

·信息微创业·

何不周末来创业

·麻省理工创业手册·

破解创业密码

科技

intelliger

互联网

wisdom

机遇

浓缩书编辑部 编

微 创 业 大 未 来

MINOR STARTUPS
MACRO POTENTIAL

中国盲文出版社



速读大师
Master
15'



商业新闻出版公司和轻松读文化事业有限公司提供内容支持

微创业 大未来

浓缩书编辑部 编

中国盲文出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

微创业 大未来：大字版/ 浓缩书编辑部编. —北京：中国盲文出版社，2015.12

（速读大师）

ISBN 978—7—5002—6949—6

I. ①微… II. ①浓… III. ①企业管理 IV. ①F270

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2015) 第 319470 号

本书由轻松读文化事业有限公司授权出版

微创业 大未来

编 者：浓缩书编辑部

出版发行：中国盲文出版社

社 址：北京市西城区太平街甲 6 号

邮政编码：100050

印 刷：北京汇林印务有限公司

经 销：新华书店

开 本：787×1092 1/16

字 数：75 千字

印 张：12.5

版 次：2015 年 12 月第 1 版 2017 年 3 月第 2 次印刷

书 号：ISBN 978—7—5002—6949—6/F · 111

定 价：28.00 元

销售热线：(010) 83190289 83190292 83190297

版权所有 侵权必究

印装错误可随时退换

出版前言

数字文明为我们求知问道、拓展格局带来空前便利，同时也使我们深受信息过剩、知识爆炸的困扰。面对海量信息，闭目塞听、望洋兴叹固非良策，不分主次、照单全收更不可能。时代快速变化，竞争不断升级，要想克服本领恐慌，防止无知而盲、少知而迷，需尽可能将主流社会的最新智力成果内化于心、外化于行，如此才能更好地顺应时代，提高成功概率。为使读者精准快速地把握分散在万千书卷中的新理念、新策略、新创意、新方法，我们组织编写了这套书。

这套书旨在帮助读者提高阅读质量和效率。我们依托海内外相关知识服务机构十多年的持续积累，博观约取，从经济管理、创业创新、投资理财、营销创意、人际沟通、名企分析等方面选取数百种与时俱进又经世致用的好书分类整合，

凝练出版。它们或传播现代经管新知，或讲授实用营销技巧，或聚焦创新创业，或分析成功者要素组合，真知云集，灼见荟萃。期待这些凝聚着当代经济社会管理创新创意亮点的好书，能为提升您的学识见解和能力建设提供优质有效便捷的阅读资源。

聚焦对最新知识的深度加工和闪光点提炼是这套书的突出特点。每本书集中解读 4 种主题相关的代表性好书，以“要点整理”“5 分钟摘要”“主题看板”“关键词解读”“轻松读大师”等栏目精炼呈现各书核心观点，崇真尚实，化繁为简，您可利用各种碎片化时间在赏心悦目中取其精髓。常读常新，明辨笃行，您一定会悟得更深更透，做得更好更快。

好书不厌百回读，熟读深思子自知。作为精准知识服务的一次尝试，我们期待能帮您开启高效率的阅读。让我们一起成长和超越！



目 录

信息微创业	1
-------------	---

创业是个迷人的过程。“微创业”可以满足创业的快感，又可以避免创业可能带来的债台高筑的苦果，任何人都能试试看。网络时代让微创业变得简单很多，但“信息微创业”至少横跨了市场需求、网络技术和营销三个领域，应清楚了解市场需求，懂得架设网站服务，又要抓住营销力，不能忽视它的专业性与复杂度。



何不周末来创业 53

空谈与畏惧向来是创业成功的最大杀手。周五晚间轻松地展开创业计划，将多虑与迟疑抛在脑后，立即动手规划整合，就有机会通过周末的缜密流程，完成一个能够吸引创投资金的创业计划。通过选择合作成员，厘清营运模式，发展出产品或服务的原型，周末 54 小时的努力便可以激发创业的火花！



麻省理工创业手册 99

创业精神是可以传授的。想要打造及运作成功的新兴事业，是有结构化和系统化的方法可循的。麻省理工学院发展出一套著名的成功创业的架构，包含 24 个可重复的步骤，并可归纳为 6 个关键主题，只要遵循麻省理工学院校友们缔造卓越成就的路线图，就可以提高你成就大事的机会。



破解创业密码 147

作者历时 5 年，采访了 200 多位营收超过 1 亿美元的成功创业者，归纳得出创业 6 大技能。这 6 种技能并非独门绝技，也不是罕见天赋，每一种技能都能被开发和培养出来，所有人都能做到。6 大技能紧密协作，相辅相成，重新定义问题，给生活带来新的创意。这就是把小点子变成大事业的成功密码。

信息微创业

开创百万副业收入的蓝图

The Six—Figure Second Income

How to Start and Grow a Successful Online
Business Without Quitting Your Day Job

•◎原著者简介◎•

大卫·林多（David Lindahl），一位成功的房地产开发商，还创办了一家销售信息类产品、营业收入高达数百万美元的网络公司。他的不动产遍布美国各地，总价值已超过 2.21 亿美元。

乔纳森·罗杰克（Jonathan Rozek），专业企业管理顾问，同时擅长网络及实体市场营销。毕业于哈佛大学，在校期间同时学习了法语、俄语和汉语。从事分析及营销工作达 20 年，累积分析超过 3000 例投资个案。

本文编译：黄玩

•  主要内容  •

5分钟摘要	互联网成功创业的真实秘诀/5
轻松读大师	一 上市前/7 二 运营中/19 三 精益求精/39
专家解读	善用网络开创事业/44

开创百万副业收入的蓝图



为你的副业奠定坚实基础

- 1 粉碎所有可能阻碍你的迷思
- 2 找到便宜可靠的产品来源
- 3 让开业所需的一切到位



经营能获利的网络事业

- 1 发掘潜在顾客
- 2 将潜在顾客转换成买家
- 3 经营客户关系，实现更多销售



持续学习该如何进行改善

- 1 在你的网站上开通在线评价系统
- 2 判断人们不愿意购买的原因并据此进行调整
- 3 尽量尝试，对有效的部分要加以发扬光大

互联网成功创业的真实秘诀

对于互联网创业应该如何才能成功的说法，不论它们是盘旋在你脑海中的或是由别人告诉你的，其中绝大部分都是由谎言、一知半解的内容、迷思和纯粹过时的信息所构成。要想利用互联网成功创业，你必须无视很多传统的看法和观点。

利用一些零碎的空闲时间，兼职打造一份收入高达百万元的副业，你完全可以建立自己的网络事业。对互联网创业而言，成功的真正秘诀在于你和你的顾客之间有真诚且直接的沟通，这份副业有可能为你带来百万的收入。

尝试互联网创业并让它成长，你必须在 3 个特定阶段采取不同的措施：

◎上市前——你应弄清楚要卖什么，组织好



你的资源产品并决定提供哪种递送方式。

◎运营中——你要学习如何获取准客户名单以销售产品，并凭借持续不断的销售，创造未来能快速上升的营业额。

◎精益求精——当一切就绪时，你就要认真学习如何把事情做得更好。

一 上市前

要成功打造能带来百万收入的副业，你必须坚决摆脱一大堆所谓的“传统看法”。你应该明确并直视前进的方向，然后一次走一小步，直至抵达目的地。

为你的副业
奠定坚实基础

- 1 粉碎所有可能阻碍你的迷思
- 2 找到便宜可靠的产品来源
- 3 让开业所需的一切到位

关键 1：粉碎所有可能阻碍你的迷思

当你开始利用闲暇时间打造副业，同时仍保有正式工作时，会有很多反对者告诉你这种方式不可能成功。他们会举出到处流传的那些一知半解的事情、迷思和过时信息来支持他们的观点。



如果你想要找个理由让自己试都不必试就放弃，下面随便哪一条都可以作为借口：

◎“你太年轻或太老”——这种说法忽略了网络是极端讲求价值的市场。

◎“你没有足够的时间或金钱”——这完全是过时的信息。网络既经济又快速便捷。

◎“目前市场不好，不景气”——这点没错，但即便如此，人们仍然会购买他们想要的东西。

◎“所有好点子都被用完了”——这点就显得荒唐无稽。不过比起一切从头开始，对一群有经验的既有顾客进行销售确实比较容易。

你还必须警惕下列这些真正会危害创业构想的事情：

◎被成就不及你理想目标的人和劝你不要做无谓尝试的人所影响。

◎有些人则认为自己可以不需任何努力，哪怕是坐在沙发上看电视，网络副业也会吐出钱来。