



助你成功智慧丛书

ZHUN CHENGGONGDE ZHIHUI CONGSHU

李元秀◎主编

如何做

赚钱的好男人

赚钱不仅是一种谋生手段
更多的是对社会对家庭的一种责任

财富圣经 赚钱之道
早读早受益

君子爱财取之有道；善道者，尽取其财；
把握金钱，把握未来，商道游刃有余。



内蒙古人民出版社



助你成功智慧丛书

ZHUN CHENGGONGDE ZHIHUI CONGSHU

李元秀◎主编

如何做

赚钱的好男人

赚钱不仅是一种谋生手段
更多的是对社会对家庭的一种责任

财富圣经 赚钱之道
早读早受益

君子爱财取之有道；善道者，尽取其财；
把握金钱，把握未来，商道游刃有余。



内蒙古人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

如何做赚钱的好男人/李元秀编著. —呼和浩特:内蒙古人民出版社, 2008. 12

(助你成功的智慧丛书/李元秀主编)

ISBN 978 - 7 - 204 - 09797 - 5

I. 如… II. 李… III. 男性—成功心理学—通俗读物
IV. B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 204060 号

助你成功的智慧丛书

主 编 李元秀
责任编辑 徐 建
封面设计 点滴空间
出版发行 内蒙古人民出版社
地 址 呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦
印 刷 北京中印联印务有限公司
开 本 710 × 1000 1/16
印 张 360
字 数 3900 千
版 次 2009 年 1 月第 1 版
印 次 2009 年 1 月第 1 次印刷
印 数 1 - 10000 套
书 号 ISBN 978 - 7 - 204 - 09797 - 5/Z · 563
定 价 600.00 元(全 20 册)

如出现印装质量问题,请与我社联系。联系电话:(0471)4971562 4971659

前言

以前,我们是那么的贫穷,那么的一无所有。我们没有舞台,更没有成功胜利的而获得的掌声……

但今天,我们这一代又是如此幸运,尽管我们还在发展的道路上行走或奔跑,我们必竟有了人生创业和为之奋斗的事业舞台。人们常说,心有多大,天地就多大;做为一个创业者来讲,更重要的是有一个天地大舞台。

如今,一个充满机遇和挑战的时代就在我们身边,社会为我们提供了一条光明坦荡的大道,那就在人生的天地大舞台上创业:

创业成功,你可以实现你梦寐以求的生存价值;

创业成功,可以让你按照自己的自由意志生活;

创业是人一生中在天地大舞台上最亮丽的时刻。在创业面前,身世卑微或高贵已没什么不平等,学问高低也无多大差别,只要你有这颗改变自己的心,只要你有眼光,有谋略,敢于冒险,精明能干,总之,只要你以积极的心态,立刻去行动就行!

当然,要创业赚钱并非一件很容易的事情,创一家公司或一个实体也有许多东西需要我们去学习,即使你只是开一家规模很小的企业,也必须要熟悉精通其中的许许多多技巧和门道,这也是我们编撰本套《助你成功的智慧丛书》的真实意图所在。

天地舞台的大幕已经徐徐地拉开,每个人对于成功都存着一种渴望,没有人会愿意一辈子甘于平庸、碌碌无为。快速变革的社会给每个人提供了无数的机遇去改变自己的人生角色,而内心对成功的渴望也会随时提醒那



些关注自我发展的人士:要努力让自己更优秀!

无庸讳言,这就要求每一个创业者或老板,即使对于看似渺小的工作也要尽最大的努力,每一次的征服都会使你变得强大。如果你用心将渺小的工作做好,伟大的工作往往会水到渠成。如果不能成就伟大的事业,那么就以伟大的方式去做渺小的事情。抓住身边每一个机会去提升自己,让自己每天都能够有所进步。

对于一个人来说,成功就是从平凡到优秀,从优秀到卓越的蜕变过程,并不仅仅是一个从被管理者蜕变成管理者那么简单,即使是那些已经成功的管理者也要随着社会环境、时代使命的变化而及时转变。

每个人都有属于自己的舞台,然而,一个人要想获得似锦的前程,全部有赖于自身不断地学习与自我提升。古训也好,实战经验也罢,只要你有计划地进行总结工作和学习,相信每个有志之人都可以在这个天地大舞台上实现自己的人生目标和人生价值!



目 录

男人要做财富的创造者

确定投资领域	1
有利于投资成功的个人内在特征	4
克服怕输的恐惧心理	6
投机是最差的投资	8
创建公司是最好的一种投资	9
洞悉市场行情随时准备获利	11
确定合适的投资时间	13
确定合理的投资金额	15
科学地规划投资资金	16
把很多鸡蛋放在较小的篮子里	17
借用他人的资金来投资	19
一定要把握好借贷的“度”	20
不要在潜意识中排斥金钱	22
创业要追求鲜明的个性	23
经营者要提高心理素质	27
创业前必须想清楚的三个问题	28
为创业做好充分的准备	31
在创业前多听听前人的经验	32





从零开始创业的一般步骤	34
创业初期应规划的细节	35
好的经营策略是制胜的关键	37
现代经营者必须广泛收集信息	38
有了好的创意就要当机立断	41
在商海中驾驭好赚钱的机会	42
激发你的经营灵感	45
要有自己的特色	46
使公司资金保持畅通	47
成功者的态度	49
时刻保持饱满的热情	51
建功立业的前提和基础	53
客观、全面、正确地认识自己	55
勇于表现自我是个人对社会的一种奉献	57
冷庙烧香，有备无患	59
“关系网”要好	60

男人必备的信念与气质

奠定自己的基础	63
建立事业的法宝	64
培养自己的经验	65
确立生活的重心	67
承担起做人的责任	70
男人凭借力，直线上青云	72
迎接你的挑战	73
男人要有信念	75

培养积极的心态	76
激情与活力助男人成功	79
成功的心理品质	80
一次都不要失败	82
开发成功的原动力	83
敢拼才会赢	85
男人的魅力来自何方	86
真诚更容易与人沟通	87
男人要拓展人际关系	88
从小事培养情操	89
风度是男人的魅力	91
男人的契合与冲突	92
做聪明的投资者	94
寻找自己的价值	95
要清楚自己的特长	96
抓住身边的机遇	97
善于展示自己	99
给生命新的开始	101
在利弊中学会取舍	103
男人要不断地成长	105
展示出你的本领	107
求职、面试技巧	108
衡量“好雇主”的方法	110
遇到暴躁型老板怎么办	112
完美的跳槽攻略	115
不要盲目跳槽	117
不跳槽的八大理由	118





做跳槽的胜利者	120
---------------	-----

诚信与宽容是男人立足的基石

诚信是立足之本	123
诚信是成功的第一步	125
守信用是成大事的担保	128
名声好办事才顺利	129
小聪明难成大事	132
男人要讲好人品	135
大丈夫应言而有信	137
诚实厚道吃得开	139
出尔反尔必失败	144
得饶人处且饶人	147
做大事不忌小怨	148
干事业需要宽容	149
绝不可斤斤计较	152
小气干不成大事	154
得人心者得天下	157
大度者能成大事	159
能忍能让真男人	161
自知之明最难得	162

做最成功的职场男人

与别人和睦相处很重要	165
把握好与人交往中“投资”的分寸	167

不必追求无益的胜利	168
没有必要说出口的话就不说	169
客气话不能太多	171
放弃对“完全诚实”的固执	172
“适度参与”的度	174
躲开“惹不起”的人	175
要有积极的暗示	177
认清自己的位置	179
注重自己的第一印象	181
男人特别的交流渠道	183
与人交往的禁忌	184
享受情感的快乐	186
沟通的规律	187
经常更新人际关系	189
坦诚对待好朋友竞争	190
如何与老板说话	191
和上司交流的技巧	192
男人为什么工作	194
职场男人的烦恼	196
不要“薪”情不佳	199
打开局面的方法	200
评判职业“增值”技巧	202
想加薪，脸皮要厚一些	203
与老板谈加薪的诀窍	205
巧妙提出加薪要求	208
该出口时就出口	209
获取高薪的因素	212





永保高薪的方法	213
六种人难以加薪	215
加薪小测验	217
男人做成功的自己	218
成功不是天生的	219
干大事就要有大志	220
男人创业要有胆量	221
发挥你的潜能	223
不可忽视的潜在资源	224
学习长辈的经验	225
敢于和超过自己的人合作	226
关键时刻承担责任	228
做有实力的男人	229
拥有祥和的心情	231

顺应时势追求卓越

识时务才能成就大事业	233
男人要应该聪明	235
干事业要看得准看得透	237
要适应社会懂变通	239
脑子活才是最大的资本	241
高瞻远瞩才能机会多	244
乘势而为方能赢	247
妇人之仁要不得	250
要看准时代的形势	252
别一条路走到黑	255

自古富贵险中求	256
勇于敢为天下先	258
敢闯敢干是本事	260
有利益必有风险	264
勇气见识要兼备	265
四平八稳难成大器	267
匹夫之勇最害人	269
胆大更要心思细	271
豪赌却不下全注	274



目

录

录

男人要做财富的创造者

现代商经和成功的事例告诉我们：投资是积累财富的重要途径。

确定投资领域

投资是积累财富的重要途径，在确定投资领域的时候，要充分考虑自身的条件。

个人兴趣与特长

兴趣与特长与经营者的成功息息相关。一般来说，把自己喜欢的事业为职业，干起来就会事半功倍。因为兴趣与职业一旦结合起来，就可以成为个人工作动机的“倍增器”。通常情况下，感兴趣的事人们会干得有声有色。

另外，还有一项影响经营者成功的因素，就是个人的特长或潜能。一个人如果具有某方面的潜能，只要稍加指点或训练，就可以轻而易举地掌握。比方说一个人的手指活动非常灵活，只需稍加指法训练，就可成为一个优秀的打字员。不过，兴趣是特长的先决条件，没有兴趣，也就谈不上特长。比如一个人很害怕开车，很可能就是小时候曾被汽车撞过，童年阴影的笼罩下，对开车全然没有兴趣，以致一生也没有试过学开车，但他却



男人要做财富的创造者



很有可能是有资格参加一级方程式赛车的高手，正是因为兴趣之故，而无法发现自己的特长。

但是，有时个人感兴趣的事并非是你最具特长的，这需要一个调整过程。马克思曾经想当诗人，当他觉得自己写诗不怎么样的时候，才转向社会科学的研究；达尔文也曾对诗歌发生兴趣，年轻时每天都要背诵几十行诗。不过，他很快便发现自己“诗才”平庸，就转向了使他成名的生物学。鲁迅和郭沫若，原来都是学医的，作为医生，他们可能并不出类拔萃，后来改行搞文学，便成了文坛巨人。如果他们当初坚持学医，那就可能埋没自己的潜在才能。

要想把不可能化为可能，经营者首先需要人力、财力与物力，就算你全都没有，还是可能一一弄到手的。只要你肯花全部时间和精力去开拓人力与财力资源，那么对你而言，几乎没有什么事情是办不到的。

任何时候经营者都要认识到，你的潜能还远远没有发挥出来。如果你有较强自信心的话，你的表现肯定会比现在更好。

个人性格

10个指头还不一般齐。俗话说，一样的米养百样的人，每一个人的性格都有不同，有的人冷酷无情，有的人则极重感情富有人情味；有的人消极宿命，有的人却积极挑战命运；有的人坚强如钢，也有人柔情似水。性格大体上可以分为内向和外向两种。内向性格的人，个人意识较强，有主见，他们通常不会接受即定的结论，而相信自己的判断，一般适宜做管理和投资分析等需要缜密思维的工作。而外向性格的人，比较乐于与人沟通，做事往往根据客观经验尽量把事情办好，很少个人的主观猜测。

性格对经营者的成功和失败，也起着决定性作用。当你是属于比较外向性格的人，善于与人交往，那你最好从餐厅、宾馆、歌厅等第三产业入手，以强有力的公关开创自己生意的成功。假如你属于内向性格的人，则不妨考虑从事技术性较强的生产加工行业，以自己产品的质量获胜。

当然，性格本身并无好坏之分，一些“冷酷无情”的人，可能很适合

做一个铁面无私的法官。“消极内向”在很多人的有色眼镜之下被看成是需要克服的缺点，但也可被解释成“诚实稳重”。性格好与坏本身并没有什么固定的标准，经营者只要能够正确认识自己的性格属于哪一类，避重就轻，扬长避短去选择适合自己的行业 and 机会，就可能使自己的生意有一个比较顺利的起步和发展。

个人能力

每个人都有其不同的能力，一个打工仔可以肩挑过百，但却因为受教育程度所限而不会计算一个简单的数学题。一个外语学院的高材生，可以得心应手地跟外国人打交道而完全没有语言障碍，但却可能连“担水上楼”之力也没有。陈景润在数学方面的天赋举世公认，其生活能力却实在令人不敢苟同。不同的人有不同的能力，有的人善于思考管理，有的人长于动手；有的人力大无穷适合于强体力活，有的人则心细如丝，适宜从事绣花、电子装配之类的精细手工活。



现在人们常说：“如今的社会是个‘食脑’的时代”，所谓“食脑”的意思，就是靠自己的脑袋吃饭，就是只要肯动脑筋，就可以减少不少体力，也就离成功不远了。不错，现代社会正渐渐变形为信息社会，若能充分掌握和分析信息，就可以在社会上立足。智力水平较高的人，也会比较有利，但这并不是说体力毫无用处。因为至今为止，还没有任何一项工作是完全不需要动手只需动脑的，再说，动脑也离不开强壮的体力相配合。

每个人即有的智能，在不同行业和职位所表现出来的成就是不尽相同的，如果你在某一行业尽力以后仍然无法成功，也不要因此而气馁和叹息，可以试着从另一个地方入手，你可能会干得相当出色。经营者如果硬着头皮勉强从事自己不适合的行业，只能是费力不讨好，最后还得“赔了夫人又折兵”。商场是最残酷无情的，每一个经营者都需要正确认识自己的能力和实力，充分发挥长处，进而选择适当的行业，才可以在竞争激烈的环境下获得成功。

男人要做财富的创造者



有利于投资成功的个人内在特征

投资者的年龄、智商、健康状况、气质、性格、风险偏好程度、受教育程度和个人抱负、投资者所掌握的投资理论和知识以及投资技巧、投资经验等，在很大程度上影响投资的结果。以健康状况为例，投资活动如同体育竞技、音乐演奏一样，要取得成功，需要一个人无论从心理还是身体上都处于良好状态，并且注意力集中，有良好的自我控制能力。在健康状况不佳的情况下，人们往往难以达到良好的身心状态，难以应付投资市场上的巨大压力和紧张气氛。从年龄方面看，老年人在投资中往往强调安全性，对资本增值的要求不太强烈；青年人则往往缺乏耐性，倾向频繁交易和过度交易。

投资活动的结果受很多因素的影响。投资成功与个人的机遇有很大关系，但更主要的还是决定于投资人自身特点，尤其是个性与素质。有利于投资成功的个人内在特征包括以下几方面：

理性

投资人要有理性，要有对市场及投资活动的客观态度。投资人的投资活动应受理智，而不是个人的愿望和感情控制。缺乏理智的人，过分感情化和情绪化的人往往难以在投资中取得成功。

自信心

自信心使投资人按照自己既定的交易战略和自己的思考进行交易，而不是轻易地被表面现象、小道消息所迷惑。缺乏自信心的投资人往往盲目跟风，按照别人而不是自己的判断进行交易。在投资造成的所有损失中最严重的莫过于丧失对自己独立、成功的交易能力的信心。

耐心

投资决策是否正确需要时间来证实，投资人不可急于求成，不能急功近利。市场波动具有一定的时间性，对市场趋势的判断是否正确也需要经过一段时间的观察，市场信号是否可靠也要时间来证实。因此，对投资人而言，耐心是一种必不可少的素质。耐心与捕捉时机、果断决策并不矛盾。在经过观察和分析确认某一市场信号的可靠性和某一投资决策的正确性之后，投资人应果断地采取行动，捕捉获利的可能性并将其转化为现实性。

严谨的作风

严谨的作风使投资人的投资活动有条不紊。严谨的作风可以使投资人避免犯一些不该犯的错误，如发生错误指令、忘记某重要事项等。在存在巨大风险的市场上，一个操作失误可能造成致命的损失。因此严肃认真的工作态度、严谨的工作作风是投资人必备的基本特点。



自制力

缺乏自制力的投资人在投资活动中往往表现出焦虑、紧张与冲动，而在市场压力与利润的诱惑下做出不符合投资战略的决策。缺乏自制力的投资人往往会违背投资计划进行交易，并出现过度交易等危险行为。

投资人的心理因素对投资活动有很大的影响。在投资活动中，赢的欲望和输的恐惧贯穿始终，希望与害怕的冲突使大多数投资者在不知不觉中削减了自己的盈利，扩大了自己的亏损。投资人的心理在很大程度上被投资市场上价格的运动所左右。在必然存在矛盾判断的市场上，投资人面临相信别人还是相信自己的近乎永久性的矛盾心理，他往往被廉价的建议以及谣言和小道消息所影响，做出与自己的分析和判断相反的决策。因此，成功的投资人必须努力克服心理因素对于投资活动的不利影响。

成功的投资人应具有理智、自信、耐心和严谨等个性特征，但这些特

男人要做财富的创造者