

经济的冬天，并不等于猎人不打猎，而是自有适合冬天打猎的方法。

金融危机下 赚钱理财 必看的N个故事

如何在金融危机下赚钱

以最有趣的寓言解读金融危机的来龙去脉
以最轻松的故事揭示理财赚钱的有效技巧

思恩◎编著



中国致公出版社

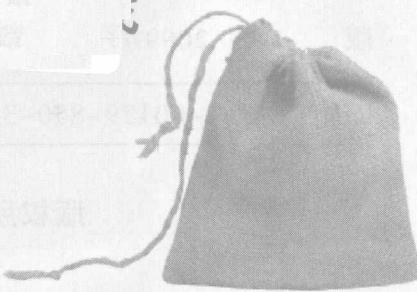
经济的冬天，并不等于猎人不打猎，而是自有适合冬天打猎的方法。

金融危机下 赚钱理财 必看的N个故事

如何在金融

以最有趣的寓言解读金融危机的来龙去脉
以最轻松的故事揭示理财赚钱的有效技巧

思 恩〇编著



中国致公出版社

图书在版编目(CIP)数据

金融危机下赚钱理财必看的N个故事：如何在金融危机下赚钱/思恩编著

—北京：中国致公出版社，2009.4

ISBN 978-7-80179-850-3

I. 金… II. 思… III. 投资—通俗读物 IV. F830.59-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第035546号

金融危机下赚钱理财必看的N个故事：如何在金融危机下赚钱

编 著：思 恩

责任编辑：维 民

出版发行：中国致公出版社

(北京市西城区德胜门东滨河路11号西门)

电话：66168543 邮编：100120)

经 销：全国新华书店

印 刷：大厂回族自治县彩虹印刷有限公司

印 数：1—6000册

开 本：787×1092 1/16

印 张：14.50

字 数：140千字

版 次：2009年4月第1版 2009年4月第1次印刷

ISBN 978-7-80179-850-3 定 价：25.00元

版权所有 翻印必究

CONTENTS

目 录

上 篇

◀金融篇▶

戏说金融危机	3
勤俭岛和浪费岛	5
郁金香	7
贷款买房与金融危机	9
“财富膨胀效应”和“财富紧缩效应”	11
从寓言故事谈外汇储备	14
鸡鸣狗盗新解	16
股票经	17
资源整合	19

中 篇
◆理 财 篇◆

富翁与金子	23
让钱追钱	25
乌龟的理想	27
蛇和乌龟	29
鸟儿的忠告	31
储钱罐	33
“九一”法则	35
积谷防饥	37
让财富种子开花	39
挑战自己，远离诱惑	41
抵制诱惑，理性消费	42
钓鱼和炒股	44
兔子吃窝边草的后果	46
寄居蟹	48
三人赛跑	49
还有哪些科目没学到	51
好好先生炒股	53
卖报的老太太	55

小蛇和青蛙	57
珍惜本金	59
三位司机与金子	61
散户亏损的三大根源	62
长短各宜	64
天鹅与鸭子的爱情	66
二分之一的智慧	68
财富要造福于他人	70
谁是世上最贫穷的人	72
农场主的故事	74
别让你的财富作废	76
中国和美国的理财教育	78
孩子败家，大人有责	80
两位律师	82
授人以鱼，不如授人以渔	84
比邻而居的富翁与穷人	86
快乐就是真正的富翁	88
金 钱	91
收 入	93
理财中的达人	95
生死关头，保命要紧	97
不能为钱失去自我	99

钱的作用在于使用	101
认真对待属于自己的每分钱	103

下篇

▶ 赚钱篇 ▶

视界决定世界	109
为生命画一片树叶	111
阴影是条纸龙	112
你开错了窗户	114
忘记过去	116
失去的同时你也在拥有	118
哪条腿先走	120
智猪游戏	121
牙签鸟	123
鲅鱼模式	125
忘记和铭记	127
佛的谈判哲学	128
赶考	130
求人不如求己	132
靠自己	134
保证家庭第一	136

生命的价值	138
勇于冒险	140
追求忘我	142
打破惯性	144
培养自己的自制力	146
永远的坐票	148
好学不倦	150
最简单的“发财秘诀”	152
居安思危	154
能买到多少小时	156
大富翁如何作决定	158
辛勤才能有业绩	160
必须懂得合作	161
共享才能安享	163
大海里的船	165
不要陷入失败的痛苦不能自拔	167
让威胁转化成动力	169
重要的是自己强大起来	171
珍惜你拥有的	173
用好政府的政策	175
顺应社会发展趋势	177
把目标和眼前利益结合起来	179

节约要从小处着手	181
请弯下你的腰	183
低头观察，抬头联想	185
贫民窟里的百万富翁	187
三位商人	190
信用是一笔财富	192
6分钱导致的损失	195
一块钱渡难关	197
遗憾是创新的起点	199
空手变出油轮来	201
借贷赚钱	204
房产预售	206
借势取利	209
一个古代商人聚财的传奇故事	211
出卖“落后”	214
存款是为了投资	216
后记	220

上 篇

金融篇

经济的冬天，并不等于猎人
不打猎，而是自有适合冬天打猎
的方法。

戏说金融危机

两个人卖烧饼，每人一天卖20个（因为整个烧饼需求量只有40个），一元钱一个，每天产值40元。后来两人商量，相互买卖100个（A向B购买100个，B向A购买100个），用记账形式，价格不变，交易量每天就变成240元。——虚拟经济产生了。

如果相互买卖的烧饼价格为5元，则交易量每天1040元，这时候，A和B将市场烧饼上涨到2元，有些人听说烧饼在卖5元钱1个，看到市场烧饼只有2元时，赶快购买。——泡沫经济产生了。

烧饼一下子做不出来，就购买远期烧饼，A和B一方面增加做烧饼（每天达100个或更多），另一方面卖远期烧饼，还做起了发行烧饼债券的交易，购买者一是用现金购买，还用抵押贷款购买。——融资，金融介入。

有些人想购买烧饼，但他们既没有现金，又没有抵押品，A和B就发放次级烧饼债券，并向保险机构购买了保

险。——次级债券为次贷危机播下了种子。

某一天，人们发现购买来的烧饼吃也吃不掉，存放烧饼要占去不少地方，而不吃又要发霉，于是人们就赶快抛售掉，哪怕价格低一些。——泡沫破裂。金融危机就这样爆发了，烧饼店裁员了（只要每天40个烧饼就可以了）。——失业；烧饼债券变废纸了。——次贷危机。

抵押贷款（抵押品不值钱）收不回，贷款银行出现流动性危机，保险公司面临破产等。——金融危机。



这个世界没有意外，凡事的发生必有其原因和结果，金融危机的发生自然也不例外。

甲、乙两个岛国，人口、土地、气候、环境、生活和生产方式以及观念都完全一样。土地是他们唯一的资源，食品是他们唯一的生活必需品。两岛都有自己的货币，每人每天都工作八小时，他们都过着丰衣足食的日子。

勤俭岛和浪费岛

大海中有两个岛国，姑且称一个为甲岛，一个为乙岛，两岛的人口、气候、环境、生活和生产方式以及观念都完全一样。土地是他们唯一的资源，食品是他们唯一的生活必需品。两岛都有自己的货币，每人每天都工作八小时，他们都过着丰衣足食的日子。

某一天，甲岛的人改变了他们生活、生产的传统观念，每天工作16小时，粮食有余就卖给乙岛。慢慢地，乙岛的人放弃了工作，靠甲岛的粮食生活，乙岛居民只需要开出一些纸片式的债券，就可以换取粮食，而甲岛居民竟然愿意用自己辛勤的劳动汗水，来换取这些债券纸片。

若干年后，甲岛要求乙岛用粮食赎回债券，但乙岛早就不种地了，乙岛的一些聪明人便想多印钞票来稀释债券价值，以此方式赖掉甲岛付出的大部分劳动，或者回到从前八小时的劳动生活，但这些提案都未获乙岛全体居民的

同意，这些聪明人反被骂为卖国贼。针对乙岛的动向，甲岛纷纷把债券换为乙岛货币，再陆续购买乙岛土地，最终甲岛获得了乙岛的全部土地，乙岛的居民要想继续生活下去，便要在甲岛新雇主的管理下工作，既要生产自己的口粮，还要延长劳动时间，支付土地租金。

巴菲特把甲岛叫勤俭岛，把乙岛叫浪费岛。巴菲特讲完这个故事，便把自己手中的部分美金转为非美元资产，并购买了比亚迪电动汽车的股份。



经济全球化要求建立一种国际经济贸易的新规则、新秩序，任何闭关自守的孤立主义固不可取，而自私自利的保护主义和重商主义更是危险。

郁金香

17世纪，德国皇帝派遣到土耳其的使节布斯贝克爱上了一种开花的植物，于是把它带回国内，后来这种植物被取名为郁金香。许多年过去了，德国的邻邦荷兰也兴起了种植和欣赏郁金香的热潮，在那里，贵族们以拥有郁金香为荣，郁金香成为社会地位的象征，连平民也模仿起贵族的做法来。郁金香催生了整整一个行业：有人培育新品种，有人鉴别品质，称为郁金香分析师，还有的地方成立了郁金香交易所。郁金香的价格也随之持续上涨。银行以郁金香做抵押，贷款给打算继续买入郁金香的人。凡是买进郁金香的人都赚钱，因为今天买回家的郁金香，几天后就能以更高的价钱卖出去。

到1637年1月，郁金香的价格上涨了20倍。突然间人们发现，每个人都想卖出自手中的郁金香，却没有人买。于是价格开始回落，最终返回到郁金香上涨前的价位。很

多人原来还是百万富翁，一个月后就一无所有了。有的企业濒临破产，银行也纷纷陷入了危机。



点评：

郁金香本身是用来欣赏的，结果却被用来作为人们赚钱的工具和财富的象征，郁金香的香味也就荡然无存了。

19世纪末期，荷兰的郁金香花市异常火爆，许多人都想在其中赚取丰厚利润。内国画家凡·高是十分热爱鲜花的，他曾经画过一幅《杏花盛开的花园》，画面中充满了浓郁的郁金香花香。然而，凡·高却在贫病交加中自杀身亡。梵高的一幅《向日葵》卖出了1.5亿人民币，而他的另一幅《星夜》却只卖出了5000美元。梵高生前穷困潦倒，死后却名噪一时，令人扼腕叹息。梵高的遭遇，就是当时整个社会的一个缩影。在那个疯狂的“郁金香”时代，人们为了追逐财富，不惜一切代价，甚至铤而走险，最终落得个身败名裂、家破人亡的下场。

2008年9月，美国次贷危机爆发，美国的房价开始下跌，美国的金融行业受到重创，美国的经济陷入衰退。随后，全球股市纷纷下跌，中国股市也未能幸免。2008年10月，中国股市暴跌，沪指一度跌破3000点大关，创出年内新低。受此影响，中国楼市也出现明显下滑，房价普遍下跌，成交量锐减，购房者信心不足，房地产行业陷入困境。