

空手道商法

- 展示空手道高手白手起家的经典智慧
- 洞悉空手道高手无本生财的经商秘诀
- 评点空手道高手赤手空拳创大业的实战案例
- 真诚奉献打开财富大门的十把金钥匙

每天都开发你的创造力

每天都要考虑怎样借钱

每天都站在发财的制高点上

永远记住：冒险终有回报

广东经济出版社

罗振文 著



空手道商法



芝麻开门丛书

- 空手道商法
- 财富定律
- 麻将商法



或许有一天，你像古代阿拉伯的
传奇故事《天方夜谭》里的
阿里巴巴一样，

历尽艰辛来到了一扇
神秘的门前。你激动万分，
却不知道如何打开
这扇牢不可破的大门。

一筹莫展之际，你翻阅了本书，
找到了秘诀，然后，你十分虔诚、
满怀希望地喊了一声：
芝麻，开门吧。

大门终于如愿地开启。
这时，你所看到的
极有可能就是
你最渴望得到的。



ISBN 7-80632-249-3



9 787806 322499 >

责任编辑：姚丹林
封面设计：流野
责任技编：梁碧华

ISBN 7-80632-249-3
F·111 定价：13.80元

空手道商法

罗振文 著

广东经济出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

空手道商法/罗振文著. —广州: 广东经济出版社,
1998.5 (1999.7 重印)

ISBN 7-80632-249-3

I. 空… II. 罗… III. 商业经营-通俗读物 IV. F715
-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (1999) 第 31773 号

出版 发行 经销 印刷	广东经济出版社 (广州市环市东路水荫路 11 号 5 楼) 广东省新华书店 广东邮电南方彩色印务有限公司 (广州市天河高新技术产业开发区工业园建工路 17 号)
开本	850×1168 毫米 1/32
印张	8.75 2 插页
字数	202 000 字
版次	1998 年 5 月第 1 版
印次	1999 年 7 月第 2 次
印数	8 001~11 000 册
书号	ISBN 7-80632-249-3 / F·111
定价	13.80 元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与承印厂联系调换。

读者热线: 发行部 [020] 83794694 83790316

·版权所有 翻印必究·

目 录

(38) (38)

(39) (39)

(39) (39)

(40) (40)

上篇 空手道高手经典智慧

无形资产是凭依 (41)

(41) ●对着镜子看一看自己 (3)

(46) ●无所畏惧的冒险精神 (3)

(46) ●不达目的决不罢休 (5)

(48) ●财富源于机敏的头脑 (6)

●勇于进取，永不言败 (7)

●当机立断，迅速出击 (8)

(48) ●善假于物，倚重他人 (10)

(52) ●这就是镜子 (11)

(52) (52)

给你十把金钥匙 (53)

(61) ●引言 (12)

(62) ●每天都做你的发财梦 (12)

(66) ●每天都开发你的创造力 (14)

(70) ●每件事都力求善始善终 (16)

(76) ●每天都要考虑与人真诚合作 (18)

(78) ●永远记住：时间就是金钱 (19)

●每天都要考虑怎样借钱 (21)

●每天都保持清醒的大脑 (23)

●每天都关注他人的欲求 (25)

(82) ●每天都站在发财的制高点上 (28)

(88) ●永远记住：冒险终有回报 (31)

(88) ●紧紧握住你的金钥匙 (36)

(98) (98)

无本谋财做中介

- 你别小瞧他们 (37)
- 这就是经纪人 (39)
- 看看你适合做哪一种 (39)
- 怎样才能成为经纪人 (40)
- 经纪人具有哪些权利和义务 (42)
- (8) ●经纪人的劳务服务有哪些特点 (45)
- (8) ●经纪人应当如何开展经纪业务 (46)
- (2) ●经纪人怎样创造自己的财富 (46)
- (6) ●经纪人的收费标准 (48)
- (7) (48)

空手道高手操作方略

- (01) ●因风吹火，费力不多 (48)
- (11) ●捉人痛脚，利从中来 (51)
- 刻苦耐劳，从无到有 (55)
- 把握际遇，着眼投机 (59)
- (15) ●大炒小炒，无本万利 (61)
- (15) ●代销代购，倒转腾挪 (62)
- (41) ●专拾路遗，变废为财 (66)
- (61) ●利用自然，吃山吃水 (70)
- (81) ●发明创造，常新常胜 (76)
- (91) ●善用媒介，意到财来 (78)
- (15) (78)

中篇 空手道高手实战例解

赤手空拳创超市

- (85) ●引言 (85)
- (18) ●白手创下超市 (86)
- (38) ●在采购策略上狠下功夫 (88)
- 闻者皆惊的战略决策 (89)

- (116) ●石破天惊，再出绝招 (91)
- (117) 顺路登阶开天悬鼻 ●
- 芭比娃娃长艳花** 不观眼，下直故 ●
- (120) ●伴随着婴儿一起长大 (94)
- (121) ●孩子心目中的偶像 (95)
- 任何时候都时髦 (96)
- 营造绚丽的梦境 (97)
- (122) 顺小前翅去回一端 ●
- 传媒大亨发财路** 顺路巴三前翅去回一端 ●
- (123) ●从山区小报发家的绝招 (98)
- (126) ●迅速创建传媒王国 (99)
- 传播业发财绝招 (101)
- 举世闻名天下知 (102)
- (127) 顺小前翅去回一端 ●
- 问君可曾识虎标** 顺路巴三前翅去回一端 ●
- (129) ●你用过“虎标万金油”吗 (103)
- (130) ●胡子钦白手创业 (104)
- (131) ●胡文虎其人其事 (105)
- (131) ●品质出众，策略过人 (106)
- (132) ●宣传方式花样迭出 (107)
- 促销招数奇特别致 (108)
- 与时代同步而行 (111)
- (133) 顺小前翅去回一端 ●
- 亿万富豪一文钱** 顺路巴三前翅去回一端 ●
- (134) ●1元钱能做什么 (112)
- (135) ●及时转行 (113)
- (136) ●意外的事件 (114)
- (137) ●邮市小炒家 (114)
- (138) ●竹篮打水一场空 (115)

- (10) ●成功等于大胆加机缘…………… (116)
- 异想天开的经营法则…………… (117)
- 站直了，别趴下…………… (119)
- (40) ●小小贺卡造神奇…………… (120)
- (20) ●敢问路在何方…………… (121)

且将脸皮当本钱

- 做一回丢脸的小贩…………… (122)
- 河村瑞贤的乞丐精神…………… (123)
- (80) ●捡出来的纽扣王国…………… (125)
- (00) ●背死尸的感觉…………… (126)

因为有了朋友

- 是谁给他 100 万…………… (127)
- 消息灵通人士的发财记录…………… (129)
- (30) ●良机天赐…………… (129)
- (40) ●欲取先予…………… (130)
- (20) ●妙处难与君说…………… (130)
- (00) ●哥们，加油…………… (131)
- (70) ●别忘了依靠朋友…………… (132)

心怀绝技走天下

- 技艺是财富的敲门砖…………… (133)
- 这就是赵章光…………… (133)
- (51) ●困顿的江湖郎中…………… (134)
- (13) ●因为有了她…………… (135)
- (41) ●负债累累为女人…………… (136)
- (14) ●绝处逢生…………… (137)
- (21) ●锦上添花是谁人…………… (139)

- (12) ●地上凡人上了天…………… (140)
- (10) ●牛刀小试…………… (140)
- 与佛有缘…………… (141)
- 口诀：芝麻，开门…………… (142)

借得东风好行船

- (40) ●天下之财，为我所用…………… (142)
- (20) ●负债经营非亏损…………… (143)
- 魔鬼有钱也要借…………… (144)
- 有鸡借来好下蛋…………… (144)
- (20) ●代销生意又如何…………… (145)
- (00) ●凡所能借，无所不借…………… (145)
- (00) ●劳驾，用一下你的脑袋…………… (146)
- (00) ●借人肚皮生个娃…………… (146)
- 朋友是无本资源…………… (147)
- 能借便借是聪明…………… (150)

下篇 空手道高手成功典范

赤手走向大富豪

- 永远相信自己能发大财…………… (155)
- 从流浪汉到亿万富翁…………… (155)
- (57) ●艰苦的生活磨炼了意志…………… (156)
- (17) ●跳出“农门”几多欢喜…………… (157)
- (47) ●去你的，铁饭碗…………… (157)
- (72) ●跌落深渊…………… (158)
- (07) ●明天早餐在哪里…………… (159)
- 雄心未泯…………… (159)
- 一线生机…………… (160)
- (87) ●好事多磨…………… (160)

(041) ●步入坦途…………… (161)

(041) ●创造属于自己的天地…………… (161)

(141) ……………

死里逃生发大财……………

●与死神握手的那一瞬间…………… (162)

●A型感冒帮大忙…………… (163)

(145) ●别具一格的经营方法…………… (164)

(141) ●产供销一条龙…………… (165)

(141) ……………

摇摆脑袋钱财来……………

(142) ●智慧生意如日中天…………… (165)

(141) ●包装别人，自己先富…………… (166)

(146) ●包装歌星发大财…………… (166)

(146) ●成功包装的操作策略…………… (167)

(141) ……………

我不发财谁发财……………

●他是谁…………… (169)

●顽石点头的秘诀…………… (170)

●缪寿良的成功秘诀…………… (172)

(121) ……………

鳄鱼大王致富路……………

(126) ●与鳄鱼有个约会…………… (172)

(127) ●以鳄养鳄，巧渡难关…………… (173)

(127) ●经营有方…………… (174)

(128) ●开辟“鳄鱼王国”…………… (175)

(129) ●长袖善舞的鳄鱼生意经…………… (176)

(129) ……………

快速暴发石山麟……………

(041) ●石山麟，何许人也…………… (178)

●大难不死，必有后福…………… (179)

●怎一个“快”字了得…………… (180)

●……………

股票浪子发家路……………

●从游移不决到执迷不悟…………… (181)

●眼光紧紧盯住欧洲…………… (183)

●欧洲业绩非同凡响…………… (184)

●飞黄腾达，石破天惊…………… (185)

●精彩绝伦的构想…………… (186)

●国际浪子…………… (187)

●……………

米店小工青云志……………

●成绩极差的学生…………… (188)

●借来 200 元做本钱…………… (189)

●主动出击，服务至上…………… (190)

●勤俭持业，以求发展…………… (191)

●请你记住这些话…………… (192)

●……………

充分利用每一个机会……………

●投机使他成了著名人物…………… (193)

●善于投机成为绝无仅有的小富…………… (194)

●灵机一动，闯入沙发业…………… (196)

●再显英雄本色…………… (197)

●为何会有增值千倍的奇迹…………… (199)

●福海的秘诀…………… (201)

●……………

“雪球”滚动的秘密……………

●骏升公司生财有道…………… (202)

●神户烤肉饼备受欢迎…………… (204)

- (179) ●西方报业巨子靠小本兴家…………… (206)
- (180) ●靠寄售店起家…………… (207)
 - 从经营食品杂货店起家…………… (208)
 - 小小蜡烛显奇迹…………… (210)
- (181) ●旧电器回收业小本赚大利…………… (211)
- (183) ●存货大王小本起家…………… (211)
- (184) ●经营信息起步的大亨…………… (213)
- (185) ●靠两部缝纫机起家…………… (214)
- (186) ●从最低下的工作做起…………… (216)
- (187) ●从小贩到世界著名企业家…………… (217)
 - 迎合时代的个性…………… (219)
 - 依靠五两金起家的珠宝大亨…………… (220)
- (188) ●两历失败终成功的珠宝商…………… (222)
- (189) ●靠洋杂起家的地产巨子…………… (223)
- (190) ●从小小订书钉起家…………… (224)
- (191) ●一身经营三种生意的小男孩…………… (227)
- (192) ●饲养蚂蚁终成富豪…………… (228)
 - 六款设计打天下…………… (229)
 - 因时制宜，终成大亨…………… (231)
- (193) ●把握时机，誓不低头…………… (233)
- (194) ●林氏兄弟四百元起家…………… (237)
- (195) ●垃圾堆里捡来的财富…………… (239)
- (197) ●淡泊明志的传奇富翁…………… (240)
- (199) ●制造木乃伊，起家发大财…………… (242)
- (201) ●从报童到《时代》总编辑…………… (243)
 - 从赛车手到航空巨子…………… (245)
 - 事业顶峰从基层起步…………… (249)
- (202) ●…………… (206)
- (204) ●…………… (207)

附录：空手道高手如是说

- 我想我将成功..... (253)
- 眼睛朝上，手脚朝下..... (256)
- 发财让借口永远走开..... (257)
- 用攻读博士的精神透彻研究..... (260)
- 以技立业，永不衰败..... (263)
- 慎之又慎，择善而从..... (266)

空手道高手经典智慧



· 上篇 ·

无形资产是凭依

●对着镜子看一看自己

没有本钱而又想发财的人，唯一的特点可能是家徒四壁，一无所有。但是，只要你真的很想赚钱，你将会发现，有形的资产是有限的，而由众多因素构成的无形资产，只要你善于挖掘，学会运营，那么，你所付出的每一份辛劳都会得到回报。因此，没有本钱不要灰心，关键是你要有足够的勇气化无形的资产为有形的资产。

善于做无本生意的人，都有一些共同的特点。这里将它们整理出来，作为经验供每一位赤手空拳而有志于创业者借鉴。

●无所畏惧的冒险精神

善于白手发家、无本生财的人，首先应当是天才的冒险家。他们往往不怕把自己的精力投入到自己认为有把握的生产上。在许多人看来，如果能赚些钱存在银行里才保险。而天才的冒险家不是这样。他们没有本钱就冒风险去赚钱，有了本钱就冒更大风险去赚更多的钱。可以说，没有冒险精神，便不会有发大财的可能性。

现在来看看日本水泥大王发家的故事。

浅野总一郎，日本的水泥大王，浅野水泥公司的创建者。23岁的时候，他衣衫不整、失魂落魄的从故乡富士山来到了东京。当时，他身无分文，又找不到工作，相当长一段时间，只能靠讨饭为生，过着一种半饥半饱的生活。

有一天浅野发现一潭泉水，便捧起水来猛喝几口，权当充饥，他已经整整两天没吃东西了。“好清凉可口的水哟！”他边喝边赞叹道。

这水一定能卖个好价钱，他想，于是，浅野便利用捡来的储水器具，在路旁摆起了卖水摊。他的创业生涯，就是从在路边卖水开始的。

这最简单不过而又无须任何本钱的生意，彻底改变了历尽千辛万苦的浅野的命运，他不必再受饥挨饿了，而且慢慢有了自己的积蓄。

任何事物都有其特有的使用价值。只要开动脑筋，好好想想，好好利用它，或许你会获得意想不到的收获。浅野以后能成为大企业家，正是得益于这一点。

浅野在成为大企业家之后，曾经对那些无任何本钱而又想有所成就的人说过两段话，对读者来说肯定会有所启发。

——“人生所遇到的危机，如身无分文，一无所有，就是一个绝好的机会。也就是说，人在困难绝境时，他的想法就会改变，反而给他一个转机，使他涌上无比的勇气，使他更加聪明，使他更能勇往直前，使他更敢去冒一切风险。因此对人生不必恐惧，应该感谢才是。”

浅野还说：“在这个世界上没有一件无用的东西，任何东西都可以加以利用。”

浅野光是依靠卖水两年，25岁时已赚得了一笔不小的钱，于是他转行，开始经营煤炭零售店。30岁时，当