西一家小煤矿的老板，前天从山西坐火车来到了北京，当时是舒楠去火车站接的人。

把这个客户接到的时候，舒楠发现，这个五十多岁的山西男人，穿着十分普通，黑蓝色的一套十分不合体的西装，袖子上的商标还在。而且，他一定是一个挖煤的，他的两只手，那十根指头的指缝里，都是黑色的！这个细节，只有舒楠这样细心的南方姑娘，才能够一眼看到。

当时，她甚至有些疑惑了，这样的人，难道会是她现在推销的这个在北京很时尚前卫的房地产项目的客户吗？他们的这个房地产项目，在东三环CBD地区屹立着，是一大片的宛如水晶丛林般的建筑，高低错落，一共有20幢大楼，完全是以时尚和具有现代生活观念的中产阶级，和受过了良好的教育和事业有成的人投资的目标。而这个山西小煤矿的矿主，兴许就是靠盘剥那些可怜的矿工发财的家伙。你根本无法想象，这样的土鳖，出入宛如水晶宫一样的建筑群，他和她正在推销的房子背后的文化理念，是多么的不协调啊！