

你 · 应 · 该 · 通 · 晓 · 的 · 基 · 础 · 人 · 文

- ☑ 最妙趣横生的经济学故事
- ☑ 人人都能看懂的经济学

趣味

崔金生◎主编

经济学



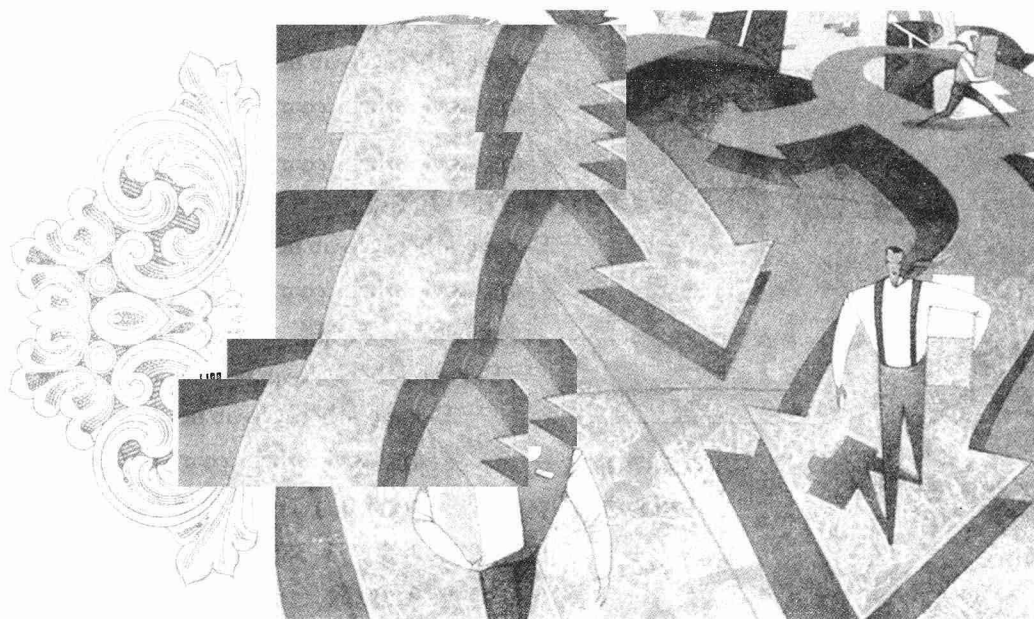
哈尔滨出版社
HARBIN PUBLISHING HOUSE

你·应·该·通·晓·的·基·础·人·文

趣味

经济学

崔金生^①主编



哈尔滨出版社
HARBIN PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

趣味经济学 / 崔金生主编. — 哈尔滨: 哈尔滨出版社,
2009.1

ISBN 978-7-80753-385-6

I. 趣… II. 崔… III. 经济学-通俗读物 IV. F0-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 136309 号

特约编辑: 李异鸣

责任编辑: 李金秋 李英文

封面设计: 大象设计工作室

趣味经济学

崔金生 主编

哈尔滨出版社出版发行

哈尔滨市香坊区泰山路 82-9 号

邮政编码: 150090 营销电话: 0451-87900345

E-mail: hrbcbbs@yeah.net

网址: www.hrbcbbs.com

全国新华书店经销

黑龙江新华印刷二厂印刷

开本 787×1092 毫米 1/16 印张 13.5 字数 250 千字

2009 年 1 月第 1 版 2009 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-80753-385-6

定价: 22.00 元

版权所有, 侵权必究。举报电话: 0451-87900272

本社常年法律顾问: 黑龙江大公律师事务所徐桂元 徐学滨

前言

经济学是让你赚钱的知识

经济学让一些人赚到了钱——那些经济学家们,他们就是靠着把简单的社会现象解释成你听不懂的玄妙术语吃饭。但正如我们所知道的那样,经济学并非是一门玄奥的学科,它只是对人类社会经济行为的规律性进行总结与分析,并用来指导我们如何赚钱的知识。

如果我们没有赚到钱,那多半是因为我们没有掌握好经济学。许多不懂经济学而赚到钱的人,他们的行为与选择必然地与经济规律相互印证,这是毫无疑问的。

所以,当经济学充斥着越来越多的流派与离奇古怪的术语时,我们就知道已经有许多人通过这门知识得到了他们想要的,这门知识之所以被他们解释得晦涩难懂,只是因为他们自己想赚到更多。

实际上,经济学从一开始到最终都是一门简单实用的知识。

真正实用的知识都是简单的,因为规律本身就是简单的。而知识是用来阐述或是分析规律的,如果这种阐述比规律本身更复杂,那就彻底丧失了知识的应用价值。

正是基于对这一社会规律的思考,我们推出了这部《趣味经济学》。

与此前的诸多经济学著作相比,这本书的目的只是为了复原规律,而不是把简单的规律弄得更为复杂。

只有被复原的规律才是可以让我们重新认识的规律,只有真正恪守规律本身的分析才能够让我们掌握规律。

实际上,人类的一切经济性行为都是简单的,而在这种经济活动中呈现出

来的规律,也同样是清晰明确的。要知道,绝大多数有钱人不知道任何一个经济学术语。以此断言那些深奥的术语偏离了规律本身还未免过早,但掌握最浅显的经济规律或许不必通过深奥的术语却是不争的事实。

既然在术语之外存在着另外一种对经济规律的解读,我们或许就会需要它。任何时候我们都要明确这样一件事,在经济学这门学科开创或是一个令人肃然起敬的专业术语被提出来之前,已经有人成功地运用了它并赚到了钱。

所以在这本《趣味经济学》中,我们只需要事实,只需要规律本身。所有的事实与规律都体现在人类社会的经济活动中,体现在一个又一个的细枝末节之中,这就必然地让这本书集合了古往今来最有趣的经济生活片断。

除非我们知道事情是怎么发生的,否则我们就不会明白隐秘的规律又是如何在其中起到作用的。

大量的经济学事件就在这本《趣味经济学》中重新再现。这些故事之所以看起来是那么的有趣,那么的引人深思,仅仅是因为这些类似的社会现象仍然在重复,仅仅是因为我们在其中发现了自己的行踪。

总结分析经济规律是研究,而善于运用经济规律则意味着人生的成功。当然,赚钱与人生的成功并非是完全相同的概念,但这个问题显然不是经济学所考虑的,而是我们最后需要补充的。

目 录

前言 经济学是让你赚钱的知识

第一章 财富法则的开端

第一节 产生出无尽财富的载体	1
第二节 创造者的不朽传奇	9
第三节 川流不息的财富河流	17

第二章 心灵堡垒中的明晰之花

第一节 智慧出没的角落	24
第二节 护卫财富的阴郁羽翼	34

第三章 与天使相遇的欢乐时光

第一节 你心中的宇宙	41
第二节 快乐的经济学	48
第三节 星空中纷纷飘落的花瓣	57

第四章 主导交易世界的三个维度

第一节 自然世界的空间维度	62
第二节 隐匿利润的时间维度	70
第三节 主导交易价格的心理空间	76

第五章 匪夷所思的另类交换手段

第一节	摒除交易的另类经济学	82
第二节	最极端的经济性行为	92
第三节	怪异的经济世界	95

第六章 主宰你心灵的经济规律

第一节	刻骨铭心的经济感知	99
第二节	经济心理的最终表现	103
第三节	十字路口地带的迷茫	111

第七章 与物理空间的鏖然交汇

第一节	漫长而久远的交易时空	116
第二节	任何地点和任何方式	121

第八章 凌驾于意识之上的强势力量

第一节	淳朴时代的平和之光	128
第二节	规律建立的漫长足音	131
第三节	悬于枝头的经济智慧之果	134

第九章 黑色的工具

第一节	人类社会最神奇的发明	143
第二节	杀伐争战由此而始	147

第十章 否定印证着你的存在

第一节 充满悬疑的起点	151
第二节 令人沮丧的终点	161

第十一章 我们不情愿付出的代价

第一节 代价的意义与范畴	166
第二节 事情比你想象的更糟糕	173
第三节 为收益插上翅膀	179

第十二章 最为激动人心的终端分配

第一节 我们所拒绝的那些观点	184
第二节 总有些东西我们必须接受	192

附录一 经济学名著名家及简介	197
----------------------	-----

附录二 本书写作部分参考书	203
---------------------	-----

第一章 财富法则的开端

导语：人类的伟大体现在物质文明的创造方面，而财富文明的创造遵循着永恒不变的客观法则。这一法则界定了人与人的基本合作关系与模式，从远古直到遥远的未来，交易行为构成了我们的历史并将不断延续下去。

第一节 产生出无尽财富的载体

本节导读：一切从这里开始，一切终将归结于此。在所有不可再生资源中，土地与我们紧密相连，实际上，经济学正是从这里起步，而后回归于此。

(1) 购买土地

1055年，在刚刚经历了一次战争后，法国农民德尔勒决心买一块土地自己耕种，最后建立属于自己的庄园。但是他手头的钱并不是很多，要想在当地实现愿望，是一件不太可能的事。不过，他听说南部地区的土地非常便宜，因为战争使那里人口稀少，土地荒置。德尔勒就将家产全部变卖，然后带着妻子去了南部省份。

很幸运，德尔勒很快就买到了一片理想中的土地。四年的时间过去了，德尔勒凭借自己的勤奋已经拥有了一笔不小的财产，包括大量的牲口。这使他下定决心要再买一块更大的土地来创造更多的财富，过上以前他想也不敢想的好日子。德尔勒打听到，在内斯特河岸边有大片的土地要出售，价格非常适合。于是他带着钱出发了。

土地的主人告诉他，在这里买土地并不是以长度计算，而是以时间。购买者

要先交纳 1000 个金币,然后给其一天的时间,让其步行,不管走多远,只要能在天黑前赶到出发点,那么他所走过的土地就都属于他。否则,不仅无法得到一寸土地,这 1000 个金币也将会被没收。

德尔勒欣喜若狂。第二天天一亮他就出发,而土地主人的一个仆人跟随着他。路上德尔勒舍不得休息,舍不得停下来吃饭,不断地向前走,并估算着时间。渐渐地,他沉浸在对未来的设想之中。等到他意识到应该往回走时,一天的时间已经过去了大半。德尔勒匆忙往回赶,等到体力不支的时候,他才开始后悔自己走得太远了。终于,德尔勒在天黑前赶到了出发点,得到了他想要的土地,不过,他自己也累得病倒了。

经济学感悟:土地是人们生存最基本的保障,拥有更多的土地,才能拥有更多的财富。

(2) 决斗

一名叫艾尼奥尔的骑士路过欧内松庄园,受到了主人的热情款待。主人对这位高贵的客人表示了敬意,并向他讲述了自己的不幸:

原来,欧内松庄园和附近的菲力普庄园毗邻,已经友好相处了 60 多年。但不久前,菲力普庄园将与欧内松庄园接壤的一片土地划归到自己的范围内,并说这片土地原来是他们的,后来借给了欧内松家族,现在已经到了该归还的时候。但欧内松从没听自己的父亲或祖父说起过这件事,也没有看到菲力普庄园提供的任何证据。于是他提出了抗议,要求菲力普家族退还这片土地。

菲力普庄园提出了决斗,谁赢得了决斗,谁将拥有那片有争议的土地。欧内松主人的儿子在决斗中死在对方的剑下,他希望艾尼奥尔能为自己的儿子报仇,并夺回那块土地,因为决斗还有两场。

艾尼奥尔的骑士精神促使他答应了这件事。在第二次决斗中,他的对手是杀死欧内松小主人的那名骑士。艾尼奥尔很轻松地打败了对手并将他刺倒在剑下。第三次决斗开始前,菲力普庄园的主人——那名狐狸一般狡黠的老人找到了艾尼奥尔,说愿意花双倍的价钱雇他为自己决斗,甚至提出将自己的女儿嫁给他。

艾尼奥尔毫不犹豫地拒绝了。他在接下来的第三次决斗中再次获胜,然后带着欧内松的奖励离开了那里。

经济学感悟：土地作为一种不可侵犯的财产，体现了它在人们心中的价值。它是财富的标志。

(3)告密者

12世纪时，德国北部科布伦兹地区伊特洛修道院的院长病逝，接替他的新院长名叫德比。3个月后，附近有15个农民被宣布为异教徒，德比宣布判他们死刑，将他们用火刑处死，并把他们的田地接管过来。

有一个农民瑞克向德比告密，说他的邻居是一个异教徒，信奉魔鬼，经常剪掉一缕头发向魔鬼宣誓，而且总是在半夜里行事诡异。最后他请求，希望把他邻居的一半土地奖赏给自己。

这件事的结果是，瑞克的邻居被判为异教徒处死，土地归了修道院，而瑞克本人也被定为魔鬼的信徒，因为他想和神圣的修道院做交易，最后连他的土地也成了修道院的财产。

经济学感悟：侵占别人的土地，是很多统治者常用的手段，这样就能使财富集中到他们手中。

(4)庄园间的战争

14世纪时，法国特利斯庄园和希努尔庄园发生过长达三年的武装冲突，起因是原本两个庄园以一条河流为界，共同使用这条河流。但后来河流干涸了，特利斯庄园就把河床填平，种上了庄稼，而希努尔庄园则认为这是侵占行为。

双方在这4年中共有70多人丧生，这其中包括特利斯庄园主的女婿、一个侄子和希努尔庄园主的小儿子。后来，当地政府出面干预此事，将河流一分为二，并在中间筑起了一道长长的篱笆，这场纠纷才算画上句号。

经济学感悟：宁可流血甚至丧失生命，也决不放弃土地，这是人们对原始资本的保护。

(5)投毒者

1425年,一起投毒事件也是因为土地纠纷引起的。有一天,华特丹庄园忽然来了一个“不速之客”——附近农夫家中的一匹马闯进庄园的田地,破坏了大量的农作物。庄园的主人奥雷达开枪打死了这匹马,并要求马的主人赔偿的损失。

农民舍尔德家中贫困,只有这匹马是最值钱的家产。他对奥雷达的做法愤恨不已,可是又拿不出钱来赔偿。奥雷达便宣布,将舍尔德的土地收走。

气急败坏的舍尔德在华特丹庄园饮用水的水源——庄园内的一口井中下了毒,然后携妻子逃之夭夭。这次事件造成庄园4人死亡,50多人不同程度地染上疾病。

经济学感悟:土地是生存的基础,因而一旦失去它,有的人将一无所有,因此只能铤而走险。

(6)逃跑的新娘

德布瓦桑德是法国里昂郊外的一个农民。他有一个女儿,长得十分漂亮,而且性格迷人,使年轻的努维翁伯爵神魂颠倒,发誓要娶她为妻。德布瓦桑德见状,便坚持要一大笔金钱和一块面积相当大的土地作为聘礼。为了凑足这笔钱,年轻的伯爵去找自己的叔父想办法,他是巴黎有名的大商人。

在这期间,科莱特庄园的庄主也正在为自己的儿子物色妻子。当他听说德布瓦桑德的女儿后,马上上门提亲,并一口答应对方所开出的彩礼条件。德布瓦桑德很高兴,同意将女儿嫁给少庄主。

但是婚后,农民的女儿并不爱少庄主,她心里早已深深地打下了努维翁伯爵的烙印。终于趁着一次去教堂的机会,她带着一笔钱逃出了庄园,不知去向。人们猜测,她去巴黎寻找自己的心上人了。还有人发誓说,他曾经看到过这个美丽的女子在巴黎的一家酒馆里卖笑。

科莱特庄园要收回送给德布瓦桑德的土地,作为对他的女儿不忠诚的惩罚。但德布瓦桑德一口咬定是少庄主虐待自己的女儿,迫使女儿出逃了,甚至还怀疑这中间一定有流血的卑鄙行为,坚决不肯还回土地。

双方闹到了法官那里。法官是一位正直的执法者,他听完陈述后,当场宣布一切责任应该由庄园来负,因为人是从他那里跑走的,他有义务照顾好自己的儿媳妇。土地永久地归农民德布瓦桑德所有,就算是对他失去女儿的补偿。

经济学感悟:土地在人们心目中拥有如此高的价值,正因为它
是财富的来源,人们为了它往往会放弃一切。

(7)农民与商人

德国西里西亚的纺织工厂遍布各地,不过,由于建厂需要占用大量的土地,厂主经常和农民发生冲突。

一名叫兰姆的商人准备在此建一座纺织厂,并和农民们讲好了价钱,每英亩 40 马克,然后兰姆就开始在这里破土动工。但厂子建好并开始生产时,仍有一部分农民没有拿到应得的钱。愤怒的农民终于找到了兰姆,并把他围了起来,说是如果再不拿出钱来,并不补偿点儿损失费,就要把他喂给撒旦。兰姆出于安全的考虑,只得答应了他们的要求,以每英亩 50 马克的价格付清了欠款。

但这样一来,其他的农民不乐意了,他们认为自己受了欺骗,纷纷要求兰姆以同样的标准来赔偿自己。遭到拒绝后,农民们冲进了工厂,手持锄头和木棒与工人们发生了冲突,结果有 3 人死亡,40 多人受重伤。

经济学感悟:土地作为生存基础,人们不得不为它而拼个你死
我活。

(8)荒岛上的菜园

纳尔逊是法国 15 世纪的一个作家,由于他发表言论攻击皇室,被囚禁在罗伊特岛上。那是一个荒无人烟的地方,很少有船只经过。岛上囚禁的都是一些有钱人,有的是被国王流放的贵族,有的是投机的商人,还有一些是曾经在战场上遭受过失败的将领。

纳尔逊到了岛上后,负责看管他的长官看过他的著作,对他很有好感,就问 he 有什么可以帮忙的。纳尔逊谨慎地拒绝了,因为他要观察一段时间。半个月

后,纳尔逊发现,岛上最缺的并不是淡水,因为这里有一个巨大的蓄水库,完全可以满足这方面的需求,真正最缺的是新鲜蔬菜。这里往往要等两到三个月才有补给船来一次。岛上的其他犯人虽然有钱,但却只能吃那些不易腐烂的土豆和洋葱等,很少能见到新鲜的豆角、西红柿和水果。

于是纳尔逊找到看管的长官,希望他能给自己划出一片土地作为菜园。反正岛上多的是荒地,长官毫不犹豫地答应了。然后,纳尔逊让家人寄来了蔬菜和一些水果的种子,在耕过一遍的地里种上西红柿、菠菜、辣椒和草莓等。经过他的悉心照料,到了收获季节,新鲜的蔬菜和水果立刻成了岛上最抢手的商品,价格要比外界高出10倍以上。

四年后,国王大赦,纳尔逊得以回到国内。此时的他已经是一个腰缠万贯的富翁了。

经济学感悟:用土地来创造财富,这是一个人人都知道的行为,但用别人的土地来赚钱,就不是人人都能做到的了。

(9)不能相让的土地

16世纪时,非洲有两个小国相邻。位于西边的国家刚刚由新国王即位,东边的国王便派出使者对年轻的国王说,希望能得到他的一个祖传的金盘。年轻国王的大臣们都极力反对此事,认为如果答应了他将是奇耻大辱。但年轻国王说:“如果能使两国之间保持和平,一个金盘算什么。我不应该吝惜它。”于是就把金盘给了使者,让他带回去。

不久之后,东边的国王又派使者来,说想得到年轻国王一个美丽的姬妾。这下大臣们反对的声音就更大了,他们纷纷向国王提议拒绝这种无理的要求。但年轻的国王又说:“用一个女人来换取人民的和平,这是非常值得的事情,我为什么要拒绝呢?”这样,美丽的姬妾也被他送了出去。

第三次,东边的国王又派使者来说,两个国家之间有一块荒芜的土地,属于两国共同的边境区,既然已经废弃了,不如把它送给他们。年轻国王的大臣们心想,这次国王一定又会以和平的名义答应对方的要求,于是连提反对意见的情绪也没有了,任由国王做主。

出乎意料的是,国王这次大为生气,他对使者说:“宝物可以给你们,因为我的人民不需要它;姬妾也可以给你们,因为我的人民也不需要它;但是土地一寸

也不能给你们,因为这是我的人民赖以生存的基础。你回去告诉你们的国王,如果再打土地的主意,我们只好兵戎相见。”

年轻的国王接下来就动员全国备战,终于打败了东边的国家,夺取了对方大片的土地。

经济学感悟:不可放弃一点儿土地,这是统治者心中的底线,因为土地代表了他们统治的地位和权威。

(10)做强盗妻子的格兰

法国12世纪的克莱瓦尔是湖边的一个小镇,镇上大部分居民都是以渔业为生,他们整日在湖上劳作,然后将所获得的渔产卖到另外一个镇的集市上。伙强盗流窜到了这一地区,他们成群结队地打家劫舍,镇上的大部分居民都遭受过他们的侵害。

后来,强盗们又打起了湖面的主意,他们勒令当地的居民每家每户都要交纳一笔“出船费”,因为整座湖已经是他们的财产了,任何人都无权免费使用。当地的居民向政府提出要求,希望尽快解决这一问题,出兵去剿灭强盗,因为湖是大家赖以生存的基础,是属于大家的,而不是某些人的。

政府对剿匪的兴趣不大,这将是一件吃力不讨好的事情,因为强盗们总是神出鬼没,又喜欢报复。强盗的首领看中了一个叫格兰的姑娘,并深深地爱上了她。首领几次威胁格兰的家人,让他们把格兰嫁给自己,但都遭到了拒绝。首领不忍心伤害格兰和她的家人,只能三番五次地去进行骚扰,却没有使用暴力将其抢走。

格兰勇敢地对首领说:“想让我嫁给你也可以,但是必须答应我一个条件,那就是以后永远地离开克莱瓦尔,不许再骚扰当地的居民,更不许把大家的命根子——这座湖强行占为己有。否则,就是死,我也不会做一个强盗的妻子。”

强盗的首领答应了,他带领自己的团伙和格兰离开了克莱瓦尔,最终不知去向。

经济学感悟:人们为了自己在田地上劳动的权利,曾经放弃过很多东西,而对渔民来说,水域就是他们的土地。

(11) 骑士的婚姻

斯科沃尔是法国 13 世纪的一名骑士,他接受了一个庄园主的提亲。庄园主愿意把自己的小女儿洛拉嫁给他,并将一大片肥沃的土地作为陪嫁。骑士的虚荣心得到了极度的满足。

婚后,骑士又出门去游历了,在马拉梅庄园,庄主对这位仪表堂堂的骑士产生了好感,并希望将自己的女儿嫁给他。斯科沃尔一开始并没有动心,因为他的妻子洛拉既年轻又漂亮,不值得背叛。但随后,庄主提出的条件让斯科沃尔大吃一惊,他给出的彩礼比洛拉陪嫁的土地的两倍还多。经过考虑,斯科沃尔答应了,并声称自己未婚。

有了这些土地的斯科沃尔,决心放弃以前四处比武的习惯,安下心来经营自己的产业,享受平静而美好的生活。

但在后来,他参加盛大的节日聚会时,看到了自己以前的妻子洛拉和一个美男子在一起,他们的亲密引起了斯科沃尔的嫉妒,他把洛拉叫到无人的地方,大声向她咆哮。洛拉的同伴赶来,向斯科沃尔提出挑战,斯科沃尔就这样死在了自己前妻的情人的剑下。

经济学感悟:为了土地就出卖自己的灵魂,这绝不仅是一个人的行为,很多人都会为了土地放弃道德,但这样的人结局大都不好。

第二节 创造者的不朽传奇

本节导读：财富的创造是人类永恒的传奇，也是经济学的开始。人类活动的历史纯粹是以财富创造为中心而运行的，人类社会的博弈与合作，全部的价值与作用尽在于此。

(1) 丹诺北南教会之争

丹诺北部的教会派了一个名叫雷丁的人前往南方，在那里招募雇工。但是南部教会所属的庄园也正面临着雇工不足的问题，所以雷丁理所当然地成为了不受欢迎的人。在连续几次警告而雷丁却对此置若罔闻的情形下，他被人指控是一名心怀不轨的异教徒，将在菲列顿面临着可怕的审判。

北部教会大为不满，经过长达半年之久的相互指责之后，双方各自宣布对方为“异端”。红衣主教对此大为恼火，他亲自召集了北南双方教会的首脑人物。正当和解眼看要达成的时候，这位红衣主教却被教皇废黜了，原因是教皇需要一个位置安排他的一个私生子，所以丹诺地方的北南之争，也就成为了一个冠冕堂皇的借口。

经济学感悟：中世纪，欧洲的财富主要集中于教会之手，所以教会中对于劳动力的争夺，也是司空见惯的事情。任何规模性生产都会面临这种情形，这是经济发展的客观规律所决定的。

(2) 麦西亚贵妇的城堡

麦西亚的贵妇埃塞尔弗莱德修建她的埃迪斯伯里的城堡，因为人手不足，雇用了 200 多个流浪汉。骑士金里克用他明亮的盔甲和锋利的长矛督促这些不安分的家伙老老实实在地干活。但是有一天，当金里克早晨起床之后，发现工地上空空荡荡，这些流浪汉已经逃之夭夭。原因是埃塞尔弗莱德太过于慷慨了，她支