



成功书架

SUCCESS
BOOKSHELF

04

财商决定财富

FINANCIAL QUOTIENT
DETERMINES FORTUNE

/ 汪丹 梁英 编著 /

云南出版集团公司 云南教育出版社



成功书架

SUCCESS BOOKSHELF

江苏工业学院图书馆 财商决定财富

FINANCIAL QUOTIENT
DETERMINES FORTUNE

DETERMINES FORTUNE

FINANCIAL QUOTIENT

/ 汪丹 梁英 编著 /

©云南出版集团公司 ©云南教育出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

财商决定财富 / 汪丹, 梁英编著. —昆明: 云南教育出版社,

2008.1

(成功书架: 4)

ISBN 978-7-5415-3378-5

I. 财… II. ①汪…②梁… III. 商业经营—通俗读物 IV. G898.2

中国版本图书馆CIP数据核字 (2008) 第001259号

全套策划



唐码书业 (北京) 有限公司

TANGMARK PUBLISHING & DISTRIBUTION CO., LTD. (BEIJING)

WWW.TANGMARK.COM

策划编辑 任月圆 谭小娟 装帧设计 黄资喻

插图绘制 张 雷 排版制作 王江妹 尹 爽

成功书架 04

财商决定财富

汪丹 梁英 编著

出 版 人 李安泰

责任编辑 赵 宇

责任印制 兰恩威

出 版 云南出版集团公司 云南教育出版社

社 址 昆明市环城西路609号

经 销 全国新华书店

印 刷 北京振兴华印刷有限公司

版 次 2008年2月第1版 2008年2月第1次印刷

开 本 750×980 1/32

印 张 10

字 数 220千字

书 号 ISBN 978-7-5415-3378-5

定 价 12.90元

成功书架丛书

书目

- 01 修炼魅力女人
- 02 味道女人
- 03 最锻炼大脑的380个思维游戏
- 04 财商决定财富
- 05 高调做事 低调做人
- 06 心灵鸡汤——调整心态，做最好的自己
- 07 心灵枕边书
- 08 比能力更重要的8种品格
- 09 向最伟大的推销员学习
- 10 最伟大的励志经典



Foreword

前言

补上金钱这一课

告别工作→生存→工作……的恶性循环

做个穷人其实并不难，全力以赴，扭转困境才最需要勇气。

——苏茜·奥曼

市场经济中，钱对于一个人的生活就像血液对于人体那么重要。钱不是一个恶俗的字眼，也没有善恶之分。哈佛商学院的教授理查德·泰德罗倡导尊重金钱，理由是“金钱最没有偏见”。对钱有积极清醒的认识，尊重金钱，其实就有望改变自己的生活状态。金钱并没有固定的主人，我们既看到过穷小子变成富翁这样的现实，也聆听过“富不过三代”这种古训，它们都说明金钱是流动的，只要掌握一定的方法，金钱就会流到你的手中。

具体方法是什么？首先是挖掘出穷人受穷的根源，这些根源往往也是富人致富的原因。穷人喜欢存钱，银行里放着一把钞票；富人喜欢贷款，把钱从银行里拿出来，借鸡生蛋，为自己创造更多的财富。穷人琢磨的是怎样买东西，让钱流出去；富人总是想办法把东西变成资产，让钱流进来。穷人以“知足常乐”作安慰，富人野心勃勃想赚大钱。穷人胆子小，怕担风险，畏首畏尾；富人胆子大，想办法创造条件也要让自己赚钱。穷人爱空想，也做过发财的梦，但想想就算了；富人有关

望还有行动，认准了一个能赚钱的事，马上就去做。

其次，你要想着自己怎么做才能致富。富有跟一个人受的教育程度无关。受了过多教育的人往往赚不了大钱，只能做专业人员。没受过多少教育的人凭着自己善于发现商机的眼光，反而能赚到大钱。社会上提倡“技多不压身”，但光靠技能顶多让自己获得“小康”，学会使用别人的技能为自己赚钱才能致富。所有人都在告诉你要干好工作，可是没有人问你是否是在为自己工作。为别人工作、拿薪水是永远发不了财的；只有为自己做事，才能名利双收。光靠出体力也只能一辈子穷忙，只有眼光长远，想得多，想得深，统筹安排，全局思考，才能把别人的钱拿进自己的腰包。靠省钱也是省不出富翁的，善于把握和运用信息，精于让钱生钱才能为自己赚上一栋大楼。

当你有了钱之后，要想的是如何守住自己的财富并让自己越来越富。把别人的钱“拿”到自己的口袋后，没有计划、没有预算地花钱，就等于让无谓的人分享你的收入。一个人的财富决不在于他现在钱包里有多少钱，而在于他有多少财源，能不能常保口袋饱满。要学会投资，让动用的每一分钱像农田里的作物一样蓬勃成长，生利出息，使财富源源不绝地流入你的口袋。当然，在有钱的同时，也要学会享受属于你的金钱，并尽可能地回报社会，惠及他人。

总之，钱是一个有趣的话题，一个有分量的话题，也是一个不容易讲清楚的话题。本书以100个寓言故事为导引，向你揭示钱的真面目，并引导你去赚到、守护好属于自己的金钱，从而享受到快乐丰足的财富人生。

Foreword

编者





Contents

目录

第1篇 贫穷一定有根源

1	1
穷人存款，富人借贷	2
埋钱——钱放着不用，就等于“死钱”	2
老同学的存款单——银行利息永远赶不上通货膨胀	8
中国老太太和美国老太太——存钱是给别人提供生钱的本钱	14
五粒麦子——同样的钱，对不同目标有不同价值	19
穷光蛋变“船王”——借别人的鸡，下自己的蛋	24
穷人购物，富人投资	28
穷人的发财梦——吃掉了资本会终生受穷	28
兔子三瓣的故事——无意义的负债会把你置于狼口中	34
巴比伦富翁发迹史 I——赚十个顶多花掉九个	39
巴比伦富翁发迹史 II——积极正确地播下“钱种”	43
拿死驴抽奖——穷人的口袋是富人的银行	48
穷人知足常乐，富人野心勃勃	53
大鱼和小鱼——知足常乐等于没钱	53
乞丐的遗产——老想着自己是穷人，就只能做穷人	59
一根绳子，两种命运——老经验和做法会掐断财富的萌芽	64
野鸭子定律——有钱跟运气无关，与野心有关	69
穷人瞻前顾后，富人勇往直前	74
发现金狮的人——一点险不敢冒的人注定发不了财	74





Contents

目录

求婚——犹豫不决会让你追悔莫及	79
旺财兄弟——穷人眼里的障碍，是富人眼里的机遇	85
渔夫的哲学——激流里才能钓到大鱼	90
大火灾——风险中蕴藏着巨大的“钱途”	95
穷人常想不做，富人边想边做	101
发财梦——摒弃空想，没到手的钱都不算你的	101
男孩的祈祷——别把发财的梦想寄予别人，要靠自己	106
采草莓——计划太多，常常导致行动失败	111
想了8年——快速行动，快速发财	116
懒汉钓鱼——行动时要保持专注	121
第2篇 告别穷爸爸，握手富爸爸	125
穷爸爸受教育，富爸爸练眼力	126
12岁的珠宝商——赚钱不分年纪，靠的更是眼力	126
废地变宝地——眼光比学历更重要	132
没用的小草——活信息比死知识更重要	138
电缆和钻石——得到信息要会用	143
卖枯花——满足需要就是钱	148
穷爸爸学手艺，富爸爸学管理	154
拉琴的梦想——手艺可以糊口，但仅仅是糊口而已	154





Contents

目录

好运的工匠——市场定位不准也赚不到钱	158
妙法——借脑永远胜于只用自己的大脑	163
最贵的鹦鹉——让别人的技术为自己服务	166
授人以渔——教会别人为自己赚钱	171
穷爸爸干工作，富爸爸干事业	177
流浪狗——靠人给活几干，饭碗就端不牢	177
跟屁股的鬣狗——要想不吃剩渣子，就得去做领头羊	183
两个铁路工——干一样的活，怀不一样的梦	188
送外卖的小男孩——打工只是暂时的，当老板才是真目的	193
合适的种子——每个人身上都蕴藏着干事业的潜能	199
穷爸爸出体力，富爸爸出脑力	205
发迹秘诀——穷人干得越多，富人赚得越多	205
农民种柿子——体力顶多帮你赚到芝麻小利	211
琼斯的香肠——思考的脑指挥听令的手	217
砍柴——不同的做事方法决定收获的多少	223
棉花和黄金——别让小利干扰你赚到大利	229
穷爸爸省钱忙，富爸爸赚钱忙	234
农妇剪羊毛——自己动手有时并不合算	234
两双皮鞋——算的不光是价格，还有使用价值	239
商场和雪茄——不愿花钱的人绝对不能赚钱	243





Contents 目录

黄金和大蒜——赚钱要善于抢占先机	248
------------------	-----

卖垃圾——赚钱要善于玩增值游戏	252
-----------------	-----

▶ 第3篇 将财富进行到底 257

赚钱是能力，花钱是智慧	258
-------------	-----

商人的告诫——财富是流动的	258
---------------	-----

富翁和一毛钱——使用财富但决不浪费财富	262
---------------------	-----

一分钱掰两半——要让同样的支出获得更大的价值	267
------------------------	-----

犹太人借贷——不按常理出牌，省下就是赚的	271
----------------------	-----

商人渡河——吝啬是一种伤害	277
---------------	-----

赚钱在今日，投资为明天	282
-------------	-----

仙女的礼物——满足今天的收入，明天可能就没收入	282
-------------------------	-----

愚人失袋——寻求积极的财务安全	287
-----------------	-----

大哥和小弟——积极理财，让钱生钱	292
------------------	-----

农妇装鸡蛋——不要把投资都放在一个篮子里	297
----------------------	-----

管道的故事——建立源源不断的财流	301
------------------	-----

赚钱是激情，享受是乐趣	305
-------------	-----

魔袋——让金钱为自己造福，而非受累	305
-------------------	-----



Chapter 1

第1篇 贫穷一定有根源

穷人存款，富人借贷

穷人喜欢存钱，银行里放着一把钞票会觉得心里安稳；富人喜欢贷款，把钱从银行里拿出来，借鸡生蛋，为自己创造更多的财富。



埋钱



——钱放着不用，就等于“死钱”

一个守财奴攒了一大笔钱，但从来舍不得花，有一天他干脆把钱埋到了地底下。从此他不需要任何其他方式来消遣时光，因为想着地底下的那笔钱就足以让他兴奋不已。

那笔钱让他兴奋得越久，在他眼中就变得越重要，于是越舍不得花。天长日久，由于他经常担心钱财会被别人偷走，以致吃不好也睡不好，闲暇时就经常在那儿瞎转悠。不久一个盗墓贼读懂了他的心思，料定他转悠的地下肯定有宝，等守财奴不在时便暗暗地把那笔钱财挖走了。

第二天清早，守财奴发现钱财被人破地而取，顿时

财富箴言：穷人喜欢存钱，银行里放着钞票觉得心里安稳；富人喜欢贷款，把钱从银行里拿出来，创造更多财富。



发狠顿足，哭天嚎地，伤心得不想活了。一个过路的人动了恻隐之心，问他缘由，他余哀未平地说：“有人挖走了我的财宝。”

“你的钱财是埋在哪儿被挖走的？”

“就在这块石头旁边。”

“哎哟，都什么年代了，又不兵荒马乱的，何必把钱财埋到地里去？当初你把它放到保险柜还会有什么事呢？而且随时取着花也方便嘛。”

“随时取着花？天哪，难道我会贪求这一点点方便？

‘用钱容易赚钱难’这句话你总该听过吧，我平时哪舍得动一张票子啊！”

过路人看出他是个吝啬鬼，就笑着说：“既然你不想动用钱财，那就再埋块石头进去，把这块石头当成你原来的钱，那不是一样的吗？”

这个故事除了讽刺守财奴的吝啬之外，还告诉我们什么道理呢？故事中的过路人为什么会这么说呢？如果站在经济学的角度，过路人的话是颇有一番道理的。守财奴把钱财当做富有的标志，却忘记了钱只有在流通中才会产生价值；失去了流通，不仅不能增值，反而还失去了其存在的价值。那么埋钱和埋藏一块石头，也就没有什么区别了。

目前，有很大一部分人认为钱存在银行能赚取利息，能分享复利效果，认为储蓄能够使自己的钱财四平八稳地增加。对此，我不想再加以评论，而是想从另一角度问问各位想致富的读者：

——你可曾听说过世上有哪个富人是靠储蓄起家致富的吗？

将所有的积蓄都存到银行的人，年老时不但无法致富，常常连财务自主的水平都无法达到，这种例子在报纸上时有所闻。这些人不正像故事中“埋钱”的守财奴吗？把本来可以活起来的钱埋死了，最后甚至成为一无所有的穷人。

记住

钱只有在运动起来的时候，才能发挥它增值的作用。

你要思考的问题是：“钱”在怎样的情况下才会产生价值？

在怎样的情况下才能“钱”生“钱”、“财”生“财”？

■ 富人的钱是不会存银行的

他们把钱拿到手中，纳入流通，把钱用来办工厂、开商店、买债券、买股票等。他们的钱以资产的形式出现，无论是有形资产比如厂房、土地、产品等，或者是无形资产比如品牌、信用等等。

有了这些资产，他就有了磁场，穷人的钱以及穷人本人，就会源源不断地向他靠拢，给他带来更多的财富。而他们接着又把这些财富作为资本，合理地加以运用，让它健康运作，时间越久，富人手中的钱财也就变成了一棵“摇钱树”。

■ 不让钱“转”，没有钱赚

生活中人们都有这样的感觉：钱再多也不够花。为什么？因为“坐吃”必然带来“山空”。俗话说得好，“有钱不置半年闲”，“家有资财万贯，不如经商买卖”，“死水就怕勺来舀”。试想，一个雪球，放在雪地上不动，只能是越来越小；相反，如果把雪球滚起来，就会越滚越大。

有一个叫普利策的犹太人，17岁时来到美国谋生。起初他身无分文，在圣路易斯的一家报社，仅以半薪试用一份记者工作。普利策为了实现自己的目标，忍受老板的剥削，全身心地投入到工作中。他认真学习和了解

财富箴言：钱只有在运动起来的时候，才能发挥它增值的作用。

报馆各个环节的工作，勤于采访和写作。他写的文章以及报道的内容生动、真实，吸引了广大读者，也为报社创造了巨大利润。老板很满意地聘用他为正式工，很快还提升他为编辑。

通过几年的时间，普利策对报馆的运营情况已经了如指掌，于是他用自己仅有的一点积蓄买下了一家濒临倒闭的报馆，开始创办自己的第一份报纸——《圣路易斯邮报快讯报》。但有一段时间，资金严重不足，普利策分析当时美国的经济的发展，把自己的报纸办成以经济信息为主的报纸，加强广告部分，把焦点放在广告上，利用客户预交的广告费使自己有资金正常出版发行报纸。就这样，他很快渡过了难关。报纸发行量越多，广告也越多，资金也就越多，他的资金进入了良性循环。没过几年，他成为了美国报业的巨头。

普利策最初身无分文，仅靠打工挣的半薪，节衣缩食积蓄的有限的钱，一刻不闲置地转动起来，让钱不断增值，发挥更大作用。这是一个做无本生意而成功的典型，这也正是“有钱不置半年闲”，“让钱‘转’，就有钱赚”的体现，是成功经商的诀窍。

■ 让“死钱”变成“活钱”

一位富翁曾经说过这样一段耐人寻味的话：“即使

财富箴言：你要思考的问题是：在怎样的情况下才能“钱”生“钱”、“财”生“财”？

一个人手中有一定数额的资金，但他思想上却不愿意把钱用来赚钱，不愿意把钱运转利用，那么对于他未来的事业来说，就像人体有了充分的血液，但心脏已经坏死，不再促进血液循环一样，他的事业也会静止不动而死亡。”

从这段话中我们可以得到这样的信息：要想捕捉金钱，收获财富，使“钱”生“钱”，就要学会让“死钱”变成“活钱”，让它不停地滚动起来，在流通中为你增值增利。

其实，读过一点《资本论》的人都知道，流通增利的奥妙之处在于钱财能够创造剩余价值。一个简单的道理，用钱去购买商品，然后再把商品销售出去，这时候得到的钱已经含有了剩余价值，也就是说，原来的钱已经增值了。

商业是不断增值的过程，也就是钱不停滚动的过程。所以说，与其把钱放在银行里面睡觉，靠利息来补贴生活费，养成一种依赖心理而失去了冒险奋斗的精神，不如“活”用这些钱，将其拿出来投资更具利润的项目，使钱像雪球一样越滚越大，时间越久，你就会明白“活”钱的威力，而你就会像富人一样手中有了一棵“摇钱树”，正所谓“财源滚滚来”。