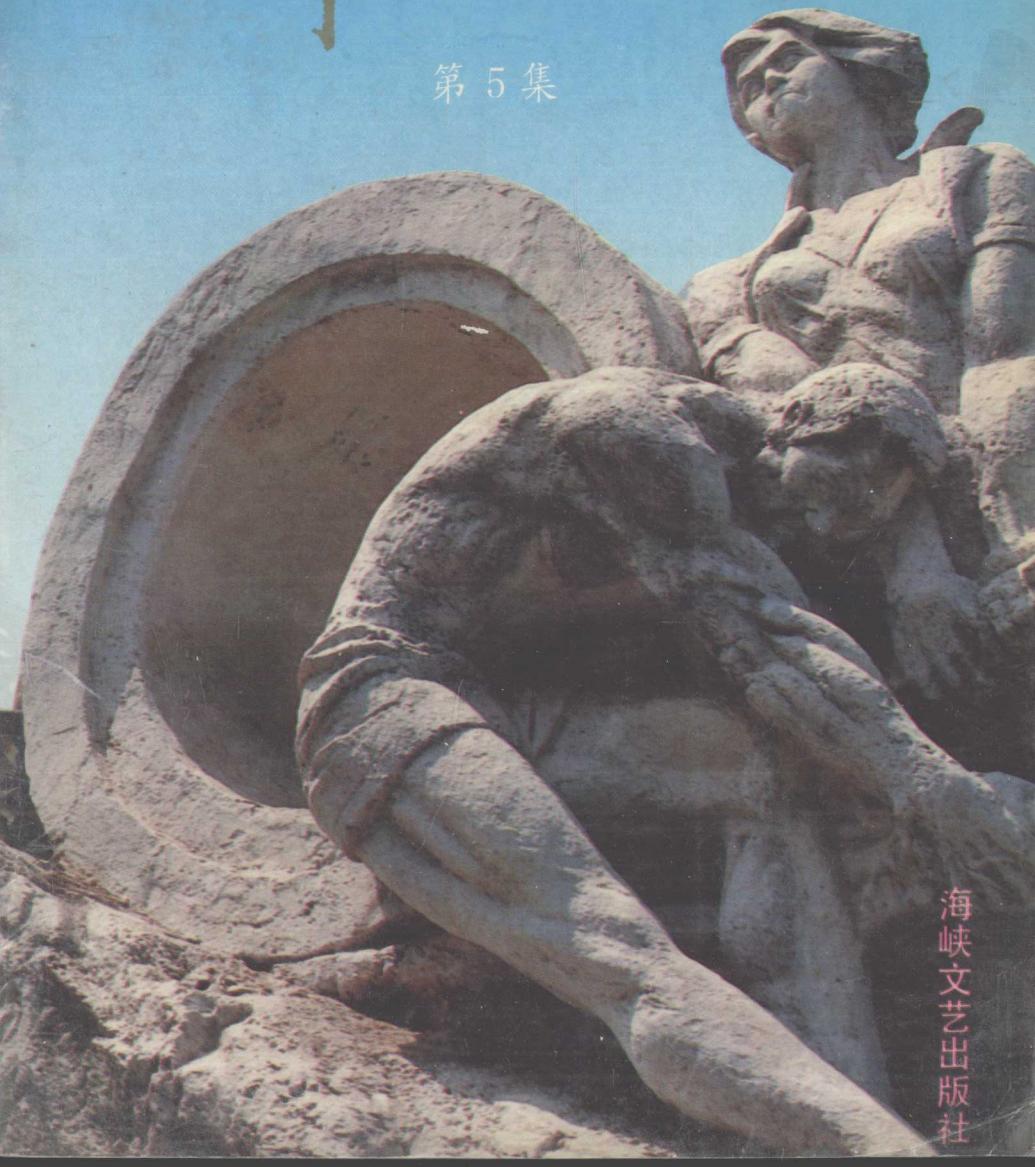


群英崛起

第5集



海峡文艺出版社

第5集

群英崛起

飞
舞九天
九十年代

海峡文艺出版社

(闽)新登字05号

群英崛起

(第5集)

福建省作家协会编

海峡文艺出版社出版发行

(福州得贵巷27号)

福建省新华书店经销

福州7228工厂印刷

开本850×1168毫米 1/32 9.875印张 2 插页238千字

1992年8月第1版

1992年8月第1次印刷

印数：1—1000

ISBN 7—80534—488—4
I· 388 定价：4.90元

让群星继续闪烁（代序）

福建省经济委员会主任 郑本灼

值此建国四十周年之际，中国作家协会福建分会编辑出版了报告文学集《群英崛起》，这是一件值得祝贺的事。

十年来，福建认真贯彻中央给予的特殊政策、灵活措施，逐步成为中国改革开放综合试验区，经济建设有了长足的进步。十年中，福建花费巨额投资，优先安排交通、通讯、能源和原材料建设项目，以及关系到国计民生的短线产品的生产，同时还制定了吸收外资的优惠政策，有效地改善了福建外商投资环境，优化了产业结构，提高了工业技术水平，增强了经济发展的后劲。十年来，全省共签订吸收利用外资合同2000多项，协议外资金额达21.6亿美元，实际利用外资9.5亿美元，兴办“三资”企业1800多家。福建正朝着发展外向型经济迈出了可喜的一步。十年中，全省经济增长超过了前二十九年的总和，国民生产总值、国民收入、财政收入和外贸出口总值都比十年前翻了一番以上。目前，福建两个月创造的国民生产总值就相当于改革开放前的1978年全年的绝对值。从而，改变了福建过去地处海防前线，交通闭塞，经济落后的形象。

改革开放，不但给福建经济发展注入了强大的活力，人们的社会主义商品经济思想观念也逐步确立。福建企业界人士在

对外经济交往中，打开了思路，拓宽了眼界，学到了许多国际上先进的经营管理经验，并结合本企业的实际情况，在经营管理上进行多方面的探索和改革，使企业经营管理水平和经济效益有了很大的提高，涌现了一批先进的企业和优秀企业家。近两三年开展企业升级活动中，福建已有13家企业荣获国家二级企业称号，199家企业被省政府授予省级先进企业称号。全省先后两届共评选出81名优秀企业家，福建的企业家队伍正在改革开放中不断成长、成熟、壮大起来。

当前，我国经济发展和经济改革正处在关键时期。我省坚决贯彻执行了十三届三中全会提出的治理经济环境、整顿经济秩序、全面深化改革的方针，固定资产投资规模得到控制，流通领域的混乱现象开始扭转，从而为全面深化改革创造了良好的条件。现在，全省正在深入贯彻中共十三届四中全会精神，坚持“一个中心，两个基本点”，坚持改革开放，坚定不移地实施沿海地区经济发展战略，全面深化改革，认真做好改革开放综合试验。我们深信，在党的十三届四中全会的精神指导下，福建改革开放的步子将迈得更快，经济将得到持续稳定协调发展。福建的作家也将会为我们的读者奉献更新更美的时代画卷。

1989年10月

目 录

让群星继续闪烁（代序）	郑本灼	（1）
踏遍青山人未老	袁和平 游慈琛	（1）
步步为营 稳扎稳打	遥远 方艺华	（6）
在逆境中奋进	陈向阳	（16）
鹭岛图腾	斯金	（23）
在起跑线上	黄一虹	（30）
他们在编织理想	杨西北	（37）
五彩梦	贺彦豪	（44）
求实·奉献	韩月眉	（51）
梦城“龙卷风”	杨西北	（58）
燃起生命之火	林杰 谢文钦	（65）
“闻日”畅想曲	林杰 谢文钦	（73）
绿海明珠	陈盛仪	（81）
碧海春姿	李斐	（89）
播绿战车	侯峰 黄瀚	（97）
魂萦青山 情满异土	钟尚年 钟志清	（105）

- 绿色事业充满希望 叶光炎(113)
出色的城市建设者 陈向阳(120)
新的风景线 余美西(126)
大山跳动着绿色的音符 黄尔金(133)
- 回天有术 朱谷忠(143)
湄洲湾的阿波罗 李金贤(149)
闽中明珠 林发祥(155)
光明的事业 知日胜(162)
闪耀在侨乡的明珠 龙 城(169)
一把打开致富之门的“金钥匙” 魏德泮(174)
水的启示录 林茂春(180)
心底无私天地宽 温琴光 钟志清(186)
- 上下求索 艰难创业 邓光文(193)
企业的成败决定于人才 伊 君(200)
海山协奏曲 余美西(207)
粘在工地上的人 陈鹭生(213)
创建“社会主义企业楷模”的人 许崇安(223)
大动脉的血液 斯 金(232)
生命之源 斯 金(239)
- 白色鸟 林礼明(248)
中 坚 游慈琛(256)
山城之星 陈广淦 帅建华(263)
邪不压正 许守尧 黄尔金(268)
飞来石下涌新流 余美西(276)

- 纤柔与刚毅的交织 谢保平(282)
光热之源 黄 涠(289)
崛起在红色土地上 曾念东(296)
公共汽车进行曲 夏 萍(303)

踏遍青山人未老

——记福建省物化探大队

·袁和平 游慈琛·

笔者在采访之前，对于这个名称古怪的单位一无所知，只觉得它是个地质勘探部门，而大队所在地的群众叫它“地质队”。及至登门造访，才知道称谓之中有着丰富内容。它的全称应是：福建省地球物理地球化学勘查大队。县团级，隶属省地矿局，全队干部职工600余人。但就其机构设置和专业结构而言，实在复杂得可以。大队部除了常规的十几个科、室、局部门之外，还有一个桂山分部。大队部领导全队的所有业务。我们知道，大多数的科研机构与生产单位并无直接关系。而物化探大队的科研部门与生产部门却是溶为一体的，甚至科研科技成果就是生产成果就是产值。科研室：地质物理探查研究。它直接为地质探矿提供理论依据和论证。遥感站（局）：地球人造卫星遥感图片解译及应用研究。实验站：矿物样品化验。电算站：电子计算机处理物化探数据及软件开放。制图队：绘制物化探及地质资料图。被称为直接生产单位的有检基检测站：主要从事工程地质勘测、桩基动测、地质测绘、地下水勘探，工程钻探、浅层地震探测等等。重力分队：（全省唯一的）重力区域调查。一分队：物探野外勘测及矿产勘查。化探分队：化探野外勘测及科研。微震分队：微地震监测。板材厂：生产花岗石板材。印刷厂。

地质部门原本是国家事业单位，一般不产生直接经济效益。国家拨给一定经费，地质工作者就使用各种手段探明沉睡在地下的宝藏。学过近代史的人都知道，中国的近代文明肇始于开矿和修铁路。开矿是一切大工业的基础，而地质勘探却是先行官。随着经济体制的改革。地质部门也发生了巨大变化。家大业大，相对说国家对地质部门的投入是不足的。每一国家下达的地质勘查或科研任务，都以立项形式规定经费，进行严格的经济核算和审计，没有丝毫通融余地。倘若经费充足那也罢了，但是国家穷，财政困难。于是省物化探大队也就走了一条事业单位企业管理的路子。他们有技术有设备有人才，凭着这些优势，几年来惨淡经营，在完成国家下达的任务之外，竟然连年递增创造出可观的产值，竟然能够将与本行业不沾边的印刷厂和花岗岩板材厂，办得有声有色，蒸蒸日上。

事有凑巧，笔者采访时刚和大队党委书记接上话，就听说来了重要“客人”。来者一行数人，却是地质矿产部的两位处长和省地矿局宣传处的同志们。说是约好的，开会。确切地说，是中央地矿部和省地矿局联合调查组，下来调查地质系统“双基”教育情况、精神文明教育及地质队员安居乐业情况。

会议室围圆而坐，气氛活跃。联合调查组要求如实汇报、畅所欲言。……五十年代、六十年代，地质队员很光荣。尽管以艰苦著称，但是得到广泛的尊重，社会地位和自身价值得到充分体现。歌曲唱地质队员，电影演地质队员，报刊赞颂地质队员。你知道1991年1月江泽民总书记为之题“献身地质事业，无尚光荣”的纪念碑么？它坐落在河南省平顶山市。这座城市的诞生，便是地质队员的功勋。五十年代，原中南局641地质队在此勘查发现多种矿藏。于是，一座现代城市在矿锤的敲击声中，在翻毛皮鞋的踏

勘中，迅速成长。中华大地上由地质队员们催生促长的现代城市又何止一、二。

地质事业的重要性并没有下降。相反，随着国民经济的发展，随着科学技术的进步，地质工作的新课题日新月异。地质事业同其他事业一样光荣，同时还十分艰苦。野外作业的地质队员，几乎没有家庭的概念。户口在福州，工作却长期在外县市，孩子上学，交的学费比别人高。住个招待所，惹人讥笑，捡最便宜的，五六元钱住一夜，还说是省里下来的。作业点定下来，租用农民的房子，通常与猪厩牛棚甚至厕所为邻。年轻的大学毕业生，参加工作的第一件工具是一把柴刀，劈山开路，一干就是一年半载。大学里绝没有砍柴开山的专业，但生活中有，事业中有。

大队长侃侃而谈。他到地方上可以当个县长，可是他短裤汗衫，工人的样子。他说难呐，都以为地质部门工资高，其实穷得很，有些分队甚至碰上发不出工资的事情。队员们知道难，不怨不怪，反而将自己的些微积蓄借给队上作经费。大队思想政治工作特点之一，就是反复对于部职工进行部情、局情和队情的教育，让大家了解全国全省地质系统和本单位的各种情况。

省物化探大队的全体职工平均文化水平相当高，大中专毕业生占近半数。党员占五分之一，政治素质和思想素质都比较高。置身于沿海开放城市，物质享受的差别是显然的。一些野外作业队员的经济条件，甚至远不如一般生活安定的青年工人，更不能和“三资”企业职工相比。近年来，也有一些“人往高处走”的，或调行政机关，或借他单位。按理是人之常情。可毕竟走的是个把人。有人认为，过好日子的人有一种优越感，其实过艰苦日子的人也有另一种优越感，而且伴有一种崇高感！

队长侃侃而谈，说到动情处，把人的眼睛弄湿了。

队长在基本情况和党的基本路线教育汇报中，常扯了许多闲话。教育是双向的。接受和灌输须要接近某种吻合与和谐。省物化探大队的“双基”教育工作是一套系统工程。他们一开始就采取了一种比较严格、正规的做法。1991年以来，“双基”教育在全队铺开。至7月底，共办了8期脱产班。受训人员达260多人。按计划，将在年底前全面结束。

1990年4月，队领导根据省委部署，多次召开党委会议研究安排“双基”教育工作，拨出专款购买500册《职工政治教育教材》，同时队政治处着手进行职工思想状况的调查工作。1990年7月，选派宣传干部参加省委组织的“双基”教育师资培训班。11月，大队部制定了“双基”教育工作计划，以文件形式下发至各党支部及各单位。1991年初，按计划举办了第一期以中层干部为主体的“双基”教育骨干培训班，为其后的全员培训打下了良好基础。4月，着手组建全员轮训师资队伍，建立了拥有12位教师的两套讲课班子，分别设一般干部班和工人班。5月，根据准备工作的进展和一些新情况，队党委下发了《关于职工系统教育安排的补充通知》，提出了一些新的要求，同时确定了分期办班的具体时间。6月，正式办班。

由于职工文化程度参差不一，岗位工作任务不同，“双基”教育工作分为：中层干部班、一般干部班和工人班。根据工作点分散平时难以集中的特点，采取分片集中办班的方法。定为大队部康山片、桂山分部片、螺州片和邵武片。分片办班使得职工能够就近参加学习培训，节省了路途往返时间。为了不因抽调学员而影响生产工作，在确定学员时事先与各单位协商，对一些特殊工种的人员，诸如驾驶员、炊事员、打字员等，也尽量合理安排，保证学习课时。

根据实际情况，学习内容的安排各有所侧重。中层干部班文

化程度高，一般受过较系统的马克思主义理论教育，参加过“双基”骨干班的培训，对此，就没有强求按《职工政治教育教材》的内容安排上课，而是侧重于社会主义理论的学习。主课为省直党工委宣传部制作的录相：《当代社会主义问题十讲》。一般干部班大多毕业于大中专院校，平时关心政治时事，自学能力强，但思想比较活跃，对当前的一些热点问题，往往持片面观点和看法，诸如国际共产主义运动问题、社会主义与资本主义问题等等。对此，教学内容侧重于讲解当前的一些热点、难点和疑点。工人班文化程度较低，理论基础知识不足，教学内容以《职工政治教育教材》为主，侧重于基本知识的传授。

7月份。讲授内容增加了江泽民总书记的“七一”讲话。由授课老师进行专题宣讲和辅导。

在办班期间，授课者时常征求学员意见，并举办座谈会，交流学习经验；举办讨论会，交流学习心得。学习结束时举行一次全面考试，结合三次作业和学习心得体会汇报评出学习总成绩。学习结束后，对每个学员作出书面鉴定，连同学习成绩一并归入个人档案，作为奖惩、晋级的依据之一。

由于工作的特点，地质队员们在野外作业时一般不可能看电视，甚至报刊杂志也是迟迟收到；工作繁重，强体力劳动和高科技脑力劳动并存，平时要抽出精力系统地学习政治理论也是不现实的。通过这样有系统的学习，激发了干部职工的政治热情。大部分人消除了思想上的糊涂观念，对于社会主义事业，光荣的地质事业满怀信心。他们又走在路上，走在青山绿水间，走在崇山峻岭上。“踏遍青山人未老”啊！

步步为营 稳扎稳打

· 遥 远 方艺华 ·

中国古代的《孙子兵法》，被许多西方国家用于企业管理，这已经不是新鲜事了。

战略战术与搞企业是否有必然联系？

它开辟的是国际市场，面对的是世界经济贸易强手如林。

在如此的国际竞争中，它先后与美国、法国、意大利、加拿大等 100 多个国家、地区，建立起正常的贸易关系，树立起良好的声誉，成为外商眼中颇具实力的外贸公司。

它，就是我省主要经营轻工业品进出口业务的专业外贸公司之一——福建省轻工业品进出口公司。

阳春三月，和风习习，冒着午后明晃晃的阳光，我走访了该公司的经理——薛兴旺同志。他约莫四十来岁，个头不高，架一副金边眼镜，看上去有些书生气，文质彬彬，但从言谈中可以看到他沉稳、刚毅的气质。他谈：“我不干破釜沉舟的冒险事，只求稳扎稳打。”

请看该公司本部几年来的出口情况：

年	份：	1985	1986	1987	1988	1989	1990
---	----	------	------	------	------	------	------

金额(万, 美元): 3589 4313 5978 8074 8214 8751

从以上这组数字可以看出, 从1985年至今, 该公司几年来出口额持续稳定增长, 1988年比1985年翻一番, 1989年出口额居全省专业外贸前列。更值得一提的是1990年, 举世瞩目的海湾战争变化莫测, 做生意最怕战争影响, 占该公司出口额40%的白鸽牌塑料拖鞋, 主要市场是在中东国家、地区, 仅因为海湾局势的影响, 就导致该公司跌落1000多万美元的出口额。怎么办? 上级许多部门都为该公司担忧, 看来其效益下滑已无可挽回。

然而, 作为公司经理的薛兴旺, 自有他过人的精明之处, 任何一个有长远眼光的领导, 都不会抱着一种产品而坐以待毙。居安思危, 这是许多睿智者之所以顺应社会变化, 临危不惧的原因。“最好的时候, 就应该想到最坏的时候,”这是薛兴旺充满辩证的思想。搞企业最怕的是“吊死在一棵树上”。因而, 在海湾战争爆发之前, 公司就立足创新, 积极开拓新产品, 开辟新市场。要求每个业务科, 半年总结一次新产品开发情况, 利用业务人员在与外商接触的过程, 根据市场需要, 收集信息, 集业务员、信息员、安全员于一身, 有什么信息及时反馈。每一小组外出都要求写推销总结, 包括当地风土人情介绍、产品市场情况、成交情况、经济前景, 以及和其他地区优劣点的比较。真正做到对行情了如指掌, 花大精力抓有发展前途的主要商品、主要市场, 使每个人都做到思想脉络清楚、重点明确。如: 一科除了经营好白鸽牌塑料拖鞋、巩固中东非洲市场外, 还抓紧发展其他拖鞋(室内拖、沙滩拖、毛巾拖、人造革拖等), 开拓欧美、日本、澳大利亚市场。仅1989年新产品出口额就达500多万美元。二科把传统手工缝制的皮鞋放在次要位置, 着重引进并改造16条生产线, 开展粘胶皮鞋的经营。当时, 刚引进第一条生产线, 职工中争议不小, 意见分歧很大, 认为不能这样干。人类接受新生事物都有个过

程，只有当人们尝到了甜头之后，才会惊喜、佩服。因而，二科皮鞋从年出口36万双到1989年超过200万双。箱包出口也一样，把重点放在帆布尼龙包袋对欧美出口上，目前，年出口额已超过1000万美元。

由于公司领导的预见性，在海湾战争之前就全面出击，不断开拓新产品，不但弥补了因海湾局势影响的1000万美元的欠缺，还使出口额持续上升，这里面难道没有许多令我们认真思考的地方吗？

二

党的十一届三中全会以来，改革开放的春风拯救了许多濒临倒闭的企业。外贸，作为对外开放的窗口，如虎添翼，成了人们眼里最吃香的部门。然而，事物总有它的特殊性，直到1985年，外轻进出口公司的一些职工、干部，还在寻找门路，要调到其他行业去。为什么呢？原来，从1980年至1985年，由于种种客观原因，连续五年，公司出口额总是徘徊在3000——4000万美元之间，职工福利帐上还欠款28万元，住房紧张，没有煤气；而其他专业外贸公司，职工生活条件越来越好，日子越过越火红。面对公司这种状况，职工情绪比较低落，流传着“没房没气，‘轻工’没劲”的叹息。

穷则思变，这是当今企业家的风采。

我国外贸体制改革，几年来，经历了三个重要阶段；外轻进出口公司在企业管理上也迈出了艰难的三步，公司从而扭转了被动局面，像一只白鸽展翅飞向悠远的蓝天。

1986年前，公司还处于“统负盈亏”，吃大锅饭阶段，企业管理基本上是“集中管理，集中经营”，总体上，还是传统管理，经验管理为主。重点放在检查计划执行情况，监督不合理的成本上升和方案价的实施。尽管采取了控制好收购价、出口价和

节省费用开支、加速资金周转，把好进货质量的措施，为减少库存占压，也制订了一些制度，如：收购价、出口价的“三会审”（业务、财务、物价），三家共同审定价格；出口商品“四就地”（就地生产、检验包装、刷唛装运出口，便于质量把关，节省仓储措施费用支出）等等，整个体制并没有更变，虽也取得一些成绩，但出口额还是没有多大回升。

1987年，外贸体制改革，实行专业外贸公司条条承包，由专业外贸公司承包经营，对各分公司强调在核定指标内“超亏不补，节亏留用”。与此相适应，轻工进出口公司则“下放权限分商品核定成本，按指标灵活经营”。以科、室、部为主，按指标经营，节亏有奖。完善了调动职工积极因素的激励机制，设立两面流动红旗：一、改计划进度评比为与上年度同期相比，以增长的绝对值最多为优胜单位；二、以完成成本指标经济效益最好为先进单位，并与略有差别的奖金挂钩，调动了各部门加强经济核算、努力扩大出口的积极性，全面完成了专业总公司下达的承包任务。这一步是关键的转折点，从而为以后几年的连续稳步发展，奠定了坚实的基础。

1988年，由于“两个半”行业进行“自负盈亏”试点，打破大锅饭财务制度，公司面临着两种严峻选择：要不盈利，使公司兴旺发达；要不破产，折戟沉沙。然而，没有人愿意选择后者。如何做到既完成国家交给的计划任务，又确保本公司经营略有盈利，不至于亏损挂帐呢？当时，体制改革尚不配套，不可预测的因素和不断变化的条件，使改革者每走一步都要担当很大的风险，稍有不慎，就有可能导致公司破产，真正处在“小马过河”的境地。作为公司主要领导人的薛兴旺，更是忧心忡忡，彻夜难眠。作为一个一向谨慎的经营者，他采用步步摸索前进的办法，调动全体工作人员逐笔、逐月、逐季及时分析，及时调整，