



# 碧海风流

彭会安著



大连出版社

彭会安著

# 碧海风流

责任编辑 于有朋

封面设计 辉 岸

## 碧 海 风 流

彭会安 著

---

大连出版社出版

新华书店发行

(大连市西岗区大公街市场南口) 庄河县印刷厂印刷

---

字数：16.5万 开本：787×1092 1/32 印张：7 $\frac{1}{4}$

印数：4,000

1991年6月第1版 1991年6月第一次印刷

---

ISBN 7-80555-462-5/I·96

定价：3.80元

# 目 录

路在脚下.....	1
发愤的油库“管家”们.....	12
二十八年动地歌.....	21
鹿岛“千里眼”.....	61
门诊部的文官们.....	64
驱冰踏浪的被冰船.....	71
“甲亢”克星.....	89
高飞的头雁.....	92
坦荡无私“好管家”.....	96
军中打渔郎.....	103
聪明的“导航鸟”.....	110
唱和海上的家.....	114
娘子军连“女管家”.....	117
心系幼园三十五秋.....	120
痴迷长跑二十年.....	123
镌刻在军功章上的情爱.....	125
留得清白，爱洒人间.....	130
蓝色的爱.....	135
坦荡荡的胸怀.....	139
八十年代“老黄牛”.....	143
青春的足迹.....	147
山沟里的女尉官们.....	150

摇旗呐喊五十年·····	152
援救货轮的老兵们·····	155
诗情尽在画意中·····	158
海防纪行·····	160
一半是琼浆，一半是海水·····	170
从水兵到画家·····	172
桥梁工地上的水兵们·····	175
也有风雨也有晴·····	178
晚霞洒满小书屋·····	180
丈量大海的人·····	183
书页里的春天·····	186
金生龙的“三把火”·····	188
军营涌起文化潮·····	190
风云雨雪“收藏家”·····	193
水线兵的情怀·····	195
扛军士肩牌的“政委”·····	198
耀眼的金山·····	202
为民族团结鼓与呼·····	217
迎风踏浪“学生官”·····	220
为建预备役训练场呕心沥血的人·····	225
情系碧海千倾浪·····	228
戴上校军衔的“大修理工”·····	232
后    记·····	239

# 路在脚下

他是踏着蓝色的波涛走上迷茫的社会海洋的。

从摘下领章帽徽走进沙河口区兴工街道办事处当办事员那天起，他一步一个脚印，十三个春秋趟出一条五彩的路。

他，现任大连市沙河口区房屋开发公司总经理，被评为大连市劳动模范、大连市集体企业优秀经理、沙河口区优秀经理。

然而，十三年前，他也曾和千千万万军官们一样，为第二次就业烦恼过，他也曾寻找过路在何方……

1978年9月，尹盛义从海军驻旅顺部队某部转业到大连沙河口区兴工街道办事处。

当尹盛义跨进街道办事处大门来报到时，他看到了种种让人说不出滋味的眼神，听到了这样的嘀咕：“转业的都是部队淘汰下来的，不是犯错误，就是有问题。”“当兵的能干什么？”“他这样年轻，水平也不行！”他很生气，但再一想，自己有档案，组织上是清楚的，让他们说去吧！

他来到办事处主任办公室，主任告诉他，“我们研究了，让你分管街道卫生。”

尹盛义一愣，心想：管卫生就管卫生吧！他随口说：“行！”

分管卫生是个什么官儿？上任后，他才知道。

那天，他沿街检查卫生，有个小伙子见到他后笑着打招呼：“蛆长来了。”

他眨眨眼，心想：这小子是不是认错人了？忙解释：“我不是区长，我是刚来的街道办事员。”

小伙子哈哈大笑：“没错！你不就是沿街找苍蝇、蛆的吗？我们和你们管卫生的都开这样玩笑。”

尹盛义也禁不住笑起来了。

被叫“蛆长”他不在乎，他坚持每天早晨6点起床沿街转，哪家门前垃圾成堆，卫生不合格，他就苦口婆心地去说，去帮助清理。他还经常细心地用手电去照厕所的蹲位，看有没有蛆，一些居民说：“他这个蛆长可是名符其实。”

这一年，兴工街道的卫生状况大为改观，多次受到上级表扬。原来以为尹盛义受不了苍蝇、蛆“气”的人，一下子全服了。有人说：“尹盛义能屈能伸，是块料！”

尹盛义却坚信：路是人走出来的。他要用行动扭转人们对转业干部的偏见。

## 二

尹盛义当“蛆长”显示出的才干，终于被领导赏识了，决定起用他振兴街道经济。

1979年9月，尹盛义当上了街道生产生活服务站站长。

当时的兴工街道是个什么经济状况呢？

用一句话说：一穷二白！一分钱的来路都没有。

领导的重用，尹盛义坐不住了。万事开头难，这个头儿怎么开？

尹盛义骑个破自行车东走西看，他看到街上面包紧缺，就想办个面包加工厂。他访到街道有2名会做面包的退休师

傅在家闲着，就决定请老师傅出山，他登门拜访后，老师傅爽快地答应了。

白手起家建厂，谈何容易，砌炉子要用耐火材料、沙和砖，没钱什么事也办不成。他只好到区里借了1万元，用来购买了耐火材料。他想到有几个战友转业到制药厂，就跑去找他们求援：“街道要办个面包厂，没钱没物，你们支援点沙子、砖吧！”他的几位战友看他挺难的，说：“行！你们也是解决社会就业问题。”

尹盛义带了几个小青年用手推车从制药厂推了6车沙子、200块砖。他又带人沿街捡了1000块旧砖，面包炉终于砌起来了。可是烤面包的盘还没有，有个老师傅说：“我们机车厂废料堆里铁板就能做盘。”

尹盛义一拍大腿：“对呀！”当即，他就带人到机车厂。机车厂的师傅一听他们的难处，非常同情，不但让他捡，还帮助加工成型，只收取100元加工费。

按规定，面包要试验成功，粮食部门才能批面。可是试验的面粉那里去拿？老师傅正愁时，尹盛义来了，从家里扛了3袋面。面包做出来了，当年赢利3万元。至今，街道领导仍然没忘这3万元，他们说：“没有当年的3万元，就没有今天的年利润200万元。”

是的，3万元的赢利，使尹盛义看到了街道经济发展的前景。

有一天，街道几位客车厂退休的师傅找到尹盛义：“老尹，街道办个汽车修理厂准能挣钱”。

尹盛义说：“没本钱哪？”

老师傅一算：“街道有现成的空房子，再花几千元钱买



点工具就可以了。”

尹盛义一想：有道理！

于是，他让6个老师傅领着几个待业青年，买了一些修车工具，在路边的一间小房里，汽车修理厂干起来了，半年挣了2万元。尹盛义一看效益不错，想到这样干下去不行，从长远考虑，这个地方太小了。于是，他骑着破自行车又转开了。有一天，他发现泉涌街13中东墙外有一块1500多平方米的空地，上面堆些破铁架子。尹盛义一打听，这块地方所有权是区里的，东西是二建暂放的。他围着场地转了几圈，笑了。骑自行车立即来到区里，找到城建科长，要了这块地皮。于是，他投资5万元，将厂房盖起来了，当年赢利6万元。后来，这个厂年利都在12万元以上。

又有一天，尹盛义清理文件中偶尔发现昌力街23号厂房应该归兴工街道使用。他拿着文件找区里、市里，要回了这个厂房。他听说，黑石礁有一家干叉车液压件的工厂要转产，设备要卖掉。他决定买下设备建个液压件厂。

区领导问他：“人家干不下去了，都转产了，你却要干，能行？”

尹盛义说：“他们200多人的厂干液压件吃不饱，而我们准备20人干。另外，我们有厂房，设备卖给我们又不先付款，愿液压件厂几名退休工人又愿到我们这里来干，有了这些，保证能行。”

果然如他所料，当年，液压件厂赢利7万元。现在年利润已达60万元。

有了钱，他又筹建了饭店、旅店。他看街道有60多名残疾人的工作是个问题，就和其他领导一商量，决定在王家沟

山坡上建一个福利锻造厂，安排残疾人就业。

当时，山头上尽是坟，大约有100多座要迁走。尹盛义到报社登了迁坟启事。限定9月20日前，将坟迁走。为了赶在当年国庆节前将场地平整好，他和市建工程队签定了合同。工程队领导认为这块山头要平成场地，起码也要一个月时间，十天完成是不可能的。他对尹盛义说：“我把工人和设备都给你了，十天完成完不成任务我们都要兑现合同。合同是平整场地费用两万元。”

尹盛义说：“行啊！”

当时，刚刚实行承包，尹盛义把工人召到一起，对他们说：“就这么多活儿，一个月干完和十天干完奖金是一样多。你们十天拿下来了，就可以获500多元奖金。”

有的工人不相信：“能兑现吗？”

尹盛义说：“能！”

工人干劲上来了，有个工人说：“我正好十一结婚缺钱，干吧！”工人们昼夜加班地干，尹盛义更是天天一大早上山，半夜才回家。那些天，他不到办公室去了。天天在山上指挥，没想到有人到区里打小“报告”：“老尹这人浮飘，天天不照面，不知在干什么？”

当国庆节前平整完场地，大家都惊了，这么短时间干完1万1千多平方米场地，真是奇迹。

那位市建工程队领导上山找到尹盛义说：“老尹，这次我赔了，挣你的2万元，刚够机械、钻头、油料损耗。”

平完场地，尹盛义又带着人边盖厂房边安装设备，厂房盖好了，设备也安好了，只半年时间，工厂就开了工。街道残疾人全都有了工作。直到现在，不少街道干部还在讲“王

家沟基地是老尹的丰碑！”

就这样，经尹盛义之手，街道一个一个地陆续办起了17个大小企业。这些大小企业给兴工街道增添生机活力，现在年利润已达200万元之多。

### 三

这些年，有些人在商品经济大潮里翻沉了，而他却腰杆挺直。

有人不信地说：“老尹管经济十多年，能没问题？”

老尹说：“你们可以审、可以查！我是问心无愧的。”确实，他是廉洁无私的。他一心想的是街道的发展。兴工街道所有企业都有他的心血，工厂领导对此一清二楚。可是，当人们酬谢他时，他却坚决不受。

大前年，街道一家公司赢利后，为感谢尹盛义，给他1000元酬金，他脸一沉，没要分文。

前年，有个厂长提出要帮他买地毯、电冰箱，他拒绝了。

去年春节，锻造厂给工人分食品，也要给街道领导各1份，他和其他领导坚决不要。

尹盛义正直无私，还体现在用人上。他任人唯贤，只要有才干，他敢于起用。

现任防火卷闸厂厂长曲海江，当初是别的单位被免职的厂长。曲海江找到尹盛义：“你敢不敢要我？你如果要我，我就不到别处去了。”尹盛义了解曲海江，知道这是一个难得的人才，于是他说：“敢要！”

街道领导意见一致后，就安排曲海江当卷闸厂厂长。有人私下议论：“老尹把别处不要的人弄到街道来了。”当卷闸厂第一年创利7万元时，不少人感慨地说：“老尹有眼

力！”

尹盛义善于用人，而且关心人体贴人，曲海江的父亲病了，尹盛义亲自护送上医院，曲海江父亲病故时，尹盛义掏出自己的50元钱，硬塞给曲海江。曲海江当时眼泪下来了。曲海江干出了成绩，尹盛义看他家老少三代6口人住14.5平方米的房子，就给买了两室一厅。曲海江拉住尹盛义的手：“领导这样为我着想，累死我也心甘情愿。”劲头足了，他开始研制防火卷闸。1989年5月，通过了专家鉴定，当年生产就赢利30万元。曲海江“红”了以后，有人以3万元高薪和在市内买住房为条件聘用他，可他却说：“给多少钱我也不能走，不然，对不起老尹！”

老尹敢用能人也善用能人治厂。

1989年，锻造厂更换厂长，在研究人选时，尹盛义提出：“让孙杰干！”

在场的街道领导没有不吃惊的。孙杰是街道民政助理，当厂长能行吗？”

尹盛义说：“能行！孙杰虽然是个女同志，而且不懂锻造，可她头脑灵敏，富于决策，还自学过企业管理。锻造厂不缺技术人才，缺的是她这样的人才。”

区长问他：“怎么找个女的当锻造厂厂长？”

尹盛义解释：“锻造厂是残疾人福利厂，如果厂长再是个女的，在社会上会赢得更多的同情心。”当孙杰知道后，找尹盛义：“我能行吗？”

尹盛义说：“我相信你行！”

孙杰还真行，她上任后，工厂真的红火起来了。1988年赢利70万元。工厂工人来找尹盛义：“千万别让孙厂长下

去，她一走，我们厂就完了。”去年，福利厂被区评为“明星企业”，孙杰被区里评为优秀厂长，被评为大连市民政系统先进工作者。

孙杰家里住房紧张，尹盛义提议街道给他买了两室一厅住房。有人提意见，尹盛义说：“只要你有贡献，不分男女，我们也给买。”他说到做到。到目前，已为职工买房20多套。

这些年，风风雨雨，尹盛义经历了不少，找他长级，转干、就业、找活人很多，他都按原则去办。因此，得罪了一些人，区机关的有，派出所的也有，可他不怕，他说：“我不违反党的政策、不多吃多占，怕什么呢？”

从转业那天起，他在街道已经13年了，当上了市劳模，他的劲头更足了。

#### 四

1990年1月，尹盛义被任命为沙河口区房屋开发公司总经理。

他经手办起过十七个厂子，对管理工厂是行家里手，可是到房屋开发公司以后，他感到业务上是个外行。公司里大都是学建筑的技术人员，对尹盛义当经理，有人持怀疑态度，老尹能干得了吗？

公司一位副经理以为老尹不懂业务，有一次，一个施工单位来找公司担保贷款20万元钱。那位副经理没和尹盛义讲就给盖了公司和尹盛义的印章同意担保。

有人告诉了尹盛义。尹盛义了解这家施工队，他们在外欠了不少债。给这样单位担保不可靠。

尹盛义找到这位副经理：“你了解这个施工队吗？他们

在外欠了那么多钱，不能给他们担保。”

这位副经理说：“他们在我们这儿干活，可以扣他们钱。”

尹盛义又问：“他们的费用花超了怎么办？”那位副经理不吱声了。

尹盛义立即赶到了银行，追回了担保合同，为公司挽回了20万元钱损失。

刚到公司时，尹盛义一时摸不到头绪，他就看，一边认真攻读建委下发的两本基建方面的书，一边向有关人员学习这方面知识。他把管理工厂那一套方法也运用上了。

公司新开辟了住宅区，能建筑35000平方米住宅。这一项，公司能挣回1000万元。后来，区政府想在小区里插建一栋办公楼，政府没钱投入，房子却还要盖。尹盛义一算，公司一年半挣的全搭进去还要赔250万元钱。为了弥补这个差额，他和公司领导一起研究办法。他提出来接受过去回迁教训，搞一次性搬迁定居。

为解决搬迁户定居，公司从马栏子，西山各买了一栋楼，大约5000多平方米。当时要贷款200万元，自己筹200万元。有人担心搬迁户不去那可砸了。尹盛义说：“肯定能去。”他了解了，不少搬迁户不愿等两年才分房子。

结果，搬迁户都愿去。仅这项就为公司挣了许多钱。不但解决了办公楼问题，又解决了公司亏损问题。

尹盛义认为，我们盖房子的心里要有搬迁户，要多为他们分忧。

为了体现政府对搬迁户的关怀，搬迁户有的无力搬家，公司就出车出人帮着干。

往马栏子和西山搬的户，新房当时还没上瓦斯，公司就和煤气公司联系，花了10000多元买了一些液化气罐，装上市送到居民家里。

搬迁户非常感激，夸开发公司想的周到，有的群众说：“开发公司这个经理胆子大、有魄力、办实事。”

尹盛义心里有数，他对公司工作人员常讲：“咱们对搬迁户多关心一些，就能得到群众更多支持。”

尹盛义为了使公司更好地发展，他提出不能单一地搞建筑。他把在兴工街道办企业的招法使出来了。

先是成立个商店，去年赢利5万多元，今年能达30万元。之后，又和一家银行一起承包一家亏损的校办汽修厂。他说，今年，他们公司要到苏联去承包建筑项目。

他相信自己的能力。

## 五

尹盛义有过痛苦和烦恼。在兴工街道时，总有人告他的状，害得他被查了三个月。三个月里他照常上班，照常忙碌，别人说老尹心胸够宽的了。其实，他的心是痛苦的。

莫名其妙地被怀疑、被查，他这位刚强的转业军人，只有夜深人静时，才辗转反侧，难以入眠。他想，有些人干吗总是以整人为乐呢？一些人无中生有地告别人难道心里无愧？

但他又对组织的清查表示理解，不怨恨查他的人，只是不明白，为什么偏偏有人就信那些无中生有的告状信呢？

到房屋开发公司前，他到组织部找过领导：“调我到开发公司是有问题走的，还是重用我？”

领导说：“重用！”

尹盛义又问：“那查了我几个月就不了了之了，连个结论都没有，我到底有什么问题，也没人找我谈一谈？”

到公司后，他似乎忘记了一切烦恼，把全部精力都用在公司建设上了。他以自己的聪明才智和忘我的工作干劲赢得了区领导和公司同志的信赖。去年底，他被评为区优秀经理，区里给他记了功。他的事迹还在国务院《军队转业干部》杂志上发表了。并被收入辽宁省优秀转业干部报告文学《充满绿色的生机》一书，还被选入《从军人到企业家》报告文学集。大连日报也在二版头条发表了他的事迹通讯。

他说他还有10年才能退休，10年他要只争朝夕，为房屋开发建设贡献更大力量。

他要告诉未来的转业干部，告诉那些正在为第二次就业烦恼的军官们：路是人走出来的。路，就在脚下！

1991年2月



## 发愤的油库“管家”们

在困难面前，在重负之下，不气馁、不低头，昂首挺胸地向前向前！这是英雄汉的气概。海军驻旅顺部队某油库就有这样一群英雄好汉。

一个两次未越过“标杆”的单位，新领导们发狠，第三次一定越过！

一直过着平静生活的油库官兵们，被全军正规化油库建设规范震动了。

全军两次考核检查，他们两次未达标。全海军只剩两个未达标单位，他们就是其中之一。

油库的官兵们自觉矮人一头了。

1987年初，新任政委孔祥林调到油库担任政委。他到任后，当时的仓库主任和业务处长问他：“你来了，有没有决心使咱们仓库达标？”

孔祥林问：“什么条件？”

主任拿出总后的油库建设标准。孔政委看着那上面的7大项35条，想了想说：“那些都是我们油库业务范围内的，怎么不能呢？”

话是这样说，可干起来确实是困难重重。他们的油库大都有几十年历史了，不少设备陈旧老化，改造起来最少也要500万元钱。

对照那些条条，他们干起来了。

1989年，新的仓库班子组成了。新主任贺会亭悄没声地