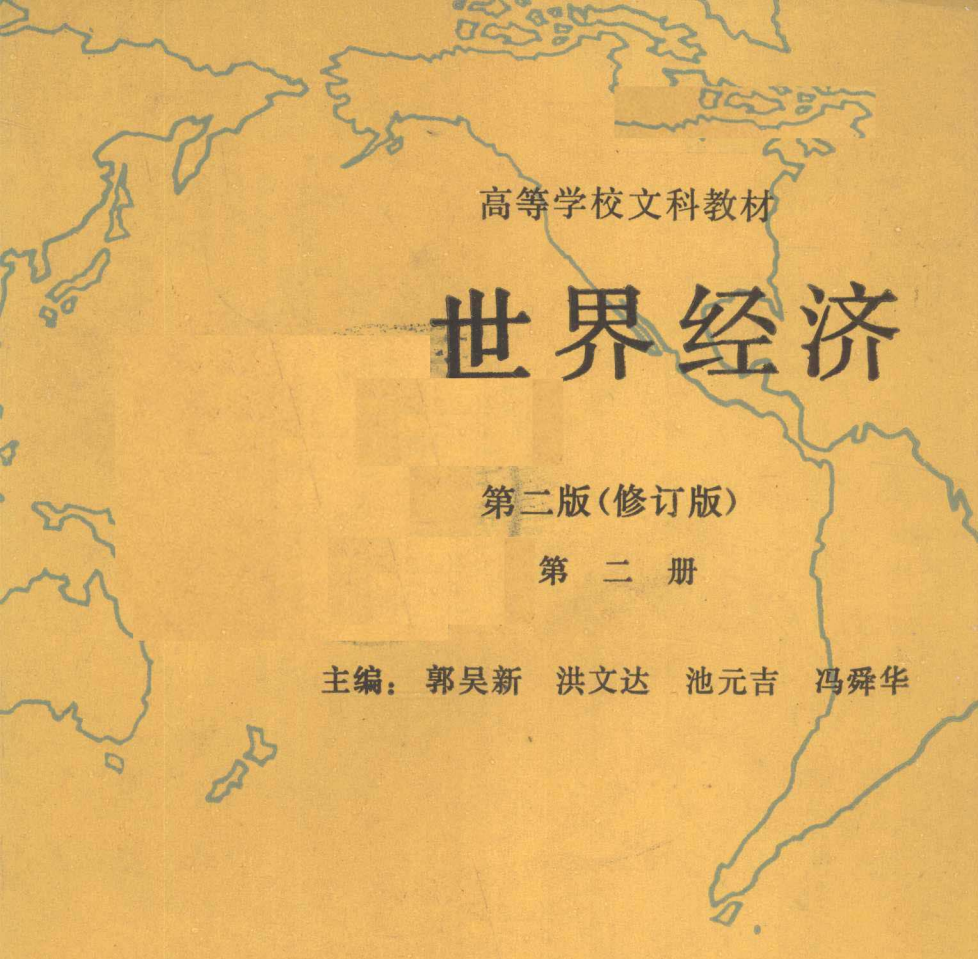




高等学校文科教材

世界经济

第二版(修订版)

第 二 册

主编：郭吴新 洪文达 池元吉 冯舜华

高等教育出版社

高等学校文科教材

世界 经 济

第二版(修订版)

第 二 册

主编：郭吴新 洪文达
池元吉 冯舜华

高等教育出版社

高等学校文科教材
世界 经 济
第二版(修订版)

第二册

主编：郭昊新 洪文达 池元吉 冯舜华

高等教育出版社出版
新华书店北京发行所发行
文字六〇三厂印装

开本 850×1168 1/32 印张 10.25 字数 260 000

1980年5月—1981年12月第1版

1989年10月第2版 1989年10月第1次印刷

印数 0 001—4 330

ISBN7-04-002493-4/F·60

定价 2.50 元

第二版(修订版)说明

这本《世界经济》教材是为高等院校经济学专业、世界经济(国际经济)专业和其它涉外经济专业编写的。世界经济是一门新的学科,它的科学体系正在建立中。要掌握战后世界经济的基本状况、运动规律以及发展趋势,应以马克思列宁主义、毛泽东思想为指导,深入考察各个国家和地区的经济特点,认真分析战后世界经济发展中的一系列重要问题。根据上述要求,本书第一版曾编写三个分册,共22章,于1980—1981年由人民出版社出版,但当时一些重要的国别、地区经济和专题,没有编出。

按照国家教委文科教材规划,结合近年来世界经济的发展变化和新的科研教学成果,我们自1985年起,对第一版进行修订,对分册安排作了调整,对原有各章作了较大修改,并新增了10章内容。现第二版(修订版)包括4个分册,共32章,即:战后世界经济的若干问题(第一册,1—10章);战后主要资本主义国家的经济(第二册,11—17章);苏联东欧国家和南斯拉夫的经济(第三册,18—26章);战后亚非拉发展中国家和地区的经济(第四册,27—32章;后附有统计附表44个)。

经国家教委文科教材办公室批准,本书第二版改行主编制,由郭昊新、洪文达、池元吉、冯舜华任主编;第二版由高等教育出版社出版。参加第二版修订工作的单位(以笔划为序)仍为:中山大学、四川大学、辽宁大学、兰州大学、吉林大学、河北大学、武汉大学、复旦大学、南京大学、厦门大学、暨南大学。武汉大学继续负责第二版的组织工作。

参加本书第二版编写的人员(以姓氏笔划为序)有:马之骧、王洛林、左东官、石景云、冯舜华、卢鸿德、过萌、池元吉、任映国、肖帆、肖育才、余开祥、何承金、李桂山、周林、周茂荣、周新民、邹用九、陈华山、陈观烈、陈继勇、邱连中、洪文达、赵从显、赵凤彬、赵德

續、施岳群、鄭淑英、徐桂華、程偉、黃亞鈞、郭吳新、隋啟炎、廖少廉、葛霖生、穆中魂。曾參加第一版編寫，但因工作調動、出國等原因未能參加第二版工作的同志（以姓氏筆劃為序）有：王有生、叶曾亮、齊洪、劉曼姝、何孔先、李崇淮、陳欽龍、楊春富、胡青、趙國柱、彭清源、韓世隆。

經國家教委邀請，审稿小組仍由滕維藻（召集人）、仇啟華、關夢覺、宋則行、吳紀先、褚葆一（以上按姓氏筆劃為序）組成，對本書第二版的修訂，提出了寶貴的意見。

由於這本教材第二版篇幅較大，涉及的問題甚多，也由於參加修訂的人員水平所限，時間較倉促，在內容和資料上會有不少缺點甚至錯誤，我們誠懇地希望讀者給予批評指正。

編者

1988年12月

目 录

第十一章 美国经济	1
第一节 战后美国生产的进一步集中和垄断 统治 的	
加强	1
一、战后生产的高度集中	2
二、银行业的高度集中和垄断	8
三、金融资本统治的加强	12
第二节 美国国家垄断资本主义的发展	15
一、战后国家垄断资本主义发展的概况及其特点	15
二、战后美国的国民经济军事化	22
三、战后美国政府的财政、货币政策及其变化	26
四、国家财政状况的恶化和通货膨胀	30
第三节 战后美国工业的发展和 经济危机	33
一、战后工业发展速度的变化及其原因	34
二、战后经济结构中的变化和工业生产的 增长	41
三、当前企业管理的主要特点	48
四、战后经济危机的概况和特点	51
五、战后工人阶级与劳动人民的状况和斗争	55
第四节 战后美国农业的发展及其特点	59
一、战后美国农业生产的 增长和慢性农业危机	59
二、战后农业机械化的高度发展和科学技术在农业中的应	
用	64
三、农业的专业化、社会化和农业综合经营的发展	69
第五节 战后美国对外经济扩张及其国际经济地位的	
下降	73
一、战后美国的对外经济扩张	73

二、美国在资本主义世界的经济地位大大下降	81
三、美苏争夺及其前景	85
第十二章 日本经济	88
第一节 工业的恢复和发展	88
一、战争对经济的破坏和战后的工业恢复	88
二、以重化工业为中心的工业高速增长和现代化	92
三、经济的低速增长和工业结构的调整	101
第二节 “农地改革”和农业现代化	107
一、“农地改革”和农业生产的恢复发展	107
二、农业现代化及其特点	109
三、农业结构的变化	113
第三节 垄断资本的发展和中小企业的增加	116
一、以银行为中心的企业集团的形成和发展	116
二、中小企业和企业系列化	121
三、国家垄断资本主义的发展及其特点	125
第四节 对外经济关系的发展	129
一、对外贸易的迅速发展和国际贸易摩擦加剧	130
二、对外直接投资的增长及其变化趋势	133
三、日元地位的变化及其影响	135
第十三章 欧洲经济共同体的建立和发展	138
第一节 发达资本主义国家的经济一体化和欧洲经济 共同体的产生	139
一、发达资本主义国家经济一体化的趋势	139
二、欧洲经济共同体的产生	142
第二节 关税同盟的建立	147
一、各成员国对关税同盟的态度	147
二、关税同盟提前建成	151
三、关税同盟对成员国经济发展的影响	152
第三节 欧洲经济共同体共同农业政策的实施	155

一、各成员国的农业情况及其对共同农业政策的态度	155
二、实施共同农业政策中的矛盾和协议	159
三、共同农业政策的经济影响	162
第四节 经济货币联盟的筹建和欧洲货币体系的	
创立	167
一、筹建欧洲经济和货币联盟	167
二、欧洲货币体系的建立	171
第五节 联合国制度及其变化	173
一、联合国制度和“联系”的内容	173
二、《洛美协定》与联合国制度的变化	175
第六节 欧洲经济共同体的扩大	177
一、英国、丹麦、爱尔兰参加共同体	178
二、希腊、西班牙、葡萄牙参加共同体	182
三、欧洲自由贸易区的建立扩大了共同体的贸易联系	184
第七节 经济一体化的发展及其趋势	185
一、经济一体化和国际调节的发展	185
二、共同体发展中面临的问题	187
三、经济一体化的趋势	189
第十四章 联邦德国经济	193
第一节 经济发展概况	193
一、经济的较快增长及增长速度的下降	193
二、产业结构的变化和工业的发展	197
三、农业的发展	201
第二节 垄断资本与国家垄断资本主义的发展	206
一、工业和银行资本的高度集中与垄断	206
二、国家垄断资本主义的发展	211
第三节 对外贸易和资本输出	219
一、对外贸易的扩展及其在联邦德国经济发展中的重要地位	219

二、资本输出的增长及其特点	223
第十五章 法国经济	227
第一节 法国私人垄断和国家垄断资本主义的发展	228
一、战后工业生产的集中与垄断	228
二、银行垄断的发展和法国金融资本	229
三、国家垄断资本主义的发展	231
第二节 法国工业生产的发展与经济危机	237
一、战后工业生产的增长及其原因	237
二、工业结构的变化	243
三、周期性的经济危机	246
第三节 战后法国农业生产的发展与政府的农业政 策	247
一、农业生产的增长	248
二、农业生产技术现代化	250
三、农业生产的专业化和一体化	251
四、法国政府的农业政策	252
第四节 法国的对外贸易和资本输出	256
一、战后对外贸易的增长	256
二、资本输出的发展	259
第十六章 英国经济	264
第一节 战后经济的进一步衰落——“英国病”剖析	265
一、殖民帝国的解体	265
二、“英国病”及其特征	266
三、“英国病”的病因	269
第二节 垄断资本和国家垄断资本主义的发展	272
一、垄断资本发展的特点	272
二、英国国家垄断资本主义的发展及其特点	276
第三节 战后工业的发展和问题	279
一、能源工业的发展	280

二、制造业发展的特点及其主要部门·····	281
第四节 战后农业的发展 ·····	285
一、战后农业生产的基本状况·····	286
二、国家对农业的支持和调节措施·····	288
第五节 对外经济关系 ·····	289
一、对外贸易·····	289
二、资本输出·····	291
第十七章 加拿大经济 ·····	293
第一节 加拿大工农业生产的发展 ·····	294
一、工业生产·····	294
二、农业的发展·····	297
第二节 加拿大垄断资本和国家垄断资本主义的 发展 ·····	299
一、战后加拿大私人垄断资本的发展·····	299
二、国家垄断资本主义的发展·····	302
第三节 加拿大经济中的外国资本及加拿大的对外 贸易经济关系 ·····	308
一、加拿大经济中的外国资本·····	308
二、加拿大的对外贸易·····	312

第十一章 美国经济

美国全称美利坚合众国,位于北美洲南部,面积 936.3 万平方公里(包括阿拉斯加和夏威夷),人口 24160 万(1986 年)。按领土面积和人口说来,美国均居世界第 4 位。

19 世纪末 20 世纪初,美国成为托拉斯之国,即典型的帝国主义国家。经过第二次世界大战,美国经济军事实力空前膨胀起来,发展成高踞于其它发达资本主义国家之上的帝国主义超级大国。战后,美国利用它在战时所取得的经济和军事优势,曾在资本主义世界确立起了前所未有的霸主地位,并加紧对外侵略扩张,在世界上横行一时。随后,美国同另一个超级大国之间的争夺日益加剧。

二次大战后,美国垄断资本的集中达到了惊人的程度,国家垄断资本主义获得了空前的发展,这就构成了美国这个超级大国的经济基础。同时,作为经济高度发达的资本主义大国,美国工农业生产在战后继续有所增长,工业发展速度整个说来比两次大战之间的时期为高,但自 70 年代以来大为下降。

由于美国资本主义制度所固有的各种深刻矛盾和资本主义发展不平衡规律的作用,战后美国经济中困难重重,美国的国际经济地位也在迅速下降。战后美国经济危机频繁,周期缩短,生产过剩的危机常与经济中的其它危机交织在一起。随着日本和西欧国家经济的恢复与迅速发展,以及另一个超级大国急追上来,美国虽仍然是最强大的发达国家,但其优势已经有限,它的衰落趋势暴露得越来越鲜明。

第一节 战后美国生产的进一步集中 和垄断统治的加强

美国是垄断资本主义的典型国度,生产集中和资本集中的程度一直很高。二次大战后,随着竞争和兼并活动的日益加剧、投资

的增加以及国家垄断资本主义的发展，美国出现了资本的进一步积聚和集中，出现了生产的进一步集中。在此基础上，美国私人垄断资本集团的实力比战前大为增长，它们对国民经济的控制程度又有提高。大半个世纪以来，一小撮金融寡头主宰着美国的经济、政治、文化和社会生活，他们是美国的真正统治者。

一、战后生产的高度集中

列宁在分析 20 世纪初美国生产集中状况时曾写道：1909 年，美国 3060 个大型企业拥有全部工业总产值的 43.8%。^①二次大战后，美国生产的集中达到了更高的程度，据联邦贸易委员会统计，1947—1972 年，美国制造业中最大的 200 家公司在全部制造业中所占的比重：资产从 47.2% 上升到 60%，产值（增加价值）从 30% 上升到 43%，销售额从 36% 上升到 52%，利润从 41% 上升到 64%；其中最大的 100 家公司在全部制造业资产总额和产值总额中所占的比重，分别由 39.3% 和 23% 上升到 47.6% 和 33%。直到 80 年代中期，1972 年已达到的上述各项比重，大体上无大的变化，个别项目的比重略有提高，如最大的 100 家公司在全部制造业资产总额中的比重，1984 年上升为 48.9%。

大公司的急剧发展是战后美国生产集中和资本集中进程空前加快的重要标志。资产超过 10 亿美元的大公司，1901 年只有 1 个，1939 年达到 31 个，1960 年增为 96 个，1970 年更高达 252 个，其中 109 个是大工矿企业，比 1960 年增加 2.8 倍，它们的资产总额从 767 亿美元增加到 2997 亿美元，增长了将近 3 倍。资产超过 100 亿美元的特大公司，1960 年只有 6 个，1970 年达到 15 个，1984 年增加到 32 个，其中最大的一家即埃克森公司的资产超过 630 亿美元，年销售额达 908 亿美元。与此相反，资产在 1000 万美元以下的中小公司的势力则日益削弱，1960—1971 年，它们在

^① 参见《列宁选集》第 2 卷，第 740 页。

工业公司资产总额中的比重由 19% 下降为 12%，在利润总额中的比重由 12% 下降为 6%。1983 年，在美国 30 多万家工业公司中，最大的 500 家公司的销售总额相当于国民生产总值的 53.2%，而其中资产超过 10 亿美元的有 256 家，即不到工业公司总数的 0.1%，它们的销售额却占到全部工业产值的 60.2%。

战后，美国生产和资本的进一步集中，是在企业大批合并的基础上进行的。在美国垄断资本主义发展的历史上，迄今已经发生过 4 次企业合并高潮。第 1 次发生在 19 世纪末 20 世纪初，主要是同部门的企业合并，即“横合并”；第 2 次是本世纪 20 年代，主要是加工制造企业和同它有联系的原材料、运输、贸易公司实行合并，即“纵合并”；战后，在科技进步和经济危机频繁发生等条件下，随着竞争的加剧和投资的增长，从 50 年代中期起到 70 年代中期，在美国又出现了第 3 次企业合并高潮。制造业和采矿业的情况如表 11—1；

表 11—1

年 代	企 业 合 并 宗 数		其 中：大 公 司	
	总 数	年平均数	合 并 数	资 产 额 (百万美元)
1949—1953	1 163	233	54	1 447
1954—1958	2 917	583	249	8 416
1959—1963	4 347	896	325	10 882
1964—1968	7 008	1 402	646	31 622
1969—1974	7 056	1 176	468	28 765
1975—1979	2 717	543	447	43 490

同战前相比，战后企业合并的宗数大大增长，在美国制造业和采矿业中，1954—1974 年，企业合并宗数共达 21328 宗，平均每年 1015 宗，远远超出 20 年代的水平（年平均 682 宗）。60 年代合并的浪潮比 50 年代高得多，达到了战后最高峰。资产额在 1000 万美元以上的大公司之间的倾轧和鲸吞，进行得尤为猛烈，同 1949—

1953 年相比，这类大公司在 1964—1968 年的合并数目增加近 11 倍，其资产额增加 20 倍以上。70 年代初，企业合并浪潮有所下降，但仍保持在远比 20 年代和 50 年代为高的水平上。此后，合并浪头又有发展，在最大的 30 宗企业合并中，通用电气公司就先后兼并了犹塔国际公司（购价 21.7 亿美元）和考克斯广播公司（购价 4.7 亿美元），飞马石油公司和西方石油公司分别兼并了马考尔公司和米德木材公司（购价各为 10 亿美元），加利福尼亚美孚石油公司兼并了亚梅克斯金属公司（购价 15 亿美元），等等。

同时，混合性合并成为这次高潮中企业合并的主要形式，经营多样化和混合联合公司得到广泛发展。战后，由于美国经济垄断化的程度已经很高，经济危机频繁爆发和生产设备利用率一直较低等原因，使垄断组织在原有部门进一步大量增加投资发生困难；而战后科技发展则引起了一系列新部门、新产品的出现，政府的军事订货又不断增多，新部门、新产品的市场容量大，军事订货全由政府收购，它们的利润率都高，这对投资者具有很大吸引力，因而那些积累了巨额利润包括未分配利润以及折旧提成的垄断组织，便从攫取高额利润和提高竞争能力出发，纷纷涌入新部门和军事订货多的部门，收买原有企业或办新的企业。正因为这样，许多不属于同一行业或同一生产程序的企业，甚至业务上毫不相关的企业之间的合并即混合性合并，战后便日益盛行，成为主要的合并形式。在美国制造业和采矿业企业合并宗数中，1948—1951 年横合并和纵合并占 54.6%，混合性合并占 45.4%；此后，在横合并和纵合并的比重迅速下降的同时，混合性合并的比重则不断上升，1952—1955 年为 52.6%，1960 年为 72.4%，1967—1971 年每年都超过 80%，其中 1970 年高达 87.8%。与此相联系，许多企业日益向经营多样化的方向发展，成为经营项目越来越庞杂的混合联合公司。例如，通用汽车公司主要生产汽车，同时也制造柴油机、工业设备、家用电气用具、电机和铲土机等产品，还制造飞机和飞机发动机、洲际导弹、潜水艇、宇宙飞船。通用电气公司在合并众多企

业后,现在的产品约达 300 种,其中有普通发电站和原子能发电站设备、电子仪器、飞机发动机、照明器材、冰箱、人造钻石、化学产品。国际电话电报公司原来主要经营电讯业务和制造电讯器材,60 年代以来,它合并了 50 多家与电讯电子无关的公司,经营范围逐步扩展到面包食品、人造纤维、住房建筑、旅馆、酒吧间、保险、投资基金、房地产、计算机、化学制品等。据美国联邦贸易委员会调查统计,1969 年制造业 200 家最大公司中,181 家生产的产品平均每家 有 33 个种类,按经营部门计算,平均每家为 20 个产业部门。

从 70 年代末 80 年代初起,美国又出现了第 4 次企业合并高潮。这是垄断企业之间竞争加剧的结果。科技革命的进一步深入促使美国各经济部门之间发展更不平衡。在制造业方面,电子工业等高技术产业与军火工业发展较快,而传统产业如汽车、钢铁、有色金属、石油工业等则进一步衰落,产业结构继续进行调整,大公司之间的竞争越来越激烈。美国商品在国内外市场上还遇到了来自日本、西欧和新兴工业国家与地区商品的强有力挑战。在上述条件下,陷入困境的大公司也成为吞并对象,而经营得好或筹资有方以致资力日益雄厚的公司则宁可兼并其它企业,而不愿承担创办新企业的较多风险,因此,新的兼并浪潮特别是规模巨大的兼并活动应时兴起。同时,里根政府的一系列经济政策和立法,包括鼓励企业间竞争与合并的 1982 年 6 月和 1984 年 6 月两次放宽反托拉斯法、1981 年实施的允许企业快速折旧的经济复兴税法、在金融领域减少干预及放松控制的多种措施等,使得一些企业握有更多资金,易于从金融机构获得用于兼并的巨额贷款,并能较放手地搞兼并活动,从而在相当大的程度上直接推动了这次企业合并浪潮。

第 4 次企业合并高潮有以下 3 个特点:第一,合并规模空前巨大,大型及超大型合并事件尤为突出。尽管近 10 年来企业合并件数比前一次高潮时期少,但其交易额却大得多。1981—1984 年的交易额超过 3300 亿美元,年平均 800 多亿美元,比 1968—1972 年

年平均数(210 亿美元)高 3 倍,即使扣除通货膨胀因素,也高出 3/4 以上。1969 年开始出现 10 亿美元以上的合并,1969—1980 年,这类大型合并共发生 12 起;1981—1986 年 6 年内超过 10 亿美元的合并则多达 103 起。历史上企业合并的最大交易额为 33 亿美元(按 1983 年美元价格计算),但 1981 年以来却出现了交易额超过 50 亿甚至 100 亿美元的超大型合并:如 1981 年 7 月杜邦公司以 78 亿美元兼并了科诺科石油公司,同年 11 月美国钢铁公司以 59 亿美元兼并了马拉松石油公司;1984 年 2 月德士古石油公司以 101 亿美元买下格蒂石油公司,同年 6 月 15 日加利福尼亚美孚石油公司以创纪录的 133 亿美元购进海湾石油公司(合并后的新公司于该年 7 月 1 日改名雪夫龙公司);1985 年菲利浦·莫里斯公司以 56 亿美元兼并通用食品公司;1986 年通用汽车公司用 64 亿美元收买美国无线电公司等。第二,在企业合并中,流行“杠杆式收买”交易。所谓“杠杆式收买”,指买方企业主要用银行贷款作为兼并其它企业的资金,在借款时是以被收买的“目标企业”的资产与合并后的潜在收益为抵押的,这种交易使公司债务与权益的比例大为提高。由高级经理人员采取类似抵押方式借进巨资买下本企业的交易,也属“杠杆式收买”之列。美国借债收购的交易起数,1982—1985 年年平均达 223 起。通过“杠杆式收买”实现的企业合并交易 1979 年不到 6 亿美元,1983 年增为 71 亿美元,1985 年则高达 246 亿美元,即比 1979 年增长 40 倍。利用“杠杆式收买”筹资方式,资力相对较弱的大公司可能兼并比其实力强几倍的大公司,即“小鲨吃大鲸”(如 1985 年年销售额仅 3 亿美元的泮特雷·普莱特公司借债后以 17.6 亿美元兼并了年销售额达 24 亿美元的雷夫隆公司);也不断出现几个大公司之间相互倾轧兼并的“多头争夺”事件(如近年来本迪克斯公司被兼并过程中,参与反复争夺的有本迪克斯、马丁—马丽埃塔、联合技术公司以及联合公司等 4 大公司)。第三,同上次合并高潮中普遍流行的以经营多样化为目的的混合性合并不同,这次一系列合并活动的目的不在经

营多样化,而是要组成更加专业化、经营更为合理和效益更高的企业,以加强原本具有优势的业务部门,或集中力量打进一两个具有发展前途的新领域。为此,在企业进行合并时,往往将一部分非主要经营方向而又经营不好、收益低甚至亏损的子公司或下属部门分离出去,将其卖出或让其成为独立企业。与此同时,应该指出,混合性合并现仍在一部分合并活动中继续进行。

战后,美国国民经济各部门中,垄断的程度是相当高的。据统计,在 42 个主要工业部门中,由 8 家大公司控制全部门产量 50% 以上的有 28 个部门;而在汽车、炼钢、火车机车、制铝、电机制造、化学、烟草等一系列部门,最大 4 家公司控制着全部产量的 75—100%。70 年代中期,通用、福特和克莱斯勒三大汽车公司垄断了美国小汽车生产的 90% 以上,其中通用汽车公司年产小汽车 400 多万辆,即占到总产量的一半左右。1976 年,美国钢铁、伯利恒、国民与共和四大钢铁公司产钢 6130 万吨,占美国钢产量的 52.8%,其中美国钢铁公司生产 2570 万吨,占全国钢产量的 22.2%。而且,随着战后混合性合并和多部门的混合联合公司的广泛发展,美国主要垄断资本集团及其为数不多的最大公司,对整个国民经济的控制比战前进一步加强了。同时,应该看到,战后美国垄断企业还通过加工定货合同或市场关系,使大量中小企业为它们生产组件和零部件,从而控制着成千成万的中小企业,加强它们自己的垄断地位。

此外,值得指出的是,战后美国越来越多的大公司正加速合并国外大量企业,日益向国际化垄断组织即跨国公司发展。战前,美国大银行、大公司在国外的分支机构,其业务经营偏重在银行、保险、运输、商业和掠夺自然资源等方面。战后对国外企业的合并,特别重视合并工业企业,包括规模较大的企业,到 1975 年美国垄断组织已在外国拥有约 14000 家子公司,其中相当大一部分是被吞并的当地企业。美国跨国公司除直接投资外,还和外国企业订立供应器材、专利权、许可证、科学技术资料等方面的合同,力图对