



青年成功必修课，财富人生第一书！



二十几岁时最怕别人说自己没长大？三十岁以后最怕别人说自己没出息？



二十几岁， 决定男人 的一生

全 集

砍柴人 著

漓江版《二十几岁，决定男人的一生》单行本热销20万册
西单图书大厦、台湾金石堂等排行榜持续上榜畅销书！

◆ 漓江出版社

二十几岁， 决定男人 的一生

全集

砍柴人 著

漓江出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

二十几岁, 决定男人的一生 (全集) / 砍柴人著. —桂林:
漓江出版社, 2009.1

ISBN 978-7-5407-4531-8

I. 二… II. 砍… III. 男性—成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2008) 第212602号

二十几岁, 决定男人的一生 (全集)

作 者 砍柴人
责任编辑 刘萍萍
美术编辑 罗 云
责任校对 秦 灵
责任监印 唐慧群

出 版 人 杜 森
出版发行 漓江出版社
社 址 广西桂林市安新南区356号
邮 编 541002
发行电话 0773-3896171 010-85893190
传 真 0773-3896172 010-85800274
邮购热线 0773-3896171
电子信箱 ljcb@163.com
<http://www.Lijiang-pub.com>
印 制 北京泰山兴业印务有限责任公司
开 本 720×980 1/16
印 张 16.5
字 数 237千字
版 次 2009年1月第1版
印 次 2009年1月第1次印刷
印 数 1—9 000册
书 号 ISBN 978-7-5407-4531-8
定 价 28.00元

漓江版图书: 版权所有, 侵权必究

漓江版图书: 如有印装质量问题, 可随时与工厂调换

目录

CONTENTS



- Chapter 1 **二十几岁必须思考的事**
- 30岁时想得到什么 / 002
 - 该走什么样的路 / 005
 - 真正服从的是什么 / 008
 - 工资以外，还想获得什么 / 010
 - 和老板是什么关系 / 012
 - 失去老板怎么办 / 014

- Chapter 2 **二十几岁必须正视的事**
- 我是什么 / 018
 - 我有什么 / 020
 - 我的资源在哪里 / 022
 - 我的优势是什么 / 025
 - 成就的大小在于服务范围的大小 / 028
 - 一切皆有可能失去 / 031
 - 二十几岁要知道的问题 / 035

- Chapter 3 **二十几岁必须尝试的事**
- 推倒人生第一张多米诺骨牌 / 040
 - 寻找最适合自己发展的城市 / 043
 - 选择最适合自己发展的圈子 / 045
 - 认清自己在公司里的位置 / 049
 - 凡事都要争取一下 / 051

- Chapter 4 **二十几岁必须重视的事**
- 已经两手空空，就别再赤膊上阵 / 056
 - 不进步本身就是倒退 / 058
 - 把吃亏当作占便宜 / 061
 - 苍蝇采蜜的原因 / 063
 - 别陶醉于庸人的羡慕 / 065
 - 给达成目标一个期限 / 068

目录

CONTENTS

- Chapter : **二十几岁必须忽视的事**
5 缩得越小，生存空间就越大/072
与让自己郁闷的主管握手/075
先做适者，再做强者/077
小道消息皆可自生自灭/081

- Chapter : **究竟是什么在提升我们**
6 工作是为自己盖房子/086
及时让一切归零/089
善待每一个人，即使不喜欢他/092
捉住本职工作这只狐狸/094
用好自己的钱/097
究竟是什么在提升我们/101

- Chapter : **让优秀成为一种习惯**
7 把朋友变成财富/106
做好每一件小事/108
过好每一个今天/110
提高对浮华的免疫力/112
买工作的绩优股/114
让优秀成为一种习惯/117

- Chapter : **二十几岁必须确信的事**
8 选择决定命运/122
第二次生命开始了/124
可以做错事，但别做错人/127
助人即是自助/129
让计划服从变化/131



目录

CONTENTS

Chapter 9 男人，你凭什么三十而立



这个第一是我的 / 136

责任感成就男人 / 139

一定要攒点钱 / 142

逆向分割梦想 / 146

男人就要赌一次 / 150

Chapter 10 二十几岁，你拿10年做什么



爱上背上的压力 / 154

有多少人知道你 / 158

满足成为青年才俊的条件 / 161

拿这10年做什么 / 165

再难，也要破茧成蝶 / 168

让钱袋迅速鼓起来 / 172

Chapter 11 二十几岁，你要更新哪些“软件”



如果读到这里，请开始接受自己 / 178

仅有高学历，无法拯救未来 / 181

必须培养预见能力 / 184

决定人生成败的12种素质 / 188

找出可能导致失败的根源 / 192

做一个感情成熟的男人 / 196

Chapter 12 二十几岁，你怎样过今天



今天该做什么 / 200

每天晚上算算成本和收益 / 203

让大脑保持高度自由 / 205

恰当把握和每个人的距离 / 209

身边常备“责任”这剂良药 / 212



目录

CONTENTS



Chapter 13 二十几岁，你能愿赌服输吗

13

承认失败要趁早/218

别人能做的，我们未必能做到/220

控制自己，就是控制未来/223

慎重选择生命的另一半/227

跨越感情创伤的障碍/230

接受命运的错待/232

Chapter 14 二十几岁不要做的事

14

不做只为一口食物不断奔走的狼/236

不做只知吃食长肉的河马/240

不做盲目跳槽的袋鼠/244

不做因为一口香饵而失去自由的鱼/247

不做只想着明天的寒号鸟/250

不做缩壳的寄居蟹/253

Chapter 1

二十几岁 必须思考的事





30岁时想得到什么

每个人的生命中都有一个特殊的时刻，他就是为此而生。这个特殊的机遇，如果他能够把握，将使他得以完成自己的使命——一个只有他才有能力完成的使命。此时，他将感受荣耀与伟大，这是属于他的辉煌瞬间。

——温斯顿·丘吉尔

詹姆斯年轻的时候除了拳击之外，没有别的生存技能，但是拳打得又不好。每一次在拳击台上，不被对手直接打倒就算好运了，所以靠拳击为生的他也不能赚到更多的钱。经济危机来临，整个美国处于大萧条状态。没有多少积蓄的詹姆斯一家五口，挣扎在生活的死亡线上。如果詹姆斯想让妻子和孩子活命，他就必须要赚到钱。对于没有其他技能的詹姆斯来说，唯一能够赚钱的本事就是拳击。所以最后，这个从前屡战屡败、许多年没有锻炼的人，为了能够让家人活下去，决定重新回到拳击场。

这一次，走上拳击场的詹姆斯仿佛变成了另外一个人，曾经战胜过他的很多对手，这一次却纷纷倒在了他的面前，詹姆斯拿到了丰厚的奖金，并夺得了拳王的称号！在记者招待会上，有人问詹姆斯，为什么这一次会如此神勇，与年轻时候的他判若两人？詹姆斯轻声说：“因为，我的心里清楚地知道，自己要什么！”当记者追问他想要什么的时候，他简单地说了几个字：“牛奶和面包！”

年轻的詹姆斯，因为不知道自己需要什么，所以屡战屡败；而当已经过了拳手黄金年龄的他，为了得到牛奶和面包时，却战无不胜。看来，知道自己需要什么，是决定我们一生的重要因素。

二十几岁，知道自己想要什么，就知道自己应该去做什么；如果不知道自己需要什么，就可能连自己要去做什么都不知道。二十几岁，我们可以不知道30岁时能得到什么，但我们一定应该知道要得到什么，这一点很重要！

我们不能拥有的，往往都是我们没想过要得到的。

30岁之前，特别是刚从大学校园走出来的学生，目标极其简单而实际，就是要找到一份工作。找什么样的工作，不知道，工作几年之后会是什么样，也不知道。更不会去想30岁的自己会有什么样的身份，有什么样的社会地位，拥有多少财富。

当各种成功励志书籍和各种财富媒体把关注的焦点集中在一夜暴富一夜成名的少数人身上时，浮躁的人们似乎都成为追求金钱的奴隶，梦想着少付出甚至不付出就能得到自己渴望的财富和地位。

在不违法的前提下，通过捷径能达到自己理想的目标，成为世人瞩目的焦点，拥有不计其数的财富，是我们梦寐以求的事情，这无可厚非，绝对不是错。从某种程度上讲，名和利是好东西，富有也不是错，贫穷才是罪过，最起码对自己的家人是一种罪过。作为男人，活在世上，谁不想在30岁的时候，就是有名车有豪宅有地位有名气有巨款有美女的“六有”人才？

每个人都有成功的可能，但并不是每一个人都能成功。我们有想法，不一定有办法；我们有能力，不一定有平台；我们很努力，不一定有机会。30岁之前，不论周遭环境如何，靠我们的一己之力都无法改变。我们既然来到这个世界，就有义务让自己生活得更好一点，让自己的家人生活得更好一点，而不是去重复父辈、祖辈的老路。我们不想，更不甘心。

我们虽然不一定能成为改变别人命运、掌控别人生活的人，但却可以去改变自己的命运和掌控自己的生活。我们不能富可敌国，但更不能一辈子碌碌无为。二十几岁，对我们一生很重要。我们在这期间选择了什么，做了什么，进入什么圈子，这一点自己必须要明确。这将决定我们今生从事什么工作，有什么样的



.....
☞ 我们不能拥有的，往往都是我们没想过要得到的。

.....
☞ 我们虽然不一定能成为改变别人命运、掌控别人生活的人，但却可以去改变自己的命运和掌控自己的生活。我们不能富可敌国，但更不能一辈子碌碌无为。二十几岁，对我们一生很重要。

社会地位，拥有多少财富。

二十几岁，我们都有过这样的经历——疯狂求职。一次又一次地遭到拒绝和否定，被老板无缘无故地拖欠工资，甚至莫名其妙地被解雇。在老板与自己之间，我们永远都是弱势群体中的一员，永远都属于被选择的那拨人。

我们可以允许自己在一段时间内蛰伏，但不能允许残酷的现实阉割梦想。思路决定出路，目标决定方向。任何机会都属于有准备的人，没有准备、没有想法的人，连机会都不认识，更何谈抓住。

我们为什么一定要有想法？原因很简单，那就是我们也有着对幸福生活的渴望，渴望源于思考，思考改变现状。

30岁，是我们人生的一个分水岭，是一个让人开始赌不起的年龄。30岁，我们可以一无所有，但是不能没有属于自己的一条路，不能再被动地四处找钱，不能再担心自己失业。

30岁之前，男人一定要知道：

1. 自己要在哪个圈子里发展。
2. 自己要为进入那个圈子准备什么。
3. 自己进入那个圈子的第一步该怎么走。
4. 30岁时，自己在那个圈子里要做到什么程度。
5. 30岁时，自己在那个圈子里要获得什么。

该走什么样的路

进去容易出来难，请留心选择车辙。
——立在一条泥泞路边的牌子

墓穴与车辙的唯一区别在于长度。固守熟悉的环境，重复过去的行为，会使生活枯燥乏味。记住，每天尝试一点新东西，可以是一道新菜肴，或一个新活动，甚至是换一条上班的路。如果无法更换车辙，至少也要调整它的方向。

每一个人都要走自己的路，从起点看向终点，可能什么也看不清楚，不知道自己选择哪一条道路才对，也不知道自己上路之后走的哪一步才正确。很多时候，我们都是走父母或者亲戚朋友给安排好的路，我们为此得意过，自豪过，炫耀过，就是没想过，这条路是不是真正适合自己去走。

刚上路时，我们仅仅知道自己需要路，却不去考虑自己究竟需要什么样的路。大多数人抱着有奶就是娘的想法混日子，要不就想：管他是什么路呢，先走两年再说吧，不合适再换。

在开始选择自己的路时，我们关注和考虑的往往是自己所具备的条件，而不去对自己现在的路与未来的目标进行整体设计和规划。为了马上能有路可走，往往盲目地选择一条就走，走不通再说，考虑的大多是现在的状况而不是未来的方向。为了急着上路，扼杀自己未来的目标，一路狂奔下去，结果与当初的期待南辕北辙。

只要我们还没有被生活逼到绝境，那么一定要对



为了马上能有路可走，往往盲目地选择一条就走，走不通再说，考虑的大多是现在的状况而不是未来的方向。为了急着上路，扼杀自己未来的目标，一路狂奔下去，结果与当初的期待南辕北辙。



自己的路进行详细的规划，分清能达到自己目标的步骤，每一步应该怎样走，用多少时间走到什么程度，每一个环节都应该尽量明晰。

一个美国小伙子中学毕业之后，就立志成为一名优秀的企业家，并对自己的未来进行详细的规划和设计。中学毕业后，他考进麻省理工学院，但是却没有选择和自己目标有直接关系的贸易专业，而是选择了和经商几乎没有任何关系的机械制造专业，并努力让自己的每一科都获得优秀。

拿到机械制造专业的学士学位后，他也没有直接进入某家公司工作，而是脱离自己的专业，考入芝加哥大学，开始攻读为期三年的经济学硕士学位。通过三年的学习，他掌握了经商和管理公司的知识。

拿到经济学硕士学位之后，他又出人意料地考上国家公务员，进入政府机关工作，并连续工作了五年，取得了让人刮目相看的成绩。朋友们都认为他已经放弃了当初的目标，改为在仕途发展。

谁知在这个时候，他却辞了职去经商。在商场上小试身手两年，赚到一定数目的钱后，他利用这些资金，注册了拉福商贸公司。20年后，拉福商贸公司从最初的20万美元资产，发展成拥有2亿美元资产的大企业。这个人就是美国知名企业家比尔·拉福。

有人问比尔·拉福，您当初在中学的时候就梦想成为一名出色的企业家，现在您已经实现了您的梦想，但是中间您似乎走了许多弯路，是不是没必要呢？还是您尝试了很多，最后才觉得自己还是应该去经商？

比尔·拉福笑着回答道：不，我一直没有放弃自己的梦想——做一名出色的企业家。但是我更知道自己应该走什么样的路，做什么样的准备才能成为出色的企业家。大学时候我选择机械专业，那是因为我认为做商贸必须具备一定的专业知识；我攻读经济学硕士学位，是为了使自己具有商人的素质；我在政府当公务员，那是因为深知经商必须具有很强的交往能力，官场险恶、仕途多变也容易培养自己机敏老练和临危不惧的品格。

他继续说：尽管表面看来，在真正从事商业活动之前，我所做的一切都与当初的梦想无关，但事实上我一直在为实现自己的梦想做准备。

二十几岁，如果我们选择的路不对，不适合自己的发展，而我们又在

所走的路上错了几步，那么我们就不能实现自己的梦想，达到自己定下的目标。

人生如棋，某一步对当时的情况来说是对的，但对整个棋局却是一大败笔；某一步尽管当时看来是吃亏的，但是它却对整个棋局和最后的胜利起着决定性作用。所以，该牺牲时，就不要在乎一时得失，请毫不犹豫地做出牺牲！

要想获得胜利，肯定是需要付出需要牺牲的；不敢于牺牲的人，是不可能取得最后胜利的。遗憾的是，谁也不知道哪一步决定着整个人生棋局的成败。如果知道，谁也不会出昏招，写败笔。而多数人都是陷入自己给自己挖的陷阱之中了。

所以，我们的人生除了梦想之外，还要有实现自己梦想的具体规划。这个规划分长远规划和短期规划，所有的规划都要服务于自己的梦想。长期规划就是实现自己的梦想要分几大部分，短期规划是一年、半年、三个月、一个月、半个月，甚至是一天我们要做些什么，所做的每一件事情都应该符合实现梦想的要求。

很多时候，决定我们的不是路，而是路上的脚和脚上的心灵。



人生如棋，某一步对当时的情况来说是对的，但对整个棋局却是一大败笔；某一步尽管当时看来是吃亏的，但是它却对整个棋局和最后的胜利起着决定性作用。

很多时候，决定我们的不是路，而是路上的脚和脚上的心灵。



真正服从的是什么

伟人之所以伟大，是因为他与别人共处逆境时，别人失去了信心，他却下定决心实现自己的目标。
任何限制，都是从自己内心开始的。

如果遇到不满意的主管，就应该理智地看待他：自己对他的不满意，是不是带有浓重的个人感情色彩？他真的一无是处吗？

任何人都有优点，主管之所以能当上主管，肯定有他的优势。放下自己的偏见，仔细去观察，努力发现主管身上有无值得学习的地方。公司是老板辛辛苦苦创办起来的企业，在任何部门他都不可能安排一个百无一用的人。

即使主管真的一无是处，没有任何一点值得学习和借鉴，我们也可以借此明白，什么样的人才是合格的领导，我们真心服从的是什么。

我们真正服从的只有一个，那就是我们的职业或我们热爱的行业！对于领导，我们无法选择，只能被选择。就算我们自己当老板，也得和各式各样的人打交道。

要记住，天下不是某一个人的天下，任何人都不会因为我们的好恶而发生改变。

如果我们对主管领导有看法，不满意，持抵触情绪，就会在很多地方不去支持他、配合他，会有意无意地给他制造麻烦，一门心思让他出错，看他出丑，让他的工作无法顺利地进行。

假如真要这样做，就请问一下自己：我能收获什么呢？我还快乐吗？

结果很可能是这样的，自己时刻满腹怨气，时时郁闷，看什么都不顺眼，根本没心思去工作和学习；就算在工作，也是应付差事，根本没有认真过，更没有全力投入过。那么，我们自身是不是也在这个过程中贬值？

很多时候，标准不绝对。许多事情不能用简单的对错来划分，也划分不了。但是作为一个人，应该善于从自己身上找问题，而不是把产生矛盾

的原因归咎于对方！如果把过错都放在对方身上，我们自己永远不会进步，也学不会宽容和包容！

在每一个行业里，在每一个单位里，都会有这样那样的人。这些人不论你喜不喜欢，他们都客观存在着。没有落后就不可能体现先进，没有错误就不可能体现正确。我们在一家公司里，能做的就是敬业，那是对公司负责，更是对自己负责。在一个行业里，只有敬业的人才会受到同行的尊重和关注。

请记住，我们不是在为今天为公司工作，而是为以后为自己的职场声誉工作，为自己的未来工作。一个人的身价，在他离开这个单位的时候，才能真正地体现出来。

二十几岁，我们可以不理解这句话，但不能拒绝去理解这句话，不能忽略这句话。很多人在30岁以后才彻底明白这句话的意思，但也到了他没机会没资格明白这句话的时候，或者明白了也没有什么用的时候。也有的人一辈子都不明白，就像真正的穷人永远不明白真正的富人为什么比自己富那样。别让自己将来有这样的慨叹：活到30岁才明白！

很多人在二十几岁的时候，都会为年轻付出代价，因为年轻，我们不懂得珍惜，不知道理解和接受。但是我们完全可以从别人身上，找到值得借鉴的东西，因而让自己少走弯路，甚至是错误的路。

我们真正服从的，是自己的目的和需要。向自己不喜欢的人包括对手学习，本身就是值得我们在二十几岁时做的。



请记住，我们不是在为今天为公司工作，而是为以后为自己的职场声誉工作，为自己的未来工作。

我们真正服从的，是自己的目的和需要。向自己不喜欢的人包括对手学习，本身就是值得我们在二十几岁时做的。



工资以外,还想获得什么

当作家当然必须赚钱才能生活、写作，但他绝不能为了赚钱而生活、写作。

——马克思

打工者，其实就是为老板做事情，靠自己的能力为老板解决问题的人。很多时候，我们给别人打工，拿到的工资只和付出成一定比例，有时甚至不成比例，往往是不成正比的居多。在这种情况下，工资和待遇就成了许多人跳槽的重要理由。

有一对农村兄弟来城里打工，由于两个人都没有学历没有技能，甚至连自己想做什么都不知道，他们需要的就是一份能赚钱的工作。

经过一段时间的奔波，他们才被一家礼品公司招聘为底薪还不够吃饭的业务员。他们是这个行业里的新人，在城市里也没有任何关系，别的员工坐在公司里打打电话就能获得大量订单，拿到很高的提成，而他们却不得不提着各种各样的礼品，走街串巷上门推销。

两个月过去了，他们每天早出晚归，见人便想尽一切办法推销自己的产品，可是回报他们的不是大声的呵斥，就是冷漠的眼神，连看门的小保安都看不起他们……他们每天都遭到无数次拒绝，身心饱受伤害，却连一件小礼品都没推销出去。

他们每天早上带着希望出去，晚上带着失望回来。终于对这个工作已经讨厌至极的弟弟绝望了，他认为这是世界上最糟糕最没有前途的工作，连饭店里的刷碗工都不如，于是他向哥哥提出另找工作。

哥哥说，这个工作我们已经干了两个多月，遭受到很多失败，同时也总结出许多不能成交的经验，也有了推很多推销的技巧。现在我们放弃，这两个月就等于彻底白干了，我们的损失不仅仅是两个月没有收入，还有在这两个月里认识的客户。弟弟却认为再这么耗下去，下个月会连吃饭钱都