

CLASSIC
SERIES BOOKS
BEST NEW

犹太人^的 智慧全集



ZHENCANGBAN

贾振明◎主编

三个犹太人坐在一起，就可以决定整个世界。

▪ 智囊经典丛书 ▪

远方出版社

CLASSIC
SERIES BOOKS
BEST NEW

犹太人^的 智慧全集



贾振明◎主编

· 智囊经典丛书 ·

远方出版社

图书在版编目(CIP)数据

犹太人的智慧全集/贾振明 主编.

—呼和浩特:远方出版社,2009.1

(智囊经典丛书)

ISBN 978-7-80723-381-7

I. 犹… II. 贾… III. 犹太人—人生哲学—通俗读物 IV. B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 201123 号

智囊经典丛书

主 编 贾振明

责任编辑 王 福

图书策划



出版发行 远方出版社

社 址 呼和浩特市乌兰察布东路666号

电 话 0471-4919981(发行部)

邮 编 010010

印 刷 北京中创彩色印刷有限公司

开 本 710×1000 1/16

字 数 5338 千

印 张 340

版 次 2009年1月第1版

印 次 2009年1月第1次印刷

印 数 1-5000 套

标准书号 ISBN 978-7-80723-381-7

定 价 560.00 元(全20册)



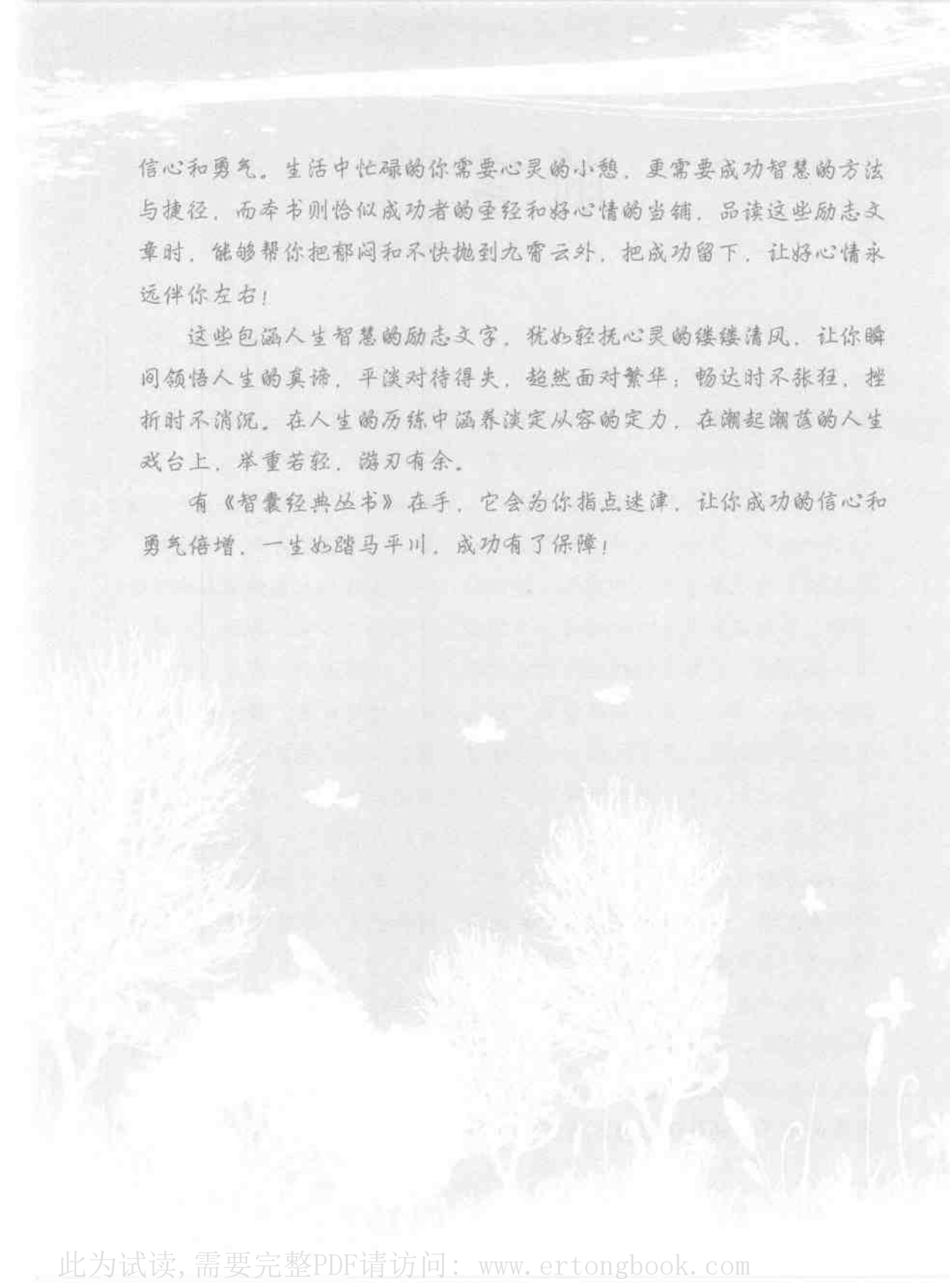
前言

当今之世，要想成为一个成功者，必须精通做人做事的谋略。但大多数人苦于不得其智慧之法。很多人有一种误解，以道听途说为知识，以引据经典为学问，以使巧弄作为智慧。事实上，这些于人生并无补益，要追求大成功就要有大智慧。

人生充满着挑战。在挑战中追求人生的成功，是一种实现生命价值的至高境界。然而，在这个世界上，大多数人只知道羡慕别人的成功，而轻视了自己的能力。其实人生的成功，不能等待别人的施舍和神灵的恩赐。命运在自己手中把握着，成功必须靠你自己去努力开创。而机遇并不好把握，它总是悄悄地降临到你的身边。如果你稍不留心，它就会翩然而去。因而，你应该学会用一颗热情的心对待生活。用一种智慧的目光去发现机遇。只有这样，你才能够寻找到一把开启成功之门的钥匙。

本书将人生事业的成功智慧、安身立命的社会智慧、使你幸福的生活智慧荟萃于一书，融汇成《智囊经典丛书》大智慧。一篇篇蕴涵着生活和成功智慧的文章汇集而成的智慧书，犹如幸福人生的智慧锦囊，读后掩卷沉思，顿时让你看透人生的迷雾，洞察世事，练达人情，懂得成功之道，每天都有好的心情和状态。

本书将教你如何成功地做人做事，如何保持好的心情和状态。书中的理论精辟，故事生动，取材广泛，涵盖了与人交往、方圆处世、精明做人、生存之道等内容。人生不总是风和日丽，事事顺心，当你在困惑失意的圈子里迷转流浪时，希望这本书能够给你智慧的点拨，使你重获



信心和勇气。生活中忙碌的你需要心灵的小憩，更需要成功智慧的方法与捷径，而本书则恰似成功者的圣经和好心情的当铺，品读这些励志文章时，能够帮你把郁闷和不快抛到九霄云外，把成功留下，让好心情永远伴你左右！

这些包涵人生智慧的励志文字，犹如轻抚心灵的缕缕清风，让你瞬间领悟人生的真谛，平淡对待得失，超然面对繁华；畅达时不张狂，挫折时不消沉。在人生的历练中涵养淡定从容的定力，在潮起潮落的人生戏台上，举重若轻，游刃有余。

有《智囊经典丛书》在手，它会为你指点迷津，让你成功的信心和勇气倍增，一生如踏马平川，成功有了保障！

目录



第一章 犹太人的赚钱理财智慧



犹太人的忍耐,创造出犹太人赚钱的信念:“在忍耐中争取我们应得到的一切,你要为我的忍耐付出代价。”人生有大智慧,投资理财创业赚钱同样有大智慧!生意有大小之别,而生意人却似乎不宜以生意之大小而分出大小。也许我们应该把注意力投向更宽泛的范围,以免遗珠之憾。

用独特的方法赚钱	3	拿到手里的才是钱	29
自我安全最重要	4	不要对顾客带个人成见	32
用智慧赚钱	6	利用优势巧赚钱	33
认清金钱的价值	8	巧定赚钱目标	35
赚钱不难,用钱不易	13	学会赚有钱人的钱	38
让金钱滚动起来	15	把女人和嘴巴作为赚钱的捷径	39
经济状况决定人生地位	16	让钱自行繁殖	44
不因成见而坏了赚钱的生意	21	不要拒绝赚钱的机会	47
善于借势挣钱	23	借钱打天下	48
赚钱是能力的体现	27	攒钱成不了富翁	51



第二章 犹太人的经商智慧

在人生的竞赛场上,没有确立目标很难获得成功。许多人并不乏信心、能力、智力,只是没有确立目标或没有选准目标,因此与成功失之交臂。犹太人经商,首先注重经商目标,在确立目标时,能切合个人实际和环境,决不会把自己的目标定得遥不可及。其次,确立目标后,全力以赴而终至成功,他们决不会半途而废或随意中止奋斗。



没有目标,不能成功	57	善于运作资金	72
经营要有策略	58	机会属于有准备的人	74
时刻防范交易风险	59	也要适时为他人着想	76
研究顾客消费心理	62	换个思路想问题	78
要保持良好的心态	63	敢于四两拨千斤	79
学会选择,懂得放弃	64	找到难题的最佳解决办法	84
要有风险管理意识	66	名气就是本钱	87
宣传不要走弯路	68	机会面前不要怕冒险	91
学会真正珍惜时间	69	高风险才有高利润	94
要有一双善于发现市场的眼睛 ...	70	牵着顾客的鼻子走	96

第三章 犹太人的强势生存智慧

犹太人认为,生活中无论遭遇到什么样的困难,都要让自己享受生活中的快乐。犹太先知们都在毫不犹豫地鼓励人们从拥有的一切事物中寻找幸福美好的生活。



学会享受生活	101	最大限度发掘自己的潜力	119
明白生活的真谛	102	不迷信权威	120
请教的智慧	104	永不逃避责任	121
把别人的事当成自己的事	105	不为暂时的失败而哭泣	123
不要拒绝失败	106	施舍是一种义务	125
做人做事要勤勉	109	休息比工作还重要	126
说话要过脑子	111	不滥用自己的权威	127
在苦难的生活中磨炼斗志	113	生活中要保持淡泊的心态	129
富于进取精神	116	敢于正视自己的出身	131
目标是前进的动力	117		

第四章 犹太人的处世交际智慧

在犹太人看来,完成自己所能的是人,完成自己所希望的是神。但无论是要完成自己所能的,还是完成自己所希望的,都有求助于人时,若想有求必应,必须谦虚,善待别人。



智慧求助最有效	135	直面苦难和折磨	154
不要强迫别人做事	136	积极跨过人生三重门	155
学会幽默	137	追寻快乐的人生之道	157
宽人律己	139	靠理智来支撑热情	158
分享别人的喜悦	140	保持创新的锐气	159
提高控制力	142	永不自以为是	160
巧妙表露虚荣心	144	依靠自己,珍爱自己	162
有选择的交友	145	万事从我做起	163
珍视友谊	146	学会忍耐	166
殷勤招待陌生人	148	生活有节制	167
超越自我	150	不歧视穷人	169
做人处世要善良	151	面对敌人,付出你的爱	170
不要轻易论断他人	153		

第五章 犹太人的才塑造智慧

犹太民族将知识当做他们最稳妥的财富,他们有着宗教般虔诚的求知精神,犹太民族之所以耀眼于世界各个领域,犹太人认为,知识就是财富,由此便产生了对知识这种财富近似贪婪的欲望。犹太人靠知识创造财富,知识永远在身边,智慧永远相伴,而有智慧,有知识,就不怕没有财富。这正是犹太人流浪数千年依然生生不息的原因所在。

教育要从学童抓起	175	一定要让孩子健康成长	183
没有不好的学生	177	培养孩子坚强的品性	184
重视教育投资	179	惩罚是必要的	186
孩子游戏就是在创造	181	父爱是孩子心理健康的良方	188
要向孩子敞开心扉	182	批评孩子要有技巧	189

把惩罚的目的告诉孩子	190	爱学习的人是伟大的	196
怎样惩罚最合理	192	健康成长的要素	198
智慧比知识更重要	195	为孩子选择一所合适的学校	200

第六章 犹太人的道德诚信智慧

犹太人虽然爱钱,但他们却只赚属于自己的钱,而不去贪婪不属于自己的钱。他们在金钱的诱惑面前,总能保持足够的定力。一句话,他们决不让金钱腐蚀自己的灵魂。犹太人追求财富,靠的是自己的头脑和双手光明正大地赚,在犹太人的眼中,拿不义之财就会受到神的惩罚。

讲诚信才能取信于人	205	全力提高资金筹措能力	223
赚钱也要讲人格	208	人算不如天算,投资失败是常事	225
买卖合同,充当“第三者”	209	尊重隐私,保守秘密	229
信守合同分厘必争	211	敢于承认自己的错	231
一笔生意,两头赢利	212	慎独自律	232
只有守信用,生意才能做长久	215	善待自己,尊重他人	233
签定最稳妥的协议	219		



第七章 犹太人的商务沟通智慧

犹太人做事,不存在含糊不清的东西,更不存在错误的记忆。这些当然都得益于博闻强记,多做少说的处世习惯。犹太人认为,说话是没有硝烟的战争,三言两语说得好能赢得人心,口若悬河说不好也会招来杀身之祸,所谓“祸从口出”,就是这个道理。因为犹太人在说话时特别小心谨慎,从不随便乱说,并尽可能地做好大量的准备工作。因而,犹太人在谈判时幽默风趣,从容不迫、应对自若,能随心所欲地控制谈判气氛。



一切事前做好准备	237	无往不胜的说服术	250
多了解谈判对手的情报	238	分清什么是重要的	253
不要让对方牵着鼻子走	239	摸清对方心理	254
慎重使用自己的舌头	242	理顺双方关系,解决债务问题	255
调和利益而非立场	244	不揭人短处	259
把准对方的脉	247	不用言语侮辱他人	261

第一章

犹太人的赚钱理财智慧

犹太人的忍耐，创造出犹太人赚钱的信念：“在忍耐中争取我们应得到的一切，你要为我的忍耐付出代价。”人生有大智慧，投资理财创业赚钱同样有大智慧！生意有大小之别，而生意人却似乎不宜以生意之大小而分出大小。也许我们应该把注意力投向更宽泛的范围，以免遗珠之憾。





用独特的方法赚钱

赚钱有术的犹太富翁不胜枚举,以放债发迹的亚伦就是典型的一例。

亚伦移居英国后,从打工开始,用积蓄的一点小钱做些小生意。后来,由于他经营有方,生意越来越大,他需要资金周转,不得不向钱庄或银行借钱。他在自己的实践中发觉,向别人借钱的代价确实太高,往往与商业经营获得的利润相差无几。他想自己辛辛苦苦经营全为银行打工,而且风险比银行还大,倒不如自己从事放债业务合算。

于是,在他有了些本钱后,就开始了放债业务。他一边维持小生意经营,一边抽出部分资本贷给急需用钱的人,另外,他又从银行贷来利率相对较低的钱,以较高的利率转贷给别人,从中赚取差额利润。有些等钱应急的生产者或个人,宁愿以月息20%借贷,这样,等于100元放贷1年,可获得240%的回报率,这比投资做买卖更能赚钱。亚伦就是盯着这个赚钱的路子,迅速走上发迹之路的。据统计,亚伦63岁逝世时,留下的遗产在当时的英国是首屈一指的。

犹太人素把金钱当作世俗的上帝,他们认为,在这个世界上除了上帝之外,就只有金钱最值得人尊敬和重视。

在《塔木德》中,有许多关于金钱的格言:

“《圣经》放射光明,金钱散发温暖。”

“伤害人们的东西有三:烦恼、争吵、空钱包,其中以空钱包为最。”

“一旦钱币叮当响,坏话便停止。”

“用钱去敲门,没有不开的。”

“身体依心而生存,心则依靠钱包而生存。”

“钱不是罪恶,也不是诅咒,它在祝福着人们。”

“钱会给予我们向神购买礼物的机会。”

共产主义先驱马克思在《论犹太人问题》中写道:“犹太人用自己的方式解放自己,他们解放了自己不仅因为他们掌握了金钱势力,而且因为金钱通过他





们或者不通过他们成了世界势力,犹太人的实际精神就成了基督教各国人们的实际精神,犹太人的自我解放到了使基督教徒变成犹太人的程度。”

犹太人在追逐金钱,聚集财富方面的成功,使得其他民族不得不对其刮目相看,也使得其他民族不得不向犹太人学习,因为在商业社会中,人的成功标志,人的价值的实现,更多地是依靠自己在财富方面的成功。在这个意义上,犹太民族无疑是世界上最优秀,也最“先知”的民族了。

智慧感言

对于赚钱,在不拘泥于形式方式外,犹太人还抱有一种平常心。这也正是犹太人关于财富的一种大智慧。犹太俗语说“金钱无姓氏,更无履历表”。他们认为,不管方式方法如何,只要是通过自己经营能力赚来的钱,就受之无愧。



自我安全最重要

犹太人的悲惨经历,让犹太人早早地就发现了这样一个事实:金钱是生活之源。

历史上,犹太人数次惨遭灭国之祸,他们被迫流亡到世界各国。但是无论到了哪个国家,哪个国家的人就歧视他们。犹太人要想在当地生存就必须缴纳各种高额的税金和说不清楚的捐税,甚至他们日常生活中的一举一动都要受制于他们所纳的捐税。信奉同一宗教的人一起祈祷要纳税,结婚要纳税,生孩子要纳税,连给死者举行葬礼也要纳税。他们稍有疑义,别人就说他们是吝啬鬼,假如他们少缴了什么税金,立即就会遭到驱逐和屠杀。

犹太人所在国的统治者,更是时刻盯着他们手中的金钱。统治者们建造豪华的宫殿,维持他们贵族的奢侈生活,显示帝国的威严,和其他的国家进行战争,这些都需要犹太人为他们提供大量的金钱。于是出现了这样可笑的事情,

他们动辄嫌弃犹太人的吝啬,瞧不起他们赚钱的贪婪,因此就把犹太人驱逐出境,但是过不了多久又必须把他们召回来。因为对他们来说,犹太人纯粹就是他们的钱袋子:不需要的时候把他们丢在一边,进而进行驱赶和屠杀;需要的时候,就把他们召回来,并且对他们恩宠有加,尽力巴结。

犹太人有了金钱,但是也遭受了世人的妒忌,在世界的许多地方掀起了“反犹”运动。反犹太主义的原因固然有很多,但是19世纪一位法国人道出了真谛:“反犹太主义是一场经济的战争。”犹太人明白自己是输不起这场战争的,一旦失去财政上的必要性的时候,就是他们被遣散、驱逐和杀戮的时候。因此,为了自己的生存去获取成功已经成为犹太人不可推卸的责任。

他们时刻生活在动荡中,各种灾难和迫害随时都会降临,而只有金钱可以给他们提供一点保护,让他们感觉到安全。当他们哪天遭到各地统治者驱逐的时候,金钱就可以换取别人的收留和保护;当地的人发起反犹暴乱的时候,他们可以用金钱贿赂而求得一条生路;他们外出做生意的时候遭到土匪的抢劫,钱可以赎回他们的生命。钱是他们必不可少的东西,金钱对于犹太人来说,是他们能看得见的、摸得着的、实实在在的“上帝”,是可以永远保护自己、让自己平安的“上帝”。

金钱让当地的人们不敢小看他们,也让当地的政府对他们恭敬。一位观察家在他的著作里这样写道:“犹太人实际上的政治权力和他们的政治权利之间的矛盾也是政治与金钱势力之间的矛盾,虽然在观念上,政治权力凌驾于金钱权利之上,其实前者却是后者的奴隶。”金钱,让世间的权势们都匍匐在它的脚下,让犹太人真正地能够站立起来,重新获得世人对他们的尊敬。

在这种情况下,获取钱财成了犹太人的一种无条件反射式行动,就像手还未碰上眼珠,眼睛就必须先行合上那样的一种天然的本能。犹太人只好想尽一切办法来发财,让自己变得有钱。他们对钱的崇拜也就达到了极端的地步。对于犹太人来说,钱居于生死之间,在他们的生活当中,钱居于中心地位。

犹太人因为金钱获得了保护和安全,但是也因为他们实在是富可敌国,遭到了世人的嫉妒和仇恨,他们只好再次拼命的赚钱来获取更大的保护。为了获取更多的钱,他们不得不让自己赚钱的能力越来越精湛,他们理财、生财、发财的本领越来越高,而他们也变得越来越富有。

在2000多年前,犹太人就对钱有一种独特的迷恋。犹太民族的起源与历



史遭遇无疑决定着犹太人对钱的态度，在很大程度上反映出—个社会、一个民族或—种文化的“资本主义合理性”水平。

其一、犹太人屡遭驱逐或杀戮，每当形势紧张，他们踏上流浪之路时，钱是最便于他们携带的东西，也是他们保证自己旅途中生存的最重要手段。

其二、金钱是惟一不具异端色彩的东西，是他们同其他宗教教徒打交道的媒介。

其三、犹太人为了获得寄居城市的独特生存权利，使他们对金钱极度迷恋。历史告诉人们，犹太人若非在金钱方面有超强的智慧，早就被消失殆尽了。同时，金钱也是犹太人相互之间彼此救济的最直接方式。

其四、犹太人的长期经商传统也使他们不可能鄙视钱。尽管钱在别人那里只是媒介和手段，但在商人那里，钱永远是每次商业活动的最终争取目标，也是其成败的最终显示。

智慧感言

金钱对犹太人来说绝不仅止于财富的层面。金钱居于犹太人生死之间，居于他们生活的中心地位，是他们事业成功的标志。



用智慧赚钱

在经济社会中，人的成功标志和价值，更多的是依靠拥有财富的多寡来衡量的。

犹太人更是此中的佼佼者，他们靠自身的金钱智慧，终生不懈地追求财富，为自己赢得生存和发展的机遇。在犹太哲学中，能赚钱的智慧方为真智慧，否则，只能是个背着很多书本的驴子。

犹太人中间流传着一个智慧与财富的笑话。

拉比甲问拉比乙：