

成就一生的励志全书

QIANGZHE CHUANGZAO SHIJI >>>

强者创造时机



张洪山 张春山◎编著

面对机遇强者敢于铤而走险 强者面对对手要敢于决战

- 你的态度决定你的高度，你的表现决定你的执行力
- 创造时机把握财富与成功
- 做个事业强者，快速提升你无限可能的表现力
- 本书告诉你如何才能成就你的人生与成功



CHENGJIU YISHENG DE
LIZHIQUANSHU

内蒙古人民出版社



成就一生的励志全书

强者创造时机

编 著 张洪山 张春山



内蒙古人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

强者创造时机/张洪山编著. —呼和浩特: 内蒙古人民出版社,
2007. 12

(成就一生的励志全书)

ISBN 978 - 7 - 204 - 09364 - 9

I. 强… II. 张… III. 成功心理学 - 通俗读物 IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 195003 号

成就一生的励志全书

编 著 张洪山 张春山
责任编辑 咏梅
封面设计 揽胜视觉
出版发行 内蒙古人民出版社
地 址 呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦
印 刷 北京中印联印务有限公司
开 本 710mm × 1000mm 1/16
印 张 300
字 数 3000 千
版 次 2007 年 12 月第 1 版
印 次 2008 年 2 月第 1 次印刷
印 数 1 - 10000 册
书 号 ISBN 978 - 7 - 204 - 09364 - 9/G · 2698
定 价 600.00 元 (全 20 册)

如发现印装质量问题, 请与我社联系 联系电话: (0471) 4971562 4971659

前言

在当代社会,成功已经成为人们越来越重视的主题之一。追求卓越,渴望成功是每一个人寻求自我提升的最高境界。胸怀鸿志,不断激励和超越自我,踏寻一条成功的捷径,是每一位成功人士的最终慨言。

东西方无数个成功大师和他们所拥有的经验告诉我们,每天为自己想要达到的目标付出有效的劳动,一点一点地积累,成功便一步一步朝我们靠近了。那些成功并且脚踏实地的人,总是认真地制定自己的计划,并会根据自己的实际情况做出调整。他们每天都可以看到自己的收获并因此越发地自信起来,有了自信,还有什么困难跨不过去?成功对他们而言已等在前边了,实现它只是时间长短而已。有的人成功心态很急躁,什么事情都巴不得一步到位,这种急于求成的心态,往往会事倍功半。

纵观古今中外,没有人可以随随便便成功,社会越是发达,机会就越多,变数也越多,可以把握住的外在因素反而越少。我们只有通过把握自己来弥补,尽量为自己

强者创造时机

创造控制外在因素的机会。因此,面对纷繁的大千世界,我们要踏踏实实,合理计划大事,认真做好小事。

成功学历来被人们视为抽象、玄奥的学问。《成就一生的励志全书》就是一套讲述各个领域如何创造成功的书籍,同时也是一套教会大家如何调整自己,如何摆正成功心态,如何取得成功方法的读物,它没有更多空洞地讲道理,而是通过诸多古今中外成功人士的经典实例让读者自己去体悟、去感受。

智慧与知识是可以学习和传授的,本套丛书从开启成功心智与方法的角度,用辩正的思维多侧面多方位的立体探索,深入浅出,就事论理,情趣相融,增强其科学性和可读性,对渴望成功的读者来说将大有裨益。

编者

2007年11月

目 录

强者创造财富的策略

金钱衡量财富	12
知识与财富论	13
获得回报的途径	17
起点要高一些	21
新方式方略	23
寻找失败的原因	25
自身的价值如何体现	28
认识金钱与资本	31
致富捷径解析	34
了解转换的奥秘	35
创造力与潜意识	37
财富与动力	42
要珍惜时间	45

强者创造时机

变闲暇为不闲	48
管理时间的技巧	51
先后顺序要分清	54
提高工作效率的方法	57
像政治家一样思考	60
如何控制自己的欲望	62

面对机遇强者敢于铤而走险

自不量力是一种勇气	66
敢为人先	68
自信是成功的标志	70
怎样距成功最近	72
做冷门生意	73
勇者的梦想	75
能达到目标的方法	77
成功的哲学	79
劣势未必就是弱势	82
做事要有始有终	84

强者面对困境不留退路

放手一搏	88
完成最后一击	90
学会苦中作乐	92

事实胜于雄辩	94
苦难让人头脑清醒	96
把自己看得轻些	99
不可缺主心骨	101
经验往往是陷阱	104
当机立断	106
再坚持一下	108

强者面对对手要勇于决战

幻想对手存在	112
最有竞争力者	114
成功更讲实效	116
每个人都有优势	118
知足难长乐	121
向弱者学习	123
动力的来源	125
打破规则	127
出奇招才能出人头地	130
成功的本钱	132

性格决定你的命运与成功

别为自己的性格烦恼	136
成败与性格	139

强者创造时机

别选错职业	145
没有最好只有最合适	148
选择最适合你的职业?	153
适合自己生长的土壤	156
挖掘你的潜能	159
工作的最高境界	164
认清自己的性格	168
性格比能力更重要	169
根据性格选择职业	172
路走错了及时回头	175

强者的团队决心与毅力

寻找失败的原因	180
敢于冒生死之险	181
转化意念	185
毅力的作用	186
超越失败	188
自己创造机会	191
克服困难	193
团结就是力量	195
不能轻视智囊团	198
不合作加速失败	202
沟通有学问	204
获得他人的通力合作	208

增强你的脑力	211
与对手合作的技巧	214
如何培养自制能力	217
亲和力能助人成功	226
寻求别人帮助	229
学会肯定自己	232
关键在于有好心态	234
积极去思考	237
想象力与创造	240
培养专注之心	241
失败后重来	244
恐惧是成功最大的障碍	248
另一种力量	251
信心很重要	253

强者创造成功时机

多付出一点就有机会	266
时机是创造出来的	267
积累才能总会有用	268
多付出就能生存	269
机遇来自多付出	271
专心很重要	272
不放弃才能创大事业	273
年老成名	274

一招鲜吃遍天	275
飞檐走壁第一人	277
走遍全国学方言	278

摆脱消极是成功的重要资本

别让消极情绪左右你	280
给心灵找一个港湾	281
宣泄的心理	288
正确的宣泄方式	289
感情的出口	292
家庭是快乐的港湾	295
做人的镜子	298
让生活变得充实起来	299
换一种活法可能会豁然开朗	303
从近处开始着手	304
看清形势,自我调整	306
时间是最好的疗伤药	310
心理的贫困是最大的贫困	315
超越自卑,战胜消极	317

成就一生的励志全书

CHENG JIU YI SHENG DE LI ZHI QUAN SHU

强者创造时机

强者创造财富的策略



金钱衡量财富

有人会问：“你为什么要写一本关于金钱的书？为什么要用金钱衡量财富？”

也许会有人认为，还有比金钱更值得的财富形式。没错，是有非金钱能衡量的财富，但也有数百万的人会说：“给我所有我需要的钱，然后我便能找到任何我想要的东西。”

希尔写书讨论如何获得金钱，主要的理由是因为，数百万个男男女女，都被贫穷的恐惧给吓坏了。韦斯特布鲁克·佩格勒清楚地描述出这种恐惧对人的影响：

金钱只是宁静的贝壳或金属片或一些纸片，有一些心灵与灵魂的宝藏是金钱买不到的，但大部分破产的人，则无法保住宝藏和支持其精神。当一个人落魄潦倒，流浪街头，完全找不到工作时，他的精神便会起变化，这可由他下垂的双肩、帽子的形状，步伐和眼神看得出来。他处在有固定工作者之间，总会有自卑感，即使他知道，这些人在性格、智力或能力上，绝无法和自己相提并论。

这些人则感到一种优越感，并视他为遭受创伤的人。他可一时借贷，但总不够他维持往常习惯的方式，而且也总不能持续长久借贷。但当一个人只求生存而借贷时，借贷本身就是一种沮丧的经验，而且这种钱也缺乏赚钱的那种振奋精神的能力。当然，这些并不适用于游手好闲或无用的人身上，只适用于有正常抱负和自尊心的人。

处在相同苦境的女士一定不一样。想到落魄潦倒者时，我们就是不会想到女士。她们很少站在等待救济的队伍中，很少见到她们在街上乞食，而且在人群中，她们也不像破产

男士一般，有清楚的特征可辨识出来。当然，我指的并不是那些在城市街道上蹒跚而行，相当于长期游手好闲男子的老妇人。我指的是那些相当年轻、高尚和聪明的女子。这种人一定也有许多，但她们的失意并不明显。

当一个人落魄潦倒，他便有沉思的时间。他可能为一个工作旅行数里去拜访一个人，结果发现，那个位置有人了，或者那是个没有底薪的工作，只能靠销售一些没人会买，无用的小东西来赚取佣金而已。拒绝那个工作后，他发现



自己又回到街上,无处可去,只能到处游荡。因此,他便走来走去。他注视橱窗内不属于他的奢侈品,心中深感自卑,并让位给那些有意购买而驻足浏览的人。他会游荡到火车站,或到图书馆歇歇脚,但那并不是在找工作,所以他又再度离开。他或许不知道这点,而且即使他的体形外貌并未显露,但他的漫天目标已泄露出他的状况了。他或许穿着以前尚有固定工作时留下的好衣服,但这些好衣物也掩饰不了他的消沉。

他看着成千上万的人,会计、店员、药剂师或车夫,个个忙着工作,并打从灵魂深处羡慕他们。他们有自主性,有自尊还有男子气概,而他虽然时时极力争辩,且也获得有利的结论,但就是无法说服自己——自己也是个好人。

造成他这种差异的,就是金钱。只要有一点钱,他就能够再回复自我了。

知识与财富论

知识有两种,一是普通知识,另一是专业知识。普通知识无论有多丰富或多广博,对于聚积财富并无什么益处。总计起来,大学里的各种系,实际上具备了各种所谓的普通知识。大部分的大学教授都没什么钱。他们专精于知识的“传授”,而非知识的“组织”或运用”。

知识不会吸引金钱前来,除非经过组织和睿智的指导,且透过实际的“行动计划”,巧妙地导向聚积财富的目的。数百万人因为错误地相信“知识即力量”而造成的困惑,乃源于对上述事实缺乏了解。根本没这回事。知识只是潜在的能力。惟有能重新组织为明确的行动计划,并导向明确的目标,它才能成为力量。

教育机构在学生获得知识后,却无法教导他们如何组织和运用知识,这是各教育体系中“失落的环节”,由此可见一斑。很多人错误地认为,因为亨利·福特只受过极少的“学校教育”,他便一定是位没“教育”的人。犯这种错误的人,就是不了解教育的真正意义。

受过教育的人,并不一定就拥有丰富的普通知识或专业知识。一个受过教育的人,应是那种充分发展心灵功能,并能在侵犯他人权利之下,获得他想要的东西,或同值对等物的人。

在第一次世界大战期间,一份芝加哥报纸所刊的各项报道中,有某些评论称亨利·福特为“无知的和平主义者”。福特先生驳斥这种说法,并控告报纸毁谤他。当案子在法庭上审判时,报社律师为求辩护,置福特本人于证人席,

目的在向陪审团证明福特的无知。律师问了福特各式各样的问题,所有问题旨在证实,虽然福特可能具有相当多关于汽车制造的专业知识,但就整体而言,他却是无知的。

福特当时受到诸如以下问题的攻击:

“贝纳狄特·阿诺德是谁?”以及“1776年,英国派遣多少士兵到美洲平息叛乱?”回答后一个问题时,福特先生说:“我不知道英国派到美洲平息叛乱的士兵正确的数目是多少;但我听说,去的数目要比回来的数目大多了。”

最后,福特对一连串的问题感到厌烦,在回答一个相当具攻击性的问题时,他身向前倾,手指律师说:“如果真想让我回答你刚刚提的这些愚蠢的问题,或你一直在问我的问题,那我告诉你,我桌上有一排电钮,只要按下正确的电钮,我立刻能召来助理人员协助我,回答我想问的,有关我致力从事之事业的任何问题。现在,能否请你好心的告诉我,当我周围随时有人能提供我所需的任何知识时,我为何要在脑里塞满一堆普通知识,好用来回答问题?”

这的确是个充满逻辑智能的回答。

那个回答也把律师给难倒了。法庭中的人一致认为,做此回答的人,绝非无知之人,必是个有识之士。真正有学问的人,在他需要时,他会知道从哪里获取知识,也知道如何把知识组织成明确的行动计划。透过智囊团之助,亨利·福特掌握了他所需的专业知识,并使他成为美国最富有的人之一。他根本没有必要自己去背这些知识。

在你能确信自己有能力将欲望转变为金钱对等物之前,你需要具备服务、商品或职业等方面的专业知识,才能换取财富。或许你所需要的专业知识,远超过你的能力,真是这样的话,你可透过你的“智囊团”之助,补救自己的弱点。

聚积财富需要力量,力量则来自于高度组织与睿智指导的专业知识,但是,聚积财富的人,不一定要完全具备这种知识。

有些人本身并没有受过什么教育,无法提供他自身所需的专业知识,但他们却充满了发财致富的雄心壮志,对这类人来说,前述这段文字必可给他们希望和鼓舞。有些人因没受过“教育”而终身自卑。其实,一个人若懂得组织且领导一群具有聚积财富之实用知识的“智囊团”的话,他就跟团员中的任何一个人一样的有知识。

汤玛士·爱迪生一生只受过3个月的学校教育,但他可不是没知识的人,更没有死于贫困。

亨利·福特的教育程度连6年级都不到,但他却自己努力设法在经济上交出了漂亮的成绩单。

专业知识可说是能为人所获得的最丰富的服务。

要获取知识,这就得决定你所需的专业知识以及需要它的目的。大体来说,你主要的人生目的,你努力不懈的方向,都有助于你决定需要何种知识。

解决了这个问题之后,接着你需要有关于可靠知识来源的正确资料。这些来源里面,比较重要的有:

(1)个人的经验和教育。

(2)可透过他人(智囊团)的合作而获得的经验和教育。

(3)学校和大学。

(4)公共图书馆(透过书籍和期刊或能发现他人组织整理过的知识)。

(5)特殊训练课程(特别是透过夜校和函授学校)。

获得所需知识后,必须将它组织整理,并且透过实际计划,应用它来追求自己明确的目标。除非将知识应用于有价值的目的,否则知识便没有价值。

假如你考虑接受进一步的学校教育,先决定寻求知识的目的,然后经由可靠来源寻找能获得这种特殊知识的管道。

各行各业中成功的人,永不会停止吸取和其目标、生意或职业有关的专业知识。不成功的人都会犯这样的错误,他们认为从学校毕业,就表示吸收知识的阶段结束了。其实,学校教育所做的,只不过是带领个人学习如何获取实用知识的方法而已。

现在讲究的是“专业化”,在一则新闻报导中,前哥伦比亚大学就业辅导中心主任劳伯·莫尔特别强调这一事实。

如果你要致富,就得有一个机构,在这个机构里你得吸收各种各样的人才,这对提高你的知识面很有用。有某方面专长的人,就是你特别需要的人选。例如,具备会计与统计训练的商校毕业生、各类工程师、新闻记者、建筑师、化学家以及具备杰出领导能力与活动规划才能等的毕业生。

一个活跃于校园中,个性随和、八面玲珑的人,而且学业表现令人满意的学生,绝对胜过读死书的书呆子。这些学生中,有一些因其全方位的资格,获得数个工作机会,其中几位得到的机会达六个之多。

有一家在同业中居龙头地位的大型工业公司,在写给莫尔先生的信中,提到对于较有前途之大专毕业生的看法:

“我们主要寻求的人才,是能在管理工作上,有特别长足表现的人。因此,我们强调人格、智力与个性的特质,胜过其特定的教育背景。”

策划了一个让学生于暑假期间,到办公室、商店和产业工作中担任“学徒”的制度。莫尔先生主张,应该要求每个大学生在念完二或三年的课程后,“选择一个确定的未来学科,而且,设法制止学生们在非专业课程中漫无目的地虚

掷光阴。”

他又说：“学校和大学必须实际考虑到，现在各种职业和工作要求的是专才。”因此鼓励教育机构要更直接地负起职业指导的责任。

对于需要专业教育者而言，所能利用的最可靠、实际的知识来源之一，便是多数大都市所办的夜校。函授学校也为全美各地信件到得了的地方，针对能用补习方式教导的科目，提供专业训练。这种在家自学的一个好处，便是课程时间有弹性，允许人们能利用闲暇时间学习。另一个好处就是大部分这种学校所提供的课程，都附带有咨询权利，对于那些必要的专业知识而言，这可是极其珍贵的。

任何不需努力，不费任何代价所获得的东西，通常是不受重视的：或许这就是为什么我们从公立学校的大好机会中，所得收获却很少的原因。一个懂得自律的人会接受明确的专业课程训练，以加紧弥补在免费就能得到知识的情况下，所浪费掉的机会。

函授学校是个高度组织化的商业机构。它们学费低廉，以致被迫坚持立即付费。由于无论学生学习成绩好坏，都需缴费，因而使他必须遵照课程要求念完，否则便形同放弃浪费掉，函授学校一向不充分强调这一点，真正原因在于，它们的代收款部门，在决定性、迅速性与贯彻事情的习惯上，对学生提供了最佳的训练。

早在45年前，希尔就从自身经验中学到这一点。当时，他注册研修一个在家学习的广告课程。读完八或十节课后，他停止学习，但学校并没有停止寄账单给他。更甚者，它坚持要他付费，无论继续学习与否。于是他决定，假如必须付费，就应该念完所有的课程才能值回票价。那时候，他觉得学校的收款制度未免组织得太过严谨了，但后来，他才了解，那才是他所受的训练中最珍贵的部分，那部分是免费的。

由于要缴费，他继续念完了全部的课程。年纪再大一些之后，他才发现，那个学校有效率的收款制度，远较他赚取的金钱有价值的多。

美国拥有据说是全世界最大的公立学校制度。人类很奇怪的一点是，他们只珍惜要付费的东西。美国的免费学校和免费图书馆，由于是免费的，往往无法使人印象深刻。这就是何以如此多的人在离开学校开始工作后，才发现有必要再接受额外的训练的主因。我们从经验得知，任何有志放弃一部分闲暇时间在家自学的人，通常都具有成为领导者的特质。

人有一种无可救药的弱点，就是缺乏雄心壮志的通病！人们，特别是能排定闲暇时间在家学习的薪水阶级，很少会是低层职位的。他们的行为开启了爬升的机会之门，去除人生道上的障碍，并且赢得成功机会。