

PUTONG BAIXING
ZHIFU ZHILU

普
通
百
姓

致富之路

——中国版的《富爸爸，穷爸爸》——

段绍译◎著



资产在 5000 万元以上的人可以不读此书

本书比世界级畅销书《富爸爸，穷爸爸》更适合中国国情，更具有可操作性。书中的很多案例告诉读者，其实你自己早就遇到过同样的**致富机会**，只是当时因为没有看过本书而让你失之交臂！

PUTONG BAIXING
ZHIFU ZHILU

普 通 百 姓

致富之路

段绍译◎著

③ 中国工人出版社

图书在版编目(CIP)数据

普通百姓致富之路/段绍译主编. —北京:中国工人出版社,
2009.3

ISBN 978-7-5008-4339-9

I. 普… II. 段… III. 私人投资—基本知识 IV. F830.59

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 001648 号

出版发行: 中国工人出版社

地 址: 北京鼓楼外大街 45 号

邮 编: 100011

电 话: (010)62005043(总编室)

发行热线: (010)62005049 62005042

网 址: <http://www.wp-china.com>

经 销: 新华书店

印 刷: 三河市国英印务有限公司

版 次: 2009 年 3 月第一版 2009 年 3 月第一次印刷

开 本: 787 毫米×1092 毫米 1/16

字 数: 186 千字

印 数: 30000 册

印 张: 16

定 价: 28.00 元

版权所有 侵权必究

印刷错误可随时退换

序 言

北京天则经济研究所 茅于軾

段绍译既是一位成功的企业家，又是一位经济理论家。他学以致用，从经济学得到启发，在致富上取得成功。这本讨论“普通百姓如何致富”的书，从财富如何创造的理论，谈到如何投资，如何理财，如何注意细节，如何规避风险。其中的观点对政府制定政策，对企业科学决策，对个人投资理财都有很大的参考意义。他个人的很多经验和书中的案例具有很大的实用价值。我衷心希望他书中的观点能够广为传播，帮助更多的普通人致富。

段绍译原来是学会计的，1992年大学毕业后在国有企业当过会计师、总经理助理和法律顾问，后来又作娄底仲裁委员会的仲裁员。1998年开始自己办企业，并很快取得成功。企业能够创造财富，这一点他做到了。但是他认为自己创造财富对社会的贡献十分有限，不如帮助更多的人创造更多的财富。因此他对经济学发生了浓厚的兴趣，因为经济学就是研究社会怎样创造财富的。

段绍译把他所学到的经济学，结合自己办企业的经验，通过多年的思考和研究，逐渐发现了个人致富的奥秘。于是就有了大家面前的这本书《普通百姓致富之路》——中国版本的《富爸爸，穷爸爸》。这本书的内容是经济学理论和个人致富实践的比较完美的结合。

现在国内经济学方面的书不少，关于个人理财的书更多。但是将“经济学”和“个人理财”结合得这么好的书很少。段绍译的这本书是别开生面的一本，一定程度上填补了这方面的空白。事实上社会上对这样的好书需求很旺，前几年有一本美国人写的书叫《富爸爸，穷爸爸》就很受欢迎，据说已在全球畅销了1300多万册。但那是一本翻译过来的书，不是很适合中国国情，现在中国人自己写了这么一本好书，我想一定是更受欢迎了。

段绍译是一位成功的企业家，他的眼光跟我们单纯经济学家的眼光不同。他能够看到的赚钱机会我们未必能够看到，他能够想到的点子我们也未必想得到。这些聪明才智当然不是天生的，而是后天培养出来的。是不断思考，实践，甚至也包括失败，通过多年的积累才会有的。看了这本书能不能发财致富，当然还要看自己的天赋和努力。

2

什么是个人致富之路呢？看了这本书就明白了。如果让我来归纳，可以简述如下：

首先要认清自己的优势和劣势。然而这一点并不容易，因为优势劣势是通过和他人比较出来的。不知道他人，不和他人作比较，就不可能搞清楚自己的优势劣势何在。这个“他人”是社会上想做和自己一样的事的人群。优势劣势是指在做这些事中能够满足市场需求的能力。所以还需要知道市场的需求是什么。段绍译在书中强调企业家要善于发现需求，可见这并不容易。优势往往和自己的爱好有关，喜欢做的事容易发挥出优势来，而勉强做的事很可能就是自己的劣势。但是有比较才知道优势和劣势，这一点是必须要注意的。许多青年人都喜欢唱歌，但是能不能变成歌星，可要通过不断学习和不断比较才能判别。

其次，不要过早忙于赚钱，要有长远打算。尤其是年轻人刚刚进入社会，只要生活上能够过得去，就不要先瞄准着赚钱，而是要先找一个有前途的行业，一个适合自己的企业，一个能学到真本事的舞台。在理论联系实际的过程中学习好作风，培养好习

惯。这些品质足够受用一辈子。但是对一个出身贫困，迫于生计的青年人，因为没有任何储备，在进入社会时就不得不接受任何一个能够谋生的位置。但是千万不要把自己的目标搞错了。因为在这个时候赚钱是第二重要的，先学习真本事才是最重要的。许多成功的大企业家，在刚进入社会时都经历过艰苦的初创期。他们被人看不起，做着报酬低、劳动强度大的工作。他们与其他人不同的地方就是永远有一个坚定不移的方向，学习，适应，进步，积累，最后取得成功。

第三，要尊重他人，尤其是对比自己职位低的，收入少的，辈分低的人。尊重他人自己不会损失什么，反而能够得到他人更多的尊重，使自己的生活更愉快。自己希望被别人尊重，这并不奇怪，因为每个人都希望被别人尊重，所以站在别人的立场上看就需要自己去尊重别人。这是人际关系的一个基本点。尊重别人就必须设身处地，比如自己赚钱的时候也要让别人赚钱。在和别人讨价还价的时候，有时不妨让自己少赚一点（当然不要赔钱），不要斤斤计较，得寸进尺。使别人感觉自己是一个可交之人，以后的赚钱机会自然就更多了。

3

第四，要不断积累个人信用记录。商业活动中信用最可贵，也最值钱。尤其是当前我国社会信用普遍比较低的时候，讲信用的人少，个人信用就更可贵了。有了信用赚钱就不在话下。正如段绍译说的：“一个人值得很多人信赖和有很多人值得自己信赖是两笔巨大的财富”。本书中有好几个故事，讲的就是怎样建立信用，然后通过资金的运作很容易地赚到了钱。相反，如果一个人没了信用，就会寸步难行，到处碰壁。不要说致富，就连谋生都会有困难。

第五，思想要灵活，不要认死一个目标。商业机会永远存在，关键在发现。正如书中所说：“世界上并不是缺少美，而是缺少发现”。我们往往羡慕某某人抓住了一个商业机会而发了财，后悔自己当时没有抓住，机不待人，时不再来，后悔莫及。其实机会每

天都在出现，关键在及时捕捉。而且今天的机会不等于明天的机会。今天买股票能赚钱，不等于明天还能赚。过去买房子赚钱，不等于今后还能赚。赚钱没有一定之规，不要认死理。

第六，要有风险意识，但也要有一点冒险精神。在激烈竞争的市场中，风险无处不在，所以要学会控制风险。如果风险被控制了，就等于没有风险。但是，市场的风险是不可以“投保”的，如果老是担心风险而患得患失，那就什么事都做不成，正如段绍译所说的——“一点风险都不冒就是最大的风险之一”。

最后，这是我的信仰，赚钱要服从于快乐。不增加快乐的钱不值得去赚。赚钱并不是目的，目的在于快乐。当然赚钱有助于快乐，所以我们提倡赚钱。但是并不是每一笔钱都能带来快乐，所以要特别注意。追求快乐是自己的目标，但是要知道别人也在追求快乐。所以在自己得到快乐的同时也要让别人得到快乐。最犯忌的是用使别人痛苦的办法追求自己的快乐，或曰“损人利己”，做假冒伪劣就是一例；说话挖苦别人，从中自我欣赏，也是一例。让别人快乐和让自己快乐，要放在同样的位置上，这是一个人道德的标志，也是人生的目标。财富的增加表现为 GDP 的上升，或追求全社会财富的极大化。我们更应该追求全社会快乐的极大化。它的办法就是：自己快乐，也给人快乐！

2008 年 10 月 2 日

于北京三里河南沙沟

自序

我做过一个抽样调查统计，在当今中国年收入超过 20 万元人民币的人群中，只有不到 10% 的人是通过做事得到的，这部分人主要是著名的专家学者、歌星影星、电视节目主持人、政府高官和大型企业的高级白领。但这类人的成功主要是因为个人天赋、家庭背景和机遇，他们的成功是普通百姓很难通过学习去复制的。而投资理财却不一样，这种能力主要是通过学习和不断实践练出来的。所以，年收入超过 20 万元的人 90% 以上都是通过学习而成的投资理财高手和善于把握机会的人。为什么会出现这种结果？主要是因为在中国会做事的人很多，而会投资理财的人很少。所以，仅学会做事是很难致富的，而学会投资理财更容易致富！

恢复高考制度 30 年来，中国已经培养出了 4700 多万大中专毕业生，培养了上百万的硕士、博士。但我们的大学课堂里却没有教会大家怎么去投资理财，甚至连商学院毕业的学生和刚刚获得 MBA 学位的人，他们也不会投资理财。还有一些在银行工作多年的理财师，他们自己也没有致富。一个理财师他自己都没有致富，怎有资格去教人家理财致富呢？

我通过 10 多年的商业实践和理论研究，不断地总结经验，将我的研究成果与茅于軾教授的经济学理论结合起来，在 2007 年 4 月写出《普通百姓的致富之路在哪里》一文，并于 5 月 11 日在搜

狐网开通了“博客”。没想到文章在“博客”上一发表，马上在全球 10 多个国家和地区引起了强烈反响。

2007 年 6 月，中国商业出版社陈鹰翔老师建议我将本文扩充成一本书出版，并预言它极有可能成为中国新的畅销书。于是，就有了《普通百姓的致富之路》（第一版）。这本书将教会更多的人怎样去实现财务自由，告诉你不要拼命地为了金钱去工作，告诉你怎样让钱拼命地为你去赚钱的窍门！

本书的很多观点与美国著名畅销书《富爸爸，穷爸爸》的精华部分有异曲同工之妙，但比《富爸爸，穷爸爸》更适合中国国情，更具有可操作性。本书的很多案例告诉读者，其实你自己早就遇到过同样的致富机会，只是因为当时没有看过本书而让你失之交臂！

也许有人会问，那你自己有几个亿的资产了呢？你问得好。虽然我掌握了很多投资理财的技巧，也亲手培养了很多的百万老板和好几个千万富翁，但我自己确实还不是亿万富翁甚至永远也成不了亿万富翁。不过，我能够很自豪地说：“我现在只做我认为很有价值和很快乐的事了，赚钱早已成为我快乐的副产品”。我的致富理论和经验最适合于目前资产在 28 元人民币（本书价格）至 5000 万元人民币之间的普通百姓，如果在亿万富翁面前谈“致富之路”显然是“班门弄斧”了。但令人遗憾的是，绝大部分的亿万富翁们太忙了，他们没有时间来关注普通百姓的致富问题，他们也没有心思来告诉普通百姓如何致富，甚至他们的暴富神话对于普通百姓来说是根本没办法去学习和复制的。

而我却不同，我已经把“帮助普通百姓致富”当作一个快乐的事业。正如我的一句格言：“如果把任何事情当作最重要的时候，永远都会有时间的”。所以我几乎每天都有时间和读者交流，我也敢于在我的博客和书中公布我的邮箱和手机号码，以便能及时与读者沟通，指导更多有潜力的普通人致富。

我相信：任何一个人只要好好学习投资理财，他的生活品质将因此而大大提高，并且大部分人一定能够致富！当然，致富到什么程度却是偶然的。因为所有成为亿万富翁的人，他们的成功

都是偶然和必然的统一，并且偶然机会产生的效果还大于必然努力。所以我说：“任何一个亿万富翁或千万富翁，在他成为亿万富翁或千万富翁的10年前，都没想到会有今天”。但是，只要你能实现财务自由，只要你因学会投资理财而过得更加幸福，那你又何必在乎自己一定要成为千万富翁或亿万富翁呢？

残酷的现实告诉我们，很多高智商的硕士博士找不到自己满意的工作，即使找到了比较满意的工作也因为不会投资理财而很难获得财务自由；而很多智商一般并且学历也不高的老板却雇用了很多的硕士博士！

投资理财不能急于求成，要从小的项目做起，不断总结经验，然后不断做大。千里之行，始于足下。要敢于尝试，敢于冒一点风险。因为“一点风险都不冒就是最大的风险之一”。但一定要将风险控制在自己能够承受的范围内。

几年来，很多只有初中和大专学历的朋友和学生，因为接受了我的投资理财观念和我的亲自指点，已经成了百万老板或者千万富翁，他们当中有几位已将自己的成功经验写出来附在本书的后面与大家分享。哪位读者如果很有兴趣，我可以将他们的联系方式告诉你，以便对你更有针对性地帮助。

本书第一版上市不久后，我每天收到了全国各地（只有西藏和台湾没有）大量的读者来信，他们都说“相读恨晚”。我也因此而被邀请到全国很多的地方政府、著名大学和培训机构巡回演讲。同时也不断传来本书在全国很多城市脱销的消息，于是我一边演讲一边修订，并将第二版书名做了小小的改动，正式定名为《普通百姓致富之路》。

最后，非常感谢茅于軾教授和张曙光教授对我的栽培并为本书浓情作序！同时也感谢著名财经评论家时寒冰老师对本书的指点，感谢我的夫人贺维安对本书部分文章的修改及对家庭做出的巨大贡献，感谢北京大学张丹博士和娄底市广大实业有限公司胡爱民先生对本书部分文章的润色。

段绍译

2008年6月4日

部分读者来信

段老师：如果您的书早一年出版就好了，我现在房子盖了一半，看着书我后悔，看着房子我无奈。我想如果有好的项目，我会把房子去作抵押，加上已有的资金投到项目中去，希望段老师指条明路。

——河北石家庄 王东军

中国有句古话“授之以鱼，不如授之以渔”，《普通百姓致富之路》的确是对此寓意的最好解说，确是一本不可多得的能指导普通百姓致富的金言良策之书！

——《香港经济导报》 张卫东

段老师：您的《普通百姓的致富之路》写得太棒了，是名副其实的中国的《富爸爸，穷爸爸》。此前我曾看过罗伯特·T. 清崎的《富爸爸，穷爸爸》、贝克哈吉斯的《管道的故事》、拿破仑·希尔的《思考致富》、查尔斯·哈奈尔的《世界上最神奇的24堂课》和陈安之的《超级成功学》等书，虽然看的时候感觉很好，但看完之后还是不知道怎么去操作。您这本书才真正是咱们最需

要的中国版的《富爸爸，穷爸爸》。本书虽然还没看完，但可圈可点可操作的部分就已有多处：如对买房、保险、赚钱的学问；电话号码的妙用；与谁同行的重要性；年轻人的职业生涯规划；传销的危害等等。我相信本书一定会帮助更多的普通百姓走上致富之路。

——上海 王绪莹

能在大学毕业之前读到您的《普通百姓的致富之路》，我觉得非常幸运。我是属于80后的一代，我们这代人有很多感到困惑的问题，比如：工作、房子，以及个人的投资理财等。而您在书中恰好对这些问题提出了许多很好的解决方法，让人确实耳目一新。我认为，此书应该在大学生中作为教科书普及，真诚地希望此书能够在中国掀起一股“热销”风。

——新疆乌鲁木齐 马丽

段老师：自买回您的书后，我连看了五遍，太有价值了，我以前做了好几个项目都没有成功，要是早看到您的书我就不会那么盲目投资了。我现在有资金7万元，能投资什么项目好呢？

——辽宁大连 耿成功

段老师：我93年下岗做布匹生意，后来做女装至今，一直没有大的发展，但我的创业激情依然强烈，看到您的作品，相识恨晚，一口气拜读完……心潮澎湃！走出书店，外面虽下着雨，很冷，可心里特别温暖。

——江苏徐州 季广朴

段老师：我偶然在深圳购书中心畅销书架买了您的书，您的观点很新颖而且可操作性强，比如电话号码创造财富，让人茅塞顿开，受益匪浅。也许我该搞一个网站收集特别号码然后拍卖了，广告就用您的文章来代替，说服力一定没有人能抵挡得住。呵呵！

很欣赏您做一位平民经济学家的目标，追求智慧得到的快乐并不比追求财富小。如果富人都有您这样的境界，中国一定会有更多美好的故事。

——深圳 黄志强

《普通百姓的致富之路在哪里？》与《解放“房奴”》这两篇文章，对我启迪很深！不仅改变了我的家庭理财计划，也改变了我的投资理念！与有些“名博”相比，您更是一位“布衣学者”。看到您的文章，当时给我的感觉真的是“当头一棒”，把我给打醒了。在这以前，我一直在“等有了钱才去理财，才去投资”这个误区中生活。所以在这里深表谢意，是您让我有机会重新开始我的人生路，而我们更多的普通老百姓也需要您这样的指引！

——吉林长春 姚晓明

非常感谢段先生的肺腑之言，泱泱大国，真心实意为老百姓做事、教老百姓如何赚钱的人太少了。特别在这“牛市”行情里，通过各种手段骗取投资者的所谓“专家”比比皆是，所以先生此举实在难得！

——深圳读者 张晚亮

目 录

- 1 序言
- 1 自序
- 1 部分读者来信

NO.1 理财智慧篇

- 3 段绍译十条理财经典格言
- 5 普通百姓的致富之路在哪里?
- 25 与谁同行,将影响你的命运
- 28 号码创造财富
- 35 巧妙利用回头车的商机
- 38 “传销”能真正致富吗?
- 47 “黄牛党”创造财富?
- 51 民间融资推动经济发展
- 57 投机与财富的创造
- 62 解放“房奴”
- 73 怎样免费乘机畅游中国
- 76 大学毕业生真的找不到事做吗?
- 84 农民如何才能致富?
- 91 丰宁草原:沉重的风景
- 94 别让“看得见的脚”踩住“看不见的手”
- 105 个人投资理财几大基本功
- 110 中小企业老板应具备的基本知识
- 112 中小企业投资前要考察什么?
- 115 中小企业如何实行股份制?

- 121 巧做广告多省钱
- 127 诚信树品牌
- 132 签订合同的要点
- 135 如何吸引和稳定顾客
- 139 连锁加盟陷阱多
- 143 如何面对创业失败
- 147 企业家应当具备的素质
- 155 企业家的高度决定企业的高度
- 161 对兼职股民的几点建议
- 166 全民“博傻”吹气球——评当今股市
- 175 投资理财贵在行动，重在坚持
- 178 “自私”真好
- 182 财富与幸福
- 186 中小企业公司章程样本

NO.2 成功案例篇

- 199 轻轻松松赚百万/段永平
- 204 从装卸工到百万老板/曾昭
- 208 一语点醒梦中人/曾一闻
- 212 梦醒之后忆“传销”/陈显建
- 215 与段老师同行/宋华茂
- 219 卖屋租房，企业起死回生/郝运来
- 227 积累知识，积累诚信，走向成功/常伟

NO.3 附录：书评

- 233 寻找段绍译笔下的幸福/司马平邦
- 238 一本学者加企业家的著作/仲大军
- 240 闻到钱的香/欧阳君山

NO.1
理财智慧篇

