

农村富余劳动力小本创业系列丛书

NONG FU CHAN PIN JIA GONG YE

农副产品加工业

小本创业实战指南

罗振林 罗 霆 编著



中国社会科学出版社

责任编辑：魏光洁

封面设计：



农副产品加工业

小本创业实战指南

ISBN 978-7-5087-2651-9



9 787508 726519 >

定价：10.00元

农村富余劳动力小本创业系列丛书

NONG FU CHAN PIN JIA GONG YE

农副产品加工业

小本创业实战指南

罗振林 罗 霆 编著

 中国社会出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

农副产品加工业小本创业实战指南/罗振林, 罗霆编著.
北京: 中国社会科学出版社, 2009. 6

(农村富余劳动力小本创业/罗振林主编)

ISBN 978 - 7 - 5087 - 2651 - 9

I. 农… II. ①罗… ②罗… III. 农副产品—加工—指南
IV. S37 - 62

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 080490 号

丛 书 名: 农村富余劳动力小本创业
书 名: 农副产品加工业小本创业实战指南
编 著: 罗振林 罗霆
责任编辑: 魏光洁

出版发行: 中国社会科学出版社 邮政编码: 100032

通联方法: 北京市西城区二龙路甲 33 号新龙大厦

电 话: (010) 66080300 (010) 66083600

(010) 66085300 (010) 66063678

邮购部: (010) 66060275 电传: (010) 66051713

网 址: www.shcbs.com.cn

经 销: 各地新华书店

印刷装订: 北京凯达印务有限公司

开 本: 145mm × 210mm 1/32

印 张: 4.625

字 数: 100 千字

版 次: 2009 年 6 月第 1 版

印 次: 2009 年 6 月第 1 次印刷

定 价: 10.00 元

前 言

《农村富余劳动力小本创业》系列丛书，是根据当前我国经济持续性高速发展，城镇建设不断推进的国情，以及农村富余劳动力这一社会群体自身的各种创业条件，并结合作者多年商海腾挪积累的创业实践编写而成的。系列丛书分为三部：第一部为《农副产品加工业小本创业实战指南》，第二部为《餐饮业小本创业实战指南》，第三部为《各行业小本创业商机》。全书共有小本创业主体项目近40个，加上有些主体项目可以拆分单项独立经营，实际上可以分蘖出一百多个小本创业实战项目。

书中编入的小本创业项目，创业初期的资金投入一般在万元以内，最高不超过5万元，最低者只需投入几百元便可开始经营运作。这些创业项目一般人都可以看得懂，具有较强的实用性和可操作性。某些项目一旦试营成功，可确立自己的品牌，迅速扩大经营规模，前程不可估量，极有可能成就一番大业；一些项目运作成功，虽不能使您成为富豪，但进入中产阶层是不成问题的，至少也可以过上小康生活。如果您经济条件较差，

可选择一些投资数百元的项目开展创业运作，即便经营失败，经济亏损也不大，可另择项目东山再起。我们相信，只要勇于奋斗，持之以恒，最终是会获得成功的。但是，如果您不具备自主创业的基本素质，则没有必要盲目创业，以免失败给您造成精神上的痛苦及经济上的损失。

你在本书中无论选择何种项目创业，都应该精通该项目的专业技术。在大规模的生产、加工和经营之前，进行小批量的试产、试销或试营，直至全面成熟地掌握了生产加工技艺或业务运作方式方法，同时获得了市场的认可，并办理了营业执照及相关的证照之后，再行展开规模化的经营运作。

由于我们水平有限，本书一定会有诸多不周之处，您可充分发挥自己的聪明才智，举一反三地挖掘出适宜自己创业的项目开展运作。同时，书中也还会存在其他不足之处，敬请不吝赐教。

事业从来都是干出来的。干，就有成功的可能；不干，则什么也不会有。

祝您创业成功，愿您发家致富！

编 者

目 录

绪 论

第一章 乡村小本创业者如何打造自己的事业	(3)
第一节 选择好创业项目	(4)
第二节 做好创业初期的准备工作	(7)
第二章 小本创业初期的经营管理之道	(16)
第一节 制定经营运作的基本方案	(17)
第二节 锻炼自己的资金驾驭能力	(19)

糖果饮料生产经营

第一章 软硬糖果生产经营	(25)
第一节 营销方式及经营运作所需条件	(25)
第二节 经营品种、原料配方及加工工艺	(28)
第三节 生产经营运作基本方法	(32)

第二章 果酱生产经营	(38)
第一节 营销方式及经营运作所需条件	(38)
第二节 经营品种、原料配方及加工工艺	(40)
第三节 生产经营运作基本方法	(45)
第三章 果冻生产经营	(49)
第一节 生产营销方式及经营运作所需条件	(49)
第二节 经营品种、原料配方及加工工艺	(51)
第三节 生产经营运作基本方法	(54)
第四章 蜜饯生产经营运作	(57)
第一节 果冻生产营销方式及经营运作所需 条件	(57)
第二节 经营品种、原料配方及加工工艺	(59)
第三节 生产经营运作基本方法	(62)

肉类制品生产经营

第一章 烤肉制品生产经营	(67)
第一节 生产营销方式及经营所需条件	(67)
第二节 营销品种、原料配方及加工工艺	(68)
第三节 营销运作基本方法	(75)

蔬菜生产经营

第一章 酱菜、咸菜生产经营	(79)
第一节 经营品种、原料配方及加工工艺	(79)
第二节 生产经营运作基本方法	(93)
第二章 酸菜（泡菜）摊档营销运作	(98)
第一节 酸菜（泡菜）经营品种、原料配方及 加工工艺	(99)
第二节 营销运作基本方法	(102)
第三章 净菜加工经营运作	(105)
第一节 经营品种、原料配方及加工工艺	(105)
第二节 净菜服务社的经营	(111)

黄豆制品生产经营

第一章 食用豆浆和豆腐脑生产经营	(119)
第一节 食用豆浆和豆腐脑原料配方及加工 工艺	(119)
第二节 食用豆浆、豆腐脑营销运作方式方法	(121)

第二章 豆腐再加工制品生产经营	(123)
第一节 经营品种、原料配方及加工工艺	(123)
第二节 营销运作	(134)
后 记	(138)

绪 论

“创业”一词，在现代汉语词典里的释义是：创办事业。

如此简明的解释，看似一目了然，但“创业”的含义却是非常宽广的：人们创办的事业，可以是政党的事业、国家的事业、社会的事业。譬如，社会主义事业、文化事业、教育事业、卫生或水利事业等，或者某个人的事业等等，可谓数不胜数。而本书所界定的创业概念，是专指农村富余劳动力小本创办自己的家庭事业。换一句话说，也就是乡村创业者创办自己的发家致富的事业。

您的家业厚实了，乡亲们_们的家业厚实了，全国农民都富了，咱中国就是一个世界一流强国了！

第一章 乡村小本创业者如何 打造自己的事业

古语有道是：创业难！

一个人要创立起一份值得自豪的家业，不是一件容易的事情。乡村小本创业者如何扎扎实实地打造自己的事业，更是有赖于你自己努力去探索。尽管改革开放 30 年来，全国各地通过小本创业发家致富的乡村创业者不计其数，其中也不乏你可以借鉴的榜样，但是，别人的创业经验教训对于你只是感性的认识，创业个中的奥妙，你必须亲历亲为才能有真切的体验。

在本章中，我们谨将一些小本创业初期阶段的运作基本程序介绍给你，供你参考，唯愿你在创业的道路上少走些弯路，少受些挫折。

第一节 选择好创业项目

小本创业迈出的第一大步，在于选择好适合自己的创业项目。创业项目选择妥当与否，是决定创业者能否成功的关键环节之一。

乡村创业者在选择创业项目时，应该根据自身的主观和客观条件来确定。主观条件是指创业者的文化程度高低、经济实力强弱以及人生阅历是否丰富（即人们日常所说的是见过多大的世面）等方面的综合素质；客观条件则是指创业时机、创业环境和经营资源等方面的条件，也就是指人们通常所说的“天时、地利、人和”的因素。

如果你的文化程度、智商和经济实力都很高，那么，你就可以选择含金量较高的创业项目，比如旅游、策划、广告和商务服务等创业项目；如果你经济实力、文化程度和智商都一般，则应该考虑选择副食品加工业、餐饮业和养殖业等一些创业项目。

除了根据自己的主观条件来选择创业项目之外，还要根据经营地的具体经营环境来确定。譬如：你的创业志向是经营游船，主观条件也具备旅游业经营的要求，但经营地却没有江河湖海，或者水资源不足，游船总不能行驶在陆地或天空上吧？又如：你的经营点缺少瓜果蔬菜资源，就不要去经

营一家酱菜厂或净菜加工厂，否则，远程采购来的原料，运费和损耗将吞噬相当大的利润，如此，你就失去了很大的竞争力，企业的生命力也就不强了。当然，你完全可以到一个适宜的外地经营点创业，但是，你务必要考虑到这个外地经营点是否有天时、地利及人和等条件，是否有利于你的经营运作。须知，当前我们还是一个“人情社会”的国家。

既然已经谈到了“人情社会”，我们也就就此谈谈经营资源的问题。创业者无论选择何种创业项目，客观条件中的经营资源这一项是必须具备的。经营资源不仅仅是指经营所需的原材料，根据当前的国情，它还包括“人和”（即社会关系）这一方面，因为，有很多含金量很高的创业项目（比如经营游船），如果创业者没有一定的有效社会关系，是很难干起来的。

选择创业项目，创业者也可以根据自己的专长和兴趣来确定。如果你各方面的条件都容许，根据自己的专长和兴趣来选择创业项目，则运作起来会非常有激情，事业的成功率就会很高。但是，如果你的专长与兴趣有冲突，建议你还是以专长为主来选择创业项目。比如：你的专长是推销，兴趣则在广告策划，但生活地和经营地都在一个较小的县城，那里的辖区是一个蔬菜生产基地，而你又对到外地创业没有成功的把握，你就应该优先考虑选择蔬菜加工厂（场）为创业项目，而牺牲你的兴趣。因为，你所熟悉的环境和专长，都对经营一家蔬菜加工企业有利。毕竟，初次创业能否成功，

对于你今后的命运影响深远。

创业项目的选择，还必须要考虑的是：主要的营运项目业务量是否具有足够的经营（市场）前景，兼营其他相近的项目后，又是否能够维系长期经营，如果业务量没有长期经营下去的基础，则应该另选其他经营项目。打个简单的比方，你的家乡原来有石膏矿资源，但现在已经开采得只剩下些尾矿，就不应该选择石膏加工企业作为创业项目。道理不言自明。

此外，对于专业知识要求较高及技术性较强的创业项目，创业者应该达到经营运作这个项目时能够得心应手的水平，否则，选择时应该谨慎。你的创业项目有了市场基础，又有足够的专业知识开展经营运作，事业也就成功了大半。

笔者还要提请你在选择创业项目的时候，如果条件具备，尽量选择经济效益较高的项目，因为，不同的创业项目，它们的工作程序基本上是相同或相近的。你都必须为创业的准备工作和公共关系以及业务开展等方面的工作而奔忙，但是，同等的工作程序和工作量，由于经营项目的不同，所产生的经济效益是不同的。比如：同样的冲压机，工作程序相同，但加工的产品一个是铝制饭盒，一个是金质纪念币，其经济价值自然就相差甚远矣！

总而言之，在选择创业项目时，要考虑自己的文化程度、兴趣爱好、专长、经营环境和经营资源等方面的因素，还要考虑到经济效益的高低。最好是面面俱到，次之择专长和经营环境；若有充分的自信心，依着自己的兴趣、爱好与激情