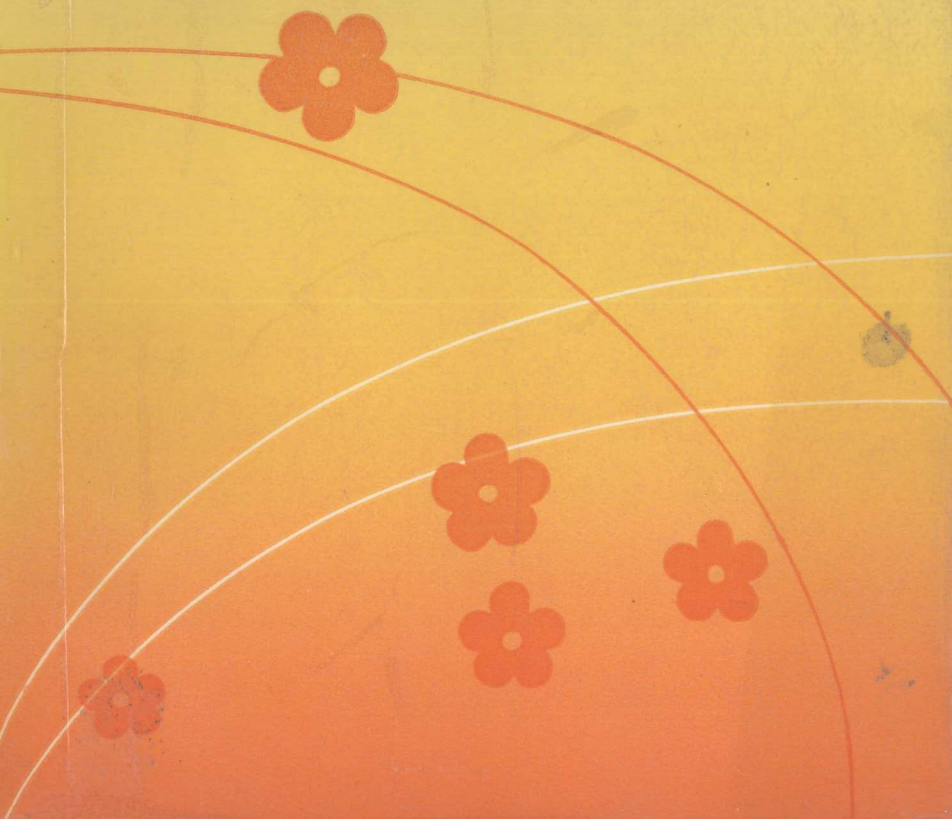


光彩路上的 共产党员

戴德润 主编



光彩路上的共产党员

戴德润 主编

辽宁大学出版社

一九九一年·沈阳

责任编辑 张春光

封面设计 邹本忠

责任校对 郭乐明

光彩路上的共产党员

戴德润 主编

辽宁大学出版社出版发行

(沈阳市崇山中路66号)

丹东日报印刷厂印刷

开本: 787×1092 1/32 印张: 9.375 字数: 185千

1991年2月第1版 1991年2月第1次印刷

印数: 1—50,100

ISBN 7-5610-1144-X

D·104 定价: 3.90元

(辽) 第9号

前 言

这本书所记录的内容，令人感动，令人深思，令人振奋。这是一首光彩路上的公德歌，是一部对个体劳动者进行社会主义教育的生动教材。

社会主义革命的性质和任务及其在整个人类社会发展史上的地位，决定了社会主义建设的长期性。当代社会主义开创的历史进程，还处在初级阶段。党中央全面总结了社会主义革命和社会主义建设的经验教训，遵循社会主义发展的客观规律，从我国国情的实际出发，提出了以公有制为主体，多种经济成份并存；以按劳分配为主，多种分配形式并存，建设有中国特色的社会主义的路线。这生动地体现在党的十一届三中全会以来的理论、路线、方针和政策上。个体经济和私营经济，正是在这种情况下大量涌现并不断发展的。社会主义的各项事业，又都是在党的领导和党员的模范作用下，才得以顺利发展的。本书所记录的人和事，生动地展示了共产党员在发展个体经济和私营经济中的带头作用、核心作用和示范作用。正是在共产党员的组织和带领下，许多传统的产业得以开发，大批的荒山得以绿化，沉睡的海滩得以唤醒，广阔的市场得以繁荣，大批的待业青年和富余劳动力得以就业，国家的财政收入得以增加。自谋职业的劳动大军

足迹遍及人们吃、穿、住、行的各个领域，个体经济和私营经济成为社会主义公有制经济必要的有益的补充。

在社会主义的初级阶段，我们党实行允许一部分人和地区，通过改善经营和诚实劳动先富起来的政策，同时提倡先富起来的人和地区要帮助还没有富起来的人和地区，从而促进社会生产力的发展，达到共同富裕的目的。只要认真地读一读这本书，你就会发现，我们的共产党员们，对党的这一政策理解得何等深刻，他们做得又是何等的出色！在共产党员的带动下，懒汉变勤快了，穷汉变富了，许多“害群之马”变成为社会造福的“金不换”。他们自觉地把共同理想和最高理想结合起来，心中装着大目标，带领群众共同走好光彩路。他们中间，有的慷慨解囊帮助贫困户经商办企业，有的免费为个体户提供劳动场所和生产资料，有的登门向群众传授致富信息和技艺，有的用自己的劳动所得兴办公益事业，修桥筑路建学堂，扶弱济贫为人民。一条光彩路，党员走在前，心想大多数，为的共同富。这就是人民群众对共产党员的评价，这就是共产党员在光彩路上的形象！

我非常欣赏卷首那篇《光彩路上公德歌》。它凝结了自谋职业者的共同心声，更生动地反映了共产党员光彩路上的崇高品质。书中记述的一个个灼人肺腑的典型，实质上就是一首首悦耳动听的公德歌！你看，骑三轮车的老党员刘福信，到手的钱不挣，却免费把生病的孩子母子俩送进医院，又为其提供住院押金，又四处寻找孩子的爸爸，感动得这位农家妇女一个劲地流眼泪。你再看，开服装店的新党员姜玉清，把五保老人和驻军战士的衣服，一件一件地洗干净，缝

补好，长年累月始终如一，而且一文钱不要！这里的典型都是那样的动人，这里的共产党员的品质都是那样的高尚。我希望读者朋友，都来学学《光彩路上公德歌》，最好能把它背下来，都来学学书中的典型，把他们的形象刻在心上。在自谋职业的光彩路上，谱写出自己的公德歌来！

劉曾浩

一九九〇年十二月

光彩路上公德歌

自谋职，光彩路，靠劳动，去致富。
抱负大，有前途，国家盛，小家福。

开工厂，在销路，滥制造，臭门户。
质量好，争主顾，要竞争，别含糊。

跑运输，最辛苦，保安全，皆幸福。
爱客货，相互助，生意兴，畅无阻。

搞建筑，造房屋，精设计，巧摆布。
砌砖瓦，莫疏忽，为子孙，流芳古。

做买卖，别马虎，信誉高，上帝出。
当奸商，果自苦，坑拐骗，没出路。

服务业，莫低估，小本利，想客户。
钱虽少，服好务，讲礼貌，客光顾。

饮食业，吃喝住，办旅店，开小铺。
讲卫生，别糊弄，待好客，要大度。

修理业，不显露，付辛苦，无名禄。
叮咣响，急用户，要热情，便民服。

其它业，正起步，现代化，需技术。
多流汗，勤学徒，传统活，要复苏。

讲公德，树牢固，守纪律，文明户。
争先进，迈大步，跟党走，展宏图。

目 录

前言.....	刘曾浩 (1)
凤凰山人.....	王承业 王文和 (1)
你有尺子 我有秤砣.....	梁 斌 车福蕴 (8)
一个坚强的女性.....	张恒臻 谷永武 (12)
他为人民添光彩.....	张正顺 狄 伟 (22)
金山村的“女强人”.....	徐双德 孙佩清 (27)
个体户之魂.....	沉 涛 王金良 (32)
旗帜.....	杨景志 杨在岩 (43)
骏马魂.....	鞠华凤 徐森林 (47)
深山里的“土经理”.....	于国君 郭庆安 (54)
老兵新传.....	狄 伟 王崇友 (59)
踏黄.....	初吉信 杨东旭 (66)
三尺摊床 一份热心.....	刘忠民 林永春 (73)
路标旁小店里的“女老板”.....	苗 莘 王淑云 (81)
隋永福其人其事录.....	孙道芝 马云飞 (86)
“除了钱，还有人民”.....	李永准 房中英 (94)
人人夸赞的“刘老大”.....	温洪强 董文泰 (98)
他站在了党旗下.....	李明顺 张正顺 (104)
我面前的瘦老头.....	杨永久 (108)
光彩路上走来一群共产党员.....	王淑环 陈德富 (117)
他帮我，图个啥.....	王庆华 刘志林 (128)
个体不是个顾个.....	张恒臻 赵玉春 (135)

透明的情怀·····	王 平	姜世忠 (141)
闪烁的小星·····	邹 萍	袁树孝 (147)
她带领乡亲们共同奔富路·····	工商所	(152)
赤诚献给进店人·····	张恒臻	宫树坤 (157)
他是强者·····	姜希丹	(166)
党救了俺娘俩·····	杨永久	张成德 (172)
光彩路上的养路人·····	于国君	郭庆安 (177)
“痴人”——盖文俊·····	唐建之	(182)
鲁庆良这个人·····	权荣谢	(187)
我是大学校培养的·····	刘广信	孙凤男 (191)
燃烧之路·····	毛桃子	葛绍军 (200)
人活着不能光想自己·····	赵庆东	(206)
会员夸赞的“芝麻官”·····	蒋志为	(209)
他把欢乐撒向人间·····	林 畅	汪 兰 (212)
老乡长的新贡献·····	阎忠兴	王殿泉 (217)
小店不小·····	宋殿国	(223)
马达声声奏颂歌·····	林燮嵘	王学义 (227)
姜家服装店的女主人·····	林燮嵘	(231)
于豆腐脑轶事·····	刘丹军	李建通 (240)
山村小店的一份情·····	孙德荣	(244)
闪光的车辙·····	薛宗升	汤文生 (247)
有钱也不能多生孩·····	商殿佐	单允芳 (253)
店小情深·····	唐玉山	刘学春 (257)
爱管“闲事”的小伙·····	刘丹军	(260)
魅力·····	狄 伟	张和平 (263)
李凤逸和他的家电修理部·····	王崇友	(272)
采访记·····	刘丹军	(277)
奋进吧！共产党员们（代后记）·····		(282)

凤 凰 山 人

王承业 王文和

凤凰山远近驰名。

名山之所以出名，是它有不同于普通山的特征，有诗画般的风景，有险峻的山峰，还有清泉瀑布……

就在这座名山的南麓，有座百十户人家的满族村镇——边门。镇的南边饮马河畔有座三间平房和一幢新建的三间红砖房，这就是“边门镇宝生工艺美术厂”的厂房和厂长王宝生的家。

党的十一届三中全会的春风唤醒了神州大地，也唤起了这里人们发展商品经济的热情，同样也启动了王宝生的心。十年过去了，王宝生象凤凰山一样远近驰名。

他已经是六十三岁的老人了。八十年代的第一个春天，他响应党的号召，带领老婆孩子七口人，第一个在村里办起了“边门镇宝生工艺美术厂”。十个春秋过去了，他致富了，乡亲们脱贫了，国家增收了。

一九八七年十二月，他光荣地加入了中国共产党。

他获得奖状几十个，荣誉称号几十种：全国先进个体劳动者，省劳动模范，县劳动模范，市县“双学”标兵，市优秀共产党员……。中纪委书记去看望过他，市委书记接见过他，县委书记勉励过他。荣誉并没使他止步，他继续奋进和奉献。他决心“要在光彩的路上走完人生！”

“农民也能办工厂”

一九八〇年春，党的十一届三中全会的精神，王宝生从报上看到了，从广播里听到了，乡亲们也议论开了。和土疙瘩打了半辈子交道的王宝生心里也活了，和老婆孩子商量，打算办个工厂。

“办工厂可不是闹着玩的，可不象摆弄泥土那么容易。”有人劝他。

“你想办厂，有钱吗？两只手，兜里空空的，没钱用啥办？”有人问他。

“办厂赔了怎么办？还是老老实实种地吧！”有人提醒他。

王宝生是个地道的农民，老实憨厚，平时少言寡语。但是，他认准了的道，是要试巴试巴的。有人说他，不撞南墙不回头，这也不过份，他就是有股强劲。

他跟四个儿子一个姑娘说：“党号召的事就没错，农民也能办工厂。”可是，全家人一商量，办个啥厂子呢，一时又犯了愁。想来想去，想到了他二儿子懂点艺术会点美术，他弟弟又在沈阳鲁迅美术学院工作，王宝生心里透亮了，心想咱会摆弄黄泥土，也会做些泥人卖一卖。

春节过后，和全家人商量，和亲属们沟通，借了几个钱让儿子到沈阳学习雕塑和翻制石膏像工艺。把儿子送走了，王宝生和家里人也张罗开了，三间房子腾出一间做厂房，没有钱东挪西借，又去贷款，到工商所申请了营业执照。儿子四个月学习回来后，进了些原材料，第二年“边门镇宝生工艺美术厂”，便在这座依山傍水的小村镇开张了。

“万事开头难”。岂不知产品生产出来难，往外销更难。一个石膏像挣几角钱，有的商店根本不要货，有的想要又无利可图。王宝生无耐，发动全家人挎着筐到处流动卖。在市场内有两次竟被派出所的人给砸了，人家说：“你这胳膊少腿的，是什么玩艺？统统地毁掉！”王宝生解释：“这是维纳斯石膏塑像。”人家说：“什么维纳斯不维纳斯的，净是些一丝不挂的。”王宝生拗不过人家，做了赔本的生意。

随着改革的不断深化，开放的步伐加快。一九八三年以后，边门镇宝生工艺美术厂贷款八万元，又进行投资改造，增添了服装绣品新项目，购置了机器设备，又扩建三间厂房，增加了人员。石膏制品由原来的四个品种规格，增加到五十多个。产品销往北京、黑龙江、内蒙古等省市。

王宝生成功了，工艺美术厂办成了。人们为他庆贺。

“咱富了，不能忘记别人”

十年过去了，他又跨越了一个年代。岁月的流逝和艰辛的汗水，使他脸上的皱纹增多了，满头的乌发变白了。

有人问：“王宝生到底能挣多少钱？”

“十万八万少说。”

“人家的钱挣的不容易，可也没忘了咱。”

“王宝生是富了，可他不富也帮不了别人致富啊！”这是知根知底的人说的公正话。

十年来，边门镇宝生工艺美术厂招收工人二百余人次，除身体条件外，唯一的条件是家庭困难的优先安排。其中有四十八户是特别困难户，几乎家家欠外债。现在这些户全部

还清外债，有近三十户有了存款，变成了富裕户。艾发岭家欠外债一千多元，建厂不久就被招收进厂，每年工资收入二千多元，王宝生每年还补助他四、五百元。艾发岭去年卖掉旧房，又花一万多元换了新房。还购置了电视、手推车和自行车。

十年来，边门镇宝生工艺美术厂免费为乡亲们办了十二期绣花培训班，王宝生让会刺绣的女儿义务传授技艺，先后培训出二百多名技工。边门镇现在已建起二十多家绣花厂，一千多名绣花女工。被誉为绣花镇、绣花一条街。每年可创产值上千万元。而王宝生却默默地无偿地付出了各种花费一万多元。

十年来，王宝生给自己立了一条规矩，逢新年过春节，都要领着儿子到三里五村的困难户、烈军属、五保户家进行走访慰问，少则送三十元，多则五十元。每年需要支出二千多元，十年累计达三万九千七百多元。一九八六年秋，曾在“文革”中揪斗过王宝生的王某家不幸房子着了火，王宝生给送去一百元，并帮助安排遭灾后的生活，王某感动地流了泪，泣不成声地说：“老王大哥，我没想到你能给我家送钱哪！”去年，工人耿玉福妻子有病，他送去二百元治病，病故后又送去六百元料理丧事。

十年来，王宝生为家乡小学校捐款二千八百元。为修建邓铁梅、苗克秀抗日英雄纪念碑，为老山前线官兵，为亚运会的召开等捐款三十多笔，累计金额四万二千五百八十多元，支援国家建设，认购国库券、公债券八千多元。

至于象每年春节期间，镇里村里为了活跃和丰富农村文化娱乐生活而举办的秧歌队、高跷队等，王宝生每年捐款都

在五、六百元以上。这几年还组织自己家庭演出队，参加市、县、镇的文艺演出，并多次获奖。

一年多来，他利用本厂的小面包车免费为工人和乡亲们办急事和送病号几十次，光汽油钱就花去八百多元。

类似这样的事，一桩桩一件件实在太多了。就连王宝生自己也记不清。

有人说王宝生：“你傻了，挣几个钱瞎抖擻，东一下，西一下，就显你有钱哪！”

王宝生对全家人说：“咱富了，是党的政策好，咱富了不能忘记家乡父老，别人怎么说，随他便。”

“党让致富，咱要守法干”

“王宝生富了，还总穿着那么一套旧衣服。”

“可不，你看他铺的那床褥子，还是他结婚时做的，补了四、五十块补丁，还舍不得换个新的。”

“人家那叫仔细、节俭，不象有的人有两个钱就摆阔气。”

“人家对邻里邻居的，乡里乡亲的可不吝惜，一年到头零花钱不少搭，有个大事小情的，知道了，就帮忙。”

“可人家确实是勤劳致富，老婆孩子一起干，走正路，从不做违法的事，踩着政策的鼓点走，不沾别人的便宜。”

“要不人家怎么能奖状挂满一面墙，各级都表扬！”

人们这样议论着，评价着。

王宝生在光彩路上正是这样奋进的。

王宝生这些年从不放松学习，每年都要花五、六百元订十多种报刊和杂志，有政治理论，有经济报道，还有科学技

术，有时还组织学习和座谈讨论，多次参加市县组织的普法知识抢答赛，并多次获奖。

一九八九年春夏之交，北京发生“两乱”事件，他更注意组织学习，认清形势，统一思想。五月下旬的一天上午，一个自称北京大学生的青年到他家，要求王宝生发动个体户上街游行，要求王宝生捐款声援。被王宝生当场斥责：“党的十一届三中全会以来，改革开放政策深得人心，经济搞活了，人们富裕了，你们这些青年人吃了几年饱饭，念了几天书，又开始捣乱，唯恐天下不乱。我们一个也不上街去，钱一分也不给。”那个人灰溜溜地走了，周围的人更感到老王头有骨气，有立场，象个共产党员。

王宝生经常教育子女：“产品要讲究质量，业务往来要讲究信誉。”十年来，在划款往来帐目上，经常发生对方多划款的事，他都如数退回了。一九八三年本溪市商业大厦多划八百余元款，第二天他亲自去退还。今年一月通辽市百货大楼多划三千二百三十五元，王宝生发现后就写信通知，对方派人来没提款而带走一批货，临别时还一再感谢。王宝生就是靠信誉，生意越做越活。

王宝生做生意能够抓住市场不断变化的形势，产品实行包退、包换、包送的“三包”办法，销售实行赊销，代销和包销的灵活方法。经常登门走访征求意见，不断改进产品质量和销售形式，提高了竞争能力，站稳了市场，每年的销售额都稳定在八十万元以上。

税务部门的同志说：“王宝生的帐目啥时去看，都是小葱拌豆腐——一清二白。都象他就好了。”王宝生办厂十年，累计向国家纳税三十多万元。去年末县税务部门的同志

到他厂，说根据国家有关政策规定调整了税率，要重新核实一下帐目，让他从八七年起再补交十万多元的税款。当时王宝生有些想不通，认为该交的每年都如数交了，怎么又来收第二遍税，一连几天不高兴，曾到工商所提出交回营业执照，不干了。后来经过税务和工商的同志解释和宣传，他一捉摸，国家是大家，自己是小家，国家若不富，哪还有我王宝生。当天晚上，他又重新算帐核实。

第二天一大早就到县税务局去了，人家见到他后感到很惊讶，就说：“我们去你厂核实过了，不错的，不会多给你计算的，请你放心。”王宝生说：“错了，真的错了……”，没等王宝生说完，税务局的同志说：“错不了，不会错的。”王宝生接着说：“真的错了。”税务局的同志说：“那好，你说错了，错在那儿，多收了你多少税。”王宝生慢悠悠地说：“你们走后，我又重新核算了一下，发现你们少核算了一笔四万多元的销售额，我是来补税的。”税务局的同志更愣了，转而又感慨地说：“原来是这么回事啊！误会你啦，王宝生！”“你真不愧是先进个体户啊！都象你这样我们就一百个放心了。”随后，王宝生补了四千多元的税款，欣慰地走了。税务局的同志向王宝生投去钦佩的眼光，并频频挥手，送出老远老远。