

山花烂漫

——展翅腾飞的和龙制药厂

辽宁民族出版社

山花烂漫

——展翅腾飞的和龙制药厂

辽宁民族出版社

一九九二年·沈阳

辽新登字 7 号

山花烂漫

《山花烂漫》编委会 编

辽宁民族出版社出版发行 (沈阳市和平区北一马路 108 号)

地方国营新民印刷总厂印刷

字数: 98,000 开本: 787×1092 1/32 印张: 4%

印数: 1—1000

1992 年 12 月第 1 版

1992 年 12 月第 1 次印刷

责任编辑: 卢昌夏

责任校对: 白玉顺

封面设计: 李京华

ISBN 7-80527-297-2

I·110 定价: 2.80 元

编 者 按

一株清香四溢的山花，悄然开放在祖国边陲长白山脚下，以其超凡脱俗的美，引起越来越多人的关注。她就是和龙制药厂。

和龙制药厂是沐浴着改革春风，在开放雨露的滋润下傲霜雪、凌朔风，蓓蕾初绽的一朵奇葩。她那绰约的风姿令大江南北为其折腰，那缕缕清香飘洋过海，远播到朝鲜、日本和东南亚各国和地区。

作为民族的骄傲，这朵奇葩是怎样生根开花、绽蕾吐艳，并结下累累硕果的，对此我们的报刊杂志广播电视已做过详尽介绍，前后不下 150 多次。今天我们精选其中部分内容，加以分门别类，敬献给关心和龙制药厂的广大读者。编辑过程中对部分文章做了若干改动和删节，请作者见谅。

我们衷心希望更多的人们爱护这株山花。让我们共同为她浇水、培土、为她剪枝打杈捉虫子，让她更娇艳、更芬芳。愿烂漫的山花开遍神州大地，盛开在海兰江畔、五指山下、天山南北、黄浦滩上，绣出锦绣中华一片春色。

编 者

1992 年 8 月

目 录

将军与和龙制药厂

老将军的亲切关怀	姜昌益 / 1
----------------	---------

经验体会

我厂是怎样起死回生的	李明善 / 6
浅谈企业文化建设	李明善 / 10
	张东国

工厂的顶梁柱

吉林省和龙制药厂厂长李明善的故事(一)	朴百林 / 16
	李泰福
吉林省和龙制药厂厂长李明善的故事(二)	李元哲 / 24
人生的喜悦	许永山 / 33
珍珠	许永山 / 38
在原则面前	许永山 / 47
心系车间	许永山 / 49
主人翁的姿态	许永山 / 50
	柳香丹
“小辣椒”女主任	赵松子 / 51
一尘不染的女“检察官”——金香善	赵昌浩 / 53
年轻有为的厂办副主任——崔仁周	韩泰益 / 54
精打细算的好管家——王洪日	赵昌浩 / 56
销售“女王”——许宝玉	朴秉善 / 57

工厂的“老黄牛”——郑哲洙	赵昌浩 / 60
敢打敢拼的电焊工——韩仁学	赵昌浩 / 61
销售能人——朴勇德	赵昌浩 / 62
清欠能手——赵泰烈	朴秉善 / 62

改革、廉政、思想工作

初步实现干部知识化、年轻化	朴秉善 / 64
和龙制药厂实行“一长三师制”	许永山 / 64
不同的上下班时间	许永山 / 65
共进午餐	张京龙 / 66
为厂节省 1.1 万元资金	/ 67
厂子起飞的奥秘 ——和龙制药厂思想政治工作一瞥	昌浩 / 68 成渊
和龙制药厂积极开展社会主义教育活动 ..	赵昌浩 / 70
“小崔真是好样的!”	朴秉善 / 72

人才、质量、生产、经济管理

和龙制药厂晋升为省预备级企业	许永山 / 74
和龙制药厂是怎样进行改革的?	/ 74
和龙制药厂“人参蜂王浆”被评为中国 老年生活指定用品, 厂长李明善 推选为中国老年基金会理事	赵昌浩 / 76
慧眼识宝的厂长	李曙亮 / 77
和龙制药厂提合理化建议、技术革新 活动硕果累累	许永山 / 79
采纳合理化建议	朴秉善 / 80

分厂厂长李守奎提合理化建议	朴秉善 / 80
和龙制药厂成立科研所	朴秉善 / 81
QC 小组探索最佳灭菌工艺,《胃溃疡宁胶囊》 一次性合格率达 100%	/ 82
要想出效益,就得干“真”的	李明善 / 83
设用户质量监督奖	蔡 宝 / 83
和龙制药厂狠抓质量取得成效	赵昌浩 / 84
提高产品质量增加拳头产品 和龙制药厂货俏销路畅	孙殿清 / 85
狠抓质量管理成果斐然	朴秉善 / 86
和龙制药厂将价值 4 万元的劣质蜂蜜倒入 海兰江	朴秉善 / 87
狠抓市场销路、劳动纪律、新产品开发的 成果——和龙制药厂充满盎然生机	朱尚龙 / 87
	赵昌浩
双增双节带来的效益	朴秉善 / 89
业精于勤	许永山 / 90
认真抓好清欠工作	朴秉善 / 91
和龙制药厂第一车间安瓶消耗率 降到 7.6%	许永山 / 92
工厂档案管理达到国家二级管理标准	朴秉善 / 93

生意经

李厂长的生意经	李 贵 / 94
和龙制药厂销售公司严把销售关	朴秉善 / 96
和龙制药厂在北京召开新闻发布会	韩太益 / 97
利用广告宣传提高经济效益	刘玉湖 / 98

马秀荣

实行销售包干, 各项指标均翻番	/ 99
吉林省和龙制药厂以铺天盖地的宣传攻势轰动 百泉全国药品交易会——成交额达 900 万元, 为 1990 年的 13 倍	/ 100
百泉一周	姜昌益 / 101
展翅在药都	吴成浩 / 108
在樟树第 22 届全国药交会上和龙制药厂 再展雄风	/ 111
和龙制药厂产品在国际医药传统药品博览 会上倍受青睐	姜吕哲 / 112
《和龙制药报》为厂增光	/ 113
广告与企业家的广告意识	张万石 / 114
广告——天呼地应	文相和 / 114
1990 年回收货款占销售总额 97% 《和龙制药报》编辑部	/ 115

奉献精神 主人翁姿态

父与女	贾 文 / 117
视厂如家	许永山 / 117
真不容易	许永山 / 118
严把原材料质量关的保管员	/ 119
助人为乐的孙秀娟	朴秉善 / 120
金东善回收货款成绩显著	朴秉善 / 121
虽然身为“临时工”	许永山 / 121
精益求精的临时工	朴秉善 / 122
女婿如半子	朴秉善 / 123

许永山

水晶般的心灵	许永山 / 124
真诚的心	/ 125

文明建设与福利

和龙制药厂扎扎实实地推行《朝鲜语文 工作条例》	赵昌浩 / 126
和龙制药厂领导班子积极鼓励职工读书热情, 组织丰富多彩的文化知识活动	许永山 / 128
	朴秉善
公费订阅的报刊达 62 种	姜吕哲 / 129
和龙制药厂订阅 60 份《吉林新闻》	/ 129
《和龙制药报》创刊	/ 129
和龙制药厂努力办好广播	许永山 / 130
电视片“中国朝鲜族”开拍	姜吕哲 / 131
和龙制药厂艺术团 10 月份将南下江西	姜吕哲 / 132
儿童歌曲专辑——制药工人之歌	/ 132
为振兴社会主义文化做出积极贡献	朴秉善 / 133
信任和期望	
——赞助新人文学大赛有感	李明善 / 134
和龙制药厂赞助的“现代夜话之页”	
新闻大奖赛圆满结束	/ 135
和龙制药厂积极参与文化事业	龙 官 / 136
和龙制药厂 90% 的职工提薪	朴秉善 / 136
解除母亲后顾之忧的厂托儿所	朴秉善 / 137
夜间托儿所	朴秉善 / 138
和龙制药厂优待独生子女	朴秉善 / 139

将军与和龙制药厂

老将军的亲切关怀

姜 昌 益

1991年3月30日，当我们一行乘车来到杨成武将军的府第时，时针正指上午九时三十五分。

杨将军的身边工作人员在门口迎接了我们，他和我们拉了拉手，特意叮嘱我们说：“将军这几天正忙于国事。正出席七届人大四次会议呢。有十多个外国朋友要会见将军，我们都一一推辞掉了。可是一听到你们的汇报，将军同意立刻见你们。希望你们不要耽误太多的时间。”

我们怀着又感动、又焦灼的心情，等待着将军的接见，心里暗暗感激将军给予我们的特殊关怀。

工作人员把我们领进了大门。一幢灰色、朴素的二层小楼映入眼帘。这就是威震疆场的老将军的府第。

楼前的花坛里绿草如茵，刚刚返青的花木正沐浴在柔和的春光里。昨夜的清露犹自挂在小松树青翠的枝头，闪闪发亮。周围的环境显得那样地宁静、安谧，可我们的心情却越发激动起来。

工作人员把我们带进了一楼右首的会客室。宽敞的会客室里只摆上了两溜灰色的沙发，别无装饰。刷上白灰的墙壁

显得雪白而平整。整洁而朴素无华的气氛扑面而来。

我们喝着工作人员斟上的茶水，静静地坐在沙发里。不一会儿，大厅里传来爽朗的谈笑声和有力的脚步声。

我们不约而同地站了起来，不错眼珠地注视着门口。

就要见到崇敬已久的老一辈革命家——杨成武将军了，我们的心不禁怦怦地乱跳起来。

一个身经百战的老战士——爬过雪山，过草地，经历过八年抗战、三年解放战争和抗美援朝战争……更是一个久经沙场、运筹帷幄的大将军，敌人只要一听到他的英名，就会望风披靡……社会主义建设时期又日夜操劳，为祖国的富强立下赫赫功勋……

和将军的丰功伟绩相比，我们就像是一棵小草。想到就要见到将军了，我们顿时激动莫名、热血沸腾……

门被轻轻地推开，一位身穿灰色甲克、身材魁梧的老者，带着满面笑容出现在我们面前。

这就是杨成武将军！虽说从未谋面，但通过报纸和画报、电视和银幕我们早已熟悉了他老人家，这次一眼就认出了他。

“将军！”

我们不约而同地跨上前去，向将军深深地鞠了一躬。

将军爽朗地笑着，对跟在后面的夫人和秘书说：“他们就是朝鲜族。朝鲜族非常讲礼貌，是勤劳而又聪明勇敢的民族。还是个有着‘勒紧裤腰带，也送孩子念书’的传统美德的文明的民族。现在朝鲜族的文化水平在全国数第一呢。朝鲜族又是个个能歌善舞的民族。”

将军坐到沙发上，嘱我们坐到跟前，再一次紧紧地和我们每个人握了握手。

“嗯，你是吉林省延边和龙县宣传部长金东勋，那你就是和龙制药厂年轻的企业家李明善喽，他呢……”

“他是我们一起来的摄影师姜昌益。”

金东勋部长赶紧向将军做了介绍。

“你们都这么年轻，好，好！”

将军亲切地看着我们，爽朗地开怀大笑起来。尽管已77岁高龄，但将军嗓门洪亮，腰板硬朗。黧黑的浓眉下炯炯有神的眼睛，充满着睿智。只是双鬓染上了银霜。

金东勋部长向杨将军详细地汇报了和龙的情况，杨将军感慨地说：“文革前，我曾到延边呆了好些天。延边真是山清水秀的好地方。特别延边的大米是这个！”将军伸出了大拇指。

李明善厂长向将军详细介绍了和龙制药厂。当汇报说这次百泉药交会，工厂一下子签订了九百万元的成交合同时，杨将军亲切地拍着李明善的肩膀，连连夸道：“了不起，真了不起。看来你既有魄力，又有抱负。但是记住，不能因取得点成绩就沾沾自喜，那样可就要退步哟。”

李明善厂长送给将军一盒“长白山风光”录像带，将军高兴地接过并风趣地说：“有来无往，非礼也，我也有礼物送给你们。”

他叫秘书拿三本自己的回忆录来。

秘书去取书时杨将军对我们说，自己也会讲点朝鲜话，问我们想不想听。我们当然喜出望外。将军愉快地笑了笑，说了一句“阿妈妮”，咬字很准。将军又指着天上，用朝鲜语说了一句“飞机来了！”我们情不自禁地拍起巴掌来，将军又接了一句“汽车也来了！”。

会客室里顿时爆发出一阵欢快的笑声。

“抗美援朝时，我是志愿军 20 兵团司令员，接触了好多朝鲜人民。真是朴素而又热心肠的民族呵。现在过了这么些年，也还是忘不了。所以，一听说朝鲜族，我总想见一见。朝鲜的同志们和我们有鲜血凝成的友谊，中国的朝鲜族是我们的兄弟民族。虽然我们民族不同，但要在中华的大家庭里携起手来，把我们的祖国建设得更美好。”

将军亲切地对我们说了上述这么一番话。

“我的父亲也参加过抗美援朝呢。”李明善告诉将军说。杨将军攥住李明善的手，再三叮嘱说：“请向他转达我的问候，要知道我们曾经是一个战壕里的战友啊。一定要带到，可不许忘了。”

李明善厂长答应他一定带到，将军才放心地点了点头。

秘书拿来了杨成武将军的回忆录，书名叫《新的使命》。杨将军告诉我们，书名是聂荣臻元帅题写的，说着久久地端详着元帅遒劲的笔体。杨将军叫秘书拿笔来，在书的扉页上写道“赠给金东勋同志、杨成武、1991 年 3 月 30 日”。接着，将军又为李明善厂长和我，亲笔题了词。

这真是金不换的无价之宝啊！捧着老人家亲自撰写、又亲笔题词的书，我们无比激动，无比骄傲、无比光荣！我们的心仿佛要腾云驾雾，翱翔在万里蓝天上。

时间过得飞快，我们和将军谈话已有一个小时了。其间，秘书向将军递了好几次眼色，但将军佯装不知，依旧和我们谈笑风生。

杨将军接过李明善递过来的和龙制药厂生产的“人参蜂王浆”和“返魂草”，仔细地看盒上的说明说：“只要你们不嫌麻烦，我想长期服用你厂的‘人参蜂王浆’，怎么样？”李明善喜出望外，连连说：“请您一定要长期服用，我们负责寄

给您。可您一定要多提宝贵意见啊。”

“光提意见哪成？还要按期寄去药费哟，哈哈”

将军极富感染力的笑声，引起大家的一片欢笑。

秘书再一次示意，我们只好恋恋不舍地站了起来。将军国务繁重，我们不能耽误他老人家的休息啊。

我们请老将军一同照相，将军痛快地答应了。金东勋部长和李明善厂长簇拥着杨成武将军和夫人，站到镜头前。

“不，摄影师也一起照。”

将军像是看出了我的心思，亲切地招呼说。他让秘书给我们照，我把相机递给秘书，三步并成两步跑到将军身边，镁光灯闪了，留下了这永远难忘的一瞬。

当我们告辞起身的时候，将军和夫人一直送到门外。

“在这儿再照一张吧？”

将军提议以府第为背景，再留个影，我们高兴得像孩子似地拥到将军身边。

将军和夫人同我们一一握手，嘱咐我们一定要好好工作，取得更大的成绩，让我们以后有机会，再来玩玩。

我们怀着恋恋不舍的心情，一步三回头地离开了将军府第。

只见将军和夫人仍站在那里，久久地向我们招手……

（选自1991年4月25日《延边日报》）

经验体会

我厂是怎样起死回生的

厂长 李明善

“子在川上曰，逝者如斯夫。”时间过得真快，我当和龙制药厂厂长已有一年多了。现在，我不时被人们问住：“你到底用什么办法救活了厂子？”是啊，我又有什么令人惊异的秘诀或经验？硬让我谈，我只能谈一些切身体会。

要有一种对社会的奉献精神

我是不顾亲朋好友们的坚决反对和挽留来到和龙制药厂的。当时，全厂只有不足一百元的资金，倒有成群结队的人上门逼债。由于长期没缴纳电费，有关部门已停止供电。全厂没有一块煤，但没钱购入……

我之所以自愿来到这样的厂子，是为了更加有效地把自己的能力和才能奉献给社会，而绝不是迷恋所谓升官发财。自1981年延边卫生学校中药专业毕业后，我先后担任了县医院制药室技术员、药剂科负责人、县卫生局药政科科长、县药检所所长等职务。到制药厂以前，我当过县医药情报室主任。

当时的我，可以说是处在生机勃勃地上升的阶段。但据制药室当技术人员期间的实践经验，当卫生局药政科科长期间亲自参加制药厂筹建工作的经验，我的抱负始终在于亲手干一番医药工业方面的工作。

人生的价值在于奉献。要想活得自在，必先来一个披荆斩棘。

刚上任不久，我首先得经受住索债人员的缠、泡、磨，这是何等困难呵。天天有一群人围住我，有骂街的，有挥拳的，更有甚者，成群结队地到我家打麻将，还要好吃好喝小心伺候，这该多么令人讨厌！但是，更使我难受的是没有资金恢复生产这件事。当时人们都估计，我会知难而退，打退堂鼓的。

背水而战，我使出浑身解数，千方百计克服困难。首先把全厂所有精干力量集中起来，撒网出去，收拢散存在用户手中的 200 多万元应收款，活化资金。这样，在不增加国家贷款的条件下恢复了生产。但到机器一转，一切问题就迎刃而解了。

要虚怀若谷，能够容人

常言说，一个篱笆三个桩，一条好汉三人帮。世界上的任何事情，单枪匹马是干不成的。然而，要得到别人的协助就必须学会容人。

我上任的时候，厂里原班领导班子成员全部留厂。不用说，得到他们的帮助比什么都重要的。

原厂长梁京龙今年 49 岁，到制药厂以前在辽源市第二制药厂，是负责技术的厂长，是一位有才能、诚实的同志。

他认为自己属于技术型干部而不属于管理型干部，主动辞掉了厂长职务。

我想到没有他那样同志的鼎力相助就办不好厂子，三次找了他，竭诚希望得到他的指点和帮助。我还任命他可享受与厂长同等待遇的总工程师，每遇重大事情都倾听他的高见。由于他本是很少想个人利益的同志，连已长大成人的两个子女就业问题也没解决，我就主动替他解决了这个问题。他也以当大哥的心情对待我，处处鼎力相助。去年他对我厂开发四种新产品，增强后劲方面起到了决定性的作用。他的户口长期留在辽源，这次他把当厂长时也没迁来的户口都迁来了。

此外，现任副总工程师李秀石等我的左膀右臂也大多是原有的班子成员。

要有股锲而不舍的钻劲

说起来，过去我厂处于萧条状态的重要原因之一，就在于淡化推销工作，而不是产品本身不好。因此，我选能人搞销售，把销售队伍从原先的 6 人增加到 32 人，并在内部实行严格的责任制，大力强化推销工作。

为了钻进去开辟市场，我们狠抓了广告宣传和舆论攻势。去年，仅广告费用就支出了 40 万元，比以前增加 5 倍。

这样做的结果，我们的产品开始在市场站住脚，出现了供不应求的局面。现在，我厂产品已外销到苏联等国家，外贸额已达 12 万元。

水不流淌则腐臭，树不发芽则枯死。尽管产品在市场站