

温州女老板

温州女老板

Wenzhou nǚlaoban

黔人◎著

22个人物，
22种人生；22段
故事，22种精
彩。北大教授郑
学益、著名企业
家南存辉、温籍
女歌手白雪、知
名作家吴玄等倾
情推荐——



浙江人民出版社
ZHEJIANG PEOPLE'S PUBLISHING HOUSE

黔人黔事著

22个人物，
22种人生；22段
故事，22种精
彩。北大教授郑
学益、著名企业
家南存辉、温籍
女歌手白雪、知
名作家吴玄等倾
情推荐——

温州女老板

Wenzhou Nǚlǎobǎn



浙江人民出版社
ZHEJIANG PEOPLE'S PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

温州女老板 / 黔人著. —杭州: 浙江人民出版社,
2009.3

ISBN 978-7-213-04008-5

I. 温… II. 黔… III. 女性-企业家-生平事迹-
温州市 IV. K825.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 029448 号

- 书 名 温州女老板
作 者 黔 人 著
出版发行 浙江人民出版社
杭州市体育场路347号
市场部电话:(0571)85061682 85176516
责任编辑 章 依
责任校对 叶 宇
电脑制版 杭州兴邦电子印务有限公司
印 刷 杭州富春印务有限公司
开 本 710×1000毫米 1/16
印 张 10.75
字 数 16.2万
插 页 2
版 次 2009年3月第1版·第1次印刷
书 号 ISBN 978-7-213-04008-5
定 价 27.00元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与市场部联系调换。

目 录

开篇:行走在路上 / 1

A 篇:从贫困出发 / 9

穷则思变。她们从贫困出发,走出了自己的财富之路。她们的足迹,见证了温州人改变命运的历史……

郑建美:温州“花仙子” / 11

陈迷丽:如歌人生 / 22

陈小冲:一个女人的使命 / 30

叶彩芬:夫唱妇随闯天下 / 39

黄可英:不当老板当经理 / 45

章金华:“农民城”走来女商人 / 52

黄国英:心灵之园 / 59

郑小双、陈晓娣:商场“姊妹花” / 66

B 篇:“财富二代”的商业传奇 / 73

青出于蓝而胜于蓝。“财富二代”商业传承,使温州女性的创业实践充满了传奇的色彩……

张蕾蕾:事业“接力”成就商界翘楚 / 75

潘佩聪:十八岁“当家” / 84

叶 茹:一个温州女子横跨东西方的成功之道 / 89

C 篇：别样精彩 / 99

本属平凡的一群人,因为不甘平庸而选择与众不同的生存方式,因为她们的与众不同而使其人生平添了一份精彩……

胡雷琴:塑造美丽人生 / 101

张智寰:“幸运女人”背后的故事 / 111

朱 萍:“蛋糕王国”里的“快乐天使” / 120

胡志薇:分享是一种快乐 / 128

王丽慧:当年“校花”的今日风采 / 134

金爱华:南联盟来的女老板 / 139

林 丹:“强留”下来的商会秘书长 / 141

D 篇：在商场与情场之间 / 147

商场如战场,女性创业者们征战商场,可歌可泣。在情场上,同样有着讲不完的故事……

漪 漪:徘徊在爱情门外 / 149

秋 月:坚守还是放任 / 153

芳 芳:“叛逆者”的姿态 / 157

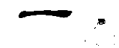
末篇：道不尽温州女老板 / 165



温州女老板

开篇：行走在路上

我在 12 年前来到温州，听得最多的词汇是“温州模式”、“温州人”、“温州老板”，感受最深的是与之相关的人和事……



偶然接触的一位温州女子，引起了我对这个群体的关注。

那年春节，我参加一个学术报告会，会场很挤，于是加座坐在后排。旁边坐着一位漂亮的女子。有人往里走，她自然地把腿往里一伸，碰着我，她说句：“对不起！”有人往外走，我同样把腿往外伸，碰着她，我也说句：“对不起！”就在这一来一去的“碰撞”中，我们认识了。

她那时中专刚毕业，在一家电器企业搞技术。她说话慢声细语的，一张鹅蛋形的脸显得有些稚气。她爱笑，笑起来声音银铃般动人。一点也看不出来，这样一个女孩子会有什么烦心事。

不久她跳槽到了杭州一家电器公司，改行做了销售。知道这一消息，我说好呀，这样你可以得到全方位的锻炼，这是好事，我祝贺你。可没几天她却给我打来电话，说她已经回来了，在家闲着。我问她干得好好的为什么要回来？她说杭州那家公司其实是堂姐开办的，尽管堂姐很关心她，但总让亲戚关照，感觉自己挺窝囊的。她本打算过段时间再到别的公司谋份差事，却被父母“赶”到了一家大企业的外贸部门，“上司”竟是她的亲姐姐。父母的理由很简单，她年龄还小，到姐姐那里干事，可以有更多的时间学习，参加自考。现在中专生一数一大把，没有高一点的学历，如何在社会上立足？父母之命难违，她成了姐姐手下的一名职员。

转眼到了第二年的春节，她告诉我又不想上班了，心里烦着呢。

“是不是你姐对你不好？”

“不，姐姐对我很好，同事们也很关心我。”

“那么是工资不高？”

“也不，相比以前，我觉得现在工资还算可以的。”

我有些纳闷。

她的一番心里话，让我释然。

她说，你不知道，在亲戚那里做事，总感觉自己的一切都被亲戚罩着，

显得特没劲、没能耐。人家都能开公司、干大事，自己却在亲戚的照顾下过日子，心里挺不是滋味的。可这样的想法，又怎么跟父母、姐姐说？所以心里烦、烦、烦。

都说崇尚独立、自主创业是温州人性格中的主体意识。一些温州老板自己有企业，子女却愿意到别的公司打工，或者自立门户，独自去闯一番天地。

这位女子的“烦心事”让我意识到，敢于闯荡四方，搏击商海，并做出一番业绩的，不仅仅是男人。

女性创业，巾帼不让须眉。

二

说到女子创业，通常会听到两种不同的说法。

许多人会说：“我是女人，创什么业，还是安心在家相夫教子吧！”

但在温州，女人的态度非常明确：“谁说女人不能创业，女人也能顶半边天，男人能干的，女人照样能干！”

截然不同的态度，导致了截然不同的行为，当然也就演绎了截然不同的人生。

我在采访丽邦总经理胡志薇的时候，她的闺中好友郑乐萍一直在场。我们谈话的时候，郑乐萍始终静静地坐在一旁，不显山，不露水，不张扬，与普通妇女并无二致。胡志薇告诉我，郑女士十几岁就外出闯荡，现已成为一家颇有资质的铁路隧道工程公司老总，国内许多地方的隧道就是由她的公司承建的，要说成功，她算是一个真正的成功女性。

面对好友的称赞，郑乐萍却说：“这不算什么，在我们温州，这样的事情太多了，不值一提！”

的确是太多了。在温州，这类被郑女士称为“不值一提”的故事俯拾皆是。

一位杭州人娶了个温州妻子，他高高兴兴地把妻子带到杭州，希望她能够安安稳稳地找个工作上班，生了孩子后就在家看看孩子。谁知，妻子到了杭州后，根本没有找工作的打算，反而是满大街找店面想要开店。

一位不识字的 60 岁温州老太太，一直以卖烧卤为生。有一次，她看中了一个非常好的门面，想用来做烧卤摊。双方已经谈好了条件，老太太却迟迟不来签约。几天后，老太太捎话来说：“门面我不租了，听说莫斯科的生意好做，我要到莫斯科去卖烧卤了。”

一位瑞安籍妇女，18 岁开始在家乡办棉胎厂。1983 年，在重庆推销棉胎时发现了商机，企业不断壮大。一次意外的火灾使她所有的投资化为乌有。但她没有因此而灰心，更没有就此放弃。通过努力，她成功地研制了“氨基丙烯酸”涂料，并销售摩托车配件，经营餐饮业等，重新崛起。

而那个同样没有多少文化，却敢只身闯荡天下，最后在陕北包下 30 多口油井开采权的中年女子王荣森的故事，更是家喻户晓。

“在商场上，来自温州的创业女性到处都是，她们与男人一样，不怕苦、不怕累、不怕挫折，总是勇敢而坚强地面对生意场上的起起落落，走自己想走的路；而成功的女性也与男人一样，在获得财富的同时，还获得了众人的拥戴，享受着事业的乐趣。”一篇文章这样描述。

而创业者们在市场经济的舞台上导演的一系列活剧，远比文字的描述精彩得多。

三

说起温州女人，有两个最容易让人联想到的名称，一是“女人街”，二是“太太理财团”。

“女人街”本是温州纱帽河一条不起眼的街道。20 世纪 90 年代初，一批温州女人开始走进纱帽河。她们或卖服装鞋袜，或售女性饰品，或做美容美发，或搞婚纱摄影……这些女人们经营的大小不一的店铺，以其富有特色的经营，逐渐在温州口耳相传，以至家喻户晓。1994 年，几位温州作家联合编剧的电视连续剧《温州女人》在纱帽河取景拍摄，“女人街”从此声名远播。

“太太理财团”的雏形是 2004 年成立的全国第一个女性投资团体“温州太太购房团”。一些本是家庭主妇的女人们，手握闲钱，四处寻找投资机会，房产成为她们首选的投资目标。她们南征北战，收益颇丰。

为共同抗衡风险,也为扩大投资范围,2006年11月25日,一个叫做“温州太太理财投资俱乐部”的组织应运而生,人们习惯性地称之为“太太理财团”。她们有组织、有计划地选择资金投向,开展投资活动,每到一地,少则几人,多则数十人、上百人,这种抱团出击、共同赚钱的现象成为中国经济生活中一道独特的景观。

在温州商人的财富神话里,女性书写着与男人同样的传奇。她们或开公司,或购房,或炒股票、基金、债券,她们甚至还炒棉花、煤气、油井。她们,炒一切能够给她们带来财富的东西。

《欧洲时报》有篇专写温州女人的文章说,与苏南模式、珠江三角洲模式齐名的“温州模式”名震四方。短短20多年间,温州所积累的社会财富,与300多万温州女性的积极参与密不可分。温州女性具有吃苦耐劳、忍辱负重、体贴温顺等中华民族妇女的优秀传统,又敢于创新,敢于标新立异,更有敢为天下先的冒险精神。温州女性在参与经济活动的过程中,其传统的特质得到了进一步弘扬。

是的,这就是温州女人。

四

世有百业,业有百态。

女性经商固然是温州一道独特的风景。在其他领域,独领风骚的温州女性也比比皆是。如人们所熟知的演员、作家黄宗英、“美女棋后”诸宸、演员应贞,等等。

作家、医生、教师、演员、官员、企业家、运动员……这是温州女性创业者最完整的群像。

笔者有幸采访到的20多位商界女性,有的是相识多年的朋友,有的是偶然一见的过客。她们的事业不一定是做得最大的,她们中的大多数人名不见经传,甚至在温州当地也很少有人知道她们的名字。但她们绝对是有特点、有故事的。比起那些大名鼎鼎的人物,她们的经历、经验,或许与普通人更为相近,更容易学习和借鉴。某些显在的现象告诉我们,一个人一旦功成名就,他们就会被一次次地包装、放大,他们赖以成功的经验,经

过无数人的加工、提炼之后，往往变得“高不可攀”，老百姓只好敬而远之，自叹弗如。

创业不应该只是少数精英的事情，而应该是一项社会性的活动。只有全社会的力量调动起来了，这个社会才会充满生机，才会取得更快的进步。我们在关注那些站立潮头、令人瞩目的财富英雄的同时，也不能忽视了那些默默无闻，却脚踏实地的创业者。

美国惠普公司前首席执行官兼总裁卡莉·菲奥里娜说过：“当你做事业的时候，不要把自己当作一位女人。我从来不按着男人应该做这个、女人应该做那个的思维方式来考虑问题。”

这话用在温州女人的身上，恰如其分。

我的这些或陌生或熟悉的朋友们，用女性的智慧走出了一条条通向财富的道路，也用自己的经历为更多的女性开启了财富之门。

于是，在一个个忙忙碌碌的日子里，笔者断断续续地记下了她们的故事。

她们，离你不远、离我不远、离他（她）不远。

她们，在你身边、在我身边、在他（她）身边。

她们，行走在创业的路上，不曾停歇……



温州女老板

A 篇：从贫困出发

穷则思变。她们从贫困出发，走出了自己的财富之路。
她们的足迹，见证了温州人改变命运的历史……

温州“花仙子”

人物名片

郑建美：“记者花苑”总经理、首席插花师



花代表了人类的许多情感：真挚的友谊、纯洁的爱情、崇高的敬仰；花体现了人类的许多精神：坚忍不拔、傲然不屈、神圣贞洁；花象征了人类的许多愿望：幸福和平、自由独立、健康快乐……

——高士其（中国现代科普作家）

温州女老板

楔子

郑建美刚刚过了 40 岁生日。

40 岁的郑建美皮肤白皙,魅力不减,看上去比她的实际年龄要小得多。

有人透露,她善保养,喜欢绿色食品,生活很有规律。据说,她一个上午仅矿泉水就要喝上七八瓶。

她则坦言,她所从事的事业使她始终保持着年轻的心态。

她是温州著名的“记者花苑”创始人。

从她选择插花艺术的那一天起,她便拥有了一种花样人生……

一个浪漫的念头

时光倒流 15 年。

15 年前的郑建美,新婚燕尔。她是一名水厂职工,丈夫是地方电视台的记者。两个人虽说不上特别清贫,但也绝对算不上富裕。没有积蓄,甚至也没有自己的房子。结婚时他们住在娘家,新房还是借了 3000 元钱装修的。

宝宝的出生,给这个家庭带来了无尽的快乐。同时也让一对年轻的夫妻陷入沉思:温州是个商业化的社会,也是个高消费的社会,单靠两个人微薄的工资收入,将来如何立足?

大概是在一个夏日的傍晚,吃过晚饭,郑建美抱着孩子逗乐。丈夫慵懒地躺在沙发上,不停地变换着电视频道。千篇一律的节目,使原本烦乱的心绪更加焦躁不安。

突然,他锁定了浙江电视台,电视里正在播放的是一个叫做“湖畔花苑”的专题节目。报道说,这个花苑在过去的一年里赚了 10 多万元。

那不过是一个小小的花店啊!

意外的发现,令夫妻俩喜出望外。他们想,如果自己也能开个花店,天天和花相伴,赚钱的同时,把自己的生活美化得像花儿一样,那不是非常浪漫的事吗?他们记住了花苑老板的名字,也记住了拍摄这个节目的记者名字。夫妻俩商量后,决定让郑建美到那里拜师学艺。