

外企高级白领生存智慧 ○ MARKETING DEPARTMENT

市场部

猫猫○著

2009年职场奋斗最佳小说

一部现实主义的职场小说
一段真实度为
80%的职场经历

山西出版集团
山西经济出版社

市场部

外企高级白领生存智慧

MARKETING DEPARTMENT

猫猫◎著

山西出版集团
山西经济出版社

图书在版编目(CIP)数据

市场部 / 猫猫著. — 太原: 山西经济出版社, 2009.3
ISBN 978-7-80767-067-4

I. 市… II. 猫… III. 长篇小说—中国—当代 IV.
I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 024217 号

市场部

编 著: 猫 猫

选题策划: 赵建廷

张宝东

责任编辑: 刘晓宇

特约策划: 沙 子

装帧设计: 思想工社

出 版 者: 山西出版集团·山西经济出版社

地 址: 太原市建设南路 21 号

邮 编: 030012

经 销 者: 新华书店

承 印 者: 三河市文通印刷包装有限公司

开 本: 787mm × 1092mm 1/16

印 张: 17

字 数: 250 千字

版 次: 2009 年 4 月第 1 版

印 次: 2009 年 4 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978-7-80767-067-4

定 价: 28.00 元

目录

CONTENTS

引 子

- 第 01 章 人生就是俯卧撑 / 3
- 第 02 章 你永远不知道下任老板是谁 / 8
- 第 03 章 把你切开了都不知道里面的瓤是什么颜色 / 11
- 第 04 章 走霉运的中国移动 / 20
- 第 05 章 印度来的礼品盒 / 26
- 第 06 章 亲爱的孩子你真乖 / 33
- 第 07 章 礼品风波 / 38
- 第 08 章 梦 / 45
- 第 09 章 有个令人头痛的下属很累人 / 50
- 第 10 章 有个特别能干的下属是好事吗 / 53
- 第 11 章 考拉和孔雀 / 56
- 第 12 章 父亲的旧大衣 / 59
- 第 13 章 怎么都要吃下第七只汤包 / 63
- 第 14 章 弃船遁走 / 68

第 15 章	林可的愤怒 / 72	第 15 章
第 16 章	市场部的感觉 / 81	第 16 章
第 17 章	臭猪头也有猪鼻子来闻 / 86	第 17 章
第 18 章	火烧眉毛灵机一动 / 90	第 18 章
第 19 章	动了杀机该怪谁 / 93	第 19 章
第 20 章	虚忙和实权 / 97	第 20 章
第 21 章	新官上任 / 100	第 21 章
第 22 章	老板向你示好意味着什么 / 103	第 22 章
第 23 章	激起民愤的市场部 / 107	第 23 章
第 24 章	丢帅保卒 / 111	第 24 章
第 25 章	就是个做宣传页的 / 114	第 25 章
第 26 章	为何找老外当经理 / 118	第 26 章
第 27 章	林可我需要你的帮助 / 112	第 27 章
第 28 章	半夜响起的电话 / 125	第 28 章
第 29 章	信任来源 / 128	第 29 章

第 30 章	财务, 谁是自家人 / 132	章 28 页
第 31 章	谁是你的老板 / 139	章 30 页
第 32 章	你就不能安慰下我吗 / 147	章 31 页
第 33 章	我已经经历过最丢脸的事了 / 151	章 32 页
第 34 章	日嘉啤酒日本产 / 156	章 34 页
第 35 章	我不相信爱情 / 160	章 35 页
第 36 章	你的头脑太简单 / 163	章 36 页
第 37 章	此唐朝非彼糖潮 / 168	章 37 页
第 38 章	顾家的表现 / 171	章 38 页
第 39 章	你快腐烂了 / 176	章 39 页
第 40 章	诗一般的感情 / 181	章 40 页
第 41 章	一朝天子一朝臣 / 190	章 42 页
第 42 章	市场究竟有多大 / 199	章 43 页
第 43 章	对这个市场我实在没办法 / 202	章 44 页
第 44 章	老板要听的不仅仅是状态 / 206	章 45 页

- 第 45 章 把注意力集中在你的球上 / 210
- 第 46 章 如何定义经销商 / 214
- 第 47 章 亲自挂横幅的亚太经理 / 216
- 第 48 章 小黄鱼,腰果,行李箱和压力锅 / 220
- 第 49 章 你让腐烂的人快乐起来 / 222
- 第 50 章 没人比你更会照顾自己 / 224
- 第 51 章 每天都像儿童节 / 227
- 第 52 章 平静港湾中暗藏杀机 / 229
- 第 53 章 授意炮轰事件 / 231
- 第 54 章 普天之下就你一个人厉害吗 / 235
- 第 55 章 如何面对不知趣的同事 / 239
- 第 56 章 你现在倒是脾气渐长 / 247
- 第 57 章 习惯 / 254
- 第 58 章 他会的,你要全学会 / 259
- 第 59 章 目标转化为行动前,它们只是梦想 / 261

④ 引子

一觉醒来，昨夜是个甜美的梦，她在摩天大楼之间飞行跳跃，撑着小红伞儿，小红伞有强大的升力，又像庇荫帽，只要她的手上还有伞柄，她便能很安心。

飞行是她的专长，在梦中……

梦里的她有两大王牌绝招，飞行是其中之一。

很少有人能了解梦中飞行的感受，故此林可从来都觉得自己很幸运，因为无论如何，飞行都是既能逃命又能克敌还能养生的绝招！

起床，刷牙。刷牙时分五次吸漱口水，漱口水在嘴里鼓荡的次数分别是九次、五次、三次、一次和两次，这个流程近几年没变过。

“今天下雨天凉，记得出门时把外衣穿上。”奶奶在厨房里尖声喊。

“知道了。”

林可回答一声，看了眼搭在椅背上的咖啡色外套，又悄悄看了看门外，从镜子的反光中可以看到奶奶正背对着厨房的门煮牛奶，她抓起有点儿重的电脑包，蹑手蹑脚地走到厨房窗口的边沿，锁定了奶奶的背影后，哧溜一下从厨房门口蹿了出去。大步到门口后，她才放心大胆地叫了声：“奶奶，我走啦。”

背后传来奶奶的喊声：“你早饭吃了没？呀！才吃了小半个面包，粥都没喝！唉，还是老样子！呀！竟然连外套都没穿！这孩子！”

林可捂嘴窃笑，而后大步走出庭院。一阵冷风吹来，冷绵绵的风其实很有杀伤力，林可迎风直接就打了个哆嗦，冷风让她的小拇指硬挺起来，勾刮着电脑包的破洞口。路上的人大多穿防风的外套，看上去宽大温暖，她孤小的身影有点儿格格不入。

“呵呵，这算不了什么。”她自我安慰道，“二月的风打在身上就像针扎着一样，这点还算不了什么。”

她小步紧走着，在匆匆人群和吊放着乌烟的车尾中穿过一个半个街区，左脚踏

上班车的踏板时，刚好是班车上的第一个人。这个班车点上定期的有三个人，偶尔会来的有两个人，班车是 Iveco 的，林可永远坐在靠右单排的第二个位子上，不是最招摇的。

林可，80 年代人，生于上海长于上海。童年的林可成长于市井小巷中，人很聪明，成绩也优异。她跟随着固定的轨迹生活，直至大学毕业。她有过一个男朋友叫祁连，也是上海人，在哈尔滨工程大学读了六年，却没获得本科文凭。林可同他恋爱一年半，最终分手了。她绝口不提同祁连的恋爱经历和分手经过，即使对最好的朋友也是如此。

大学毕业后，林可在跨国 IT 公司 XIN 踏踏实实工作了三年，都在销售团队，第一年担任销售助理，第二年任职大客户销售，第三年升任大客户销售经理。

她的职业生涯从枯燥乏味的电话销售做起，刚进公司时，她主要面临的客户是美国的客户，负责带她的销售员一个客户都没给她，而是给了她一堆电话号码，告诉她一个个打过去，询问对方有没有需求，两周过去，她得到的全是冷冰冰的回绝。林可的心情糟糕透了，她恨死了这份工作，也埋怨死了自己，她一度连想死的心都有了。

在书店里，林可找到一本书，书里写道“当你频繁被客户拒绝时，就想象指甲划过玻璃的声音”，她照着书中写的很多窍门做，打电话给客户时不再那么窘迫，吃闭门羹时也不再那么灰心。然而，在开始的三个月里，林可还是没做下一笔单子，甚至没一个客户理睬她，虽然同她一样的销售助理有好几个，但她仍然焦虑不堪。

到了第四个月，林可终于接到一个问询电话，那是林可拜访过的一个美国客户打来的，对方想要了解 XIN 的产品。六个月后，那个外国客人来国内考察，林可全程陪同参观。九个月后，林可签下了有生以来的第一笔单子，价值 512 万。林可觉得幸运极了，不仅因为同级别的销售助理没一个有这样的能耐做这么大的单，还因为单子的数字是她认为最吉利的数字。

而后的职业生涯就是那段经历的重复：遭遇挫折，战胜挫折。她有点累了，想要更换职位。

她刚做完第三季度考核没多久，另一个同等规模的 IT 公司 LD 给她打来电话，向她提供了一个市场推广经理的职位，薪水涨了 40%。她觉得这挺符合自己的职业规划的，便欣然签订了合同。

第 01 章 人生就是俯卧撑

LD 亚太区的市场部团队在市场总监刘璐下面共有 21 个人,在中国内地有 16 个,印度有两个,澳大利亚有一个,中国香港、台湾各一个。在中国内地的 16 个人中,林可负责市场推广和市场行为支持,手下有两个人;邓超管定价和价格更新,手下是一名助理;大客户经理叫刘琳,手下有两个专员;姚亦磊和叶云飞负责市场战略制定,手下各有一人;殷莹负责公共关系,手下有一人;美国人丹尼尔负责网站建设,温青负责手册和礼品。

这天早晨,办公室里刚开始热闹起来,刘琳便告诉她:“刘璐走了。”林可的精神立马就紧张起来,像是听到老鼠叫的猫儿,她看看周围无人,一把抓住八卦帮帮主刘琳,把嘴巴放到她耳边:“是旅游了还是辞职了?不会是真辞职了吧?”

她能从 XIN 跳槽到 LD 是刘璐一手促成的,她对她可说是再造之恩,况且,她还没过试用期,万一刘璐的离职对她有什么影响,譬如新来的市场总监不喜欢她,或者由于架构变动的原因而将她强行赶离,那可是极不幸运的事情。

“不会是哪儿来的八卦消息吧,上次你说销售总监强尼的女朋友是个中国人,娇小玲珑,可后来我们知道,那只不过是一个客户而已。”她小心翼翼地问刘琳。

刘琳双眼透出丝丝狡黠:“这次我的消息来源可很准确,是从叶云飞那儿来的。知道吗?刘璐和叶云飞是同一年进 LD 的,他们进来时平级,做了十年,刘璐成了叶云飞的老板。”

刘琳绘声绘色演绎着当天的经过,上周六晚上九点,叶云飞突然接到刘璐的电话,约他出去聊聊,叶云飞到了约定的咖啡厅包厢,一看被吓坏了,本来刘璐虽将近 35 岁,却气质容貌无一不佳,但这时一看哪有半



点美人的模样，头发松松垮垮没有个形状，脸蛋上粗糙见斑，眼窝陷得深深的，她穿件宽大的毛衣，既不干练又不美观。

“那照你说，刘璐不是自己走的，而是被人逼走的？”林可当即便问。

“当然是被逼走的。”刘琳神气地说，“否则怎么会一副哭丧鬼的脸面呢？我听说，她同叶云飞说了没几句话，眼泪就流下来了。说自己在 LD 辛辛苦苦工作了十年，把最宝贵的青春奉献给 LD 了，没想到最后竟然是 LD 对不起她。”

“究竟是什么原因让她离开的？”林可问。

“叶云飞没说。”刘琳压低了声音，“他昨天对我说起这事情，也是刚说了一半，他可能意识到有些事情不该泄露出来，便打住了。不过，极其可能的情况是，刘璐成了一件阴谋的牺牲品，连她自己也没想到，便莫名其妙被打出局了。换了你，能不喊冤叫屈吗？”

林可的大脑一下子陷入混乱，刘璐的形象以各种形式闪现：在宣传会议和招待会上职业干练的形象，在同办公室熟人间甜美的小女子娇态，以及对她这个新入职员工的谆谆关心。

可她怎么会一下子离开这个公司了？

她想要有个安静的地方思考下刘琳说的那些事情，刘琳却不给她这机会，她接着换了个话题，同林可讨论起 Tiffany 最新款的时装来。

她可没心情讨论这些！

邓超这时走进来，给刘琳递上了包子和豆浆。早饭在手的刘琳不再说话了，专心啃包子。

见邓超恰到好处上来替自己挡了驾，林可长吁口气，心情恍惚地落座，边吃早饭边开电脑。虽然刘琳嘴巴不严，但她的消息向来都挺准确的，况且上周林可自己也看见刘璐出入亚太人力资源经理的办公室，对刘琳的消息多信了几分。都说树倒猢猻散，大老板一声不吭走了，市场部将会面临什么样的境遇，恐怕不言自明。

想到这里，林可把草草咬过几口的糍饭团扔进纸篓，在座位上也是如坐针毡。自她进入市场部的那一刻起，她的个人利益就同整个部门的利益紧紧捆绑在了一起，而一个部门利益的多寡，很大程度上取决于统



帅的能力以及她是否强势。

她突然有种冲动想要把此事问个明白，无论刘琳是否在信口雌黄，还是刘璐的离开确有其事，她是刘璐请进 LD 的，不说唯她马首是瞻，但至少不能漠不关心吧。她立刻躲进洗手间里拨了刘璐的手机，电话响了两下后被掐断了，林可觉得刘璐可能有事，便没有再打。

没有关于刘璐离开的正式公告，然而整个早晨和下午，市场团队被关于刘璐的种种谣言充斥着，没人有心思工作。大家或者揣测着刘璐离开的背后原因，或者推论着刘璐是否真的离开，后一种可能很快被人力资源部的同事澄清了，于是大家转而讨论刘璐的继任者会是谁，是仍旧选择空降兵还是史无前例地从内部提拔。

林可比所有人更关心刘璐的继任者，如果现在就能知道是谁，她不会假思索地走上去套近乎，确保自己的留用。继任者像是黑夜里深井中的月亮，既看不清也摸不着，林可辗转从人力资源那儿得到的关于自己是否留用的消息却模棱两可。

“市场总监缺省期间，市场部所有职位冻结。”

冻结？那是什么意思？正在试用期的算不算？还是只会波及那些面试中但未进入公司的可怜人？

下班到家，林可踏着皮鞋从门厅穿过客厅直到自己的卧室，细细的跟儿将地板跺得叮当响，母亲在身后直埋怨这是刚打过蜡的地板，她却像是没听见。母亲批评了两句后不说了，她知道这是林可的习惯，一百年也改不了，也没有人能帮她改变。

林可进了房间，立时就有一股气从心里撞上来。怪不得今天特别不顺！连市场总监都会突然离职！

“妈，怎么又动过我的东西啦？我不是对你说过，在我上班时别进我的屋也别动我的东西特别是桌子上的东西吗？”

母亲和父亲对视一眼，父亲给了个眼色低声说：“今天是试用期的最后一天。”母亲心领神会地点点头。她早就知道女儿的习惯，这个习惯自从女儿上班后就没变过。平时她小心翼翼地遵守着，很少在白天进女儿的房间，今天是迫不得已给整个屋子的地板打蜡，她已经够小心了，没想



到还是碰乱了桌上的东西。不过以前也有碰乱过桌上的东西，女儿并不是每次都会发脾气，看来今天在公司是有什么不顺。

林可的气很快就消了，只是刘璐离职，并不算很大的麻烦。她麻利地开始在桌上收拾，爷爷奶奶和父母从门口经过，见她鞋子不脱便整理东西，也没说什么，奶奶关心地在门口询问今天是否着凉，林可轻轻地摇摇头。

五分钟后桌上的所有器物大致回归原位，林可这才释然地松口气。刚把房间整理完，她正要去洗手间洗手，手机却响起来，林可一看是刘璐的来电，连忙接起来。

“可可，有空出来见个面聊聊吗？”刘璐的声音有点沙哑，显然是疲劳过度的模样。

“啊，我正在加班啊。不知什么时候能完成，不如改天，您看行吗？”

这是她早就想好的说辞。刘璐不明不白走了，其中不可能没有内幕，假若她被牵连进去而又不自知，后果就堪忧了。因此从看到刘璐来电开始，她的每一句话都小心翼翼。

加班？刘璐冷笑一声，在打林可手机前，她先拨了她的办公室电话，没人接，她便知道林可其实不在办公室。人走茶凉，这句话果然没有错。

“不用了。”刘璐叹口气道，“我找你，因为觉得你在试用期的表现不错，没能和你合作更长时间挺可惜的，临走有几句话想对你说。”

林可鼻子一酸，险些落下眼泪来：“刘总你为什么要走？是你自己走的，而不是他们逼迫你走的对吗？”

刘璐发出一声惨笑：“这些事情你不用管，只要管好自己的事情就行了。对了，你在这儿工作快三个月，我发觉你的一个最大特点就是学得快，而且愿意思考。你能告诉我，你觉得市场部环境怎么样吗？”

“这……”林可突然不知说什么好，“相比我过去的公司，LD 的市场部有更完备的运作体系，团队也更有经验，我觉得自己能获得比原来公司更好的成长机会。”

双方都沉默了下，刘璐又说：“林可你刚来 LD 不知道，LD 很黑暗，非懂得内幕的人不能做好。我劝你还是离开这里的好，趁着你的试用期还没结束。”



林可只觉得脑袋轰的一下,不知该怎么回答才好。她的这个反应没出乎刘璐的预料,后者安慰了两句后说:“可可,我准备在家休息一段时间,而后去另外一个公司,我觉得你的能力出色,对环境的适应性强,理应有更好的发展,假如你听我的劝,那新公司的大门永远向你敞开。”

“是。”林可的表情严肃起来,她吸一口气说,“刘姐,说真心话,这三个月里我从您这里学到了很多,我把自己的目标设定成为您这样的人,我很敬佩您,也很羡慕您。说实话,我真没想到您会离开,我很伤心,这是我最感同身受的一次。并且,我特别感动您专门打电话来提醒我,您给我提供了一个很好的选择机会。不过我得好好考虑下,LD 是个大公司,我进了这里,怎么说都预示着无可比拟的学习机会和晋升机会,我想好好考虑下。”

说完这些,林可整个人轻松下来,像卸下一副重担。刘璐没再多说什么,夸奖了两句后收了线。

当天晚上,她同闺中密友孙钰抱怨,孙钰轻描淡写地说:“离开怎么了?这是再平常不过的事情。”

“我只是想,做市场的能在 LD 这样的大公司里做到市场总监也算是登峰造极了,她离开了 LD,能去什么公司?还做市场总监吗?”

“兴许是做小公司的品牌推广喽。”孙钰道。

“她甘愿在小公司做吗?”

“这很平常了。”孙钰道,“你要知道,人生就是上上下下,下下上上,这样看来,人生其实就是俯卧撑喽,起落没什么奇怪的。”

林可笑笑,把孙钰的信口胡诌放在一边。要真像她说的那样,上上下下不过是走路吹口香糖,那一切可简单过头了。

“我的人生是登山。”她告诉自己。

第二天,关于刘璐离任的邮件正式发送到市场部每个人的信箱内,除了向来自诩没心没肺的刘琳外,市场部自上而下人人自危。刘璐突然从位子上消失,竟然没有关于她的接任者的消息,在邮件地址册中,所有本来向刘璐汇报的人竟然都被挂到不久前新到任的亚太总裁戴宗亮名下。

当天下午,林可从人事部得到信息:试用期通过。

第 02 章 你永远不知道下任老板是谁

林可并不是没有考虑过刘璐的话，但让她坚持留下来有两个原因。一来，做市场的无论到哪儿都一样，你总能见到些黑暗的事情，关键是怎么把握住自己，清者自清浊者自浊，既然选择了市场作为未来的发展方向，就不能因为一些所谓的“黑幕”而退却；二来，是因为新来的总裁戴宗亮(Zerus)，林可在 XIN 时，他是 XIN 的亚太销售总监，林可在几个项目中向他汇报过，对他印象极好。这第二点，恐怕刘璐不知道。

她觉得戴宗亮是个极可爱的老板。让林可印象最深的是她在 XIN 的第三年，那时她是大客户经理，她每年都会把排名前十的供应商请到一起开供应商大会。那年 XIN 有幸被邀请，戴宗亮便自告奋勇要求参加。

天下没有白吃的午餐，供应商大会上要求每个供应商作个心得的介绍，林可便趁机在介绍中宣传 XIN 的系列产品。会议后是用餐，来自十家供应商的二十多个客人坐在两张大圆桌上，大台前有中国特色的歌舞，戴宗亮从没看过这个，他早已兴奋不已，到了表演结束，客户玩了个花样，开始一个接一个叫供应商的名字，被叫到的供应商的代表便站起来接受祝贺。

XIN 是第一个被叫到的，林可看看戴宗亮，她还没说什么，戴宗亮已经腾地站起来，边鼓掌边转头四顾，一副异常享受的样子。参加供应商大会的都是中国人，就戴宗亮一个老外，更兼他是第一个站起的，给他的掌声特别热烈。

坐下后戴宗亮便对林可小声说：“Lynn，这里真好，以后我们每年都要来！”

当时林可便在心里一个劲笑不停，心说：CEO 啊，你怎么像个贪糖吃



的小孩子啊！

鬼使神差的是，在人事部通知林可通过试用期后不久的某天，林可刚进电梯，发现里面站着的唯一一个人竟然是戴宗亮。

“你好，CEO。”她连忙向戴宗亮打招呼。

“你好……啊，我知道你，你是……”

林可赶紧说：“是啊，我是在 XIN 时负责法立达的，很荣幸再一次为你工作。”

“是，我记得当时的情形。法立达的供应商大会，我真想再参加一次，可惜我没机会了。”戴宗亮说着，当真面带惋惜。

“恭喜你成了 CEO。”林可道。

“今晚有给马克的欢送会，你一起来好吗？”

马克是财务总监，戴宗亮任 CEO 后没多久，马克就以身体原因为由提出返回美国本土的请求，这周是他在中国的最后一周，一些关系不错的经理和总监都被请去参加他的欢送会。

“哦，我很荣幸，不过我今晚有别的约会了。”林可笑笑说。

对于戴宗亮邀请她参加欢送会，林可并没觉得意外，因为戴宗亮本来就是很喜欢同下属思想交流的人，在 XIN 工作时，曾经有个笑话，说的是关于每个大老板最喜欢对下属说的话，对于戴宗亮的看法惊人的一致，因为只要翻一翻邮件就能知道。只要你同戴宗亮一起做过项目，那你就时刻准备好听到或看到这句话：“我将很高兴能够非正式地同你聊聊天，你能订个餐厅吗？”

出了电梯，林可不禁又回过头，她觉得戴宗亮的脸色差了，没在 XIN 时那么精神了，这从他微秃的头发和不再挺拔的肩背上最能看出。她知道这是什么缘故，因为上个月的全球总裁杰克作的全球业务近况报告中，亚太区第三季度的增长变缓了，这是杰克最不愿看到的，在全球业务量均萎缩时，亚太区是杰克向董事会交代的唯一凭借。在这么个前提下，戴宗亮的压力比任何一届亚太区总裁都大。

不过这不是她这个小小的市场推广经理应该关心的。或许，在戴宗亮身上，她最应该想的是怎么借助自己同他的一点点联系，获得未来工



作上的有力支持。

“世界真小。”她感叹道。

走向办公桌的这段时间,她异常兴奋地摸了摸身上的衣服。昨天她没穿那件咖啡色外套,结果公司里出了件不大不小的事故,今天她穿起了那件咖啡色的外套,居然在电梯里巧遇戴宗亮,而且还发生了段挺愉快的对话,这是多大的额外惊喜啊!

兴许这额外的幸运就能改变她的职场生涯!

那也就是说,这件咖啡色的外套可以被保存起来,作为需要幸运时刻的王牌武器了。

世上的意外真多,她买回这件咖啡色外套的路上,被告知通过了同刘璐的面试,但在她从地铁上挤出来时,喜欢的一条裤子竟然被划拉了个大口,这让她拿捏不定这件咖啡色外套究竟是幸运的还是不幸的。

但从刚才的状况来看,这件外套当真是幸运的化身!

幸运,指的是意料之外的好事。

当意料之外的好事发生,而身上正穿着正常日子没穿的衣服时,那么这件衣服可以被定义成夹带幸运的衣服。

“人生大悲大喜,实在是太刺激了!”这句话不知是哪个影视笑星说的。

林可不由想起的是戴宗亮曾经说过的另外一句话:“In XIN, you never know who will be your next boss.(在 XIN, 你永远不知道下一任老板是谁。)”

这句话是在半年前的一个欢送会上戴宗亮说的,那时他即将从亚太销售总监的位子上离任,临行前邀请了些下属参加欢送会。由于是销售总监,戴宗亮的一些提案同别的职能部门的领导有冲突,不少人得罪了他,这话是个宣言也是个警告。或许大多数人觉得这话将在戴宗亮下次回到 XIN 时生效,但对林可来说,生效得似乎更早。

不管怎么说,戴宗亮的这句话居然在林可身上应验了,这不能不说是个奇迹。