

专为外贸精英量身打造的话题宝典

外贸英语 话题王

剑桥商务英语
BEC

考试必备
资料包



每天只需半小时
迅速提升你的职场含金量

戴卫平 杨卫东 郑世高 / 主编

☺ 目前市场上最完整、最全面的外贸会话大全

300多个外贸情景，6000多个最实用的对话表达，70多个外贸文化背景知识，1400多个难点注释，5000多个高频外贸词汇，让你轻松学习，举一反三，随心所欲表达自己。

☺ 高频外贸话题无所不包，迅速提升你在职场上的含金量

外贸谈判、商品报关、检验包装、国际税收、物流贸易、广告营销、商业宴请……全部收录！立刻让你与同事、上司、合作伙伴拉近距离，成为真正的外贸达人！

☺ 剑桥商务英语资格考试，顺利通关

完全收录剑桥商务英语考试(BEC)大纲中的必考6000个常用词汇和必考句型，流利口试+高分笔试=顺利过关！

☺ 三大专业品质保证

本书由出版过多部英语口语畅销书的作者精心编写，美籍语言学专家审定，特邀资深美籍外教全程参与录音，矫正发音，模仿练习，让你马上就开口！

☺ 外贸英语语料库，随身带着走

超值的MP3光盘让你躺着听♪、走路听♪、坐车听♪、运动听♪、逛街听♪！只要带上耳机，用耳朵也能学好英文！



中国宇航出版社



一查就有

一听就懂

看就会

一考就过

外贸英语 话题王

主 编 戴卫平 杨卫东 郑世高

副主编 范吉宏 于海燕 田 芸

编 委 官 雪 樊 辉 刘建华

王 跃 戴 好

主 审 高 鹏



中国对外出版社

· 北 京 ·

版权所有 侵权必究

图书在版编目(CIP)数据

外贸英语话题王/戴卫平,杨卫东,郑世高主编. —北京:中国宇航出版社,2009.1

ISBN 978-7-80218-483-1

I. 外… II. ①戴… ②杨… ③郑… III. 对外贸易-英语-口语 IV. H319.9

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 159457 号

策划编辑 战颖

封面设计 03 工舍

责任编辑 战颖 卢珊

责任校对 杜芬

出版
发行 **中国宇航出版社**

社址 北京市阜成路8号
(010)68768548

邮编 100830

网址 www.caphbook.com/www.caphbook.com.cn

经销 新华书店

发行部 (010)68371900
(010)68768541

(010)88530478(传真)
(010)68767294(传真)

零售店 读者服务部
(010)68371105

北京宇航文苑
(010)62529336

承印 北京智力达印刷有限公司

版次 2009年1月第1版

2009年1月第1次印刷

规格 787×1092

开本 1/32

印张 16

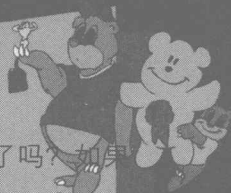
字数 530千字

书号 ISBN 978-7-80218-483-1

定价 34.80元(赠 MP3 光盘)

本书如有印装质量问题,可与发行部联系调换

外贸英语话题王前言



亲爱的读者,你找到学习英语口语的好方法了吗?如果你正为“哑巴英语”而烦恼,不妨让《外贸英语话题王》这本口语书给你开辟一条学习英语的新途径。它是一本能够使你畅游其中,又不乏乐趣的英语口语话题“辞典”,并以其独特而实用的编写体例,地道而鲜活的交际口语,全面而详细的辅导内容,让你在工作之中时时刻刻与口语学习为伴,简简单单脱口而出!

本书在编写时注意到了两个重要问题:一个是要提供给读者一本全面精细、实用性强的口语书,为此在内容涉猎的范围广度和内容辅导的深度上都做了较大的拓展,读者可以将它当做一个语料库。另一个就是能够使读者在主题明确、分类清晰的结构中,直接浏览“欲知”的内容,省时省力,读者可以“随想即现”的速度直取学习重点。

☺ 目前市场上最完整、最全面的外贸会话大全

300 多个外贸情景,6000 多个最实用的对话表达,70 多个外贸文化背景知识,1400 多个难点注释,5000 多个高频外

……国际贸易、进出口、关税、广告营销、商务谈判、商务礼仪、商务写作……全部收录！立刻让你与同事、上司、合作伙伴拉近距离，成为真正的外贸达人！！

☺ 剑桥商务英语资格考试，顺利通关

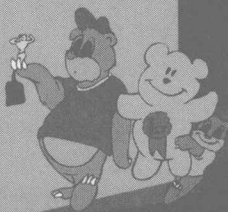
完全收录剑桥商务英语考试(BEC)大纲中的必考6000个常用词汇，流利口试+高分笔试=顺利过关！

☺ 三大专业品质保证

本书由出版过多部英语口语畅销书的作者精心编写，美籍语言学专家审定，特邀资深美籍外教全程参与录音，矫正发音，模仿练习，让你马上就开口！！

☺ 外贸英语语料库，随身带着走

超值的MP3光盘让你躺着听、走路听、坐车听、运动听、逛街听!!! 在用眼疲劳、不想看书的状态下，只要带上耳机，用耳朵也能学好英文！



King of Spoken English of Foreign Trade



第一部分 Part I 外贸实务

Unit 1 客户会议

- ① 组织客户会议 Organize a client meeting 3
- ② 客户会谈 Meet with customers 5
- ③ 谈论工作 Talk about job 6
- ④ 建立贸易关系 Establish business relations 7

Unit 2 外贸谈判

- ① 安排谈判 Arrangements for the negotiation 10
- ② 谈判实例 Example of the negotiation 13
- ③ 谈判结语 Conclusion of negotiation 15

Unit 3 合同签订

- ① 定合同 Sign a contract 20
- ② 商定条款 Check term 20
- ③ 说明解释 Explanation 22
- ④ 询问细节 Ask for details 23

King of Spoken English of Foreign Trade

Unit 4 价格谈判

- ① 付款条件 Payment term 26
- ② 折扣 Discount 27
- ③ 合理价位 Reasonable prices 28
- ④ 折衷 Compromise 29

Unit 5 订购交货

- ① 同类产品介绍 Introduction of product of the same sort 33
- ② 限定条件订购 Place an order with condition 34
- ③ 成交 Let's call it a deal 35
- ④ 削减订单 Reduce order by half 37

Unit 6 风险控制

- ① 保险单 The marine insurance policy 41
- ② 提出索赔 Lodge a claim 42
- ③ 仲裁条款 Provision of arbitration 44

Unit 7 贸易伙伴

- ① 与客户打招呼 Greet the clients 47
- ② 商展中介绍产品 Introduce product 47
- ③ 联系买家 Contract the customer 48
- ④ 请客户下订单 Place the order 50
- ⑤ 变更约会时间 Change of appointment 51
- ⑥ 未约定的拜访 Abrupt appointment 52

King of Spoken English of Foreign Trade

Unit 8

贸易使团

- 1 接待国外客户 Meet and invite foreign guests 55
- 2 参观生产车间 Visit the factory 57
- 3 产品的竞争力 Products' competitive edge 58
- 4 用餐招待 Banquet 59
- 5 观光旅游招待 Go sightseeing 60
- 6 商谈中的休息时间 Let's have a break 61
- 7 送客 Say goodbye 62

Unit 9

贸易对象

- 1 出口研究的重要性 The importance of the export research ... 65
- 2 调研内容 Research content 66
- 3 语言差异 Language differences 67
- 4 商品调整 Product adaptation 69
- 5 了解对方国的文化 Get to know the culture of the countries in which you do business 70
- 6 符合国外市场口味 Very much to the taste of foreign market 71
- 7 商业合同 Business contract 72
- 8 负担额外成本 Meet the extra cost 73
- 9 合作机会 Business opportunities 74

Unit 10

签署协议

- 1 备好协议待签 The agreement is to be fully prepared 78
- 2 协商付款方式 Discuss the mode of payment 79
- 3 拟定签订协议 Draft and sign the agreement 80
- 4 降价以达成协议 Reduce price and conclude a deal 81



King of Spoken English of Foreign Trade



外贸英语
话题王

Unit 11 投资环境

- 1 发生根本性变化 Essential changes will take place 85
- 2 投资环境信息 Information about environment of investment 86
- 3 投资环境 Investment environment 87
- 4 中美贸易关系 Sino-American trade relation 88
- 5 世界经济衰退 World recession 90

Unit 12 外商投资

- 1 资金筹措 Raise the capital 93
- 2 建立合资企业 Establish a joint venture 94
- 3 法律建议 Some legal advice 95
- 4 寻找商机 Look for business opportunities 96
- 5 投资兴趣 Interest in making investment 96
- 6 建立长久商务关系 Establish long-term business relations ... 97

Unit 13 外贸政策

- 1 非歧视原则 Non-discrimination principle 100
- 2 国际贸易法律 The legal aspects of international business 102

Unit 14 招标投标

- 1 投标条件 The conditions for the tender 108
- 2 投标 Submission of Tender 109
- 3 招标通知 Tender notice 111
- 4 特殊要求 Special requirement 112

King of Spoken English of Foreign Trade

Unit 15

磋商价格

- ① 价格与质量 Price and quality 117
- ② 折扣 Discount 118
- ③ 出价 Offer 120
- ④ 试销订购 A trial order 121
- ⑤ 更新的报价单 A renewed price list 123
- ⑥ 调整价格 Adjust the price 124
- ⑦ 公道的市场价格 A fair market price 126

Unit 16

公平公正

- ① 价格商谈 Price negotiation 131
- ② 修改条款 Amend a clause 133
- ③ 谈判会晤 Contact 135

Unit 17

贸易关系

- ① 建立贸易关系 Establish business relationship 139
- ② 建立业务关系 Enter into business relations 141
- ③ 产品介绍 Make a product presentation 143
- ④ 做生意和扩大贸易 Conclude and expand business 144

Unit 18

履行合同

- ① 合同终止 Terminate a contract 149
- ② 解决问题 Work the problems out 150
- ③ 质量问题 Quality issues 151



King of Spoken English of Foreign Trade

Unit 19

自由贸易

- ① 关税壁垒 Tariff barrier 155
- ② 非关税壁垒 Non-tariff barrier 156
- ③ 世贸成员国 WTO membership 157

Unit 20

企业类型

- ① 投资估价 Assessment of investment 162
- ② 投资风险 Risk of investment 165
- ③ 投资比例 Proportion in investment 166
- ④ 投资步骤 Process of investment 168

Unit 21

贸易类型

- ① 加工贸易 Processing and assembling trade 173
- ② 补偿贸易 Compensation trade 175
- ③ 寄售贸易 Consignment trade 177
- ④ 易货贸易 Barter trade 179

Unit 22

合资合作

- ① 投资场所 Outlet for investment 185
- ② 技术引进 Technology import 189
- ③ 合资经营条件 Term and condition on joint venture 191

Unit 23

货物装运

- ① 装运时间 Time of shipment 196
- ② 装船谈判 Discussion about shipment 197
- ③ 装船期限 Loading period 198

King of Spoken English of Foreign Trade

- ④ 装船问题 Problems about shipment 200
- ⑤ 装运卸货 Unload 201
- ⑥ 交货 Make delivery 202
- ⑦ 货物损失 Damage 203

Unit 24 商标注册

- ① 注册商标 Register a trademark 206
- ② 注册程序 Registration procedures 207
- ③ 商标转让 Transfer the trademark 210
- ④ 商标形象 Problem of the trademark's image 211
- ⑤ 注册细节 Details of registration 213

Unit 25 代理服务

- ① 续约代理 Renew agent 217
- ② 代理细节 Details about agents 219
- ③ 拒绝代理商 Refuse an agent 220
- ④ 代理协商 Discussion with the agent 222
- ⑤ 销量问题 Problems about selling amount 224

Unit 26 专利注册

- ① 专利申请 Apply for a patent 227
- ② 申请程序 Applying procedures 228
- ③ 专利转让 Transfer patents 230
- ④ 购买专利 Purchase patents 232

Unit 27 争议仲裁

- ① 质量纠纷 Disputes on quality 237



King of Spoken English of Foreign Trade



外贸英语话题王

- ② 解决纠纷方式 Ways for resolving disputes 239
- ③ 中国仲裁制度 Arbitration in China 240
- ④ 诉诸仲裁 Resort to arbitration 241
- ⑤ 仲裁制度 Arbitration system 243

第二部分 Part II 商品报关

Unit 1 商品检验

- ① 检验问题 Inspection problems 250
- ② 产品质量 Product quality 252
- ③ 商检协商 Discussion about inspection 254
- ④ 商检程序 Inspection procedures 256
- ⑤ 商检证明 Certificate 257
- ⑥ 检验规定 Regulations about inspection 259
- ⑦ 检验商议 Negotiation about inspection 262
- ⑧ 检验事宜确认 Confirmation of inspection 263
- ⑨ 检验争议 Discrepancy about inspection 264

Unit 2 海关通关

- ① 通关手续 Formalities in customs clearance 269
- ② 通关协商 Negotiation on customs clearance 272
- ③ 过海关 Going through the customs 273
- ④ 海关问询 Questioning at the customs 274

King of Spoken English of Foreign Trade

Unit 3 海关检查

- 1 海关检查 Inspections at the customs 278
- 2 应税物品 Something dutiable 280
- 3 护照将要过期 Your passport will expire 281
- 4 市场份额 Market share 282
- 5 说明解释 Explanation 283
- 6 劝诫说服 Persuasion 285

Unit 4 商务签证

- 1 申请签证 Apply for a visa 289
- 2 签证条件 Conditions of applying for a visa 290
- 3 新型签证 A new type of visa 293
- 4 签证手续 Visa formalities 294

Unit 5 国际税收

- 1 国际税收的意义 The significance of international taxation ... 300
- 2 税务登记 Tax registration 303
- 3 税务检查 Tax inspection 304
- 4 个人所得税 Individual income tax 306

Unit 6 检验包装

- 1 包装的重要性 The importance of packaging 311
- 2 包装运送 Package and delivery 313
- 3 检验包装 Inspection of packaging 316



King of Spoken English of Foreign Trade



Unit 7 出境入境

- ① 入境咨询 Inquiry of entry 322
- ② 居留咨询 Residency 324
- ③ 出境问询 Inquiry of departure 326

第三部分 Part III 外贸营销

Unit 1 网上交易

- ① 降低价格 Reduce the price 333
- ② 供应现货 Supply from stock 334
- ③ 谈论打折 Discount 335
- ④ 产品介绍 Could you tell me something about them 337

Unit 2 产品推介

- ① 性能介绍 Function introduction 342
- ② 业务推销 Business Promotion 343
- ③ 商务咨询 Business Consultation 345
- ④ 产品展示 Product Demonstration 346

Unit 3 电子商务

- ① 网上购物 How to buy things online 350
- ② 面临挑战 Challenges to E-commerce 352
- ③ 光明前景 Outlook for E-commerce 353

King of Spoken English of Foreign Trade

Unit 4

参加商展

- | | | |
|--------|---------------------------|-----|
| 1 询问展位 | Something about the booth | 358 |
| 2 参加商展 | Attend trade shows | 359 |
| 3 展台搭建 | Installation | 361 |
| 4 产品介绍 | Commodity introduction | 362 |

Unit 5

广告营销

- | | | |
|--------|-----------------------------|-----|
| 1 杂志广告 | Advertisement in a magazine | 366 |
| 2 电视广告 | Advertisement on TV | 367 |
| 3 媒体组合 | The right media mix | 369 |
| 4 广告效果 | Effect of advertisement | 370 |

Unit 6

市场调研

- | | | |
|-----------|---|-----|
| 1 网上购物的利弊 | Advantages and disadvantages of online-shopping | 374 |
| 2 质量调查 | Quality research | 375 |
| 3 售后调查 | After-sale services | 377 |
| 4 市场调研 | Market research | 378 |

第四部分 Part IV 商品保险

Unit 1

贸易索赔

- | | | |
|--------|----------------------------|-----|
| 1 索赔理由 | Reasons for making a claim | 382 |
| 2 提出索赔 | Make a claim | 383 |
| 3 索赔谈判 | Discussion about claims | 384 |



King of Spoken English of Foreign Trade



外贸英语题王

- | | |
|------------------------------------|-----|
| ④ 同意索赔 Agree with the claims | 386 |
| ⑤ 退货 Return of goods | 387 |

Unit 2 货物保险

- | | |
|-------------------------------------|-----|
| ① 险种 Insurance types | 390 |
| ② 投保 To insure | 391 |
| ③ 险别 Coverage | 392 |
| ④ 保险纠纷 Dispute over insurance | 393 |
| ⑤ 盗窃险 Pilferage insurance | 396 |

Unit 3 商业保险

- | | |
|---|-----|
| ① 商业保险对话 Talks about financial insurance | 399 |
| ② 商保事宜 Business about financial insurance | 400 |
| ③ 类型选择 Choose a type of insurance | 401 |
| ④ 商保类型 Business insurance types | 402 |
| ⑤ 保险费率 Premium rates | 403 |

第五部分 Part V 外贸礼仪

Unit 1 迎来送往

- | | |
|---|-----|
| ① 机场迎接 Meet at the airport | 408 |
| ② 初次见面寒暄 First contact and greeting | 410 |
| ③ 迎接客户 Receive the customer | 411 |
| ④ 在宾馆的路上 On the road to the hotel | 412 |
| ⑤ 询问和确认 Inquire and Confirm | 413 |