

富人只比穷人

多想一点点

THE RICH WOULD THINK A LITTLE BIT
• MORE THAN THE POOR •

李 黑 / 著

思路决定出路 思路是怎样产生的
方法总比问题多 方法是如何找到的
多想一点点 就能找到命运的转折点
多想一点点 就能改变所有的不如意



金城出版社
GOLD WALL PRESS

富人只比穷人

多想一点点

THE RICH WOULD THINK A LITTLE BIT
• MORE THAN THE POOR •

李 黑 / 著

思路决定出路 思路是怎样产生的
方法总比问题多 方法是如何找到的
多想一点点 就能找到命运的转折点
多想一点点 就能改变所有的不如意



图书在版编目(CIP)数据

富人只比穷人多想一点点/李黑著. —北京: 金城出版社, 2008. 5

ISBN 978-7-80251-027-2

I. 富… II. 李… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2008)第041253号

富人只比穷人多想一点点

作 者 李 黑

责任编辑 张礼文

开 本 710×1000 毫米 1/16

印 张 14

字 数 140千字

版 次 2008年4月第1版 2008年4月1次印刷

印 刷 北京金瀑印刷有限责任公司

书 号 ISBN 978-7-80251-027-2

定 价 28.00元

出版发行 **金城出版社** 北京市朝阳区和平街11区37号楼 邮编: 100013

发 行 部 (010)84254364

编 辑 部 (010)64210080

总 编 室 (010)64228516

网 址 <http://www.jccb.com.cn>

电子邮箱 jinchengchuban@163.com

法律顾问 陈鹰律师事务所 (010) 64970501

Contents

目 录

多想一点1：我们是否真的什么都不能做？ / 001

年轻人必须想的两件事：

- 一、受穷的根本原因是什么？
- 二、小钱赚不赚？

多想一点2：为什么勤劳不一定得好报？ / 005

年轻人必须想的两件事：

- 一、为什么辛苦不成功？
- 二、现在的环境是否适合自己？

多想一点3：自己的工作是否真的没有前途？ / 010

年轻人必须想的三件事：

- 一、是不是看别人干什么自己就想干什么？
- 二、自己从事的工作是不是一点前途都没有？
- 三、别人做能赚钱的自己做能不能赚钱？

多想一点4：自己所在的圈子是否适合自己发展？ / 015

年轻人必须想的两件事：

- 一、稳定和发展哪一个更重要？
- 二、是否在做自己最擅长的工作？

多想一点5：我们究竟在做什么？ / 020

年轻人必须想的两件事：

- 一、我们究竟在做什么？
- 二、我们能为别人做多少？

多想一点6：都不愿意做的工作就不能赚钱吗？ / 025

年轻人必须想的两件事：

- 一、在看似平常的事情当中能否找到商机？
- 二、如何去展开自己的营销？

多想一点**7**：除了钱，还要赚什么？ / 031

年轻人必须想的两件事：

- 一、自己在走一条光明的大道还是走死胡同？
- 二、自己的有形资产是什么，无形资产是什么？

多想一点**8**：我们真的一点机会都没有吗？ / 036

年轻人必须想的两件事：

- 一、你真的很想成功吗？
- 二、你在羡慕别人吗？

多想一点**9**：我们的优势还能保持多久？ / 041

年轻人必须想的两件事：

- 一、你的优势还能保持多久？
- 二、取得目前的成就就可以了么？

多想一点**10**：自己赚的是多少钱？ / 046

年轻人必须想的两件事：

- 一、自己要的是什么？
- 二、从事的行业是否适合自己？

多想一点**11**：我们究竟在为谁工作？ / 051

年轻人必须想的两件事：

- 一、你在忙什么？
- 二、你在为谁工作？

多想一点**12**：年薪再高，也是替别人赚钱的工具？ / 055

年轻人必须想的三件事：

- 一、我们为什么要打工？
- 二、在这家公司自己还有多大的发展空间？
- 三、自己与老板的差距还有多大？

多想一点**13**：我们在变化中能得到什么？ / 060

年轻人必须想的三件事：

- 一、自己具体需要什么样的机会？
- 二、机会会来自哪里？
- 三、自己在为机会的到来做了什么准备？

多想一点**14**：是不是真的在经营自己？ / 064

年轻人必须想的三件事：

- 一、最初的梦想与现实有多大的差距？
- 二、自己是不是有创业的准备？
- 三、自己是否关注身边经营不好的企业和店铺？

多想一点**15**：现在的工作还能做多久？ / 071

年轻人必须想的两件事：

- 一、没有资金没有学历就不能创业吗？
- 二、为自己的将来考虑过吗？

多想一点**16**：我们还能不能做点别的？ / 076

年轻人必须想的两件事：

- 一、自己做出什么样的改变更符合时代的需要？
- 二、自己还能不能做点别的？

多想一点**17**：我们能不能再往前走一步？ / 081

年轻人必须想的两件事：

- 一、你认为的成功是什么？
- 二、自己是否错过机会？

多想一点**18**：能不能看到N+1步？ / 087

年轻人必须想的两件事：

- 一、机会为什么总是被别人发现？
- 二、自己身边有没有机会？

多想一点**19**：能不能随时调整自己的目标？ / 091

年轻人必须想的两件事：

- 一、有必要跟其他人去挤独木桥吗？
- 二、如何绕开激烈的竞争？

多想一点**20**：能不能借别人的力量为己所用？ / 096

年轻人必须想的两件事：

- 一、自己拥有的资源有哪些？
- 二、如何规避风险？

- 多想一点**21**：**获得眼前的利益要付出什么代价？** / 101
年轻人必须想的两件事：
一、我们现在处于什么位置？
二、我们能不能想得长远一点？
- 多想一点**22**：**我们真正地了解别人的需要吗？** / 106
年轻人必须想的两件事：
一、别人的烦恼中隐藏着什么样的商机？
二、如何去培育市场？
- 多想一点**23**：**多数人反对的事一定不可行吗？** / 112
年轻人必须想的两件事：
一、别人反对的事就一定是错误的吗？
二、自己适合做什么？
- 多想一点**24**：**明天人们会有什么样的需要？** / 118
年轻人必须想的两件事：
一、科技发展会怎样影响自己所在的行业？
二、消费者将会发生怎样的变化？
- 多想一点**25**：**困难中应该从哪一点突破？** / 124
年轻人必须想的两件事：
一、产品为什么难以打开局面？
二、要想产品畅销，该如何去借势？
- 多想一点**26**：**如何让别人更了解自己的产品？** / 130
年轻人必须想的两件事：
一、信息不对称是必然现象
二、宣传的作用
- 多想一点**27**：**能不能利用对方的难处解决自己的麻烦？** / 134
年轻人必须想的两件事：
一、谁是买方与卖方？
二、如何让顾客找到作上帝的感觉？
- 多想一点**28**：**灾难背后存在什么样的机遇？** / 139
年轻人必须想的两件事：
一、你卖的是什么？

二、如何赚取别人口袋里的钱？

多想一点**29**：社会微妙的变化预示着什么？ / 144

年轻人必须想的两件事：

一、你预测到的市场变化是什么？

二、一招鲜真能吃遍天吗？

多想一点**30**：能不能换个角度看待麻烦？ / 149

年轻人必须想的两件事：

一、主动还是被动？

二、麻烦中隐藏着什么机遇？

多想一点**31**：如何改变别人对自己的看法？ / 154

年轻人必须想的两件事：

一、不满意却又习惯的事情是什么？

二、如何正确看待问题？

多想一点**32**：明年会有什么样的事情发生？ / 160

年轻人必须想的两件事：

一、危险的背后是什么？

二、别人想不到的是什么？

多想一点**33**：时局的变化中有什么机会？ / 165

年轻人必须想的两件事：

一、在时势的变化中该做什么？

二、怎样才能走在别人前面？

多想一点**34**：能不能在一点上做精做细？ / 169

年轻人必须想的两件事：

一、我能做什么？

二、我比别人多什么？

多想一点**35**：是否先满足别人的需要？ / 173

年轻人必须想的两件事：

一、结症究竟是什么？

二、彼此都需要什么？

多想一点**36**：为什么一定要严格要求自己？ / 178

年轻人必须想的两件事：

一、为什么要来这家公司工作？

二、做老板应该怎样要求自己？

多想一点**37**：**遭遇挫折时向左还是向右？** / 182

年轻人必须想的两件事：

一、创业碰到挫折怎么办？

二、创业的目标是什么？

多想一点**38**：**针对行业弊端做什么样的文章？** / 187

年轻人必须想的两件事：

一、怎样才能与众不同？

二、如何做到最好？

多想一点**39**：**自己习惯的别人也习惯吗？** / 193

年轻人必须想的两件事：

一、你渴望改变现状吗？

二、你的工作还有改进的余地吗？

多想一点**40**：**能不能把工作做得再细一点？** / 199

年轻人必须想的两件事：

一、自己有理财的意识吗？

二、重视经营过程中的细节吗？

多想一点**41**：**小产品能不能赚大钱？** / 204

年轻人必须想的两件事：

一、什么是商品？

二、小与大，不是在表面上的

多想一点**42**：**企业的发展究竟靠什么？** / 209

年轻人必须想的两件事：

一、企业发展的根本是什么？

二、多给员工报酬就是自己的损失吗？



多想一点1： 我们是否真的什么都不能做？

尹明善，重庆力帆股份有限公司董事长。他47岁才开始创业，短短20年就成长为闻名全国的亿万富翁，可谓大器晚成。如今人们大多对他事业的辉煌给予太多的关注，而对他过去的经历却知之甚少。其实在很小的时候，尹明善就开始经商了。

1938年1月10日，尹明善出生于重庆涪陵的一个地主家庭。解放后，尹明善的家庭一夜间变得一贫如洗。1950年，12岁的尹明善和母亲一起来到了一个小荒山上。他们在山上搭了一间茅草屋，种几亩薄田，勉强糊口。由于母子俩都不善于种地，再加上运气也不太好，所以一连两季地里都没收到多少粮食，家里连吃饭穿衣都成了问题。眼看着家里的生活越来越艰难，尹明善只好想办法赚些零用钱。

尹明善从一个好心人那里借到五角钱做本钱，开始了自己的经商历程。第二天，他就步行来到县城寻找五角钱的生意。在县城转了半天，他终于找到了——卖针。他来到制针厂，用自己的五毛钱批发了一批缝衣服用的针。接着，他就一路叫卖着回家。

一天下来，尹明善终于把那批针卖完了，竟然卖了一块钱！除去原来的五角钱本钱，他居然还赚了五毛钱——这在当时，对他来说不是小数了。当天夜里，他就把从好心人那里借来的五毛钱还了。

第二天一大早，尹明善就拿着自己昨天刚刚赚来的五角钱，又一次步行来到县城制针厂。他又批了五角钱的针，换了一条路叫卖，他又

赚了五角钱。他把这一天赚的五角钱，拿出一部分买米和盐等生活用品后，把剩下的都存下来，预备应急。接下来的日子里，尹明善天不亮就起床，步行去县城。一段时间以后，他除了卖缝衣针，还卖绣花针、织针。到后来，干脆连各式各样的线都卖了。

在卖针的过程中，尹明善想到了许多招数，比如资金的“拆借周转”。在当时，他是从乡下卖了针，去城里进货，再拿到乡下卖。后来，他在卖针的过程中，经常遇到一个卖鸡蛋的年轻人，一来二去，两人就熟悉了。这位老兄是从乡下收鸡蛋拿到城里去卖，换成钱再到乡下去收鸡蛋。于是，尹明善就主动找到这位老兄，提出来两人一起“融资”。也就是说，两个人的钱可以合在一起用。尹明善在乡下卖针的钱都交给这位老兄，这样老兄买鸡蛋的钱就可以多出好几块。到了城里，老兄把自己卖鸡蛋的钱交给尹明善，他就可以多出几块钱来批发针线。在今天的人们看来，这是一个成功的资本运作，但是尹明善在五十年前就想到并实践了，当时他还只是一个12岁的孩子！

就这样，由于本钱无形中的扩大，生意自然也做大了。半年下来尹明善就赚了好几十块。在当时来说，这几乎已经是一笔巨款了。

从12岁尹明善所做的事情可以看出，他是一个非常聪明的人，是一个能想敢做的人。这样的人，不成为富豪都难。

地种不好，他想到做生意养家糊口。拿他当时的情况来说，根本不具备做生意的条件——一没本钱，二没经营项目。有的就是一个赚钱养家不怕辛苦的想法而已。如果放在一般人身上，觉得自己有想法没办法，只能满腹怨气地继续种地，尽管种地连温饱都解决不了。

什么都不具备并不可怕，只要多想一点点，任何困难都能找到解决的办法。12岁的尹明善用行动向我们证明了这一点。

没钱，怎么办？借钱。不多借，就借5角钱。对一般人来说不是负担，所以轻易地能借到；只知道拿这5角钱做生意，做什么不知道，于是他就在县城里找5角钱能做的生意。先不管赚钱多少，首先是赚钱。

5角钱能做的生意，恐怕只有倒卖缝衣针了。这也被尹明善发现了，于是拿着针一路卖下去，到家的时候就把5角钱变成1元钱。没有一分钱，想了一个办法，一天时间就赚到5角钱。





尹明善接着想到用赚来的五角钱去赚下一个五角钱，就这样不停地赚下去，赚无数个五角钱。从一无所有到小有成就，就是这么简单。穷不是问题，多动脑筋想想，总能找到解决穷的办法。关键看穷人想不想，自己不想连上帝都没办法。

受本钱小的限制，生意做不大，赚的钱不够多，找借无门的尹明善还是想到了办法，与自己有同样困惑的收鸡蛋的小伙计进行简单的合作，就把这个问题解决了。两个人利用需要资金的时间不同，打了一个时间差，就把生意做活了，实现了原始的资本扩大化。

能发财的人，总是有钱时有有钱的办法，没钱时有没钱的办法，凭的是什​​么？凭的就是他们的聪明和智慧。



年轻人必须想的两件事：

一、受穷的根本原因是什么？

现实生活中，我们总会有种种的不如意，受这样那样的条件限制。许多人，虽然对现实生活极度不满，却总是用这些限制条件为自己的不作为寻找借口。结果，他们只能一边抱怨一边继续生活在困境中，永远都不敢迈出改变的第一步。

一个只会对现实情况抱怨而不采取行动的人，是不可能获得成功的，甚至连成功的可能性都不配拥有。只有对现状不满意，愿意去改变它，并付诸实际行动的人，才有获得成功的可能。临渊羡鱼不如退而结网，说的就是这个道理。

穷只是一种结果，而不是原因。不想或不敢去改变穷，才是最根本的原因。穷人不愿意努力，老天爷也没办法帮忙。

二、小钱赚不赚？

由于受各种先天条件的限制，我们从开始起步到掘到第一桶金，这中间肯定是一个相当漫长的过程，有必须经历的艰难挫折。好高骛远，想一下子就挣到几百万，是不实际的也是不可能的。慢慢地积累，从最简单的也是自己能做的做起，才有可能获得最后的成功。

年轻人必须做的事情：

一、马上开始

我们经常会抱怨：现实生活中有这样那样的条件约束着自己的雄心壮志，如没本钱啊没学历啊没人际关系等等。这些似乎都阻碍着我们的发展。事实上，在你为这些问题所烦恼的同时，就已经走入了一个误区：你定的目标太高了！已经超过了你的能力范围。

其实，那些成功者的起步，都是靠自己现有条件进行的。因此，他们在什么时候都能开始。相反，那些制定了不切实际目标的人，却往往在等待中渐渐平庸。

仔细考虑一下，你现在有什么条件？又有哪些可以利用的资源？在这个基础上马上开始，才能让你更快地走上成功的道路。

二、学会借助他人的力量

我们做事的时候，思维上有一个局限性，就是往往以自己现有的能力为基础考虑问题。其实换个角度想一想，许多时候，很容易就能够得到他人的帮助。只要大家有共同的利益，就很容易结成一个联盟。

一个人的力量总是有限的，尤其是在事业刚起步的时候。在这个时候，与其他人联手，既能加强实力，又能分担风险，何乐而不为？





多想一点2： 为什么勤劳不一定得好报？

005

1915年，郑周永出生在朝鲜半岛江原道通川郡一个普通的农民家庭。由于家境贫寒，郑周永从小就不得不忍受饥饿的煎熬。本来家里能吃的东西就不多，他又是家里的长子，除他之外，还有五个弟弟和一个妹妹，所以他每天能吃到嘴里的饭食只有一点点。

上学的时候，郑周永经常饿着肚皮听课。实在饿得受不了，就跑到小河边喝几口凉水。但是，无论多么艰苦，郑周永都坚持上学，因为他知道，依照家里的条件，自己能够上学已经是非常万幸的了。

在饥寒交迫中，郑周永读完了小学。这时的他非常渴望能够继续上学，但是沉重的家庭负担已经压得父母喘不过气来。为了家庭的生计，作为长子的郑周永不得不辍学回家，与父母一起挑起生活的重担。

郑周永每天天不亮起床，跟着父亲下田干活。田里全是重体力劳动，再加上每天只能吃到一顿早饭，中午到河边喝一些水，晚上回来也只能喝到一些稀粥，这对于十几岁的郑周永来说，难以忍受。就是在这样艰难困苦中，郑周永度过了自己的少年时光。

郑周永认为，父母不是不勤奋，不是不努力，但是还不能维持一家人的温饱，原因就是家乡根本没有任何发展前途。要想改变家里人的生活状况，必须改变家里人脑袋与口袋的现状。但是凭他当时的能力，是无法改变的。他能做的，就是先改变自己。于是他想到了离开家乡这块贫瘠的土地，去寻找更有发展前途的空间。

16岁的他找到了几个从小一起长大的同窗好友，商量着离开这个几乎毫无希望的小村子，到外面去寻求发展。然而，他的要求遭到了父亲的严厉反对。原来郑周永生在一个世代务农家庭，“穷死不打劫，饿死不离乡”的传统观念十分浓厚。按照家里的习俗，作为长子，除了做出必要的贡献和牺牲之外，还有一个义务是天经地义的，那就是对下要抚养弟妹，对上要养老送终。因此，郑周永必须留在家里种田，养家糊口，支撑门面，如果离开家就是大逆不道。

然而，郑周永认为，孝顺父母和抚养兄弟有很多种办法，不一定要拘泥于这一种没有好结果的方式。父亲的反对并没有扼杀郑周永寻找希望热土的梦想，他暗下决心，有机会一定要远走高飞，自己发展好了再回来报答父母。

一个偶然的机，郑周永得知北方的清津市正在修建港口和铁路，他决心到那里去打工。但是，清津市远在千里之外，他没有去那里的路费。于是，在种田之余，郑周永就暗地上山砍柴卖钱。半年之后的一天清早，他和最要好的伙伴一起拿着砍柴卖得的4角7分钱偷偷上路了。

尽管两人一路上省吃俭用，他们走到高原市的时候，身上的盘缠还是已经所剩无几。正巧高原的铁路工地正在招工，他们就去应聘。工地领导见两个小伙子年轻体壮，就收下他们。半个月之后，郑周永给家里寄了点钱。传统的父亲按着寄钱的地址找到了他们，逼着他们回去。郑周永没办法说服父亲，只好乖乖地跟着父亲回到家乡。

尽管离开家是很不现实很难做到的事情，但是郑周永依然坚信，要想彻底改变自己及全家人的命运，除了离开别无选择。

第二年春天，郑周永又一次抓住机会同两个伙伴逃到了汉城。当他们寄宿在亲戚家里时，这位亲戚知道他们是偷着从家里跑出来的，怕家里人担心，就把他们的消息告诉了父亲，于是第二次外出又失败了。

因为两次叛逆，父亲对郑周永的看管更严了。于是，郑周永只得好好表现，慢慢的，父亲开始对他有所放松。半年之后，他再次逃离家乡，来到了汉城，在一家酒店里打工。没过多久，在一天下班的路上，郑周永再次被父亲找到了。

连续三次出逃，郑周永都没有成功，他却没有因为家里的阻挠放





弃自己的想法。他认为，如果服从了父亲，自己这一辈子也就和父亲一样，做着勤劳但没好报的事情。只要有机会，还得离开，自己得为自己的一生负责。他还要等待机会。

转眼间到了1934年，郑周永的家乡发生了百年不遇的大旱灾。一连两季，田里的庄稼颗粒不收。家里每天连早饭晚粥都难以为继，甚至连喝水都成了问题。家乡饿殍遍地，疫病四起。面对严峻的生存形势，郑周永认为机会来了。他在父亲面前，双膝跪下再次恳求父亲让自己出去为家里谋条生路，因为再在家里呆着，即使饿死也不能使家里的生活得到改善。

这一次，在死神的威胁下，父亲不得不同意了他的请求。就这样，19岁的郑周永离开了家乡，前往汉城，谋取生路。开始的时候，郑周永找一份工作都十分困难。几经奔波，他终于在汉城的一家粮行做了一名粮食发放员，月薪18元。郑周永非常珍惜这份来之不易的工作，他工作特别勤快，深得老板的喜爱。郑周永并不是简简单单地出力赚钱，他一边打工，一边悉心琢磨老板的经营之道，并利用工作之便，广交各界朋友。

1937年，老板因为家庭原因准备将粮行转手。这时的郑周永已经在粮行打工三年，他抓住时机，果断地接手了粮行。这一年他才22岁，他已经摆脱了一个打工者的角色，成为了一个独立的经营者。从此之后，郑周永开始了在商场上的角逐，经过艰苦不懈的努力，一步一步成为韩国的一代巨商。

一个人要想发展，和其所在的环境有很大的关系。一个勤劳的挖井工人，在根本没有水的地方，无论挖多深，也未必挖得出水来；一个再有本事的农民，在一片盐碱地上，无论他如何精耕细作，也未必获得庄稼的丰收。

一个人要想获得成功，必须对自己所在的周遭环境多想一点，看看这个环境适合不适合自己的发展，自己发展又需要一个什么样的环境，那样的环境又在哪里。如果对这些都不想的话，仅仅靠勤奋和努力，取得成功是非常渺茫的。

南辕北辙的故事我们很早以前就听过，但是我们是否为自己现在

的努力多想一点点呢？自己努力的方向对吗？自己所在的圈子、所在的行业适合自己发展吗？如果我们连这个都不考虑的话，取得成绩只有看运气的成分了。把自己的前途交给运气，绝对是对自己不负责任的愚昧行为。

在郑周永之前，他的父辈、祖辈以及所有的先辈们，一直在这片土地上劳作。他们日夜劳作，终其一生，但仍然是一贫如洗，连家人的温饱都不能保证。为什么？因为他们努力的方向不对，勤劳的地点不对。郑周永想到了这些，所以他顶着巨大的压力要离开家乡。假设他没有离开，就不可能有今天的现代集团，而世界上仅仅是多了一个日出而作、日落而息的普通农民，却少了一个超级大财阀。

同样的一粒种子，放在沙漠里与放在泥土里，结果是完全不一样的。环境对于一个人的成功具有极大的作用与反作用。有时候，并不是我们没有赚钱的才能与成功的机会，而是因为我们没有找到适合自己施展才能的平台，做些对牛弹琴与虎谋皮的事情，穷其一生也是一无所获。

面对苍白的命运，要想成功，关键就在于我们自己想到了什么，发现了什么，做了什么。有时候认真地多想一点点，比糊涂地勤劳效果会更好。



年轻人必须想的两件事：

一、为什么辛苦不成功？

对于失败者而言，会有很多的理由和借口。其中最常见的一条就是：我没有条件去实现我的理想，我的现实条件不允许我全力以赴地追求我喜爱的事情。

各种各样的限制往往会使人做出急功近利的选择，但这只是暂时的事情。一个想有所成就的人一定清楚：自己想做什么，适合做什么，哪个领域哪个岗位才是自己的梦想所在。弄明白这个问题之后，就应该选准一个方向坚定不移地做下去。也许在开始的时候或某些阶段，会遭遇大的挫折，但不迈出这一步，则永远没有成功的希望。

