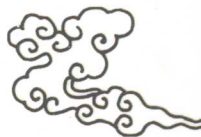


RuHe LianJiu  
ZhuanQian De BenShi



# 如何练就 赚钱的本事

赚钱智慧一点通

王向南◎编著

穷人和富人只差一点点  
财富厚爱有准备的头脑

所有经商的人都知道：再坏的时机，也有人赚钱；再好的时机，也有人破产；再坏的生意，也有人成功；再好的生意，也有人失败。这背后的秘密是什么……



天津科学技术出版社



赚钱智慧一点通



# 如何练就 赚钱<sup>的</sup>本事

王向南◎编著

穷人和富人只差一点点  
财富厚爱有准备的头脑



天津科学技术出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

如何练就赚钱的本事：赚钱智慧一点通 / 王向南编著. —天津：  
天津科学技术出版社，2009.3

ISBN 978-7-5308-5077-0

I. 如... II. 王... III. 商业经营—通俗读物 IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 033541 号

---

责任编辑：刘丽燕

责任印制：白彦生

---

天津科学技术出版社出版

出版人：胡振泰

天津市西康路 35 号 邮编 300051

电话 (022) 23332398 (编辑室) 23332393 (发行部)

网址：www.tjkjeps.com.cn

新华书店经销

北京中印联印务有限公司印刷

---

开本 710×1000 1/16 印张 25 字数 300 000

2009 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

定价：39.00 元

前  
言

## 赚钱的本事是这样炼成的

前

言

经商创业，已成为当代人的一种时尚、一种追求，成为实现人生价值的一种途径。许多人都将独立创业作为创造财富的首选。

在创业的队伍里，有无数热血青年功成名就，体验着创业的幸福与快乐；在浩瀚的商海里，有无数有志之士成为经商高手，跃入富豪的行列。然而，也有许多人被淹没，悲惨地或悄然地沉入海底，给人们留下了许多宝贵的经验与深刻教训。

可见，商场如战场，既捉摸不定，又残酷激烈。勇敢的商战搏击者，不但要充实自己、完善自己，还要在竞争激烈的商场中战胜对手、战胜自己。如果你没有坚实的基础，就会在商海的风雨中飘摇不定，甚至功亏一篑，即使面临再好的机遇，也将一事无成。

你所看到的成功商人，表面上可能很普通，但骨子里都是神通广大、很有本事的。试想，没有丰富的经验，没有过人的胆识，没有几分天赋，他们又怎么能够在残酷的市场竞争中过关斩将，击败无数对手，最终胜出呢？

作为商人，要想在残酷的市场竞争中稳操胜券，永立不败之

1

赚  
钱  
智  
慧  
一  
点  
通

地，关键就是要了解一些被市场肯定的规律、技巧与经验；同时，要警惕那些招致失败的细枝末节，在经营中小心翼翼

不管你是初出茅庐的商场新手，还是久经沙场的商界老将，要想在风云变幻的商海求得生存与发展，在激烈的商战中立于不败之地，都需要不断地学习新知识、借鉴新经验、磨练新本领，这是商人一生要做的功课。否则，故步自封、不虚心学习，你将会在复杂多变的商海中独自摸索很长时间。

《如何练就赚钱的本事》一书，是许多成功商人智慧的结晶和经验的总结，它全面向你传授创业与经商的经验与知识，热情地向你奉献创业与经商的谆谆告诫。它就像茫茫黑夜里的一盏明灯指引着你，使你在焦急的寻觅中、无奈的等待中、不知所措的迷惑中得到真诚的帮助，使你在商海淘到珍贵的“金子”。

本书将会使你拥有独到的经营眼光，过人的生意头脑。细心品读和聆听书中的忠告，并将其转化为行动，可使你在商场步步高，成为一名智慧的商人，一位成功的老板。

## 第一章

## 老板心态是这样炼成的

如今，经商创业已成时尚，每位有志青年都想圆自己的老板梦。然而，做老板并非你想象中那样简单。在商场上博弈，需要有较强的心理素质、长远的经济眼光、灵活的经营思路、过硬的领导手腕……这些都是成功老板不可或缺的。因此，要想成为一名优秀的老板，必须修炼自己的内在素质与经商能力，这样才能在风起云涌的商海畅通无阻。

- ① 经商前先磨炼心志 ..... (2)
- ② 心胸有多大，生意就能做多大 ..... (5)
- ③ 开创事业要有魄力 ..... (8)
- ④ 做生意顶要紧的是眼光 ..... (11)
- ⑤ 忍耐是赚钱之道 ..... (14)
- ⑥ 吃得苦中苦，方为人上人 ..... (17)
- ⑦ 好的直觉是赚钱的有力工具 ..... (20)
- ⑧ 观念一新，万两黄金 ..... (23)
- ⑨ 赚钱不要太爱面子 ..... (27)

目

录

1

赚钱智慧一点通

- ⑩ 生意场上敢打敢拼才会赢 ..... (30)
- ⑪ 仁义也是财富 ..... (33)
- ⑫ 信誉会让你在生意场上游刃有余 ..... (36)
- ⑬ 做生意需速决速断 ..... (39)
- ⑭ 赚钱一定要实事求是 ..... (42)
- ⑮ 头脑精明好从商 ..... (45)
- ⑯ 做商人要学会保持低调 ..... (48)
- ⑰ 好商人永远不会满足现状 ..... (51)
- ⑱ 修炼做老板的基本功 ..... (54)
- ⑲ 生意人要结交的五类人 ..... (59)
- ⑳ 商务往来，学会送礼的技巧 ..... (62)

## 第二章

## 独立创业是赚钱的开始

创业是一个人真正实现自己人生价值和内在追求的最佳途径，是获得财富的首选。创业虽是一种时尚，但创业毕竟不是一场游戏，因为在当今竞争日趋激烈的商场上并不是每个人都能输得起的。因此，要想成功创业，往往需要有远大的理想、足够的资金、丰富的从业经验、广泛的人际关系……以这些做后盾，再付出辛勤的努力，就不难打开财富的大门。

- ① 创业成功并不难 ..... (66)
- ② 创业是一场持久战 ..... (70)
- ③ 创业设想要有自己的主见 ..... (73)
- ④ 放弃不切实际的创业目标 ..... (75)
- ⑤ 根据自身条件，确定投资领域 ..... (78)
- ⑥ 尽量减少投资利润高、风险大的项目 ..... (82)
- ⑦ 瞄准赚钱的目标 ..... (85)
- ⑧ 从“身边”开拓市场 ..... (88)
- ⑨ 熟门熟路好成功 ..... (91)



- ⑩ 投资冷门更易出人头地 ..... (94)
- ⑪ 女人和嘴巴是两大财源 ..... (97)
- ⑫ 将目光对准青年消费者 ..... (100)
- ⑬ 开创第三百六十一行 ..... (103)
- ⑭ 合理筹集创业资金 ..... (106)
- ⑮ 为创业储备知识 ..... (110)
- ⑯ 学习成功者的创业经验 ..... (114)
- ⑰ 良好的合作会使你如虎添翼 ..... (116)
- ⑱ 回避创业的风险 ..... (120)
- ⑲ 必须信守的四大创业信念 ..... (123)
- ⑳ 赚取第一桶金的秘诀 ..... (126)
- ㉑ 远离创业失败者的性格 ..... (130)
- ㉒ 创业失败的七大原因 ..... (134)

### 第三章

## 机遇成就财源：有钱人的点金术

财富总是青睐那些头脑聪明，目光敏锐，善于发现、把握机会的人。生活中到处充满了商机，只是许多人视而不见，才使得财富与自己擦肩而过。商机好比是一块点金石，需要你用心去寻觅，慧眼去发现，大胆去捕捉，这样才能够“点石成金”，获得滚滚财源。

目

录

- ① 商机带来滚滚财源 ..... (140)
- ② 处处留心皆生意 ..... (143)
- ③ 商机不是等来的 ..... (146)
- ④ 看清商机的六副面孔 ..... (149)
- ⑤ 创造商机出奇制胜 ..... (152)
- ⑥ 抢先一步，捕捉商机 ..... (155)
- ⑦ 在司空见惯中找商机 ..... (158)
- ⑧ 准确预测，“天时”带来商机 ..... (161)
- ⑨ 审时度势，善抓政策大商机 ..... (164)
- ⑩ 因地制宜，发掘商机 ..... (167)

5

赚  
钱  
智  
慧  
一  
点  
通

- ⑪ 从不满意中发现创业机会 ..... (169)
- ⑫ 细节之中有商机 ..... (172)
- ⑬ 信息就是财富 ..... (175)
- ⑭ 从没有商机的地方创造商机 ..... (178)
- ⑮ 抓住万分之一的机会 ..... (180)
- ⑯ 如何成功把握商机 ..... (182)

## 第四章

## 练就白手起家的本领

在商界，人们往往羡慕那些白手起家的人。因为他们在资金相对较少或没有的情形下，运用自己的智慧，创造了一笔可观的财富。白手起家者之所以成功，原因在于他们有着敏锐的目光、灵活的头脑、丰富的经验、过人的胆识……这些正是他们空手致富的“法宝”。

- ① 白手起家最光荣 ..... (186)
- ② 无本也能生利 ..... (189)
- ③ 利用别人的钱起家 ..... (193)
- ④ 从最简单的生意做起 ..... (195)
- ⑤ “主动 + 勤奋”是白手起家的法宝 ..... (198)
- ⑥ 智慧是白手创业最大的本钱 ..... (201)
- ⑦ 用好点子空手套白狼 ..... (204)
- ⑧ 巧用时间差做生意 ..... (206)
- ⑨ 妙用地区差价发财 ..... (208)
- ⑩ 借机招财，无本生利 ..... (210)

目

录

7

赚钱智慧一点通



- ⑪ 变废为宝，废品之中有黄金 ..... (212)
- ⑫ 预约销售，智慧生财 ..... (215)
- ⑬ 白手起家的 6 个秘诀 ..... (217)
- ⑭ 缺少资本赚钱的绝招 ..... (220)

# 如何练就赚钱的本事

8

赚  
钱  
智  
慧  
一  
点  
通

## 第五章

## 小本也能赚大钱

创业伊始，有些人往往看不起小本生意，一味求大，结果在商场上碰得“头破血流”。其实，小本生意虽然本小利薄，但日积月累也会变成一笔大财富。做小本生意，能够增长见识、开阔视野、培养经商能力，从而为以后做大生意、赚大钱奠定基础。因此，从小本生意做起，是你创业的理想选择。

目  
录

- ① 从小本生意做起 ..... (224)
- ② 一厘钱也能致大富 ..... (227)
- ③ 大买卖源于小生意 ..... (230)
- ④ 小产品也能做成大生意 ..... (232)
- ⑤ 小本经营，靠成本优势取胜 ..... (235)
- ⑥ 贴近百姓生活的小本买卖更有利可图 ..... (238)
- ⑦ 小本经营也有大智慧 ..... (241)
- ⑧ 小投大赚，薄利多销 ..... (244)
- ⑨ 小改进也能够赚大钱 ..... (247)

- ⑩ “四两拨千斤”的小本经营术 ..... (249)
- ⑪ 见缝插针：小龙可以斗猛虎 ..... (252)
- ⑫ 勿以利小而不为 ..... (255)
- ⑬ 小本赚大钱的“四大法宝” ..... (258)
- ⑭ 小本生意做大的四个步骤 ..... (261)

## 第六章

## 要赚钱先学会这几招

经商创业，要想赚钱，最简单也是最有效的方法，就是掌握赚钱的高招。善于借力、运用知识、个性经营、敢于冒险——这些都是有钱人获得财富的高招。只要掌握了赚钱的高招，并将其灵活运用到商场上，就能轻松获得财富。

目

录

## 一、借鸡生蛋，借力生财..... (266)

- ① 好风凭借力，送我上青云 ..... (266)
- ② 用别人的智慧为自己赚钱 ..... (268)
- ③ 借鸡生蛋，借“势”赚钱 ..... (270)
- ④ 借助名人的影响扬名 ..... (274)
- ⑤ 借用媒体扩大影响 ..... (276)
- ⑥ 会借更要会用，以优势互补取胜 ..... (278)

## 二、知识带来财富..... (281)

- ① 知识变资本，敲开财富门 ..... (281)
- ② 一个创意造就一位富翁 ..... (284)

11

赚钱智慧一点通



- ③ 策划成金，知识先行 ..... (286)
- ④ 文化搭台，经济唱戏 ..... (288)
- ⑤ 专业知识是赚钱的资本 ..... (290)
- ⑥ 妙笔生金，利用知识赚钱 ..... (293)

### 三、个性与创新是经商不败的秘诀

- ..... (296)
- ① 个性是赚钱的法宝 ..... (296)
- ② 赚钱就得出新招 ..... (298)
- ③ 出奇制胜，发财之道 ..... (301)
- ④ 逆向思维可创造财富 ..... (303)
- ⑤ 奇异广告，带来奇效 ..... (305)
- ⑥ 环境独特，买卖兴隆 ..... (308)
- ⑦ 厚利适销，紧盯富人的“口袋” ..... (311)
- ⑧ 把握流行，顾客就会追着你 ..... (312)
- ⑨ 个性定价赢商机 ..... (315)
- ⑩ 笑脸迎顾客，和气生财 ..... (317)

### 四、敢冒风险赚大钱..... (319)

- ① 带着财富梦想去冒险 ..... (319)
- ② 不入虎穴，焉得虎子 ..... (321)
- ③ 敢冒大风险，才能赚更多的钱 ..... (324)
- ④ 预见能力和冒险胆略是赚大钱的资本 ..... (326)
- ⑤ 敢吃螃蟹且要快 ..... (328)
- ⑥ 对不必要的风险采取退让 ..... (330)