

RENYISHENG YAODONGDE DE ZUORENZUOSHI QUANJI

升
华人生丛书
SHENGHUARENShENG
CONGSHU

人一生要懂得的 做人做事 全集



红 日/编著

一个人的成功15%靠专业知识，85%靠人际沟通和处世技巧等综合因素。因为，社会是由众多的人编织而成的网络，这个网络上的每一个结都存在着必然联系。

白山出版社

人一生要懂得的 做人做事 全集



红 日/编著

一个人的成功15%靠专业知识，85%靠人际沟通和处世技巧等综合因素。因为，社会是由众多的人编织而成的网络，这个网络上的每一个结都存在着必然联系。

白山出版社

图书在版编目(CIP)数据

人一生要懂得的做人做事全集/红日编. —沈阳:白山出版社,

2008

(升华人生丛书)

ISBN 978-7-80687-155-3

I.人… II.红… III.人生哲学-通俗读物 IV.B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2008)第012498号

出版发行:白山出版社

地 址:沈阳市沈河区二纬路23号

邮 编:110013

电 话:024-23088689

电子信箱:baishan867@163.com

责任编辑:孙福同

装帧设计:颜森设计

责任校对:李国宽

印 刷:北京市业和印务有限公司

开 本:700mm×1000mm 1/16

印 张:18.75

字 数:307千字

版 次:2009年5月第1版

印 次:2009年5月第1次印刷

印 数:1~5000册

书 号:ISBN 978-7-80687-155-3

定 价:150.00元(全五册)

版权所有 侵权必究



前言 *Qian Yan*

一个人的成功 15%靠专业知识,85%靠人际沟通和处世技巧等综合因素。因为,社会是由众多的人编织而成的网络,这个网络上的每一个结都存在着必然联系。于是,我们编著了《人一生要懂得的做人做事全集》引导人们登上人生辉煌的顶峰。

按现代的眼光来看,只有将能力通过正确的途径转化为财富才算是真正的成功。固然,在生活中谁都离不开金钱,否则,做人就直不起腰杆,做事会捉襟见肘,说话人微言轻。其实,也不尽然。请翻一翻成功人士的历史,看看他们是怎样成就自己、成就事业的。略举几例便会一目了然。

例一:清代的胡雪岩,为人仁厚,做事精明,一把算盘两面打,一面为自己打算,一面为对方打算,不是双赢的生意他坚决不做。这种做人的准则终于成就了他“红顶商人”的美誉。

例二:香港首位“千亿富豪”李嘉诚,他常挂在嘴边的一句话是:“未学经商先学做人”。在岁月的磨练中,李嘉诚始终把父亲李云经的遗训和熏陶当作经商的资本,这些遗训如:“贫穷志不移”、“做人需要有骨气”、“求人不如求己”、“不义而富且贵,于我如浮云”、“把便宜让给别人,把吃亏留给自己”、“穷则独善其身,达则兼济天下”、“吃得苦中苦,方为人上人”等等。

李嘉诚正是依靠父亲留给他的这些做人资本,最终赚遍香港,赚遍全世界。

例三:米开朗琪罗在经过反复的推敲和精心的雕琢后,终于完成了大



卫像的雕刻。对作品上下左右审视了一番后,他觉得非常满意。正在这时,主管这件事的官员过来了。

那位官员看来看去,似乎觉得不太满意。

米开朗琪罗问:“有什么地方不对吗?”

“嗯,就是鼻子太大了!”那位官员说。

“是吗?”米开朗琪罗站到官员的身边,在雕像前面看了看,恍然大悟般大叫了一声:“可不是吗!鼻子大了一点!没关系!我马上改!等一会儿绝对让您满意!”说着就拿起工具爬上架子,叮叮当当地凿起来。

伴随着雕刻刀的不断雕琢,纷纷扬扬地掉下许多大理石粉。那位官员不得不躲开。过了好一会儿,米开朗琪罗终于雕好了。这一次,他请那位官员到架子上去检查:“您看,现在可以了吧!”

官员爬上架子看了看,高兴地说:“是啊!现在好极了!这样改才对啊!”

送走那位主管官员后,一直站在一旁看着这一切的朋友问他:“我觉得你雕刻得很好啊!为什么他一说不好,你就马上再重新去凿?”

米开朗琪罗回答道:“我刚才只是偷偷抓了一小块大理石和一把石粉,到上面做做样子而已,其实我根本没有改动原来的雕刻。那位官员之所以觉得雕像有问题,是因为刚开始时他是在高高的架子下仰视。”

真是智慧而又妙趣横生!

如此看来,雕刻大师并不只是我们学习雕刻的老师,他还是我们学习做人做事的老师。

本书着重分析和阐述做人做事的基本方法与途径,书中理论精辟、案例生动、取材广泛。如果您能把此丛书吃透,并能娴熟地运用书中提供的方法,那么,你可以在人生中找到幸福。

我们真诚地希望此书能够帮助你成就大事业!



目录 *Mu Lu*



一 保持英雄本色，把人做成非凡品牌

保持英雄本色显示大将风范	3
最受欢迎最有魅力的总统	4
中华民族历代的仁人志士	7
打败拿破仑的威灵顿将军	8
视名誉为最珍贵的财富	10
为官一任要造福一方	10
勤政爱民才能治理天下	12
壮烈一幕将永存史册	13
一场惊心动魄的缉毒战斗	14
用鲜血捍卫了人民警察的尊严	15
千千万万个领导干部中的优秀代表	16
勤政为民鞠躬尽瘁的公仆情怀	17
林则徐在伦敦的蜡像	18
世界上最诚实的警察	20
不计个人得失的西汉名将	20



乐于成人之美的达尔文	21
做人一定要讲原则	22
忠心耿耿地为党为人民工作	23
拥有一颗对全人类的博大爱心	24
漠视荣誉为社会作贡献	25
致力慈善事业与世界和平	26
获得世人尊敬和称颂	27
把东西赠给那些需要的人们	29
在恶势力面前要敢于挺身而出	30
世界上最有成就的富兰克林	30
施恩给那些故意跟你为难的人	32
世界职业拳王将鲜花献给失败的对手	33
成龙义演义捐热衷公益事业	34
看轻金钱和名声的科学家	35
为和平奋斗终生的圣雄甘地	36



二 做你最擅长的事，把事做得非常到位

做你最擅长的事	41
做你最感兴趣的事	43
做最适合自己的事情	44
每天做好一件事	45
做别人不愿做的事情	46
相信自己一定能做好事	47
学会忍让理智做事	48
深藏不露做成大事	50
谨慎对待每一件小事情	51
不管做什么事情都有准备	52
多做一点点分外的事	53
做事不要有半点迟疑	54
不要仅凭一两次的侥幸去做事	55



利用潜在的资源做大事	56
听取别人的建议把事做得更好	57
把值得做的事一定要做好	58
从喜欢做的事中赚到金钱	59
用智慧做事才能赚大钱	60
克制自己集中精力去做事	61
不论做任何事要竭尽全力	62
用一生的时间做好一件事	64
越简单越有效的做事方法	65
做事要学会用“苦肉计”	66
做事要有心计让竞争对手落马	68
最后一件事也要完成好	70



三 做人做事要有方有圆，热情无私地帮助别人

热情无私地帮助别人	75
为他人着想也就是为自己铺路	75
站在对方的立场看问题	77
处处替别人着想是一种高尚的品格	78
注重自己也要适当地注意别人	78
诱导对方自食其力是对他最好的帮助	79
最能打动人心不是金钱而是温暖的爱	81
脱离了朋友就等于失去了一切	82
从别人的立场出发更容易影响别人	83
赢得别人的尊敬先让别人佩服你	84
面对强大的对手不要急于求成	85
以德报怨能妥善地解决问题	86
利用对方的贪心及时解决棘手问题	87
成功是善于合作与友善待人的结果	88
从别人过错中发掘对方的长处	91
宽恕是一种比较文明的责罚	91



避开别人的隐私和痛处	93
忠实的朋友胜过虚伪的亲戚	94
不要太相信朋友	95
不要奢望所有人喜欢你	97
不要漠视他人要富于同情心	98
给人好处要给得恰到好处	100
要提防永不吃亏的人	101
攻击他人毁灭自我	102
关心他人才能得到他人的关心	103
多为邻居想一想	104



四 说话要有分寸，把话说得恰到好处

语言的巨大表现力	109
法拉第和戴维的一次谈话	109
实话实说是一种美德	110
用含蓄的语言把意思委婉表达出来	111
基辛格外交妙语	112
谨言慎行的美国总统	113
少说别人的闲话	114
善意的鼓励让他人找回尊严	115
诚恳倾听别人的诉说	116
诉讼代理人为上校讨公道	117
用“漂亮话”赢得好人缘	120
一堂生动的德育课让小偷羞愧难当	121
萨克斯说服罗斯福研制原子弹	122
批评别人时要考虑对方的立场	124
不要把人与人之间的琐事当是非	125
用若无其事的方式提醒别人	126
向朋友泄露隐私前要三思	127
抓住每一个表达爱的良机	129



140	不要轻信传言以免判断失误	130
141	不要为自己的错误作任何辩解	131
142	据理力争当上了县长	133
143	用铁的事实揭示真相	133
144	正气凛然咄咄逼人	134
145	好莱坞女演员舌战戏剧家	136
146	贝多芬怒斥歌德	137



五 爱的力量是伟大的，因为爱可以创造奇迹

147	爱的伟大力量可以创造奇迹	141
148	付出爱心创造生命奇迹	142
149	父母的爱是世界上最伟大的爱	143
150	行善是一种维护人性的需要	144
151	重情感恩表达出心中的爱	145
152	爱心是人类的一种高尚情感	147
153	同情别人最好的礼物就是爱	148
154	爱能创造出力量使人变得杰出	149
155	关心和重视每一个人	149
156	每个人都有同情心和爱心	150
157	华盛顿·本陌生人爱心基金会	151
158	不要忘记别人的小恩小惠	152
159	一次次漫过心底的爱	153
160	一颗爱心可以影响他人	154
161	见证纯洁友情的胸针	155
162	美丽的手机号码	157
163	母亲最需要的是一个好儿子	158
164	爱的表达方式	158
165	母爱的力量	159
166	马里亚纳海的爱情灯	160
167	最纯美的爱情可以跨越生死	162



081	最深沉的爱的寻呼	164
161	勇于为爱情献身的总统	166
221	卢森堡夫妇的永恒爱情	168
881	巴顿夫妻自资研发新坦克	168
161	爱因斯坦不该种下的爱情果	169
081	误解断送了美满的婚姻	170
701	夫妻间最可怕的裂痕是猜疑	171
	理智面对配偶的不忠行为	172
	爱情永远没有保证书	173
	生死与共的爱情最可贵	174
141	区分老婆与情人的真爱	175
541	老公与情人的区别	176



六 勇于职场生存，把每件工作当成人生的使命

711	不要把报酬当做职业的第一选择	181
821	不要过分强调发挥特长	182
921	对工作不要好高骛远	183
921	无条件地服从是军人的天职	184
081	兢兢业业献身科学的徐光启	187
121	学会创造性地工作	189
931	不停地换工作并不是好现象	191
821	勇于做挑战性的工作	194
111	最受欢迎的电视台记者	195
321	勤奋努力地工作才能获取成功	197
721	忠诚老板获得重用提拔	198
811	最著名的战地记者	199
601	世界上第一个马拉松长跑冠军	200
011	打破世界纪录的多产作家	202
301	主动地提出要求负责工作	203
011	把每件工作都当成人生的使命	205



主动积极地工作创造业绩	206
立即行动是建功立业的秘诀之一	207
对待工作要负全部的责任	208
把工作做得比预期的还要好	210
努力,努力,再努力	211
不要踩着他人的脚印走	213
做自己最擅长的工作	214
择业不能好高骛远	215
善于学习别人的长处	217
一心一意做好工作	218
有效创新的办法继任董事长	219



七 珍惜每一时刻生活, 灵活有效地解决问题

抓住灵感的火花发明新技术	223
不放过偶然现象才能“重大发现”	225
留心生活中的需要将你引上成功之路	226
有些事错过一时就会错过一生	228
对待特殊的最佳方法	229
运用文字游戏改变一些既定的事实	231
广告宣传使产品为世人所知	233
忍让和争斗不能解决问题	235
敢问没有理由的拒绝	236
要想得到真正的满足先要学会付出	237
痛苦时要转移情感做点别的事	238
卓别林添上一个“大”字	239
契诃夫克服阻力进剧场	240
盛田昭夫对付罢工	240
一份小型收音机的订购合同	242
解决生活中的一道难题	244
马克思与恩格斯之间的小风波	245



托尔斯泰和屠格涅夫的和好交往 246



八 金钱就是力量，掏出别人钱包里的钱

国家元首富豪榜	251
各国元首年薪	257
白宫年薪	259
智慧是永恒的财富	260
智慧总是比财富更重要	261
挖掘世界上最大的钻石	262
胆量过人的摩根	264
美国钢铁巨头的眼光	265
比尔·盖茨的财富理念	267
创下世界纪录的飞机大王	268
掏出别人钱包中的钱	269
从别人失败中获取财富	271
是谁赢得巨额奖金	272
他终于成了富翁	272
海牙市长的“包裹”	273
价值 3.5 万美元的观念	274
巴菲特靠什么点石成金	274
默克公司的善举与回报	276
英特尔一直在创业	277
船王包玉刚空手套白狼	277
花甲老叟当上“石油大王”	278
希尔顿的创业热情	279
早川德次在逆境中创出天地	281
皮尔·卡丹白手起家	282
休斯崛起在蓝天	284
普洛奇的发迹史	285
成为香港淘沙业的巨擘	286



保持英雄本色
把人做成非凡品牌





保持英雄本色显示大将风范

克林顿不仅在面对媒体的流言时表现了惊人的气概和胸襟，而且勇于迎接挑战。他才是具有强大人格魅力和生命力的人。

美国总统比尔·克林顿是美国历史上有史以来最年轻的总统，他 1992 年就任美国总统时只有 43 岁。在他 1996 年竞选总统连任后不久，1998 年“莱温斯基”风波就把他推向了流言的顶峰。国会也一再抛出了对克林顿的弹劾议案，美国的新闻媒体更是不遗余力地渲染克林顿的丑闻。白宫顿时笼罩在一片不祥的乌云之中。如果此时的克林顿没有一些胆识和魄力的话，他也许会正中对手下怀，气急败坏地声辩或是回击，再不然就是自我毁灭。然而，作为一名久经沙场的老练沉稳的政治家，面对突如其来、蓄谋已久的挑战，克林顿的大将风度表露无疑。

他首先依凭的是在他执政以来的几年中，美国国情得到的显著改善，举例言之：

	1992 年	1998 年
失业率	7.3%	4.7%
消费者信心	76.7	134.5
暴力犯罪率(每十万人)	757.5	634.1
对国家走向满意率	29%	50%
预算赤字	2900 亿美元	220 亿美元
通货膨胀率	2.9%	1.7%
克林顿的支持率	58%	72%
中等收入	16665 美元	17587 美元



上述政绩使克林顿在对美国国会的弹劾案中占到了绝对优势。当若干年后,人们再回忆起这件事时,只会说对手是怀有自私的政治目的,而克林顿则是美国颇有成就的总统。



最受欢迎最有魅力的总统

在生活中,最受欢迎和有魅力的人,是那些既随和又文雅、高尚的人。这不是要求我们没有个性,没有自己的爱憎,不讲原则,而是希望我们能够控制自己的情绪,更加冷静、艺术、得体地处理生活中的各种矛盾。

人们都说,美国第34任总统德怀特·D·艾森豪威尔是一个既随和,又文雅高尚的人。他满怀信心,受人尊敬。传记作家彼得·莱昂说:“艾森豪威尔曾想亲近人民,他也希望人民亲近他;当事情并非如此的时候,他感到难过。”他需要友好亲善的一个理由,正是记者们常常提起的,是他对谈论别人缺点的厌恶。另一个原因是儿童时期的一次教训。

在万圣节前夕,小艾森豪威尔因大人不许他同孩子们一起玩耍十分生气,用指关节撞树,撞出血来。那天晚上,他妈妈一面为他敷药按摩,一面对他说,怨恨是毫无用处的。艾森豪威尔觉得这是他一生中最为珍贵的记忆。从那以后,他努力避免憎恨别人或公开说别人的坏话。艾森豪威尔那种令人宽慰的笑容,正好是他欢快、乐观的性情的写照。他偶尔也闷闷不乐或怒气冲冲,但从来没有持续多久。艾森豪威尔还有一点迷信,他在口袋里装着三枚幸运钱:一枚银圆,一个五畿尼金币和一枚法国法郎。

艾森豪威尔不善于讲话,他的造句不当是众所周知的。有时候,当他避免对一个问题直接表态的时候,他就借此蒙混过去。

艾森豪威尔弟兄七个,他排行老三,从小就懂得同周围人相处的重要意义。艾森豪威尔全家住在阿比林的一所小房子,面积只有70多平方米。艾森豪威尔青年时代以后的领导风格一直是强调互相配合和合作。成年以后,艾森豪威尔从来不要求、也从来不希望完全得到他所要的。

他爱好足球运动,后来又长期在军队里,进一步确定了他这种要作为一名“队员”发挥作用的倾向,把协调一致看得比其他一切都重要。恰恰是他的性格的这个方面,使他成为第二次世界大战时盟军司令的可贵人才。

后来也有批评家认为,应有一位更有生气的领导人来担任美国总统,而