

精短美文

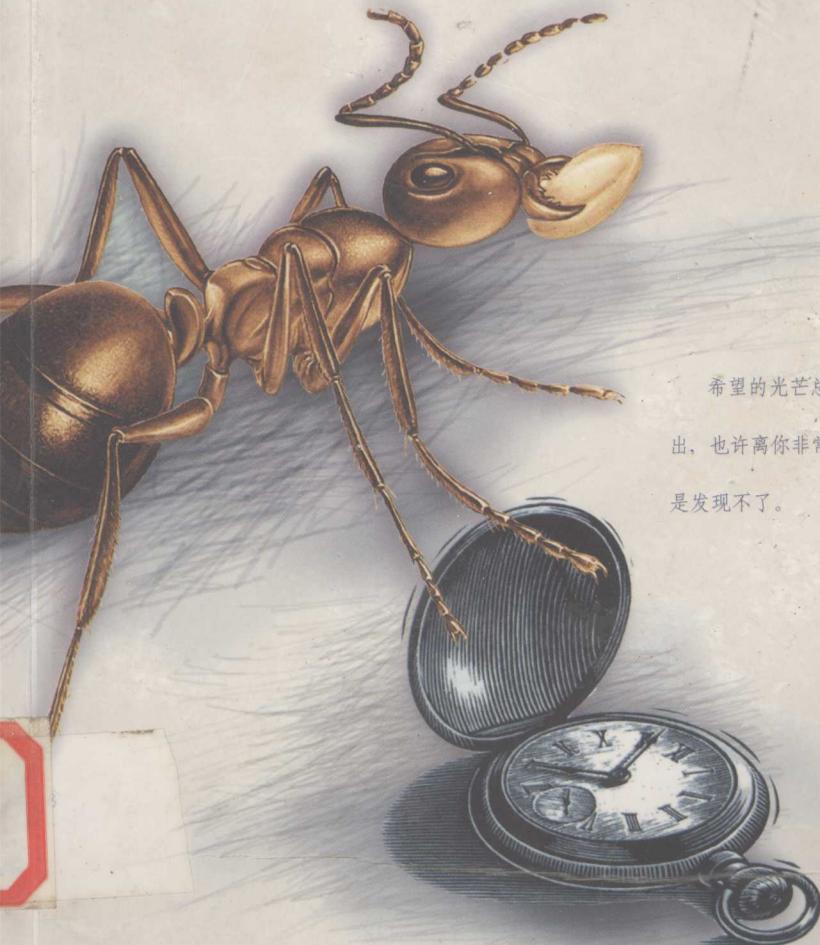
*Jing Duan Mei Wen*

活着是一生的坚持

希望的光芒总是从你身后发

出，也许离你非常近，但你却总

是发现不了。



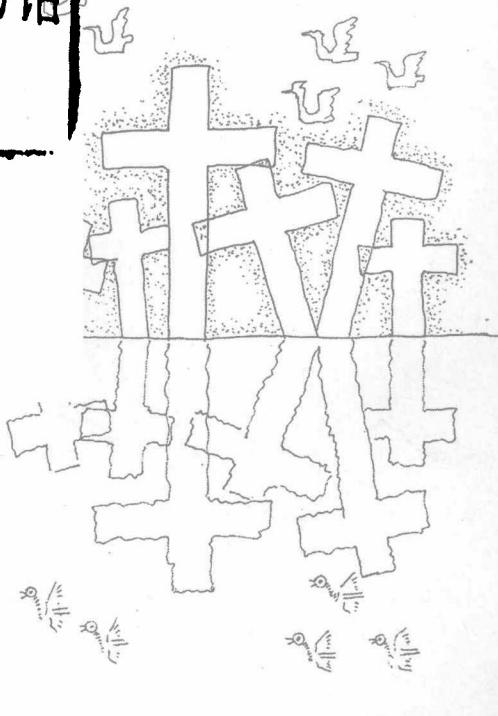
精短美文

活着是一生的坚持

*jing duan mei wen*

江苏工业学院图书馆

藏书章



新疆人民出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

精短美文 / 黄祥芳编. —乌鲁木齐: 新疆人民出版社, 2003.12

ISBN 7-228-08481-0

I. 精… II. 黄… III. 散文—作品集—中国—当代 IV. I267

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 108590 号

责任编辑: 李明阳 范勇胜

封面设计: 立 革

责任校对: 苏 仙

技术编辑: 汤慧娟

## 精短美文

黄祥芳 编

出版发行: 新疆人民出版社

地 址: 乌鲁木齐市解放南路 348 号 830001

经 销: 湖北省新华书店

印 刷: 武汉市佳汇印务有限公司

开 本: 1/32 880×1230

字 数: 670 千字

印 张: 28

版 次: 2004 年 1 月第 1 版

印 次: 2004 年 1 月第 1 次印刷

印 数: 0001 — 10000 册

总 定 价: 48.00 元 (全四册)

(发现质量问题请与厂家调换)

# 目 录

## 晃动的生活

胆汁入水	李含冰	2
三条忠告	佚 名	3
假如死亡来临	林 夕	6
相信自己	杨 竞	8
价值百万美元的故事	常 桦	9
信念的力量	佚 名	11
忠心不二的公牛	海明威	13
拐弯处的发现	晓 纪	15
生命就是奇迹	周怡倩	16
还有两个机会	佚 名	19
今天就是礼物	艾 伦	21
两根沉木条	陈志宏	23
得意的萤火虫	邹德学	25
龟兔赛跑的第三种版本	仲利民	26
跨栏定律	流 沙	27
荒岛上的公爵兰	刘燕敏	29
用什么维护尊严	萧 岸	31



“外卖”的世界 .....	陆勇强	33
在心间播种公平 .....	潘 炫	35
关于尾数的哲学 .....	李振福	37
森林里的水 .....	乔 叶	39
两个海 .....	布鲁斯·巴顿	42
笑得出来 .....	罗 西	43
第一个被录取的人 .....	张小失	44
成功寓言 5 则 .....	佚 名	46

## 观世点题

弯腰的哲学 .....	鲁先圣	50
美人坐 .....	袁利霞	51
北大毕业等于零 .....	王文良	53
一份写在草稿纸上的答卷 .....	曾文广	55
脚底下有一颗心 .....	原 野	57
质疑 209 字诗歌作文获满分 .....	盛大林	59
“精神保姆” .....	陈四益	61
××，需要理由吗？ .....	莫幼群	63
蹲下来跟孩子谈话 .....	杨学武	66
母亲的账单 .....	郭志华	68
1000 美元可以做什么 .....	廖仲毛	70
有一种“爱”其实是害 .....	莫 菲	72
孩子 .....	梁实秋	76
憧憬着就有希望 .....	董湘辉	79
一个家长的忧虑 .....	王四四	82

流行是恶俗的通行证	陈耀明	85
10元钱的花法	贾富彬	88
20岁上班族怎么都这样	李濠仲	90
施受之福	洪 兰	95
草书	李碧华	97

## 读人说史

无法抚慰的岁月	张抗抗	100
时髦青年吕布	彭 匈	104
独秀的另类“文存”	卞毓方	108
造访马克·吐温	田中禾	110
说说胡子	邓友梅	113
一百年的青春	谢 冕	117
李白之死	李木生	122
也说王道士	佚 名	127
黄帝不死	穆 涛	132
乾隆与马戛尔尼	艾 煊	137
最聪明的错误	憨 佗	143
百年黄埔	张志东	145
经典闲读	王岳川	152

## 灯下拾豆

一生的功课	张丽钧	162
✓ 梳理生命之序	毕淑敏	164



纵身入水	佚名	166
转弯	吴静男	167
跳楼指数	佚名	168
山不过来,我就过去	易发久	169
▼最祥和的语言	释证严	170
甜咸人生	尤今	172
烧开一壶水	王绍培	173
美国学生和中国学生的差异	豆苗	176
没有永远的快乐	钱钟书	179
小人	佚名	181
饮美酒如悦美人	佚名	184
不在同一个世界	刘墉	186
女人见识	王璞	189
纪律与自由	梁厚甫	191
爱情与婚姻	朱苏进	194
逾越众生的坚果	王小妮	196
为什么上大学	佚名	200
一生的三个等待	喻强	203
做了父亲	叶圣陶	205
流最多眼泪的一句话	张小娴	209
每天都是恩赐	佚名	210
爱情的水果寓言	蔓石	211
用爱倾听	方冠晴	215

# 晃 动 的 生 活

✓ 不是我们承受了太多的苦痛，  
而是我们不善于用快乐之水冲淡苦味。  
其实，  
在我们深深叹息甚至流泪时，  
快乐就在身边朝我们微笑。





## 胆汁入水

□ 李含冰

一位少妇到老中医那里求诊，她已经多日茶饭不思，夜里无眠，身体乏力，日渐消瘦……

老中医给她切过脉，观过舌象，便说：“你心中有太多苦恼事，体有虚火，并无大病。”少妇听了如遇知音，于是便倾诉心中的种种烦恼。

老中医又问起她的另外一些情况：“丈夫对你感情如何？”少妇脸上有了笑容，说：“很是疼爱我，结婚10年从未红过脸。”老中医又问：“是否有孩子？”少妇眼里闪出光彩，说：“一个女孩，很聪明，也很懂事。”老中医又问：“种的庄稼年年都遭灾减收吗？”少妇赶忙摇头说：“已连续3年大丰收了……”

老中医边问边写，然后把写满字的两张纸放到少妇面前。一张写着她的苦恼事，一张写着她的快乐事，对少妇说：“这两张纸就是治病的药方，你把苦恼事看得太重，忽视了身边的快乐。”说着，老中医让徒弟取来一盆水，一只猪苦胆，把胆汁滴入水盆中，那浓绿色的胆汁在水中淡开，很快便不见了踪影，老中医说：“胆汁入水，味则变淡，人生何不如此？”

不是我们承受了太多的苦痛，而是我们不善于用快乐之水冲淡苦味。其实，在我们深深叹息甚至流泪时，快乐就在身边朝我们微笑。

## 三条忠告

□ 佚名

一对新婚夫妇生活贫困，要靠亲友的接济才能活下去。一天，丈夫对妻子说：“亲爱的，我要离开家了。我要去很远的地方找一份工作，直到我有条件给你一种舒适体面的生活才会回来。我不知道会去多久，我只求你一件事，等着我，我不在的时候要对我忠诚，我也会对你忠诚的。”

很多天之后，他来到了一个正在招工的庄园，他被录用了。他要老板答应他一个请求：“请允许我在这里想干多久就干多久，当我觉得应该离开的时候，您就要放我走。我平时不想支取报酬，请您将我的工资存在一个账户里，在我离开的那天，您再把我赚的钱给我。”双方达成了协议。

年轻人在那里整整工作了20年，中间没有休假，也很少休息。

一天，他对老板说：“我想拿回我的钱，我要回家了。”老板说：“好吧，我们有协议，我会照协议办事的。不过我有个建议，要么我给你钱，你走人；要么我给你三条忠告，不给你钱，然后你走人。你回房间里好好想想再给我答复。”

他想了两天，然后找到老板，说：“我想要那三条忠告。”老板提醒他说：“如果给了你忠告，我就不会给你钱了。”他还是说：“我想要忠告。”

老板对他说：“第一，永远不要走捷径，便捷而陌生的道路可能要了你的命；第二，永远不要对可能是坏事的事情好奇，否



则也可能要了你的命；第三，永远不要在仇恨和痛苦的时候做决定，否则你以后一定会后悔。”老板接着说：“这里有三个面包，两个给你路上吃，另一个等你回家后和妻子一起吃吧。”

在远离自己深爱的妻子和家乡 20 年之后，男人踏上了回家的路。一天后，他遇到了一个人，那人问他：“你去哪儿？”他回答：“我要去一个沿这条路要走 20 多天的地方。”那人说：“这条路太远了，我知道一条捷径，几天就能到。”他高兴极了，正准备走捷径的时候，想起了老板的第一条忠告，于是他回到了原来的路上。

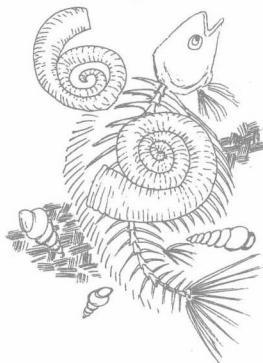
后来，他得知那人让他走所谓的捷径完全是一个圈套。几天之后，他走累了，发现路边有家旅馆，他打算住一夜，付过房钱之后，他躺下睡了。睡梦中，他被一声惨叫惊醒。他跳了起来，走到门口，想看看发生了什么事，刚刚打开门，他想起了第二条忠告，于是回到床上继续睡觉。起床后，喝完咖啡，店主问他是否听到了叫声，他说听到了，店主说：“您不好奇吗？”他回答说不好奇。店主说：“您是第一个活着从这里出去的客人。我的独子有疯病，他昨晚大叫着引客人出来，然后将他们杀死埋了。”

男人接着赶路，终于在一天的黄昏时分，他远远望见了自己的小屋，屋子的烟囱正冒着炊烟，还依稀可见妻子的身影，虽然天色昏暗，但他仍然看清了妻子不是一个人，还有一个男子伏在她的膝头，她抚摸着他的头发。看到这一幕，他的内心充满了仇恨和痛苦，他想跑过去杀了他们，他深吸一口气，快步走了过去。这时他想起了第三条忠告，于是停了下来，想了想，决定在原地露宿一晚，第二天再做决定。天亮后，已恢复冷静的他对自己说：“我不能杀死我的妻子，我要回到老板那里，求他收留我。在这之前，我想告诉我的妻子我始终忠实于她。”

他走到家门口敲了敲门，妻子打开门，认出了他，扑到他怀

里，紧紧地抱住了他。他想把妻子推开，但没有做到。他眼含泪水，对妻子说：“我对你你是忠诚的，可你背叛了我……”妻子吃惊地说：“什么？我从未背叛过你，我等了你20年。”他说：“那么昨天下午你爱抚的那个男人是谁？”妻子说：“那是我们的儿子。你走的时候我刚刚怀孕，今年他已经20岁了。”

丈夫走进家门，拥抱了自己的儿子。在妻子忙着做晚饭的时候，他给儿子讲述了自己的经历。接着，一家人坐下来一起吃面包，他把老板送的面包掰开，发现里面有一笔钱——那是他20年辛苦劳动赚来的工钱。





## 假如死亡来临

□ 林 夕

朋友是做证券生意的，整天满世界跑，难得见他一面。我们通常的联络方式是打电话。

有一天晚上，他打电话来，我们东南西北地聊。他突然问我：“如果让你花一元钱，可以买到你哪一天会死的信息，你买不买？”

我想了想，摇摇头说：“不买。”

“为什么？”

“人生最大的痛苦莫过于知道自己哪天死。我认为，最好的死亡方式是：让死亡突然间来临，来不及思考，生命突然终止。”

沉默片刻，电话那端，他轻声说：“可是，我买。”

“为什么？”。

“我怕死亡突然来临时，还有许多想做的事没有做。不过，我也不想知道得太早，提前 10 天让我知道就行。”

“你想用这 10 天做什么？”

“5 天的时间给我的家人，好好陪他们；5 天的时间给我自己，做我最喜欢做的事情。

“和我爱的人在一起，开着车带她穿过大森林。”

我笑了：“这并不难，你为什么不现在就做呢？”

他叹了口气：“现在这么忙，哪有时间啊？”

我也在心里叹了口气，不禁想起另一位朋友。他是一家外贸

公司经理，也是满世界地飞，整天忙着谈判、签合同，一年难得回家几次。他觉得很欠妻子和女儿的，就说等公司业务发展好了，陪她们去欧洲度假。公司的业务一直在发展，可是他总觉得还不够好，结果一拖再拖，始终未能成行。后来，他赴日本谈判时，心脏病发作死在途中。

许多时候，我们总把最喜欢做的事情留在最后。可惜，死亡来临之前并不通知我们。尽管我们已经荣幸地迈入21世纪信息时代，信息高速公路已经架到我们家门口，却没有一家公司可以出售死亡的信息。所以绝大多数人留在最后、最喜欢做的事情，最后都带进坟墓里去了。





## 相信自己

□ 杨 竞

4个20岁的青年去银行贷款。银行答应借给他们每人一笔巨款，条件是他们必须在50年内还清本利。

第一个青年想先玩25年，然后用生命的最后25年再努力工作偿还，结果他活到70岁都一事无成，死去时仍然负债累累。他的名字叫“懒惰”。

第二个青年用前25年拼命工作，50岁上他还清了所有的欠款，但是那一天他却累倒了。不久他死了。他的骨灰盒上挂着一个小牌，上面写着他的名字：“狂热”。

第三个青年在70岁上还清了债务，然后没过几天他去世了，他的死亡通知书上写着他的名字：“执着”。

第四个青年工作了40年，60岁上他还完了所有的债务，生命的最后10年，他成了一个旅行家，地球上的多数国家他都去过了。70岁死去的时候，他面带微笑。人们至今都记得他的名字叫“从容”。

当年贷款给他们的那家银行叫“生命银行”。

## 价值百万美元的故事

□ 常 桦

1980年，休斯·查姆斯担任国家收银机公司销售经理。由于公司财政困难，推销员的工作热情下降，销售量直线下滑，情况极为严重，有可能导致查姆斯及其手下的数千名销售员一起被“炒鱿鱼”。

为此，销售部门不得不紧急召集全体销售员开会。查姆斯先生请几位最佳销售员站起来，说明销售量下滑的原因。这些推销员只是从客观环境中找原因，如经济不景气，资金缺少限制了购买力等等。

当第五个销售员开始列举自己无法达到平常销售配额的种种困难时，查姆斯先生突然跳到一张桌子上，高举双手，要求大家肃静，说：“我建议会议暂停10分钟，我得先擦擦皮鞋。”

随后，查姆斯要一名擦皮鞋的黑人小工友，替他把鞋擦亮。在场的销售员都惊呆了，以为他们的经理突然发疯了，开始窃窃私语起来。

由于查姆斯先生在桌子上站着，小工友娴熟的擦鞋动作，大家都能清楚地看到，他不慌不忙擦完一只，又去擦另外一只，表现出一流的擦鞋技巧。

皮鞋擦完，查姆斯像往常那样，给了那位小工友1角钱，继续讲道：“我希望你们在座的每一位，都要好好地看着这个黑人小工友，他拥有在我们整个工厂及办公室内擦皮鞋的特权。大家



一定还记得，他的前任是个白人小男孩，年纪比他大得多，当时，公司每周还补贴他 5 元的薪水，而且工厂里有数千名员工，但他仍然无法从这个公司赚到足以维持自己生活的费用。这位黑人小男孩却有相当不错的收入，不仅不需要公司补给薪水，每周还可以存下一点钱，而他和前任的工作环境完全相同，在同一家工厂里工作，工作对象也完全相同。我现在提出一个问题，那个白人小男孩拉不到更多的生意，是他的错，还是顾客的错？”

那些推销员不约而同地说：“当然是小男孩的错。”

查姆斯说：“现在，我要告诉你们，你们现在推销收银机，和一年前的情况完全相同，同样的地区、同样的对象，以及同样的商业条件，但你们的销售成绩比去年差，这是你们的错，还是顾客的错？”

同样传来如雷般的回答：“当然，是我们的错。”

“我很高兴，你们能坦率承认自己的错误。”查姆斯继续说，“我现在告诉你们，错误在于你们听到公司财政发生困难的谣言，影响了工作热情，不再像以前那样努力。现在，只要你们马上返回自己的销售区，并保证在 30 天内，每人卖出 5 台收银机，那么，本公司就不会再发生什么财政危机，以后卖出去的收银机都是净赚的，你们愿意这样做吗？”

大家都说愿意，后来查姆斯的话果然应验了。

这个事件，记录在国家收银机公司的历史上，名称就叫《查姆斯的百万美元擦鞋》，因为这件事扭转了该公司的逆境，价值 100 万美元。