

销售女神 徐鹤宁



潇竹 徐云龙 ◎著

湖南人民出版社



銷售女神
徐鶴寧

瀟竹 徐云龍◎著

湖南人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

销售女神徐鹤宁/潇竹著. —长沙: 湖南人民出版社, 2009. 6
ISBN 978-7-5438-5780-3

I. 销… II. 潇… III. 徐鹤宁-生平事迹 IV. K825. 3

中国版本图书馆CIP数据核字 (2009) 第097122号

销售女神徐鹤宁

潇 竹 徐云龙 著

出版人: 李建国

出版总策划: 黄韬铖 潇 竹

责任编辑: 廖 铁 周 煜 赵颖峰

装帧设计: 毛 菲

出版、发行: 湖南人民出版社

网 址: <http://www.hnppp.com>

营销部电话: 0731-2683372

地 址: 长沙市营盘东路3号

邮 编: 410005

经 销: 湖南省新华书店

印 刷: 广州市岭美彩印有限公司

印 次: 2009年6月第1版第1次印刷

开 本: 787×1092 1/16

印 张: 15.25

插 页: 4

字 数: 250000

书 号: ISBN 978-7-5438-5780-3

定 价: 39.80元

目录 Contents

引子：“销售女神”与她的世界级人生教练 / 1

Chapter One

第一章 在严教与激励中成长的女孩

-
1. 一双鞋，两人穿 / 8
 2. 你的身体里流着第一名的血液 / 11
 3. 黑小鸭变成了白天鹅 / 13
 4. 高考后那个忙碌的暑假 / 14
 5. 象牙塔里的健美教练 / 17
 6. 另类的女生部长 / 20





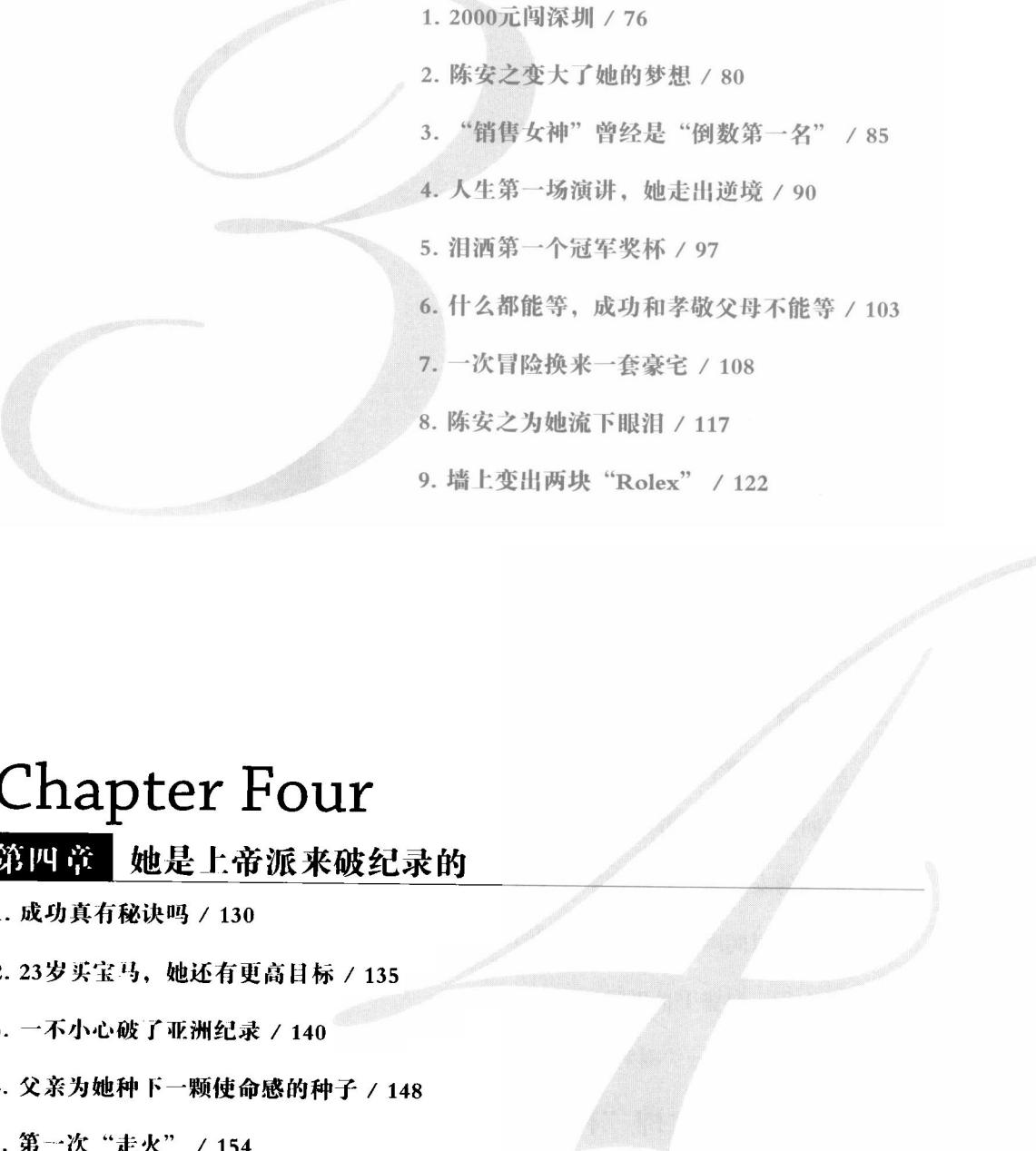
Chapter Two

第二章 探索属于自己的成功之路

1. 做推销员的女大学生 / 26
2. 敢在午夜拦“大奔”的女子 / 30
3. 与两年变富姐的女友重逢 / 32
4. 让她脱胎换骨的48小时 / 39
5. 要成功，先“发疯” / 43
6. 第一次钓“大鲸鱼” / 46
7. 从业务员到女子学校校长 / 53
8. 不做校长，做助理 / 57
9. 七天，决定她的一生 / 63
10. 在咖啡厅里，她一鸣惊人 / 68

Chapter Three

第三章 跟随陈安之的疯狂岁月

- 
1. 2000元闯深圳 / 76
 2. 陈安之变大了她的梦想 / 80
 3. “销售女神”曾经是“倒数第一名” / 85
 4. 人生第一场演讲，她走出逆境 / 90
 5. 泪洒第一个冠军奖杯 / 97
 6. 什么都能等，成功和孝敬父母不能等 / 103
 7. 一次冒险换来一套豪宅 / 108
 8. 陈安之为她流下眼泪 / 117
 9. 墙上变出两块“Rolex” / 122

Chapter Four

第四章 她是上帝派来破纪录的

1. 成功真有秘诀吗 / 130
2. 23岁买宝马，她还有更高目标 / 135
3. 一不小心破了亚洲纪录 / 140
4. 父亲为她种下一颗使命感的种子 / 148
5. 第一次“走火” / 154
6. 破世界纪录的日子 / 160



Chapter Five

第五章：追求快乐平衡式的大成功

1. 男友出车祸，演讲要不要继续 / 168
 2. 讲台上的明星伉俪 / 172
 3. 爱情故事，让男友获演讲冠军 / 176
 4. 要名利，还是要骨肉 / 180
 5. 这一年，她孕育的不只是孩子 / 186
 6. 重回讲台，如盛开的牡丹 / 190
 7. 中国的女“乔·吉拉德” / 196
 8. 在最短时间内帮助最多人成功 / 201
 9. 带女儿一起登上世界最高领奖台 / 213
 10. “保时捷”与“鞠躬冠军” / 218
- 后记：销售女神“神”在哪里？ / 227

引子

“销售女神”与她的世界级人生教练

2008年4月2日。

1

澳洲，悉尼。千人课堂。

正在进行的是世界最顶尖的课程之一，主讲老师是世界第一潜能激励大师安东尼·罗宾。中国只有两个人获得了上课资格。

此时，场内灯光全暗，宽大的银屏上正在播放一个感人的影片。人们都被影片中的情节牵动着全部的神经，忘我地投入。

一束淡淡的光射向黑压压的人群，并缓缓移动。是一个欧洲男人，穿着助教服，他握着一只手电筒，在会场中穿梭着找人。找了一大圈，他终于停了下来，很热情地跟一个东方美女打招呼，然后彬彬有礼地说：“很抱歉，打扰您，Tony想在您和他的那张合影上签名，并希望影印一份留作纪念，可以吗？”

东方美女有些惊讶地点点头，拿出一张照片交给那位欧洲助教。



销售女神徐鹤宁



2



助教接过照片离开了。约20分钟后，欧洲男人又回来了，送回了那张照片，照片上有很流畅的英文签名。“影印的那一份，Tony已经留下来，他说您是他见到的最棒的中国女孩！”助教嘴中的Tony就是世界第一潜能激励大师安东尼·罗宾。

时间追溯到几个月前，中国上海，在坐满了上万人的体育馆，安东尼·罗宾用充满无尽能量的声音念出一个名字，话音未落，一个身

着银白套裙的身影飞奔上台，安东尼·罗宾张开双臂，热情万分地将那名冲上台的女子抱起，旋转360度，如展翅翱翔的大鹏！在即将放下她的时候，这位国际成功学偶像人物欣喜地在女子那张灿烂如花的笑容上亲了两下，然后亲手将一个金灿灿的奖杯递到她的手中！全场顿时响起狂风暴雨般的掌声、欢呼声，整个体育场沸腾到了巅峰状态！这个女子也就是上面提到的那个中国女孩。那张合影照片正是在这次会议上拍的！

安东尼·罗宾如此重量级的人物，为什么会对一个中国女孩有如此高的评价呢？让我们穿过时光隧道，再往回走，回到三年前的某一天。

新加坡，还是在安东尼·罗宾的课堂上，8000多位来自16个国家不同肤色的人聚在一起，安东尼·罗宾最著名的课程“走火大会”开始了。在签完《伤亡责任书》后，每一个人都要脱掉鞋子和袜子在华氏





1200度、长达5米的火炭上走过去！在长长的队伍中，有一个中国女孩，跟队伍中其他人一样，脸色苍白，冷汗直冒。她的脑海里一直想着烤羊肉串的情景，耳中甚至仿佛响起烤羊肉串的“滋滋”声。就快轮到她了，她更紧张了，犹豫着不敢走过去。她的身后，站着的是华人成功学权威陈安之。当她回过头来问：“陈老师，我可以不走吗？”的时候，陈安之反问了一句：“你是中国人吗？是中国人就不要给中国人丢脸！”

听了这话，女孩仰起头，闭上眼，冲到了火道上……等她在别人的呼唤中睁开眼睛的时候，她早已走到了超过火道三米远的地方，但脚下一点感觉都没有！

“很多事情看起来很可怕、很困难，甚至觉得根本不可能，可当你下定决心一定要做的时候，它立刻变得很简单！在你的生命中有没有你一直不敢突破、不敢挑战的事情？你现在讲出来，并向公众承诺，那么你一定可以做到！”陈安之老师对她说。

“我要在一个月内打破我们教育训练界的世界销售纪录，如果完不成，我就去剃光头！”女孩大声喊了出来，陈安之颇有点惊讶地盯着她看了一会儿，然后点点头，鼓励道：“嗯，我相信你，一定会实现！去向所有你认识和不认识的人大声承诺吧！”女孩真的跑开去，疯狂地跟每一个人大声承诺！

一个月后，她没有剃光头，因为她真的实现了目标，她打破了教育

训练界的世界销售纪录！

这个女子，就是本书的主人公——被誉为“亚洲销售女神”的徐鹤宁。

当提到今天的成就时，销售女神徐鹤宁说：“在这个世界上，没有人缺少奖杯，没有人缺少奖金，更没有人缺少财富，只缺少世界一流棒的人生教练。拳王泰森有教练，迈克尔·乔丹有教练、李嘉诚有教练、王永庆有教练，所有世界级顶尖的人物都有自己的人生教练。我之所以有今天，也是因为有最棒的人生教练，而且不止一位教练！其实，多年前，我也只是一个出身工人家庭的平凡女子……”

那么，这位“销售女神”到底有哪些人生教练，又是如何从平凡到卓越的呢？

本书，将为您揭开一个“从灰姑娘到女神”的超级大谜底。



Chapter

第一章：

在严教与激励中 成长的女孩

『挖掘每一位成功者的成功因素，都可以追溯到童年。

曾经贫寒的草根女子，今日的“亚洲销售女神”，是什么样的童年因
素在影响着她，从而创造传奇的呢？

是宠爱吗？为了她这个女儿，家都可以改装，简陋的房子到处都是镜
子，仿若水晶宫，仅仅因为她热爱跳舞；

是激励吗？身为普通铁路工人的母亲，多年如一日，不厌其烦地告诉
女儿：你的身上流淌着第一名的血液！

是管教吗？为了监控她的高中课余生活和交友，父亲在她放学后骑着自
行车悄悄跟着她，一跟就是三年；

是严厉吗？为了锻炼她的意志，父亲在她娇嫩的身体上套个汽车内
胎，“狠心”地将她丢在刺骨的松花江水中……』





销售女神徐鹤宁



一双鞋，两人穿

一个身着鲜艳红T恤的中年男人，常常驾驶一辆鲜艳的大红敞篷宝马，在位于广州番禺的世界顶级豪宅社区里那花团锦簇的林荫道上穿梭。这个男人正是徐鹤宁的父亲徐云龙。

8

用“风光无限、扬眉吐气”来形容徐云龙目前的生活状态和心境，应该并不为过。随着女儿事业的不断攀升，徐爸爸内心的优越感也在一点点增加。从某种意义上来说，孩子的成就，也是父母的成就啊。更何况，他本人也被华人成功学权威陈安之老师称为“陈安之机构最‘年轻’的助教，广东

最靓的‘靓仔’”，而他手中驾驶的，也由多年前的手扶拖拉机直接升级到了宝马，现在家里又多了两部世界名车：一辆奔驰，一辆保时捷！



● 曾是铁路工人的徐爸爸，如今每日以世界名车代步

有时候，透过世界名车明亮的玻璃窗，望着前面

洁净平坦的路面，两旁四季如春的花景，徐爸爸的思绪也会飘得很远，飘到吉林老家那条坑坑洼洼满是灰尘的马路，仿佛又回到了十几年前，手中驾驶的还是那台“突突”作响的手扶拖拉机……

那时家里真穷啊，夫妻两人的工资加起来才一百多块钱，还要供两个孩子读书，一分钱掰成两半仍然不够用，遇到紧要关头还常要借外债。有

一次为了赚30元钱，作为铁路汽车司机的徐云龙，答应帮一家公司从长春提一辆四轮手扶拖拉机回到吉林，正是东北的三九天，在寒风呼啸的半夜往回赶，他将皮大衣反穿在前，站着开了6个小时，途中还把拖车掉在沟里，第二天还得拖着疲惫不堪、浑身酸痛的身体照常上班……这样拼命劳作、省吃俭用才勉强维持了一双儿女的学费。

别人家的孩子上学穿得花枝招展，带着各种饮料零食，鹤宁和哥哥却一年难得有件新衣服穿，每天只能带瓶凉水去学校。

有一次学校开运动会，每个参赛的学生需要买一双运动鞋。鹤宁和哥哥都选上了，但十几块钱一双的运动鞋对于徐家来说，可是一笔很大的开支！但徐家有个原则：孩子可以吃差点穿差点，但学习方面决不能落后于人。别人能学的，自家孩子也一定要去学，哪怕再辛苦、再节约，砸锅卖铁也要凑



●父亲将鹤宁“丢”在冰冷的江水中



钱给孩子去学！所以，运动会是一定要参加的，运动鞋却可以共着穿一双！

销售女神徐鹤宁



10

那一天，徐爸爸提着一双崭新的运动鞋，陪着两个孩子来到运动会现场。先认真听节目安排，得知是哥哥先上场，就先让哥哥穿上运动鞋。等哥哥比赛完了，赶紧换下来，徐爸爸又提着鞋飞快地跑到女生赛场，让即将上场的鹤宁穿上。小小的鹤宁在同学们异样的眼光中，穿上那双还留有哥哥体温的沾满泥沙的运动鞋，系完鞋带，她抬起头来，看了看父亲，只见父亲眉头紧锁、泪光闪烁，脸上满是怜惜与无奈……许多年后，鹤宁向徐爸爸提起此事时，当时的情景还记忆犹新，她说：“就在那一刻，我下定决心，长大一定要赚很多钱，要出人头地，让爸爸永远不要有这种表情，永远不再缺钱！”

时至今日，鹤宁在讲课的时候，还常常讲到一句话：“我能有今天的成就，真要跪下来感谢小时候的贫穷。正是因为那时候的贫穷，才激发了我一定要成功的斗志。我和哥哥从小就下定决心，长大后一定要做个有钱人，决不能让爸爸、妈妈再过缺钱的日子，决不能让父母再住那只有50平方米、来几个客人就连坐的地方都没有的小房子！所以，我们比别人家的孩子都要努力！有时候，成功真是被逼出来的！”

蒲竹感言：

贫寒之家出状元。对于一个人来说，一帆风顺、锦衣玉食，未必是件好事。如果不知道生活的艰辛，往往也就不懂得珍惜与感恩。反之，贫穷与挫折，如果加以正面积极的引导，可能会变成很好的教材，激发人的上进心，增强努力奋斗的动力！也正因为见证了幸福的来之不易，所以才懂得心存感激与爱心。鹤宁正是在这样的一种贫穷与挫折中长大的孩子，童年的艰苦生活也为她后来疯狂般的努力和超人般的毅力打下了身体和心理的基础。