

中国万元户

第1卷 第4号

何宏权 主 编

中国社会科学院
陵县农村发展研究组 中国万元户调查研究组

中国万元户

第1卷 第4号

何宏权 主 编

中国社会科学院 中国万元户调查研究所
陵县农村发展研究所

中国农村综合发展研究所

1984年12·北京

第三版说明

《中国万元户》丛书印发后，受到广大读者及各地领导的热烈欢迎与高度关注，来信来函订购者络绎不绝。截至目前，索订者越来越多，出现了供不应求的局面。为了满足读者的要求，我们决定再次增印。

在此，我们对大力支持、积极宣传、组织订购《中国万元户》丛书，以及曾对我们的工作提出宝贵意见的读者和有关部门的领导，表示由衷地感谢。

《中国万元户》编辑部

一九八五年二月·北京

再 版 后 记

《中国万元户》丛书第1卷第1号问世后，受到广大读者的热烈欢迎和大力支持。有的同志来信说：“看了你们赠阅的《中国万元户》丛书第1卷第1号，很高兴，万元户研究也有了自己的园地。万元户是农村经济的先进者，加强对他们的研究，对于促进农村经济的发展具有很大的现实意义。”有的单位和有关专业大户（即万元户）发展的同志寄来专门的调查报告或论文，“立志在于剖析如何发展大户，即不仅简介大户，而重要的是在于分析点问题，探索规律性的东西，可能有点全局意义。”很多同志希望今后与本编辑室加强联系，交换意见。中国万元户调查研究组欢迎广大关心万元户问题调查研究的同志协作，共同探讨一些现实的理论问题，为我国四化建设服务。

现在，这套丛书要求订阅的读者很多。不少单位领导十分重视，认为这套新丛书提供了广大读者学习、借鉴、效仿致富的方法和经验。看到赠书的同志来信说，很受启发，并从中得到有用的信息。因此，有不少县委领导向各区、乡及有关单位宣传、组织订购成百上千套。根据广大读者的要求，我们决定再版《中国万元户》第1卷第1号。

这套《中国万元户》丛书，将会拥有越来越多的读者，这是与各级领导和关心《中国万元户》的读者的大力支持分不开的，特此表示感谢。

编 者

1984年10月

目 录

许德珩副委员长在农村专业户座谈会闭幕	
式上的讲话·····	(1)
全国农村专业户的新发展	
·····农牧渔业部有关部门	(2)
科学致富之路——发展多种经营·····	邓宗觉 (8)
建国三十五年来我国农业经济效益显著提高·····	
·····国家统计局农业司	(18)
提高文化素质是农民生产致富的重要途径	
·····国家统计局农业局	(22)
万元户为什么需要法律保护? ·····	赵捷 陶骏昌 (26)
延寿县发展三十个各类专业大户剖析·····	刘文晓 (34)
从永丰乡看农村剩余劳力的转移趋势	
·····王由礼 方正育	(44)
农村专业户进入了新的发展阶段	
——沈阳市郊区(县)农村专业户调查	
·····刘玉满 吴东升	(49)
加强经营管理 注重经济效益	
——十三个万元户的调查	
·····中共六安县委农村工作部	(66)
家庭办工厂 收入上百万·····	扶花 (71)

“高山员外”向吉州是怎样走上致富之

- 道的?姜庆华 (76)
- 育菜秧富了刘忠章任方相 (78)
- 经营紫萁小包装 购销两旺收益好严寅尖 (80)
- 逊克县第一个机械化家庭农场
.....中共逊克县委农村工作部 (84)
- 我是怎样兴办家庭农场的张书芳 (85)
- 开发千亩荒山 建设家庭林场
.....中共丰宁县委宣传部 (89)
- 王振俊家庭养猪奔上富路中共廊坊市委宣传部 (91)
- 我是怎样经营种鸡场的黄晚霞 (92)
- 养鸡专业户的综合经营王剑辉 (98)
- 冯发祥的“养虫经”; 苏省射阳县兴桥乡政府 (101)
- 吕希春经营有方救活一处停产三年的铸
造厂中共本溪市立新区委经济工作部 (106)
- 事业在他手中开拓正定县农村研究所 (110)
- “浪荡子”变成了“养猪王”王永炳 (114)
- 骏县万元户五例中共陵县委办公室 (117)
- 承包渔场发了家 (117)
- 供销改革开先例 留职停薪搞承包 (120)
- 发挥技术专长 大胆发家致富 (123)
- 大搞养鸡致富快 (126)
- 开发边远地 试办小农场 (130)

许德珩副委员长在农村专业户座谈会闭幕式上的讲话

(1984年11月24日，人民大会堂，
记录整理，未经本人审阅。)

同志们，

今天，我参加农村专业户座谈会的闭幕式，到会的人很多，我感到非常荣幸。上次开幕式，我因有重要会议必须参加未能到你们的会，感到抱歉。今天，专业户代表300多位，还有中央各部委的同志欢聚一堂。党的三中全会以后，我国实行了一系列改革。在党的领导下，你们勤劳致富了，成为万元户，10万元户，100万元户，为国家创造财富，先富起来了，是符合党的要求的。对这种劳动致富，我感谢大家（热烈鼓掌）！

我到过烟台地区的西关村参观，这个村有350户人家，2100口人，是劳动致富的大队，去年已经进步到每人收入1000元。这是一件了不起的事情，然而，与你们万元户相比，还差远了。在党的劳动致富的路上走，有先有后，程度不同罢了。我访问了姓王的一户，搞水果、水产，还有其他业务，老夫妇2人，少夫妇2人，还有1个小孩，去年收入5,000元，盖了2层新楼房，很整洁。大队有养老院、幼儿园、花园，还有公共洗衣处，象西关这样的大队，在烟台地区有70个大队，进步到每人1,000元。生活改善了，要办教育。我

参观了幼儿园，8个月入托，至5岁，6岁上学。要进一步发展，为国家多生产物质财富，供他们享受，大家都很积极。70个大队，10万至20万人口，等于一个市的规模。西关大队幼儿园360人，看了他们的表演，教育非常好，重视教育，有小学、中学，烟台大学，海洋学院。福建省的陈嘉庚先生拿出一亿五千万办厦门大学。他是发家致富者的榜样，为国家发了财，这样的人才前途。

还有一点，中国人被人看不起，贫穷落后，要把贫穷落后的帽子丢了，就要靠你们带动大家一起去摘掉（热烈鼓掌）！要提倡体育，我国体育运动员夺得金牌，东亚病夫的帽子摘掉了（热烈鼓掌）！亚洲第一，委员长主持大会授奖，请吃饭。大家深受鼓舞。国庆35周年，参加阅兵式用的武器是我国自己制造的武器，既要富，也要强。把贫穷落后的帽子摘掉，东亚病夫的帽子丢到海外去，建设一个美好的国家，更富强的国家，百尺竿头，更进一步（长时间热烈鼓掌）！

（何宏权整理）

全国农村专业户的新发展

党的十一届三中全会以来，随着农村联产承包责任制的实行，一批以商品生产者姿态出现的农村专业户蓬勃发展。他们已经成为农村劳动致富、发展商品生产和改进生产技术的带头人，是农村先进生产力的代表，为我国农业向商品化、现代化转变开辟了一条新路子。中央今年一号文件下达后，专业户又有了一些引人注目的新发展。

发展速度较快

据全国25个省、自治区、直辖市（缺广东、广西、贵州、新疆）最近提供的数字统计，农村专业户达2,254.3万户，占25个省、区、市总农户的14%。按这个比重推算，全国农村专业户可达到2,559万户，比1983年初的1,561.7万户增加997.3万户，增长63.9%；比1983年末的2,482.6万户增加76.4万户，增长3.1%。专业户占总农户20%以上的省、市有：北京(29.7%)、辽宁(26.9%)、山西(24.3%)、山东(22.4%)、吉林(21.5%)、天津(20.%)。

专业户发展速度较快的省、区、市有：江苏140.9万户，比1983年末增长40.6%；天津18.1万户，比1983年末增长39.2%；北京30.4万户，比1983年末增长38.2%；湖南190.8万户，比1983年末增长35.3%；浙江109.6万户，比1983年末增长23.4%。

结构发生变化

目前，农村专业户的行业结构比去年有了很大的变化。种植业专业户比重由去年初的34.2%上升到35.9%；养殖业专业户比重由去年初的32.5%下降到24.6%；务工专业户比重由去年初的11.7%上升到14.4%；运输、建筑、商业、服务业专业户的比重由去年的13.6%上升到19.2%。

自营比重上升

农村专业户发展初期，大部分是承包专业户，由于集体的劳动资源有限，不能满足农民发展商品生产、劳动致富的

要求，于是，一批自寻生产门路、自备生产资料、自筹资金的自营专业户迅速发展起来。到目前为止，全国自营专业户占专业户总数比重已达60%。自营比重较高的省、区有：宁夏达82.5%、河北为77.4%、吉林和陕西均为75.2%、四川为66.4%。

经营门路宽广

农村专业户发展出现以下趋向：由种养业向其他行业扩展；由生产领域向流通等各个领域延伸；由周期短，见效快、收益小的经营项目向周期长、见效慢、收益大的项目发展；由乡村向城镇转移。总之，经营门路越来越广，越走越宽。

第一，开发性专业户显著增加。前几年开发性专业户虽在各地均有出现，但为数不多。今年中央一号文件贯彻后，则大批涌现。据河北、陕西山西、辽宁、浙江等十省统计，共有林业专业户150多万户，其中河北、山西、陕西三省都超过30万户。日前，全国有水产养殖专业户300万户。河南省有养鱼专业户10万，预计今年总产量可突破亿斤，比去年增长三成以上。

第二、建筑、运输业专业户发展较快。建筑、运输业专业户达205万户，占全国专业户的8%左右。比重较高的省、市有：上海17.2%、福建15.6%、天津、山西和山东均为9.3%。近几年，全国农村建筑队达5.7万多个，有500万农民建筑大军活跃在城乡建筑工地上，其中包括一部分建筑专业户。

第三，流通领域的专业户迅猛发展。近几年，农村商品经济大发展，吸引了大批农民从事商品交换。日前，全国有

农副产品批发市场200多个；县以上的农产品贸易中心和货栈3000个左右；农村集市近5万个，这些点多面广的集散地形成了商品流通的网络。农村个体工商户已达420多万户，从业人员538万人，主要成分是进入流通领域的专业户、他们活跃于城乡之间、街头闹市，上集下乡，走村串户。江苏省进入流通领域的专业户达17万多户，比去年同期增加2倍多。河北保定地区近几年出现晴纶、人造革、服装等十种专业市场23个，联系着省内外众多的企业和千千万万个专业户。

第四，加工业专业户大批涌现。目前，全国农村光食品加工专业户就有200多万，占专业户总数的7.8%，比重较高的省、市有：山东19.4%、江西15.9%、河北15.1%、云南13.4%。

第五，服务型专业户迅速发展。服务专业户占专业户总数的比重：河南为11.3%、黑龙江为7.9%、浙江为7.5%、陕西为7.3%。浙江宁波市今年新增服务专业户1.3万多户，加上原有的占全市专业户的28%。山东烟台出现水利专业户6,750多个，联合体2,420个，实现水利服务社会化。湖南临澧县出现服务专业户2,570个，占总农户2%，他们与国营、集体兴办的社会服务体系相结合，形成一个多层次、多形式的服务网，为农户从事商品生产提供种苗、防疾、技术、信息、加工、运销等服务。这批专业户小型多样、经营灵活、服务周到，沟通了城乡联系。

第六，一些新的行业也由专业户发展起来。江苏省从事花木生产的专业户有近3万个，花木运销全国20多个省、市。另外，建材业、信息服务、文化、教育等专业户也脱颖而出。

生产规模扩大

今年中央一号文件给专业户撑了腰、壮了胆，使他们在经营中放开了手脚。承包荒地、山林千余亩，耕地、滩涂上百亩，饲养牲畜百余头，家禽数千只的大户不断涌现。山西左云县粮食专业户刘培勋承包土地680亩，今年夏季向国家交售10万斤豌豆，连秋粮全年可售粮、豆18万斤，可收入4万元左右。沈阳市今年出现的1,000多个专业大户，经营规模相当于十几个或几十个一般专业户。

专业分工趋细

专业户为了提高经济效益，增强市场竞争能力，开始注重专业化程度的提高，出现了由兼到专、由全到单的趋势。

第一，出现一批由兼业经营走向专业经营的专业户。前几年所说的专业户几乎全是兼业户，随着联产承包制的完善和商品生产的发展，专业户逐渐认识到既承包土地、又搞专业经营，精力不足，效益欠佳，于是，一批专业户逐渐“离土”。据湖南益阳、常德等六个地区统计，转包耕地的专业户11.5万户，占总农户的2.5%，转出耕地占总耕地面积的1.6%，这就意味着有15%左右的专业户“离土”走向专业经营。黑龙江集贤县去年兼业专业户占全县专业户的97%，今年下降到88%。这个趋势是农村商品生产发展的必然结果，同时又为商品生产大规模发展创造了前提。

第二，从经营生产的全过程向生产过程的某一项目或环节发展。例如，种植业专业户把购种、购肥、灌溉、植保、运输等环节全部自营转向依靠社会服务，既便于扩大经营规

模,又能够提高经济效益。养殖业专业户也是如此,由以前的自繁、自育、自养、自销向专繁、专育、专养、专销发展,出现许多育种、孵化、饲料加工、疫病防治、运销等服务专业户,饲养又可分幼畜、成畜饲养,肉用畜、乳用畜饲养,肉用禽、产蛋禽饲养等等。其它行业也有同样趋势,社会分工协作日益密切。陕西乾县的服装加工专业村,过去是家家户户自采料、自加工、自销售,社会劳动浪费极大,现已出现上千个采购原料和推销成衣的专业户,加工过程中也出现了分工协作的裁剪、锁边、缝纫、钉钮等专业户。

经 济 效 益 提 高

专业户的一个显著特点就是“三高”,即比一般农户的劳动生产率高、土地生产率高、产品商品率高。因此,他们所获的生产效益要比一般农户高得多。据全国851万户专业户的调查统计,户均总收入2,571元,比全国总农户平均总收入1411元高82.2%,占总农户13.6%的专业户可获得23.5%的农村经济总收入。据山东泰安市对100个专业户的调查,人均收入1,000元,比全市人均收入高1.5倍。山西长治市农委调查,到今年6月底,全市农村涌现出年经营额在10万元以上的经营大户150多家,这批约占总农户千分之一的大户,经营总额已达到全市农村的十分之一多。他们的产品几乎全部作为商品出售。专业户主要是从事商品生产,商品率一般都在50%以上,大部分专业户可达80%左右。

趋 向 经 济 联 合

专业户逐渐走向联合,是进行专业化、社会化、商品化

生产的需要，是农业现代化发展的一条新路子。目前全国农村新经济联合体大约80万个，参加农户450万户，约占总农户2.5%，占全国专业户的18%左右。随着专业户的发展，出现了一批引人注目的专业村、专业镇、专业市场。专业村一般指一村至少有半数以上的农户（或劳力）经营同一生产项目，收入占全村总收入一半以上的自然村或行政村。为了合理组织和利用各种生产要素，提高经济效益，增强市场竞争力，专业村中的专业户更多地走向联合。据安徽阜阳地区的调查，5个专业村的1,035个专业户，结成150多个联合体，绝大多数专业户走向联合经营的道路。

（农牧渔业部有关部门供稿）

科学致富之路——发展多种经营

江西省动物学会理事长 邓宗觉

一

多种经营，是一个科学问题，内涵极其丰富，不是一个简单的经营管理技术问题。

开展多种经营，头绪万千，必须牵住牛鼻子才能使多种经营沿着正确的途径日益兴旺发达起来。这个牛鼻子是什么？是现代的生态系统理论。要提高多种经营的经济效益和社会

效益，必须正确处理若干生态关系，所谓生态关系就是要认识到在自然界中生物与生物之间的关系，生物与非生物（水、土、肥、热、光、气等）之间的关系。生物与环境之间的关系，构成了一个复杂的相互联系，相互作用，相互影响，相互制约的关系，这就叫做生态系统。为了发展农、林、牧、渔业和多种经营，更好地发挥自然界中的各种生物和非生物成分的作用，就必须懂得生态系统理论，掌握生态规律性，根据这种自然规律，采取正确的措施，才能得到预期的经济效益，否则就会得到相反的结果，甚至劳而无获。

现代生态学上经营的概念：随着社会的进步，生产和科学技术的发展，经营的概念也丰富了，经营就是整体的自然经营管理，即合理利用，并不是指片面的直接利用，而是整体的自然保护利用。

经营应该建立在生态系统理论的基础之上，研究自然和自然资源动态平衡规律，保护自然和自然资源，预测多种因素的影响，进行综合分析，权衡选优，调节人类与其赖以生存的大自然的关系，特别是保护利用自然环境的整体性，不是“头痛医头”的单项解决，而是全面考虑，从而有支配和调节各种影响的可能性，在调节人类与其环境之间全面关系的基础上，要求自然环境能满足人类和整个自然界的生命系统的最适生存条件，加强人类有效的合理经营自然和自然资源的能力。

多种经营就是适合人类的各方面需求而明智的合理利用自然整体的科学理论。多种经营是对自然界各种不同生态系统如农田生态系统，水域生态系统，森林生态系统，沼泽生态系统，草山、草坡生态系统的合理利用，不同地区的同一

生态系统都有各自的特点，使它特别适合某些用途，表现某种特殊功能，所以多种经营就要评估生态系统的特征来确定用途：宜农则农、宜牧则牧、宜林则林、宜渔则渔。

在评估生态系统特征以后，可以设计配合多种可能用途，在确立进行何项用途时，就必须进行全面的生态系统估价，即应考虑所有可能用途对环境的影响，和生物（动物、植物、微生物）在那种环境条件下，生长、发育、繁殖能否正常顺利进行下去，生物量能否持续上升，生产力能否向前发展。例如鄱阳湖某一块滨湖的地区，或是应该成为农田，或者成为湖汊，或者成为轻工业原料基地，或者成为鱼类的产卵场所，最后确定依据是各种用途的产量与需要输入物质经过科学分析比较的结果，而不是凭“长官意志”来确定的。

多种经营是近代大农业科学思想体系的必然发展，由于各种科学的日益发展，特别是生命科学的突飞猛进，医学的进步，人类对自然界的需求越来越高，营养的要求，工业原料的要求等等，就必然要发展多种经营，根据当地的自然条件和自然资源、劳动力和资金等条件，积极开展农林牧渔多种经营和全面发展。这样才能保持自然界的动态生态平衡，国民经济才能持续上升，人民生活才能得到改善。最近全国营养学术会议，强调在平衡膳食的基础上，要求尽可能逐步改变我国人民粮食吃得过多，副食品吃得过少的膳食习惯，使食物多样化，要求每人每天除粮食以外，要有豆类、肉、鱼、蛋、脂肪、绿叶菜、水果、蔗糖等等，象这样的膳食构成，不积极开展多种经营是无法实现的。

多种经营的内容项目的科学技术要求很高，例如养殖业里的养鱼业，大家都喜欢养草鱼，草鱼是一种非常好的养殖

品种，食物链短，草料通过草鱼利用就可以直接转化为动物性蛋白质——鱼肉、鱼卵等，但是草鱼的最大缺点是草鱼病多，要希望养殖草鱼成功，除了解决草料来源以外，就必须懂得防治草鱼病，这里就需要科学技术。草料和防治草鱼疾病的科学知识，是关系到草鱼生产能否发展的关键性问题。养鸡要防治鸡瘟，否则鸡的生产就上不去。我省在发展养羊的生产中，也有过失败的教训，在滨湖地区引进原来生活在西北干旱地区的新疆细毛羊，因为生态条件不适应，新疆细毛羊不适应多雨潮湿高温地区生活，再加以血吸虫病的感染，引进就没有能得到预期效果。在赣南地区，在“向南方草山要肉”的口号影响下发展养羊也没有取得理想的效果。在“大跃进”的年代里，曾提倡办万头猪场，由于一无饲料，二无技术，现在还可看到残留着的破猪圈。

多种经营是从我国实际情况出发，完全符合我国国情的。我国国情的基本情况是人口多，农业人口特别多，耕地面积少，农村劳动力多，经济底子薄，还不富裕，农村中又有从事各种手工业的劳动者，农、林、牧、付、渔诸方面的能工巧匠甚多，有一定的技术基础，不论种植业、养殖业，在世界范围内还是比较发达的，淡水养殖不论在古代还是现代，都处于世界领先地位。

二

多种经营的内容很多，既有农工商、牧工商、渔工商，又有农、林、牧、付、渔五业之间的多种经营，更有农、林、牧、付、渔各业内部的多种经营。