

ZUOSHENGGYI YAOXUE YOUTAI REN 做生意要学

犹太人

学犹太人的经商智慧，在商战上克敌致富！

赵丁◎编著

生意做得好坏，取决于经商的思维。向犹太人学习，成为生意场上的胜利者！

本书浓缩了犹太人千百年来的经商智慧，每一页都让你获得无穷无尽的灵感！

没有做不了的生意，只有不会做生意的人！向犹太人学习，让你的业务蒸蒸日上！

 朝华出版社

ZUOSHENG YI YAOXUE YOU TAIREN

做生意要学

犹太人 

- 能够得到的东西，才有价值。
- 办法总比困难多，凡事都有解决的窍门。
- 仅仅知道等待和忍耐，不是真正的聪明。
- 要想有大的作为，就得打破既有的成见。
- 在别人不敢去的地方，才能找到最美的钻石。
- 没有能力买鞋子时，可以借别人的，这样比赤脚走得快。

向世界上最会赚钱的人学习！

ISBN 978-7-5054-1871-4



9 787505 418714 >

定价：39.00元

ZUOSHENG
YI
YAOXUE
YOUTAI
REN

做生意要学

犹太人

赵丁◎编著

 朝華出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做生意要学犹太人/赵丁著. —北京: 朝华出版社,
2008.4

ISBN 978-7-5054-1871-4

I. 做… II. 赵… III. 犹太人-商业经营-经验
IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 046981 号

做生意要学犹太人

作 者 赵 丁

策划编辑 张 冉

责任编辑 崔晶晶

特约编辑 梁小玲

责任印制 张文东

封面设计 创品牌工作室

出版发行 朝华出版社

社 址 北京市车公庄西路 35 号 邮政编码 100044

电 话 (010)68433188(总编室)
(010)68413840 68433213(发行部)

传 真 (010)88415258(发行部)

网 址 www.mgpublishers.com

印 刷 九洲财鑫印刷有限公司

经 销 全国新华书店

开 本 787mm × 1092mm 1/16 字 数 310 千字

印 张 18.75

版 次 2008 年 5 月第 1 版 2008 年 5 月第 1 次印刷

装 别 平

书 号 ISBN 978-7-5054-1871-4

定 价 39.00 元

版权所有 翻印必究·印装有误 负责调换

美国2003年《福布斯》公布了这样一条消息：世界上拥有300亿美元以上的财富巨人中，犹太人所占比例高达75%。犹太人，可能是这个世界上，最会赚钱的民族！

朝華出版社



手机扫码或发朝华出版社
至10658028访问网站

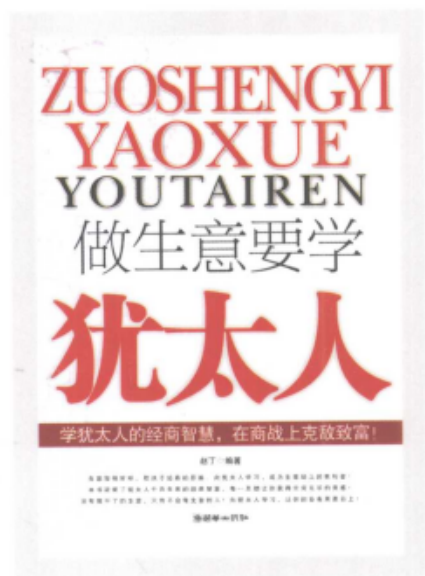
使用方法：（移动用户）

1. 直接上网。编写短信“朝华出版社”发送至“10658028”。访问回复短信中的链接即可上网了解更多。

2. 安装“条码识别”软件。发送短信“A”至“10658028”。访问回复短信中的链接。免费下载并安装“条码识别”软件后，打开软件。手机拍二维码或输入“朝华出版社”访问网站。

本二维码服务由中国移动提供。
无信息费，咨询电话 10086。

坚持犹太人的经商策略，学习犹太人的
经营头脑，成功就会离你越来越近！



策划编辑：张 冉
责任编辑：崔晶晶
特约编辑：梁小玲

封面设计：
Mb13381106363
袁剑锋(北京)品牌设计机构



序



言

犹太民族是一个古老的民族，他们在公元 73 年祖国被罗马帝国灭亡之后，饱受迫害，只好四处逃难。在近两千年的恶劣环境下，犹太人逐渐形成了一种生活哲学。他们逐步积累经验，变得尤为聪明，更能适应环境，因而在任何条件下都能生存下去，乃至发财致富。

犹太人长期生活在动荡的环境中，正是因为这样的环境，造就了他们身上很多十分独特的品质。他们拥有过人的智慧，在各个领域里都能出类拔萃。他们的生存哲学，他们的商业哲学，甚至他们的生活习俗，都引起很多人的兴趣与关注。

美国 2003 年《福布斯》公布了这样一条消息：世界上 300 亿美元以上的财富巨人中，犹太人所占比例高达 75%。这说明犹太人的经商智慧堪称一绝，他们的经商哲学是值得借鉴的。

本书以生动的例子和精彩的论述，分析了世界上最会赚钱的民族——犹太人的经商智慧。他们把智慧当成是最宝贵的财富，从而智者自得智慧之乐；他们认为金钱是上帝赐予的礼物，所以他们喜欢抓住一切机遇；而且他们懂得怎样去制定明确的目标。

犹太人在商场中的完美表现不是偶然的，是他们的致富品质成就了他们。他们崇尚俭朴，认为俭朴的人接近上帝；他们懂得要自己把握自己的命运；他们知道要获得成功就要付出努力，就要勤奋；他们认为方法总是比困难多；他们认为专注能够帮助你走上成功；他们用自信引导自己的生活；他们更懂得劳逸结合；他们珍惜时间；他们懂得自我管理；他们耐得住寂寞。

犹太人又是一个喜欢冒险的民族，他们凭借勇气改变命运；他们不会随波逐流；他们敢于向权威挑战；他们认为什么生意都可以做；他们用乐观的





态度看待逆境；他们让我们懂得要学会选择，懂得放弃；要善于找到自己擅长的行业；要让自己更有承受力；要做好赢得一切的准备。

犹太人有很强的理财观念，他们认为钱不是攒出来的，要让金钱活动起来；要把钱用在刀刃上；他们提倡关注自己的净值，用时间杠杆来加速创富；虽然他们十分看重金钱，但是他们又是慈善家，他们拒绝成为钱的奴隶。

犹太人的经商思维也是值得借鉴的，他们认为智慧是财富的源头；他们善于果断地作出决定；他们是一个务实的民族；他们认为风险和收获是成正比的；他们讲诚信，公私分明……

总之，犹太人充满了神秘感，他们是一个矛盾的民族，有着独特的想法。本书从理财观到道德观对他们进行了全方位的解读，以帮助读者对这个古老而神秘的民族有所了解。





目 录

第一章 世界上最会赚钱的民族——犹太人

犹太人认为，宇宙与生活是相依生息、相容无悖的。他们把这一看法视作自己的生活法则和精神支柱，并把它活用到谋生、做生意上。犹太人是世界上最会赚钱的民族。

世界闻名的犹太商人·····	(3)
智者自得智慧之乐·····	(6)
犹太人的圣经——《塔木德》·····	(9)
金钱是一份礼物·····	(11)
做生意要学犹太人·····	(13)
制定清晰的目标·····	(16)

第二章 犹太人的致富品质

世界上每个民族都有自己值得骄傲的品质，而犹太人的致富品质是最负盛名的。在商业领域有那么多成功的犹太商人并不是一个偶然现象，这与他们民族千年来继承下来的品质是密不可分的。这些品质决定了他们在商业中的人格和价值观，进而影响到他们对商业的决策等。





俭朴让人接近上帝·····	(21)
自己的命运自己掌握·····	(24)
勤劳与努力必不可少·····	(27)
方法总比困难要多·····	(30)
运用专注的力量·····	(33)
让自信指引生活·····	(36)
会休息，才会工作·····	(39)
为生命加快脚步·····	(41)
拥有自我管理的特质·····	(44)
小事中决定命运·····	(47)
耐住寂寞是一种能力·····	(50)

第三章 犹太人的冒险精神

既然是做生意，就难免有风险，要在商场上有所作为，冒险精神必不可少。犹太人就非常富有冒险精神。他们认为风险越大，意味着利润越大，所以他们愿意冒险。

凭借勇气改变命运·····	(55)
决不随波逐流·····	(58)
不要总相信权威·····	(60)
敢于打破一切常规·····	(63)
冒险是创富的捷径·····	(66)
敢于冒险并不是赌博·····	(69)
什么生意都可以做·····	(72)
逆境是上天的礼物·····	(75)
学会选择，懂得放弃·····	(78)
没有不好的行业，只有不擅长的行业·····	(80)
比常人更具有承受力·····	(84)





准备赢得一切 (87)

第四章 犹太人的理财观念

“财”在经济社会中早已不是一个敏感的字眼，如何挣钱和如何理财成为越来越多人关注的话题。同时，也有越来越多的人开始认同，追求财富与追求钱财已经不再是一个概念了。正确的理财观念能使你手中的钞票如雪球般越滚越大，若像中世纪的守财奴那般守着纸币度日，那才是真正的穷人。正确的理财是有意识地运用人类的聪明才智，构建通向富裕的、理想的生活之路。培养理财观念，财富才能越积越多。这一章，让我们学习一下，富有的犹太人究竟是如何理财的呢？

钱不是攒出来的.....	(93)
把钱用在刀刃上.....	(96)
绝不让金钱躺在银行里不动.....	(99)
让金钱来工作.....	(102)
借鸡下蛋，绝处逢生.....	(105)
用时间杠杆来加速创富.....	(108)
把慈善作为一种习惯.....	(111)
贪婪就会让人成为钱的奴隶.....	(114)

第五章 犹太人的经商思维

经商，绝对不是一个简单的概念。为什么那么多人前仆后继地进入商海，有的人成功地学会了游泳，畅游在一片商机滚滚的海洋中；有的人还没游两步，就可能被浪打走，淹没在海底……所以说，经商是需要准备的，不是说干就能干，也不是说能干好就能干好的。经商要想成功，第一步就是先要培养出犹太人那样智慧的经商思维。



智慧是财富的源头	(119)
果断地作出决策	(122)
务实是明确的选择	(125)
风险和利益成正比	(128)
诚信是立业的根本	(131)
不守信者必受惩罚	(134)
防人之心不可无	(136)
生命价值的最大化	(139)
精明才不会吃亏	(142)
生意就是生意	(145)

第六章 犹太人的经营技巧

俗话说商场如战场，作战要讲究一定的战术，才能取得胜利。经商也要讲究一定的技巧，方能把握复杂多变的商场形势，让生意兴隆，财源滚滚。犹太商人的经商之道世界闻名，他们凭借自己的聪明智慧和在商场拼搏多年的经验，总结出了多种多样的经商技巧。本章将逐一为大家展示他们的这些技巧，而这些是值得生意人学习和借鉴的。

用“嘴巴”去淘金	(151)
赚有钱人的钱最容易	(154)
除了富人，还要赚女人的钱	(157)
经商要学会灵活	(160)
向时间索取报酬	(163)
向钱看，更要向前看	(166)
用别人的鸡下自己的蛋	(169)
抓住转瞬即逝的机遇	(172)
采用奇货可居的策略	(175)
巧用合约上的漏洞	(178)





做一个数字专家	(181)
---------------	-------

第七章 犹太人的人际交往

在现代社会里,人际交往能力已经逐渐成为衡量一个人成功与否的关键因素。作为世界第一商人的犹太人在处理人与人之间关系时,遵循着什么样的原则来建立庞大且坚固的人际关系网呢?他们努力地将自己的关系网扩得更大更稳;他们始终保持着学生的姿态向身边人学习着新的经验和知识;他们更注重留给他人的第一印象;他们善于借用他人及团结的力量来成就自我的辉煌;他们善于站在别人的角度去全盘考虑问题;他们时时将谦逊记在脑中:所有的这些原则就促使了犹太人的关系网。

善于交往,能力无限	(187)
做学生,而不是做老师	(190)
给人完美的第一印象	(193)
善用他人的力量	(196)
团结是成功的基石	(199)
站在别人的角度思考	(202)
把谦逊当做一种美德	(205)

第八章 犹太人的道德观念

以宗教文化为骨架的犹太文化体系,使犹太人的道德理念深深植根于犹太教之中。犹太文化中一定要讲实话的道德追求、原谅别人的过失的道德理念、遇事要忍耐的道德观念、对自己道德的坚持态度、制度用于一切的道德操守、用感恩的心来获取快乐、不要将失败归结于别人及亲人是巨大财富的道德观念,都深刻影响了犹太人的行为方式与价值观念。正是这些价值观念在为他们积累并创造着无穷无尽的财富,让他们获得了“世界第一商人”的称号。





一定要说实话	(211)
原谅别人的过失	(214)
遇事要学会忍耐	(216)
坚守道德的阵地	(219)
制度胜于一切	(222)
感恩之心是快乐的秘诀	(225)
不要把失败归结于别人	(228)
亲人是巨大的财富	(231)

第九章 犹太人的学习精神

在四海漂泊了 2000 年的犹太民族，是靠什么维系、繁衍下来的呢？其中最耀眼的闪光点当数犹太民族孜孜不倦的学习精神。他们从古犹太先哲的睿智和教诲中认识到，只要有了知识的园地、智慧的摇篮，这个民族就是有希望、有前途的民族，就是打不垮、消不灭的民族。正是他们这种带动世人读书学习的精神，为他们创造了无数的成功与财富。

学习是成功的生命线	(237)
为财富积累资本	(240)
财富就在信息中	(243)
使用知识才有力量	(246)
做知识渊博的商人	(249)
每天进步一点点	(252)
站在优秀人的人堆里	(255)
让别人成为你的镜子	(258)

第十章 最成功的犹太商人

犹太商人以其过人的聪明才智和巧妙的经营技巧获得了“世界





“第一商人”的美誉。本章将介绍几位超级犹太富豪的创业之路，希望能对你有所启发。

世界酒店大王——康拉德·希尔顿	(263)
商界领袖中的领袖——安迪·格鲁夫	(268)
200 年欧洲经济命脉的掌控者——罗斯查尔德家族	(273)
世界石油大王——洛克菲勒	(278)
牛仔裤的创始人——李维·施特劳斯	(283)



第一章

世界上最会赚钱的民族——犹太人

犹太人认为，宇宙与生活是相依生息、相容无悖的。他们把这一看法视作自己的生活法则和精神支柱，并把它活用到谋生、做生意上，犹太人是世界上最会赚钱的民族。

