



透 析 古 老 民 族 的 生 财 之 道

犹太人 经商哲理

詹衡宇 编著

You Tai Ren

Jing Shang Zhe Li

“世界NO.1商人”教你在生活中寻求商机
源于古老民族智慧的
现代商道启示录



万卷出版公司
VOLUMES PUBLISHING COMPANY



犹太人 经商哲理

詹衡宇 编著

You Tai Ren

ing Zhe Li

© 詹衡宇 2009

图书在版编目(CIP)数据

犹太人经商哲理 / 詹衡宇编著. —沈阳: 万卷出版公司,
2009.4

ISBN 978-7-80759-823-7

I. 犹… II. 詹… III. 犹太人—商业经营—经验 IV.

F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 059474 号

设计制作 /  智品书业

ZHIPIN BOOKS

犹太人经商哲理

-
- | | |
|------|-----------------------------------|
| 出版者 | 万卷出版公司 |
| 地 址 | 沈阳市和平区十一纬路 29 号 |
| 邮 编 | 110003 |
| 联系电话 | 024-23284089 |
| 电子信箱 | vpc_tougao@163.com |
| 印 刷 | 北京振兴华印刷有限公司 |
| 经 销 | 各地新华书店发行 |
| 幅面尺寸 | 710mm × 1000mm 1/16 |
| 印 张 | 26 |
| 字 数 | 300 千字 |
| 版 次 | 2009 年 4 月第 1 版 2009 年 4 月第 1 次印刷 |
| 执行主编 | 李英健 李 克 |
| 责任编辑 | 丁建新 |
| 书 号 | ISBN 978-7-80759-823-7 |
| 定 价 | 29.80 元 |
-

丛书所有文字插图版式之版权归出版者所有 任何翻印必追究法律责任

前言

在不断创造奇迹的千年历史进程中，犹太人积累了大量优秀的文化和闪光的人生智慧。

犹太人不仅自称是上帝的选民，而且是敢跟上帝较量的人（“以色列”即与上帝摔跤的意思）。他们以占世界人口不到0.3%之势，获取了诺贝尔奖的30%之多。无论在科学、思想还是文化和艺术领域中，无不闪烁着智慧之光。出现了诸如海涅、贝多芬、门德尔松、马克思、柴门霍夫、弗洛伊德、卓别林、爱伦堡、毕加索、爱因斯坦等一批伟人和名人。可以说，人类文明之所以能取得今天的成就，与犹太人的贡献是分不开的。

犹太人之所以被称作“《圣经》的子民”，是因为没有《圣经》就没有犹太人的历史。犹太人的生活受到《圣经》，特别是《摩西五经》的严格约束。对于《圣经》不能直接给予解答的问题，历代拉比就会按照《圣经》的精神进行处理和裁断。今日有名的律法集《密什那》就是由犹太亲王开始编纂的。如果《密什那》解决不了的问题，就交由拉比们进行讨论。拉比们则会将一些判例、见解和言行记录在《密什那》上面，最后就形成了《塔木德经》。《塔木德经》是犹太律法、思想和传统的集大成之作，分散于世界各地的犹太人通过《塔木德经》紧紧地联系在一起。他们一起从《塔木德经》中寻求解答，获得灵感，看到希望，并根据《塔木德经》来训练自己的思考方式。

犹太人的格言说：“慈爱的上帝是为我们着想的，天生我才必有用。”这种积极的人生态度，使他们对生活充满了信心和希望，并把生活中的难题当作是自我的成长。

如果你问犹太人什么最重要，那答案一定是智慧。他们认为：财富可以被带走，唯有知识和智慧永不流失。知识本身就是一笔财富，但犹太人看重的是将知识如何化为实实在在的物质财富，也就是人的智慧。因为智慧是打开幸福和财富之门的金钥匙。犹太人十分推崇智慧，他们认为知识固然重要，但它是用来磨炼智慧的。智慧是终其一生永远伴随的财富，它会永远帮助你，庇护你；而知识不同，它可能给你带来好运，带来财富，但它会随着时间的推移而变得陈旧。而智慧才是真正的财富，远胜于金钱。这种虔诚的求知精神在商业文化中渗透为孜孜不倦，探索求实，锐意进取的创新意识。他们孜孜以求地在知识的海洋中积累的丰富知识，对于形成他们所特有的谋略与智慧发挥了不可或缺的作用。

犹太人的人生观是：人生就像我们从救火场里抢东西，我们从里面能够抢出的东西越多，我们的人生才越有价值。犹太人做生意的名言是：要在两列火车对面错过时做交易。

只有敢于冒险的人，才会赢得人生的辉煌。而且，那种面临风险、审慎前进的人生体验可以练就过人的胆识，这更是宝贵的精神财富。犹太人无疑是这种财富的拥有者：他们凭着过人的胆识、乐观从容的风险意识不断前进，往往赢得了出人意料的成功。这种身临逆境，敢于冒险的进取精神是成就“世界第一商人”的重要因素。

因此，自己学习并逐渐地领悟，才是真正的学习，而财富的追求也是一个人在自己所遇到的机遇和环境中，不断地调整 and 变化自己的策略才得到的。灵活地掌握和运用犹太人的这些智慧会让你变得更富有。

为了更好的满足读者的需要，我们编选了一些经典的篇目重新出版。本书包括犹太人的经商密码、在处事中寻找金子、生活中的财富三大部分，希望能让读者触探到犹太人经商人生的每一个细节，以便更好地深入地了解犹太人，了解他们的历史、文化和智慧。

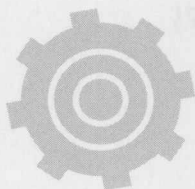
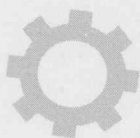
每个民族都有本民族自己的特色，而这些不同的特色不应该是各自独立的，应该相互学习融合。相信在阅读了本书以后，您一定会受益匪浅，在了解这个智慧的民族的过程中也让自己的人生像他们一样处处充满智慧。

目 录

CONTENTS

犹太人的经商密码

- 3 从不拒绝赚钱
- 5 明确赚钱的目的
- 8 是“赚”不是“攒”
- 12 有钱就有安全感
- 14 赚钱没有定法，需抱平常之心
- 17 穷也要站在富人堆里
- 20 赚有钱人的钱
- 22 回报风险，迅速崛起
- 26 赔本赚吆喝
- 28 钻法律的“漏洞”
- 32 巧用政策发大财
- 34 金钱与美女是一样的
- 36 金钱莫问出处
- 39 争利信在先
- 43 运筹帷幄，收放自如
- 45 打天下，拿来主义
- 48 金钱是人的奴隶
- 51 商者无域
- 54 现钞主义
- 56 赚女人的钱



- 58 赚富有男女人的钱
- 60 与敌人做生意
- 62 赚钱并非靠体力
- 65 发财找冷门
- 68 营造支付的便利环境
- 70 做生意就像谈恋爱
- 72 攻心为上
- 75 一元钱的顾客更可贵
- 77 昨天的顾客与今天不同
- 79 好生意要双赢
- 82 诚信地进行交易
- 84 自由是风险的补偿
- 86 整个世界都是我的库存
- 88 借鸡生蛋，白手起家
- 93 胜败常事，取长补短
- 97 要学会斤斤计较
- 101 生存源于创新
- 105 只信任自己
- 107 做生意绝不牟取暴利
- 109 做成 1 个金币的生意
- 111 从节俭中找到赚钱捷径
- 113 学会理财
- 117 花钱从来都心痛
- 121 以利诱商乃高举
- 123 一定要冷静
- 127 进退适中

129 商人也要“与人为善”

131 分散风险

133 细节决定商道胜负

在处事中寻找金子

137 取信于是成功的根本

141 做事做人，方圆有度

143 忍者为王

145 穷人也应该受到尊重

147 凡事从我做起

151 学会爱自己的敌人

153 理清双方的责任关系

155 求教于师

157 有真理就有发言权

159 谁都可能犯错误

161 莫做虚伪之人

163 比中而行，择善而交

165 分享别人的喜悦

167 人情即财富

169 己所不欲，勿施于人

172 原谅别人，解放自己

175 目标越大越明确越好

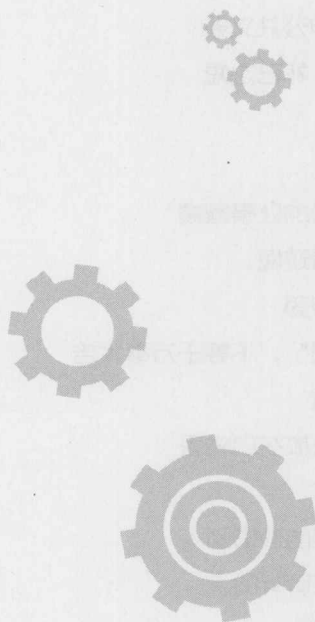
177 天生我材必有用

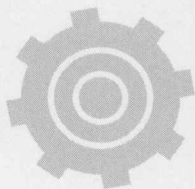
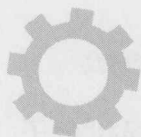
179 痛饮人生的满杯

181 坚持和忍耐下去

184 相信你一定能赢

188 盘算得意的事情，不要理会烦恼

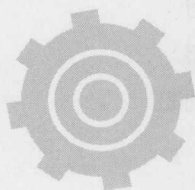
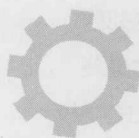




- 193 遇到困难不找借口
- 195 不用言语侮辱他人
- 197 能够赞美他人
- 200 守时守信，毫不含糊
- 203 不起攀比之心
- 205 肯定他人的付出
- 209 倾听是智慧
- 212 不要为打翻的牛奶而哭泣
- 215 坦然面对事实
- 220 不做伤人自尊的犯人
- 223 正视失败
- 226 赢在执行
- 231 施舍是一种公共义务
- 233 取人之长，补己之短
- 235 求助之道
- 238 学会感恩
- 240 慎独，可贵的处事智慧
- 242 换个视点看逆境
- 245 幽默是一种药
- 247 说“对不起”，不等于万事大吉
- 249 处事要稳重
- 252 把喜怒哀乐放在口袋里
- 255 多做一点点
- 258 珍惜自己方能珍惜别人
- 260 做一个愿意聆听的人
- 263 微笑是智慧

生活中的财富

- 267 知识是财富的邻居
- 272 信念要比生命重要
- 274 好女人是男人的学校
- 277 智慧要比知识重要
- 281 随时投入身心地去学习
- 283 逆境中需要不屈的意志
- 290 让孩子在游戏中学会创造
- 292 不要轻率离婚
- 294 培养孩子坚强的品质
- 296 教育者要向孩子敞开心扉
- 298 要尊敬父母
- 302 让自己休息一下
- 305 享受餐桌上的愉悦
- 307 保持健康的身体
- 310 不要沉迷于享受
- 312 超越别人不如超越自己
- 315 兄弟之间要互相关爱
- 317 理性地挑选自己的配偶
- 319 不要因为热恋而结婚
- 322 爱护自己的妻子
- 325 控制嫉妒的心理
- 328 理想的妻子能让男人站起来
- 330 总会有一条路
- 333 强烈的欲望和势力会得到意外的发展
- 336 有梦想才快乐



- 341 要享受自己的生活
- 344 把读书当成享受
- 347 别让财富占据了你的情感
- 350 年轻就是资本
- 352 自我思考自我觉悟
- 355 做人一定要虚心
- 357 学会善待自己
- 361 要学会保护自己
- 364 时刻保持创新的锐气
- 369 夜郎自大是罪恶
- 371 有节制的生活才是快乐的生活
- 373 没有智慧的人在每件事上都落在后面
- 376 不要太勉强自己
- 380 要学会知足
- 385 尊敬师长
- 390 沉着是有智慧的表现
- 392 合理的服饰打扮
- 395 千万不要散播谣言
- 397 做个偏执狂
- 400 必要的时候可以说谎



犹太人的经商密码

从不拒绝赚钱

犹太人所生存的环境决定了他们的民族特性，那就是——对于赚钱，没有任何理由拒绝。

李嘉诚曾经说过：“精明的商家可以将商业意识渗透到生活的每一件事中去，甚至是一举手一投足之间。充满商业细胞的商人，赚钱可以是无处不在、无时不在。精明的商人只有嗅觉敏锐才能将商业情报作用发挥到极致，那种感觉迟钝、闭门自锁的公司老板常常会无所作为。但是要在挣钱的扩张中不忘谨慎，谨慎中不忘扩张。我讲求的是在稳健与进取中取得平衡。船要行得快，但面对风浪一定要捱得住。有钱大家赚，利润大家分享，这样才有人愿意合作。假如拿10%的股份是公正的，拿11%也可以，但是如果只拿9%的股份，就会财源滚滚来。”

犹太人非常喜欢赚取金钱，这是他们所特有的民族特性。但犹太人对于金钱却始终保持着一颗平常之心。

对于金钱，犹太人既没有对它如神仙那般崇拜，又没有对它像魔鬼那般厌恶，更没有既想要钱又羞于碰钱的尴尬心理。在他们心中，钱是干干净净和平常常常的，只要赚钱就是大大方方和堂堂正正的。

所以说，要想成为真正的商人，就必须在商言商，坚持时刻赚钱的想法，而且想尽一切办法和方式去赚取钱财。不要将挣钱当做一项非常重要的任务，因为那样会给自己带来非常大的压力，必须以平常心去争取获得钱财，并且把获得钱财当成乐趣，失去钱财也不后悔，要善于制造一切机会去赚取钱财。

犹太人认为赚钱是天经地义，是最自然不过的事，如果能赚到的钱不赚，那简直就是对钱犯了罪，要受到上帝的惩罚。

犹太商人赚钱强调以智取胜。犹太人认为，金钱和智慧两者中，智慧较金钱重要，因为智慧是能赚到钱的智慧，也就是说，能赚钱方为真智慧。这样一来，金钱成了智慧的尺度，智慧只有化入金钱中，才是活的智慧，钱只有化入智慧之后，才是活的钱；活的钱和活的智慧难分伯仲。

基于这样的观念，在犹太人看来，即使是一个十分渊博的学者，如果他赚不到钱，一贫如洗，那么学者的智能也只是死智能、假智能；真正智慧的人是既有学识又有钱的人，所以犹太人很少赞美一个家徒四壁的饱学之士。

犹太人爱钱，并且从来不隐瞒自己爱钱的天性。

一位胖老太太拎着一个沉重的大皮箱要赶火车，她对旁边一个瘦瘦的老头说：“如果您能帮忙把它提上火车，我会付给你小费的。”

瘦老头什么话也没有说，提起皮箱就上了火车。当两个人都气喘吁吁地上了车后，胖老太太立即从包里拿出1美元来，递给了瘦老头，那个瘦瘦的老头坦然地接受了。

紧接着一个列车员走过来对瘦老头说：“尊敬的洛克菲勒先生，请问您需要什么帮助吗？我们会尽力满足您的要求的。”“噢，谢谢，不必了。”洛克菲勒说。

这时候胖老太太惊讶地叫起来：“天啊，我刚才竟然给了石油大王1美元的小费！”

是的，一位犹太大亨的金钱观由此可见一斑。赚钱能够上升到“为做一件事而赚钱”的境界，就算是一种超然了。

所以，世人在指责犹太人嗜钱如命、贪婪成性的同时，又深深折服于犹太人在钱面前的坦荡无邪。犹太商人在投机时，对于所借助的东西，是不存在一点感情的，只要是有利可图且不违法的事物，拿来用就是了，完全不必过多地考虑。只要认为是可行的赚法，犹太人就一定要赚，赚钱自然合理，赚回钱才算真聪明。这就是犹太人在商业领域内独占鳌头的原因所在吧！



明确赚钱的目的

《塔木德》中对金钱有这样的描述：金钱没有臭味的，它是对人类安逸生活的祝福。但是，对于犹太人来说，他们一直没有过上安逸的生活。因此，他们比其他民族更会生存，更会赚钱，也更愿意享受现实的生活以及追求自由。

犹太人是和金钱打交道最多的人群，他们关心的只有钱，至于钱的性质，那不是他们关心的对象。

在犹太人看来，钱是让人生幸福的前提，人应该拥有金钱。他们把钱和上帝联系在一起，如果没有钱，那么就连给上帝的礼物都没有，也就是说，如果没有钱，那么连上帝也不要了。犹太教的经典是这样说的：钱是美好人生的象征，是上帝给我们的礼物。

成功的百万富翁都精于安排时间，使时间的浪费减少到最低限度。认识并利用你的时间，是每个人想做就能够做到的，这是一个人走向成功的有效之路。

没有空闲、不会合理安排时间的人，是不会赚钱的人。

在犹太人赚钱的过程中，就如同在商场上搏杀，谁能抢在前面，抢到市场先机，谁就能先富，而且是一夜暴富。人的一生是短暂而又漫长的，许多人整天忙忙碌碌却无所作为，许多人整日沉溺于酒桌牌桌之间，日子被无端地浪费，这些人都不會合理安排时间，注定成不了大器。因此，一个会赚钱的犹太商人，既是“大忙人”，又是“大闲人”。

之所以是“大忙人”，是因为他一直在辛苦地工作，为赚钱而忙碌。

