

小 / 本 / 买 / 卖 / 赚 / 钱 / 的 / 秘 / 诀

XIAOZIBEN

ZHUANQIAN100ZHAO

实用
可操作

小资本

赚钱 100 招

赚钱并非你想象的那么难，也并非做大生意就一定能赚到大钱。
其实，一个好想法，一个偶然而至的小项目，便可以圆你一个财富梦想。

王向南◎编著



白手起家的本事

中国华侨出版社

小 / 本 / 买 / 卖 / 赚 / 钱 / 的 / 秘 / 诀

小资本

赚钱

100

招

王向南◎编著

白手起家的本事



中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

小资本赚钱 100 招/王向南编著. —北京: 中国华侨出版社, 2009.3

ISBN 978-7-80222-654-8

I. 小... II. 王... III. 商业经营—通俗读物 IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 085821 号

● 小资本赚钱 100 招

编 著 / 王向南

责任编辑 / 李宏燕

责任校对 / 王京燕

经 销 / 新华书店

开 本 / 700 × 1000 毫米 1/16 开 印张/25 字数/280 千

印 刷 / 北京市北中印刷厂

版 次 / 2009 年 5 月第 1 版 2009 年 5 月第 1 次印刷

印 数 / 4000 册

书 号 / ISBN 978-7-80222-654-8

定 价 / 36.00 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编: 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708

网 址: www.oveaschin.com

e-mail: oveaschin@sina.com

前言

小资本创造



大财富

前言

常言道：“有钱不算本事，能赚钱才是本事。”有些人身无分文，能够白手起家；有些人富贾一方，到头来却落得倾家荡产。在财富的竞技场上，钱不是第一重要的东西。第一重要的，是用智慧的头脑、灵活的思路去创造财富。

改革开放以来，有三次创造财富的机会：

第一次是个体户致富机会。下海经商的个体户有许多成为了万元户，当初盯着铁饭碗的，铁饭碗成了泥饭碗；

第二次是炒股致富机会。很多聪明人认为这是“傻子”的游戏，结果造就了一大批富翁，害得很多人满世界找后悔药；

第三次是房地产致富机会。有一大批人投资房地产迅速成为百万富翁、千万富翁，甚至是亿万富翁。

随着中国改革的不断深入，赚钱机会仍有许多，创业做老板已经成为赢得财富最有效的途径。

提到创业做老板，面对日益激烈的竞争市场，许多人都发出“做生意赚钱真不容易”的感慨；也有许多人想入非非，一心想做大生意、赚大钱，可苦于找不到门路……其实，赚钱并非你想象的那么难，也并非做大生意就一定能赚到大钱。其实，一个好想法，一个偶然而至的小项目，便可以圆你一个财富梦想。

综观中外，商场上不乏一些白手起家、以小本经营获胜，最终



小资本赚钱100招



成为富翁的成功者：香港富商李嘉诚从经营小小的塑胶花开始，后进军房地产、股市，遂成为亿万富翁；刘永好辞去下海，经营鹌鹑蛋起家，现成为赫赫有名的希望集团总裁；包玉刚靠经营几条旧船发迹，后成为享有盛名的船王；日本富豪松下幸之助，从小本买卖做起，最终将自己的事业步步做优。他们的事迹多不假经传，都曾饱尝人间冷暖，但他们不甘平庸，不懈地与命运搏斗；以小本买卖起家，历经沧桑和磨难，最终一跃成为赫赫有名的富翁，成为叱咤风云的商界精英。

这些商界巨人成功的经验告诉我们，创业不一定要做大生意，小本买卖同样能够赚大钱。

一位智者说：“世界上到处都是有才华的穷人。”一位哲人说：“其实人与人都是很相似的，就差那么一点点。”经商，其实就是一心理的较量和智慧的游戏。无论生意大小，只要凭借精明的头脑和独特的经营方法，就能创造财富、改变人生。

创业伊始，如果没有太多的资金，没有过高的技术，不妨选择小本经营。小本生意投资小、风险小、经营灵活、利润高。只要明白了小本经营的真谛，那么轻松获得财富就不是一件难事。

为了你能够轻松走上小本创业之路，能够早日领略到财富星空的瑰丽风景，我们编写了这本《小资本赚钱100招》，本书从方方面面向你渗透小本经营的智慧，内容包括：小本创业的方法与技巧、小本经营的管理艺术、小本经营成败的经验与教训、小本经营的案例与操作等，该书立意新颖、构思独特，事例生动形象、道理通俗易懂、方法便于操作，是小本经营的全面教科书，是获得财富的“法宝”。

本钱小并不可怕，可怕的是没有勇气，不敢也不善于以小搏大创造财富。如果你有追求财富的决心，那么就立即创业吧，以坚定的信念为支撑，并以正确的方法做指导，即使你只有一元钱，也能够赚更多的钱，从而实现你的财富梦想。

第一章

小本也能

赚大钱

有位亿万富翁说：“小钱是大钱的祖宗。”小本生意虽然本小利薄，但资金日积月累就会成为财富的金字塔。做小本生意，可以增长经验、见识、阅历，培养财富意识和赚钱能力，同时积累人际关系，为赚大钱奠定基础。因此，先从小本生意做起，先从小钱赚起，是你创业的最佳选择。

- 一、小本买卖能起家 (3)
- 二、大买卖源于小生意 (7)
- 三、小本经营，薄利多销 (12)
- 四、勿以利小而不为 (16)
- 五、贴近百姓生活的小本生意更有利可图 (19)
- 六、小产品也可以做成大生意 (22)
- 七、经商要懂得积少成多的道理 (27)
- 八、小本经营也有大智慧 (30)
- 九、小本经营百战百胜的经营原则 (34)
- 十、小本赚大钱的“四大法宝” (37)
- 十一、创业要从赚小钱开始 (40)





第二章

小本生意



巧入门

小本经营是一般创业者的首选，尤其适合那些资金不多、经验技术不丰富的人。小本经营虽不难，但真正能眼疾手快，抢得先机的人毕竟有限，这是为何呢？事先缺乏详细的评估，未能做妥善的规划，这均是小本经营最大的危险因素。因此，决定做小本生意的时候，事前的规划和准备是关键步骤。

- 一、小本经营者必备的素质 (45)
 - 1. 自信心是小本致富的保证 (45)
 - 2. 只要脑筋活，小本也能赚大钱 (48)
 - 3. 小本创业靠吃苦 (50)
 - 4. “勤奋+节俭”是小本创业之本 (52)
 - 5. 智慧和眼光使小本经营者如虎添翼 (54)
 - 6. 十大素质助你小本致富 (57)
- 二、经营之初先选对目标 (61)
 - 1. 生意到处有，赚钱门路多 (61)
 - 2. 做最适合自己的小本生意 (63)



1. 从你最熟悉的领域做起	(66)
2. 赚钱目标要切合实际	(68)
3. 缺少资本如何选择行业	(71)
4. 小本经营宜选择的五类赚钱市场	(73)
 三、如何筹措经营资金	(78)
1. 小本经营要考虑资金问题	(78)
2. 没有资金如何创业	(80)
3. 小本经营, 资金最好自筹	(82)
4. “四招”筹到经营资金	(84)
5. 宏观规划好你的经营资金	(86)
 四、这样投资最有效	(87)
1. 到有钱的地方去投资	(87)
2. 小额投资巧赚钱	(90)
3. 掌握小本投资的策略	(91)
4. 尽量避免投资风险大、利润高的项目	(94)
5. 选择短、平、快的投资项目	(96)
6. 投资冷门更易出人头地	(97)
 五、巧借“东风”, 合伙经营	(100)
1. 钱是一个人赚不完的	(100)
2. 找到合适搭档, 减少投资风险	(103)
3. 寻找合伙人要遵循哪些原则	(105)
4. “铁哥们儿”不是最好的合作伙伴	(107)
5. 合伙经营成功的秘诀	(110)
6. 合伙经营有禁忌	(112)



六、小本经营入门的五个经验..... (114)

1. 经营前储备相关知识、技能..... (114)

2. 到生意兴旺的同行处去观摩..... (115)

3. 人脉即财脉，精心呵护人脉圈..... (117)

4. 小本经营的“金科玉律”..... (119)

5. 小本经营贵在随机应变..... (121)

第三章

小本经营



技法

有位成功的企业家说过：“经商不是盲干、蛮干，而是一种艺术的行为。”如同做大买卖一样，小本生意也有方法可循。“没有规矩，不成方圆”，不熟悉小本经营之道，不懂小本经营的潜规则，在商场上就会南辕北辙；熟练地掌握小本经营技法，就不难找到获得财富的南山捷径。

- 一、慧眼寻找小本致富商机 (127)
 - 1. 抓住商机，变成富翁 (127)
 - 2. 商机在于发现 (129)
 - 3. 有市场需求就有生意可做 (131)
 - 4. 抓小机会赚大钱 (134)
 - 5. 从日常需求中寻找商机 (136)
 - 6. 利用人们的心理寻找发财商机 (137)
 - 7. 化不利因素为发财商机 (139)
 - 8. 在别人放弃的地方发现商机 (141)
 - 9. 女人身上，商机多多 (143)
 - 10. 走过独木桥后，前面就是商机 (145)





11. 商机通常在哪些地方出现 (147)
12. 不轻易放过赚钱良机 (151)
13. 捕捉商机的三大素质 (154)

二、小本经营有妙策 (157)

1. 经营讲策略，处处有财源 (157)
2. 运用你的智慧，把“智本”变为“资本” (160)
3. 会赔才会赚大钱 (162)
4. 好创意帮你找到致富捷径 (164)
5. 个性是小本赚大钱的金字招牌 (166)
6. 没有特色，就没有“钱”途 (168)
7. 时尚和潮流是小本经营的“法宝” (169)
8. 热情服务，顾客就是你的财源 (171)
9. 为顾客着想，让顾客“恋”上你 (173)
10. 以诚心换来顾客的耐心 (175)
11. 巧妙对待六种类型的顾客 (177)
12. 引导顾客购买商品的窍门 (179)
13. 感情推销事半功倍 (181)
14. 得体称赞，妙语招财 (183)
15. 让顾客充当你的推销员 (185)
16. 免费赠送，投小获大 (186)
17. 打折销售巧抓顾客侥幸心理 (189)
18. 小本经营常用的营销策略 (190)

三、小本竞争有技巧 (193)

1. 市场竞争智者胜 (193)
2. 亮出你特色的旗帜 (195)



2. 知己知彼，方能竞争取胜	(197)
4. 避实就虚，虚中取胜	(199)
5. 声东击西，暗地发财	(201)
6. 见缝插针：小龙可以斗猛虎	(202)
7. 独具特色的低价竞争策略	(204)
8. 超越竞争对手的“另类对策”	(205)
9. 拒绝假货确保质量	(207)
10. 莫把同行当冤家	(208)
11. 新龟兔赛跑的启示	(210)

四、小本生意如何做大、做强

(212)

1. 做好准备，成就富翁之路	(212)
2. 没有远见，就没有前途	(214)
3. 善布局才能做成大买卖	(217)
4. 不放过每一笔小生意	(220)
5. 物以稀为贵获得大利润	(221)
6. 价格不能决定一切	(222)
7. 小本生意做大的四个黄金步骤	(224)



第四章

小本经营六大

起家秘诀

小本经营者创业时，往往会面临资金短缺、技术匮乏、缺乏人际关系等种种困难，以至于有些人不知所措。然而，智慧的经营，并不会被困难征服。敏锐的眼光、聪明的头脑、长远的见识，是他们斩断一切艰难险阻的利刃，是他们发家致富的秘诀。因此，拥有了小本经营的起家秘诀，就打开了通往财富金字塔的通道。

一、白手起家，以小博大	(229)
1. 赤手空拳创大业	(229)
2. 急人所需做无本生意	(231)
3. 巧用时间差白手起家	(233)
4. 妙用地区差价发财	(234)
5. 捡废品也能发大财	(236)
6. 借机招财，无本生利	(237)
7. 预约销售，智慧生财	(239)
8. 白手起家的六个秘诀	(240)



二、借鸡生蛋，借力生财	(244)
1. 小本经营，善借者兴	(244)
2. 用别人的钱为自己赚钱	(246)
3. 借花献佛，商机倍增	(248)
4. 借用他人的智力发财	(249)
5. 借“名”扬名，名利双收	(251)
6. 借用媒体扬名	(253)
7. 巧借人缘创大业	(255)
三、知识资本，致富保证	(257)
1. 知识决定财富	(257)
2. 策划成金，知识先行	(259)
3. 专业知识是小本赚大钱的资本	(262)
4. 妙笔生金，利用知识赚钱	(264)
5. 学习是获得知识的最佳手段	(265)
6. 寻找知识致富的途径	(267)
四、独辟蹊径，创新制胜	(270)
1. 创新是小本致富的“撒手锏”	(270)
2. 独辟蹊径财路宽	(272)
3. 改进产品也是创新	(273)
4. 逆向思维可创财富奇迹	(275)
5. 心有奇招，梳子也能卖给和尚	(277)
6. 厚利适销，紧盯富人口袋	(279)
五、注重细节，聚集财富	(281)
1. 小本致富要从细节开始	(281)



2. 从细微处改变贫穷 (282)
3. 财富需要不断积累 (284)
4. 从最简单的生意做起 (286)
5. 眼光独到，细节制胜 (288)
6. 细节服务让小本生意锦上添花 (289)
7. 量力而行，不能盲目扩张 (290)

六、诚信经营，财富跟着美德来 (292)

1. 诚信是商人最好的品格 (292)
2. 君子爱财，取之有道 (294)
3. 信誉使你游刃有余 (296)
4. 童叟无欺，经商之本 (297)
5. 重诺守信，一诺千金 (299)
6. 坦诚合作，追求双赢 (301)
7. 不要随便向别人开“空头支票” (302)

第五章

小本经营不败的



21条经验

常言道，创业难，守业更难。当小本创业有所成就的时候，巩固自己的事业就提上了日程。要想使经营常胜不败，就有必要掌握一定的守业经验，这会使你经营兴隆、事业长青。

- 一、经营管理决非小事 (307)
 - 1. 经商无小事，管理是关键 (307)
 - 2. 知人善用，惟才是举 (310)
 - 3. 在员工管理上下功夫 (311)
 - 4. 不要依靠不可靠的员工 (312)
 - 5. 当老板必须学会理财 (314)
 - 6. 将钱用在刀刃上 (316)
 - 7. 讨债不要心太软 (318)
- 二、妙招应对经营危机 (321)
 - 1. 冷静决策避免失误 (321)
 - 2. 学会应对危机 (323)
 - 3. 如何摆脱做生意的低潮 (325)





4. 不要一条路走到黑 (327)

三、避开商路陷阱，学会守护金钱 (329)

1. 经商不能没有戒备心 (329)
2. 警惕商场厚黑术 (331)
3. 时刻警惕竞争对手 (333)
4. 严守自己的商业机密 (335)
5. 做生意不能依赖“君子协定” (337)

四、小本经营五大禁忌 (339)

1. 内乱是小本经营的大忌 (339)
2. 经商不能见利忘义 (340)
3. 经商不能蛮干 (342)
4. 花架子不可能长久 (343)
5. 耍小聪明吃大亏 (345)