

财 富 宝 典 系 列

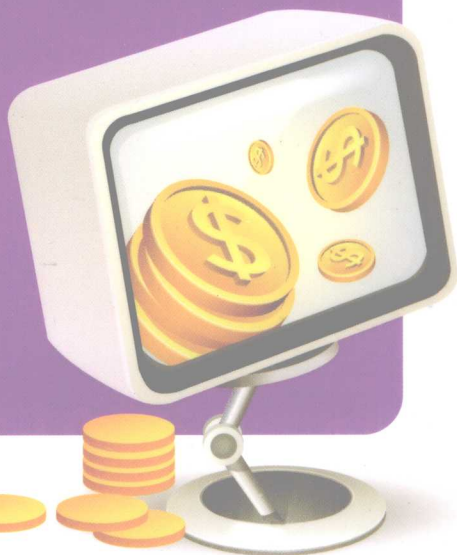
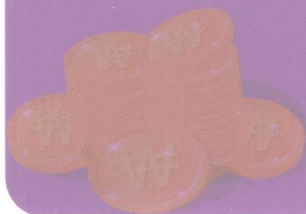
余素芬 毛向城◎编著

网上淘金

- 在金融危机的风口浪尖上，网上淘金将为你带来**额外收入**。
- 在危机中**寻找机遇**，把握理财机会。把全世界的钱装进自己的口袋，在网络时代**不再是梦想**。
- 本书全面地讲解网上**淘金知识**，以及淘金**交易环节**的注意事项等，能够为读者提供全面的网上淘金的**指导与实战经验**。

让人最兴奋的是，电子商务还处在初级阶段，就像莱特兄弟刚刚试飞一样，网络商机无限。

——亚马逊网上书店CEO 贝索斯



清华大学出版社



财 富 宝 典 系 列

余素芬 毛向城◎编著

网上淘金

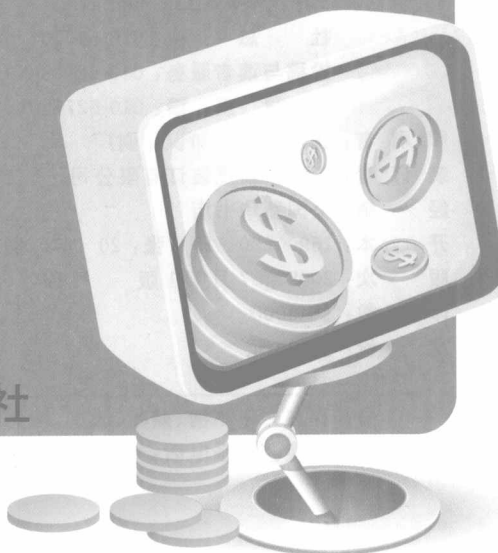
- 在金融危机的风口浪尖上，网上淘金将为你带来额外收入。
- 在危机中寻找机遇，把握理财机会。把全世界的钱装进自己的口袋，在网络时代不再是梦想。
- 本书全面地讲解网上淘金知识，以及淘金交易环节的注意事项等，能够为读者提供全面的网上淘金的指导与实战经验。

让人最兴奋的是，电子商务还处在初级阶段，就像莱特兄弟刚刚试飞一样，网络商机无限。

——亚马逊网上书店CEO 贝索斯

清华大学出版社

北 京



内 容 简 介

本书对网上淘金的各种途径的操作流程进行了详细的介绍,还穿插了淘金的小故事、知识拓展、财富名言,列举了很多淘金过程中碰到的难题,并给出了适当的解决方法。

本书共 15 章和 5 个附录,主要内容包括:网上淘金的方式,网上开店之网上淘金第一步、选择行业、选择店址、经营管理与售后服务、传播营销、物流和资金流、进军海外贸易,网上炒股之炒股实战、安全炒股,网上基金买卖之基金快速入门、基金买卖秘诀,其他网上淘金方式,网上淘金客,网上淘金妙招,中国行业知名电子商务网站名单、全国主要快递公司地址、网上开店大卖家店铺展示、沪深股市收费表、基金公司及旗下基金数一览表。

本书给读者提供多角度、全方位、易理解的网上淘金方式和技巧,非常适合作为网上淘金爱好者的入门参考书。

本书封面贴有清华大学出版社防伪标签,无标签者不得销售。

版权所有,侵权必究。侵权举报电话:010-62782989 13701121933

图书在版编目(CIP)数据

网上淘金/余素芬,毛向城编著.—北京:清华大学出版社,2009.7

(财富宝典系列)

ISBN 978-7-302-20364-3

I. 网… II. ①余… ②毛… III. 电子商务—基本知识 IV. F713.36

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 098331 号

责任编辑:邹杰 孙兴芳

装帧设计:杨玉兰

责任校对:王晖

责任印制:何芊

出版发行:清华大学出版社

地 址:北京清华大学学研大厦 A 座

<http://www.tup.com.cn>

邮 编:100084

社 总 机:010-62770175

邮 购:010-62786544

投稿与读者服务:010-62776969, c-service@tup.tsinghua.edu.cn

质 量 反 馈:010-62772015, zhiliang@tup.tsinghua.edu.cn

印 刷 者:北京市世界知识印刷厂

装 订 者:三河市新茂装订有限公司

经 销:全国新华书店

开 本:169×230 印 张:20 字 数:275 千字

版 次:2009 年 7 月第 1 版 印 次:2009 年 7 月第 1 次印刷

印 数:1~5000

定 价:32.00 元

本书如存在文字不清、漏印、缺页、倒页、脱页等印装质量问题,请与清华大学出版社出版部联系调换。联系电话:(010)62770177 转 3103 产品编号:032831-01

前 言

自 1998 年“电子商务年”以来，电子商务在全球发展迅猛，大约每九个月其交易额就会翻一番，可谓全球最热门、最活跃的信息交易活动。目前，世界各国纷纷看好电子商务这块新大陆，电子商务已成为各个产业部门最为关注的领域。

电子商务代表着未来贸易方式的发展方向，其应用和推广将给社会和经济带来极大的效益。具有强大生命力的现代电子交易手段已越来越被人们所认知。

1994 年全球电子商务销售额为 12 亿美元，1997 年达到 26 亿美元，增长了一倍多，而 1998 年达 500 亿美元，比 1997 年增长了近 20 倍。联合国发表的一份报告表明，2010 年全球电子商务销售额可达 1 万亿美元，有 1/3 的全球国际贸易将以网络贸易的形式来完成。

艾瑞咨询和淘宝网联合发布的《2008 年度网购市场发展报告》显示，2008 年中国网购市场的年交易额第一次突破了千亿大关，达到 1200 亿元，同比增长了 128.5%，增幅也同比上升了近 40%。由此可见，电子商务有着巨大的市场与无限的商机，蕴涵着现实和潜在的丰厚商业利润。

本书从网上开店这种淘金方式谈起，从实际应用的角度详细介绍了网上淘金的各种途径、方法和操作步骤。

本书包括 15 章和 5 个附录，具体内容如下：

第一章介绍网上淘金的现状分析和淘金的几种方式，以及网上淘金所需要具备的硬件和软件。

第二章介绍网上购物和网上开店的定义，解析国内外网上开店的分类和发展趋势，以及什么人适合开网店。

第三章介绍网上开店的行业选择，列举网上开店的热门商品和商品种类组合，阐述寻觅货源的渠道和技巧。

第四章介绍网上开店平台选择攻略，装修网上商店的技巧，以及构建网站的知识 and 建设原则。



第五章介绍网上开店对商品的描述和定价，如何与各方面沟通的管理知识，以及处理售后服务的方法。

第六章分析网上顾客的购物心理，并介绍了几种常见的营销手段、运用方法以及网络店铺的推广形式。

第七章介绍物流的基本概念、物流与电子商务的具体联系，以及网上开店物品的包装技巧和配送方法，还阐述了网上开店资金流方面的知识。

第八章介绍在国外网上开店的商品选择以及如何在外国网上平台开店，并介绍了几种国际汇款和配送业务。

第九章介绍网上炒股的相关概念、股票的交易方法，以及网上炒股的优势与实现方法。

第十章介绍几款炒股软件的具体操作方法，解析了获取炒股决策信息的各种网上渠道，阐述了如何保障网上炒股安全的注意事项。

第十一章介绍基金的入门知识以及基金的管理和运作方式，并介绍了基金的分类以及基金投资与几种投资方式的区别。

第十二章介绍网上买卖基金的途径和方法，以及如何选择基金投资组合，并介绍了基金投资的两个选择。

第十三章介绍网上银行、e卡网上购物、网上文化创作以及网上保险、网上黄金和网上外汇交易投资理财方式。

第十四章介绍几种类型的威客网站，讲述了如何注册成为威客以及参与任务淘金的具体操作步骤。

第十五章介绍一些网上淘金的妙招，诸如如何赚 Google 的钱、在网络游戏中赚钱，以及如何享受互联网上一些免费的服务。

附录介绍中国行业知名电子商务网站、全国主要快递公司地址、沪深股市收费表、基金公司及旗下基金数一览表等内容。

本书内容翔实，讲解全面，具有较强的可操作性，力求指导读者在了解网上电子商务知识的基础上，全面提升技能。

本书在编写时尤其注意为读者提供多角度、全方位、易理解的网上淘金方式和技巧，为广大网上开店的卖家提供了许多网店的经营和管理技巧，比较适合作为网上淘金爱好者的入门参考书。



目 录

第一章 现在流行网上淘金.....1

一、网上“钱”景广阔.....2

(一) 网上淘金很容易.....2

(二) 网上淘金的方式.....3

(三) 网上淘金各种方式的比较.....6

(四) 自己适合哪种网上淘金 方式.....7

二、网上淘金需要具备的硬件和软件...8

(一) 网上淘金硬件的购买、安装 和使用.....9

(二) 网上淘金软件的配置 与使用.....10

三、做好迎接网上淘金挑战的准备.....15

案例 1: 网上淘金, 打开苗木 销售之路.....16

案例 2: 女会计辞职织毛衣, 网上 叫卖月赚五千.....17

第二章 网上开店——网上淘金

第一步.....21

一、网上购物与开店.....22

(一) 网上购物.....22

(二) 网上开店.....24

二、全球与中国开网店的分类 与发展趋势.....27

(一) 网上开店的分类.....28

(二) 国内外网上开店的动态.....30

三、开网店需要了解的基本知识.....32

(一) 网上开店的平台.....33

(二) 什么样的网店最赚钱.....35

(三) 选择适合开的网店.....37

案例 1: 网上开店规则解读.....40

案例 2: 大学生网上创业渐成时尚.....41

第三章 网上开店——选择行业.....43

一、网上开店须知.....44

(一) 网上零售商品的特点.....44

(二) 网上开店选择的行业.....46

二、网上开店卖什么畅销.....47

(一) 国外网店畅销商品.....47

(二) 国内网店畅销商品.....50

三、网上开店商品种类组合解析.....52

(一) 主力商品.....52

(二) 辅助商品.....53

(三) 附属品.....54

(四) 刺激性商品.....54

四、网上开店之寻觅货源.....55

(一) 寻找货源的渠道.....55

(二) 如何找到好的批发商.....57

案例 1: 女性服装热卖靠分析数据.....59

案例 2: 寻找高利润货源要诀.....61

第四章 网上开店——选择店址.....63

一、网上开店平台的特点和选择 标准.....64

(一) 拍卖性质平台的特点.....64

(二) 选择网上开店平台的标准...66



二、常见的网上开店平台全攻略.....66	五、怎样处理顾客换货和退货..... 97
(一) 淘宝网开店攻略.....67	案例 1: 用温情文字维系顾客..... 98
(二) eBay 易趣网开店攻略.....69	案例 2: 做好售后服务, 大家皆大欢喜..... 99
三、装修自己的小店.....72	
(一) 给自己的小店装个“金字招牌”.....72	
(二) 小店其他细节设置.....74	
四、自己构建网站.....75	
(一) 域名和空间.....75	
(二) 开店型网站的建设原则.....76	
案例 1: 我庆幸自己选择了淘宝.....77	
案例 2: 自主网上开店如何选择域名.....78	
第五章 网上开店——经营管理	第六章 网上开店——传播营销..... 101
与售后服务.....81	一、网上顾客购物心理..... 102
一、网上开店之商品描述.....82	(一) 分析顾客消费行为..... 102
(一) 直观、精美的图片描述.....82	(二) 掌握顾客的消费心理..... 104
(二) 真实、专业的文字描述.....84	二、常见的营销手段和具体运用..... 107
二、做好商品的定价.....85	(一) 口碑营销..... 107
(一) 网上商品定价的形式和特点.....85	(二) 电子邮件列表营销..... 110
(二) 网上商品定价的技巧.....87	(三) 联合营销..... 113
三、网店经营成功之路——积极地沟通.....90	三、网络店铺的推广形式..... 116
(一) 多与访问者沟通.....90	(一) 购买推荐位..... 116
(二) 多与供应商沟通.....91	(二) 联告和窄告..... 117
(三) 多与竞争者沟通.....91	(三) 搜索引擎竞价排名..... 118
四、怎样处理顾客的抱怨和警告.....92	(四) 慎用网络广告..... 118
(一) 造成顾客抱怨和警告的原因.....93	四、传统营销和网络营销手段的整合..... 119
(二) 处理顾客抱怨和差评的常见方法.....94	案例 1: 资深卖家教你怎样使店铺浏览量增加..... 120
	案例 2: 别被“网托”蒙蔽了双眼..... 122
	第七章 网上开店——物流和资金流..... 125
	一、物流是电子商务的重要组成部分..... 126
	(一) 现代物流的重要性..... 126
	(二) 国内物流的现状..... 128
	二、常见物品的包装..... 129
	(一) 节省包装成本..... 129



(二) 商品的包装技巧	130
(三) 包装时的注意事项	132
三、网上购物配送环节	132
(一) 通过邮局送货	133
(二) 通过快递或托运送货	134
四、网上开店的资金流	135
(一) 网上购物支付账款的 方式	136
(二) 国内银行网上支付特点	138
(三) 网上支付的安全问题	138
案例 1: 刘先生不足 5 元的平邮 例子	140
案例 2: 邮局平邮费用计算方法	140
第八章 网上开店——进军海外 贸易	143
一、国外网上开店之商品选择	144
(一) 外国人网上购物的习惯	144
(二) 我国在国外网上开店有 竞争力的商品	145
二、如何在国外网上平台开店	146
(一) 国外开店平台——电子 港湾 eBay	146
(二) 在 eBay 上销售商品的 步骤	147
三、国际汇款和配送业务	153
(一) 国际汇款的方式	154
(二) 跨国配送业务	155
案例 1: 根据 eBay 外贸热销信息 及时调整策略	157
案例 2: 做老外生意讲究里应外合	159

第九章 网上炒股——炒股实战	161
一、网上炒股——资讯时代的 炒股妙法	162
(一) 了解网上炒股	162
(二) 认识股票	163
二、股票交易方法	170
(一) 开户	170
(二) 委托买卖	172
(三) 交易与过户	173
三、网上炒股的简单流程	174
(一) 查询信息	175
(二) 网上股票交易	177
四、网上炒股的相关知识	179
(一) 网上炒股的优势	179
(二) 如何实现网上炒股	180
案例 1: 买卖股票, 该出手时 就出手	181
案例 2: 专家解读——炒股的好处	182
第十章 网上炒股——安全炒股	183
一、熟悉各类炒股软件	184
(一) “大智慧”炒股软件	184
(二) “同花顺”炒股软件	190
二、利用网络获取炒股的决策信息	194
(一) 利用综合性网站获取股市 动态	194
(二) 从股票信息网站上获取 专业信息	195
(三) 利用论坛获取信息	196
三、如何保障网上炒股的安全	197
案例 1: 警惕不良咨询机构	198



案例 2: 网上炒股, 安全第一	199
------------------------	-----

第十一章 网上基金买卖——基金

快速入门	201
一、基金概述	202
(一) 基金的定义	202
(二) 选择基金的原因	203
(三) 基金的价格波动因素	204
二、基金的管理和运作方式	205
(一) 基金募集	205
(二) 基金的信息披露	206
(三) 基金的开户	208
(四) 基金的申购和认购	209
三、基金投资以及几种投资方式的 区别	211
(一) 基金投资与银行储蓄存款的 区别	212
(二) 基金投资与股票投资的 区别	212
(三) 基金投资与投资债券的 区别	212
四、基金的分类	213
(一) 开放式基金与封闭式 基金	214
(二) 货币基金、债券基金与 股票基金	214
(三) 公司型基金与契约型 基金	215
(四) 特殊种类基金	215
案例 1: 巧用基金转换避险增值	215
案例 2: 投资 FOF	217

第十二章 网上基金买卖——基金

买卖秘诀	219
一、网上买卖基金的途径与方法	220
(一) 基金投资途径	220
(二) 网上购买基金的操作流程	221
(三) 基金投资方法	228
二、如何选择基金投资组合	232
(一) 要有自己的投资理念	233
(二) 投资一定要有核心组合	234
(三) 不投资指数基金是 你的错	235
(四) 投资的期望值不要过高	236
三、基金投资的两个选择	236
(一) 申购和赎回时机的选择	237
(二) 基金投资组合的选择	237
案例 1: 买基金不能盲目看短期 收益排名	238
案例 2: 老王的投资经历给我们的 启示	239
第十三章 其他网上淘金方式	241
一、网上买卖	242
(一) 网上银行	242
(二) e 卡网上购物	245
二、网上文化创意	248
(一) 网上博客与出版	249
(二) 网络写手	251
(三) 电子出版与网上发行	252
(四) 网上书店	253
三、网上投资理财	254



(一) 网上保险	254	案例 2: 原来我早已是“威客”	
(二) 网上黄金交易	255	一族	277
(三) 网上外汇交易	256	第十五章 网上淘金妙招	279
案例 1: 投资黄金比投资股票好的		一、轻轻松松赚 Google 的钱	280
原因	258	(一) 拥有自己的站点	280
案例 2: 把书店从网下开到网上	259	(二) 申请	281
第十四章 做个网上淘金客	261	(三) 投放代码	284
一、了解知名威客网	262	二、玩游戏也能赚钱	287
(一) 悬赏类威客网站	263	(一) 游戏代练赚钱	288
(二) 自荐类威客网站	264	(二) 出售游戏币或道具	288
二、注册成为威客	266	(三) 出售游戏账号	289
(一) 进入猪八戒威客网	266	三、互联网上免费的午餐	290
(二) 在猪八戒威客网注册	267	(一) 免费的网络相册	291
三、参与任务	270	(二) 免费的网络硬盘	293
(一) 报名	271	案例 1: 要想赚大钱就要舍得	
(二) 交稿	272	投资	294
(三) 投票	274	案例 2: 网上创业淘金最朴实的	
(四) 中标	275	几句箴言	295
案例 1: 通过威客找到工作的		附录	297
大学生	276		

第一章

现在流行网上淘金

网上淘金的方式

网上开店：风险较低、前途光明

网上炒股：风险较高、收益亦大

网上基金：风险较低、集合投资

威客赚客：发挥才能、回报迅速

其他方式：寻找商机、生财有道





一、网上“钱”景广阔

网络，已经是现代人学习、娱乐和工作中不可缺少的一部分，网上淘金也越来越受到人们的重视，最大的原因就是——网上“钱”景广阔。

20 世纪 90 年代以来，信息高速公路的“开工”建设，使信息技术得到了飞速发展。随着信息的处理和传递不再受限于时间和地域，网上贸易、电子商务等新兴贸易方式已成为全球最热门、最活跃的信息交易活动，也成了各个国家都争相研究和发展的行业方向。

互联网上总是充满奇迹，在近些年的飞速发展中，它也成了个集无数创业和就业机会于一身的“淘金宝地”。

与此同时，很多人都会产生困惑，网上遍地的“黄金”，为什么我发现不了？为什么“金子”如此难捡？其实，网上淘金很容易。

(一) 网上淘金很容易

先看一个小例子，有一个 26 岁的美国青年名叫凯尔·麦克唐纳，最早用一枚大号的红色曲别针，经过一年的不断交换，最终换得了一座双层别墅一年的使用权。而这一系列的交换平台是一个名叫 craigslist.org 的网站。麦克唐纳能取得如此巨大收益的原因，不外乎以下几点。

- 通过互联网进行整个贸易：麦克唐纳在网上展出了自己的红色曲别针，以期换回一些更好的物品。
- 交易内容新奇：红色的曲别针有人要么？那么一个小烤炉呢？再或是一辆雪地摩托车呢？麦克唐纳通过一步步的交易，使这些物品从



手上成为交易品又得到了新的物品，最后，别墅来了。

以物易物、结绳记事的年代已经久远了，但在今天的互联网中，网民们已经可以无所谓交易地点，无所谓交易方式，将交易和淘金当作时尚和乐趣，这样不仅节约了交易过程中的大量成本(如传统中的约定地点谈判)，也帮助大家寻找到了众多的就业机会。

现在读者是否发现，通过互联网“淘金”并不是一件很困难或麻烦的事。借助于当今成熟的网络技术平台，拥有一个具备交易欲望的头脑，做出自己的特色，那么，任何人都可以在互联网这个宝藏中轻松地挖得真金白银。

作为一个普通网民，如果你在网上的活动仅仅局限于写写文件、看看新闻、聊天交友和收发电子邮件，那么你会发现当你下班回家对着电脑时往往会为无所事事而感到烦恼，那为何不尝试着做一些富有趣味又能带来收益的事情呢？

如果你意识到可以利用闲暇时间研究一下如何从网上淘金，尝试利用网络开创一番事业时，那么恭喜你，财富离你越来越近了。接下来你要做的是寻找宝藏的历程。

怎么样？是不是摩拳擦掌、跃跃欲试，准备大干一番了呢？不过在上网淘金之前，你首先需要了解网上淘金有哪些方式，以便找到最适合自己的淘金方式，这样才能利用网络真正赚到钱。

(二) 网上淘金的方式

网上淘金的方式有很多，不同的方式有不同的特点，适合不同的人，在进入这个领域之前，你必须明确自己的兴趣，找准自己的赚钱方式，这样才能在网络中快乐淘金。下面就介绍几种网上淘金的方式。

1. 网上开店

网上开店是一种风险很小却大有前途的创业方式。据《中国互联网调查报告》显示，中国网民的规模继续呈现持续快速增长的趋势，截至 2008 年 6

月底，中国网民的数量已达到 2.53 亿人，比 2007 年同期增长了 9100 万人。在这个庞大的群体中，有超过一半的人在最近一年中通过互联网购买过商品或服务。可以想象，在这个大背景下投身网上开店，真可谓“赶早不如赶巧”。

目前，比较有名的网上开店平台是淘宝(见图 1-1)、eBay 易趣、腾讯拍拍等。



图 1-1 淘宝网

2. 网上炒股

随着人们生活水平的提高，股票已经渐渐融入人们的日常生活中。一部分人把手头闲置的钱拿来投资股票，以赚取一些额外收入；而另一部分人则把炒股当成了自己的职业，天天在交易大厅“浴血奋战”，倒也乐在其中。

3. 网上基金

基金是一种间接的证券投资方式。基金管理公司通过发行基金单位，筹集投资者手中的资金，由具有基金托管资格的银行托管，再由基金管理人管理和运用资金，从事股票、债券等金融工具投资，共同承担风险，分享投资收益。

4. 威客和赚客

威客是一种新兴的网上淘金方式。在悬赏类的威客网站中，威客们通过



对某个任务进行投标，争取中标并积极完成任务，从而获得该任务发放者提供的奖金，这就是威客们赚钱的过程。

目前，国内比较有名的威客类网站有威客中国(见图 1-2)、任务中国、猪八戒威客网、威客天空等。

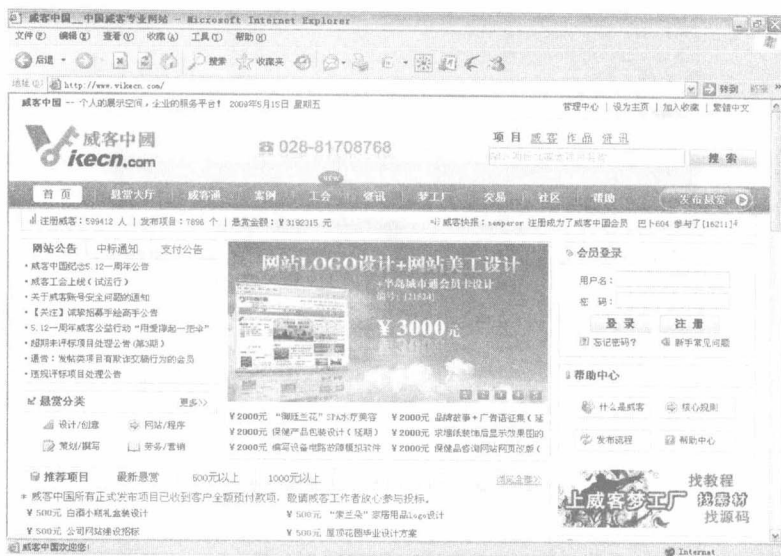


图 1-2 威客中国网站页面截图

网络赚客，准确地说就是善于在网上寻找机会赚钱的人们。网络赚客一般可以通过参与有奖问答、参与问卷调查等方式获取现金回报。

5. 其他淘金方式

除了上述淘金方式之外，还有许多五花八门的赚钱方式，其中主要有：网上博客与出版、网络写手、电子出版与网上发行、网上书店、网上保险、网上黄金交易、网上外汇交易、利用 Google 赚钱、游戏代练、买卖游戏道具、出售游戏账号、网络广告淘金和借助网络平台发布供求信息等。

例如，玩家如果想通过买卖游戏道具赚钱，可以在所玩的网络游戏中进行交易，将游戏中的角色装备、游戏币或账号出售给其他玩家，以获取现金收入。现在，游戏中将一类专门赚钱的玩家称为“职业商人”，即指不是为游



戏而游戏的玩家，而是专门为赚钱而游戏的玩家。他们通过游戏中虚拟物品的买入卖出，赚取差价，再将游戏币兑换成人民币从而获取收入。对于大额的交易，玩家越来越普遍地借助于在线交易平台，在这其中比较有名的平台有 5173(见图 1-3)、tt185 等。



图 1-3 5173 网站页面截图



经典语录 很多人失败的原因不是钱太少，而是钱太多。——马云

如果你真的想有所收益的话，不要嫌弃起步的投资小，当你一步步获取创业的经验，并将生意越做越大时，你所得到的过程，可能比结果还要宝贵。否则，就算有再多的钱给你创业，也是无济于事的。

(三) 网上淘金各种方式的比较

与传统开店相比，网上开店具有购销环节较少、服务人员少、不需要实体店、对市场反应敏锐、消费者搜索商品快捷等优点，这个新兴行业开展得如火如荼，吸引了大部分消费者在其中购物消费。

现在，有相当数量的人直接在网络上实现了炒股和买卖基金，便捷的操作、信息流的快速获取，使投身于这个领域的人越来越多。



在网上炒股和买卖基金时，用户可以收集到各种信息，在了解了最新实时行情后直接下单买卖股票，查询账户余额、资金金额，通过网络进行银行储蓄账户和证券商保证金账户之间方便地划转资金等操作。

威客淘金通常首先要针对某个任务参与投标，它本着让知识和财富快速流通、让时间和金钱等比交换的原则，使你在最短时间内完成知识与财富、时间与财富的交换，因此吸引了一大批有兴趣、有才华的年轻人参与。

赚客与威客是近些年的新生事物。赚客与威客这两者的最大差异在于：当前还未出现公认为安全的、权威的赚客类网站，如果你想当一名赚客，就需要自己在网上寻找赚钱的机会，这块“金子”埋藏得比较深，但是成色很足，一旦发掘成功，收益巨大。

其他各种淘金方式各有其鲜明的特点，例如，通过博客、电子出版物和网络写作赚钱的通常是文学爱好者，通过游戏代练、买卖游戏装备和账户淘金的多半是游戏发烧友，还有一些具备商业头脑的，则不断地寻找网络上一个又一个商机。网上淘金的热潮，大有汹涌来袭之势。

知识拓展 莫以为网上只有开店才能赚钱

随着越来越多的消费者玩转“淘宝”，网上交易一时成了消费主流之一。其实细心之下，大家可以发现，网络商机无限，只要肯研究，拥有一技之长，是绝对不愁找不到发财致富的门路的，你可以接项目、做网站维护、做网络翻译，而不必非要都削尖了脑袋往开店致富那边钻。

(四) 自己适合哪种网上淘金方式

网上创业门槛低、成本少、风险小、方式灵活，特别适合初涉商海的创业淘金者。不过在淘金之前，很多人都会很迷茫，不明白自己究竟适合哪种网上淘金方式。如何找到一个适合自己开展的网上淘金项目，怎样寻找切入点，是淘金前必须要想好的。不然盲目地走下去，摔了个跟头之后，便再也找不到方向了。