

YOU SHENME XIN
CHENG SHENME SHI

有什么心 成什么事



成功的关键在于心气

我们的行为所产生的结果都是思考后的产物，心态不正便不可能产生正确的思考，当然不可能取得成功。所以，有心才能够办成事，有真才能够办成真事。

华之田◎编著

做事情能否成功，关键是做这个事情的人怀着什么心。

思路决定了出路，想法决定了方法。我们的思维方式决定着我们的现状和未来。

YOU SHENME XIN
CHENG SHENME SHI
讓錢(10)日賺錢贏人生

有什么心

成什么事



成功的关键在于心气

华之田◎编著

中国纺织出版社

图书在版编目(CIP)数据

有什么心 成什么事/华之田编著.

—北京:中国纺织出版社,2009.4

ISBN 978 - 7 - 5064 - 5499 - 5

I. 有… II. 华… III. 成功心理学—通俗读物

IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 016460 号

策划编辑:苏广贵 责任编辑:高振亚

责任印制:刘 强

中国纺织出版社出版发行

地址:北京东直门南大街 6 号 邮政编码:100027

邮购电话:010—64168110 传真:010—64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail: faxing@ c-textilep.com

北京时事印刷厂印刷 各地新华书店经销

2009 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

开本:710 × 1000 1/16 印张:15.5

字数:175 千字 定价:29.00 元

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社图书营销中心调换



前 言

有心人天不负，勤劳动者终得酬。

究竟怎样才算是成功？这是我们每个人都会遇到的问题。其实，成功就是当天上开始下雨时，你已经准备好一把雨伞；当你在人生道路上感到迷茫时，有人帮你指点迷津；当你获得快乐时，有人能分享你的喜悦……之所以能有这样的环境，是因为你有能力、你有人脉、你有朋友，一句话，是因为你有心，所以你才会有成功。

但是，现实世界并不是时时都能让我们能事事如意。很多时候，我们可能还是不明白，成功为什么会来得那么艰难。难道我们就不能让自己的每件事都心想事成吗？这关键在于我们没有能完全认识成功，以及追求成功的真谛是什么。在追求成功的道路上，我们总是容易把简单的事情去加以复杂化，把太多的时间用在了无用功和不切实际的幻想上。每当这种时候，我们总免不了问自己，我们真正需要什么？对我们每一个人来说，到底怎样才算成功？太多的事情让我们有太多无奈的同时，又免不了有太多的感触。

曾经有这样一句话一直激励着我们：

有志者，事竟成，破釜沉舟，百二秦关终属楚；苦心人，天不负，卧薪尝胆，三千越甲可吞吴。

可是，如果这样立志，就真的能心想事成吗？

不一定！因为不仅要有志，还要有心才行。

有一位不是名人的人讲过这样一句名言：

如果你的动机与你的目标不相符时，那就是你选择的方法错了！

这句话对我们理解眼前这本书还是有一定意义的。所谓“方法”，说得简单一些，就是你用的是什么心，来对待自己的努力；所谓用什么心，讲穿了，就是你



以什么样的心态,对待眼前的一切,也就是你自己的思维方式。

可以这么认为:在这个世界上,最为活跃并且拥有不可思议的能量、最具超凡创造性,并且涌动不止的东西,就是人类大脑的思维。思路决定了出路,想法决定了方法。我们的思想以及思维的方式决定着我们的现状和未来。我们的行为产生的结果都是思考后的产物,心态不正,便不可能产生正确的思考,当然不可能取得成功。所以,有心才能够办成事,有真心才能够办成真事。而办事难与不难,只在于自己的努力程度和用心程度。

都说是:关关难过,事事难成;

有心终有报,人善天不欺。

你付出有几多,收获便有几多。

只要你有真心真意真情,苍天一定不会辜负你的有心。

爱情不是唾手可得,但你爱一个人的时候,

你所付出的一切,一切都是那样值得。

一次次蹒跚前行,望眼欲穿;

多少次雨中飞奔,青春无悔。

长夜无人,热唇送吻,让人不得不在梦中苦苦追寻。

微风吹乱双鬓,思绪飘流渐近,

重遇寂寞,叹人世为何不似我心。

情路难行,也曾经艰辛,方感觉爱慕如此纯真;

情浓似醉,如丝般细心,这爱护动人却更迷人。

苍天终不负苦心,也许今生有幸,

从此天天依偎你身,带出浪漫色彩的半生。

只要您肯用心做事,就一定会关关难过关关过,事事难成事事成。

编 者

2009年1月





◎ 目录——人生的智慧在于永不放弃

1 / 第一章 投之以心 报之以成

- 3 / 1. 成功的万能钥匙——信心
 - 22 / 2. 不抛弃 不放弃——恒心
 - 34 / 3. 让困难怕你——决心
 - 42 / 4. 忍耐是最大的能耐——耐心
 - 56 / 5. 通向成功的最佳捷径——专心
 - 62 / 6. 细节决定成败——细心
 - 69 / 7. 忧患才会无患——小心
 - 75 / 8. 人生百宝箱——虚心
 - 84 / 9. 目标大比小好——雄心
 - 91 / 10. 成就事业的保证——责任心
 - 99 / 11. 竞争没有休止符——进取心
 - 107 / 12. 让工作成为乐趣——事业心
- 111 / 第二章 说到做到 好心好报
- 113 / 1. 没有冰雪的世界——爱心
 - 128 / 2. 捧出自己火热的诚挚——真心
 - 132 / 3. 延续人脉的第一定律——诚心
 - 139 / 4. 历经风雨而无悔——忠心
 - 142 / 5. 心仪到底终有成——痴心
 - 148 / 6. 底线就是安全线——良心

YOU SHENME XIN
CHENG SHENME SHI



153 / 7. 因感动而行动——同情心

159 / 8. 不能用钱衡量的价值——自尊心

163 / 第三章 心不在焉 一事无成

165 / 1. 失败的代名词——粗心

171 / 2. 一手抓不住两个保龄球——三心

178 / 3. 充满气泡的心危险——虚荣心

182 / 4. 麻烦的制造者——私心

189 / 第四章 将心错用 非成必败

191 / 1. 别让信任渗漏——疑心

195 / 2. 心眼长错地方——多心

202 / 3. “阴天也有太阳”——忧心

209 / 4. “吃多少盛多少”——野心

215 / 5. “男人对自己要狠一点”——狠心

222 / 6. 煤必须在炉子里燃烧——恨心

227 / 第五章 心用不正 害人害己

229 / 1. 比穷人还穷——贪心

235 / 2. 最多余的心——二心

238 / 3. 掩埋心灵就埋葬了未来——昧心

240 / 4. 心灵极度污染——黑心

第一章 投之以心 报之以成



做事情能否成功，关键是做这个事情的人怀着什么心，因为成功的关键在于人心。我们身处的这个世界，不是有钱人的世界，也不是有权人的世界，而是有心人的世界。仅仅用心做事并不一定能保证成功，关键要看你用的是什么心，你用什么心，就能成什么事，世事往往如此。



1. 成功的万能钥匙——信心

一位与“飞人”乔丹齐名的篮球明星，一位畅销书作家，一位走红的电影明星，他就是 NBA 中的“坏小子”，绰号“大虫”的丹尼斯·罗德曼，一个惊世骇俗、永远出人意料的家伙。

罗德曼拥有 6 枚 NBA 总冠军戒指，在 8 年 NBA 职业球员生涯里，他先后在活塞队、马刺队、公牛队、湖人队、小牛队效力，多次获得“篮板王”称号，曾出任电影《双人组》的男主角，也是全美畅销书《像我想的那样坏》一书的作者。

这个时常制造新闻的篮球明星，从小生长在贫民窟，但是他很幸运，没有被贫穷和犯罪所吞噬，这不仅因为他有成为明星的身体和大脑，更重要的是他还具有渴望成功的坚强信念：“不管怎么样，都要坚信自己，总有一天会出人头地。”

相信自己，要对自己有信心！

信心拯救了“大虫”罗德曼，也拯救了许许多多在贫困、艰难和危机中度日的人。信心把罗德曼从贫穷、卑微、挫败感中拯救出来而走向成功、富有和荣耀，这就是信心的力量！

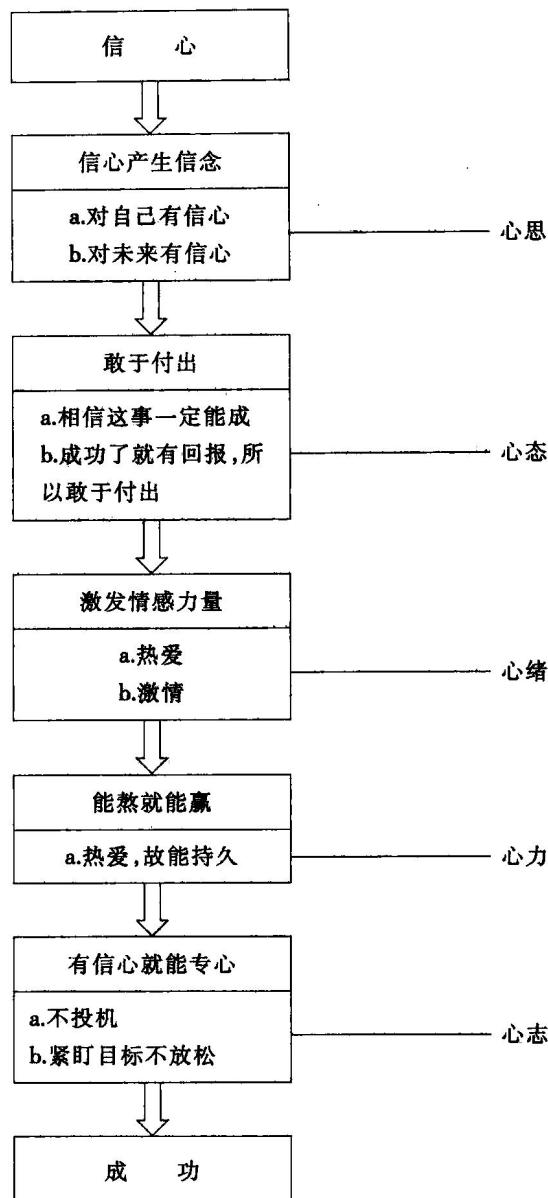
投之以信心，报之以成功，信心具有化腐朽为神奇的伟力。那么，信心为什么能使人们走向成功呢？

信心具有如下图所示的成功机制：



有什么心 成什么事

you SHENME XIN
CHENG SHENME SHI





信心产生信念

大凡成功人士，他们内心都有坚定的信念，换句话说，他们就认死了这个理——这个事一定能成！由信心而生信念，任何信念都来自于他们必胜的信心。

正如林肯所言：“每个人应该有这样的信念：人所能负的责任，我必能负，人所不能负的责任，我亦能负。”这样的信念，让林肯成为美国历史上最著名的总统之一。这样的信念，同样可以让我们成为出类拔萃的人。

信心能直接改变人的心思意念，使这种意念成为自己生活的中心。高尔基说：“只有心中怀有信念的人，才能在任何地方都把自信沉浸在生活中，并实现自己的意志。”无论你是什么样的人，只要拥有信念，就有了成功的希望。任何时候，积极的心态都是必要的，应该做自己命运的主人，摆正自己的心态，努力为实现自己的梦想而坚持不懈。只有让自己生活在信念的引导之下，才能有坚定的意志，才能更快地迎来成功。

马云的信心

2007年，马云领导下的中国著名IT公司阿里巴巴在我国香港挂牌上市了！

在震荡成为股市主旋律的大背景下，阿里巴巴旗开得胜，开盘价较发行价上涨122%，一跃成为中国互联网界首家市值超过200亿美元的公司。阿里巴巴上市的重要意义还在于，它标志着全球资本市场对马云于1999年首创的B2B模式的认可，也让全世界第一次见识到了由中国人原创的互联网公司的伟大力量。



如果我们将阿里巴巴的成绩追根溯源，就会发现，这些成就的取得，与阿里巴巴掌门人马云的信念分不开，可以说，是马云的信念成就了马云，而这种信念则是来自他的信心。马云在回顾阿里巴巴的创业历程时，总结了企业创新发展的经验，其中有一条就是：坚信自己是对的。

马云认为一定要坚信自己在做什么，一定要坚信自己是正确的。

“阿里巴巴从成立以来一直备受质疑，从8年前我做阿里巴巴的时候一路被骂过来，都说这东西不可能。不过没关系，我不怕骂，在中国反正别人也骂不过我。我也不在乎别人怎么骂，因为我坚信这句话，你说的都是对的，别人都认同你了，那还轮得到你吗？你一定要明白自己在做什么。”

“我坚信互联网会影响中国、改变中国，我坚信中国可以发展电子商务，我也相信电子商务要发展，必须先让客户富起来，如果客户不富起来，阿里巴巴就是一个虚幻的东西。我希望阿里巴巴为中国的网商，为中小企业创造非常多的百万富翁、千万富翁。”

在发展的路上，马云也遇到过很多诱惑，在2001年、2002年，当时很多互联网公司都处于一种危机状态，于是他们纷纷抛掉原来的发展方向，而选择了一些比较挣钱、能缓解一时的出路。阿里巴巴当时也遇到怎样挣钱的疑惑，但最终坚持走电子商务的道路，因为马云坚信自己是对的。

马云对自己的公司赢利模式和融资能力非常有信心，他曾说：

“我相信所有的投资者都喜欢我，是因为我说了我想做成这么一件事情。这件事儿的结果一定会带来很多钱，所以他们看见的是我的这个眼神。全世界有钱的人很多，但全世界能做阿里巴巴的人并不多。我觉得这是我们的信心所在。投资者你不给我钱，另外会有人给我钱，我就找愿意给我钱的人。全世界有很多投资者，但马云就只有一个，没办法。”

信心的具体化就是信念，正如马云所言：“我说了我想做成这么一件事，



这件事儿的结果一定会带来很多钱。”有了对自己的信心、对未来的信心，我们就会对未来的事情有一个坚定的信念——这个事儿一定能成，我们一定能达到预期的结果！阿里巴巴和马云的传奇经历就证明了这点。

公司初创时期，随着阿里巴巴的迅速成长，它对资本的要求也日益增长。2000年，阿里巴巴开始进行第二轮融资。由于有过一次融资的经历，加之阿里巴巴保持了良好的发展势头，使其具备了底气十足的对话资本，这一次的融资对于马云个人而言显得更为轻松与愉快。

这一次融资的合作对象便是业界鼎鼎有名的传奇人物孙正义。孙正义是互联网业界的投资巨人，中国很多互联网公司和通讯公司都曾接受过他的投资。马云说，他喜欢和聪明人打交道，因为和聪明人在一起，不用多说什么，他就能听懂你。在马云眼中，孙正义就是这样的聪明人。

成功源于“毫无根据的自信”

孙正义，1957年出生，父母在日本九州岛经营小本生意，家境很窘迫，小时候的孙正义曾捡过垃圾。但贫穷并没有压垮这个家庭。父亲教育他的方法非常独特，经常对他说：“你是个天才。”父亲的激励很有效果。孙正义从小就有的许多“狂想”后来都一一实现了。这也是孙正义后来为什么说“一个梦想和毫无根据的自信，一切都是从这儿开始的”的原因。

孙正义高中时迁居美国北加州，不久智慧聪颖的他越级进入加利福尼亚大学伯克利分校就读，主修经济。20岁时，孙正义就赚到了人生的第一个100万美元；21岁大学毕业，他卖掉公司返回日本，一切从零开始。1995年，在他38岁的时候，他看准了网络产业，决定在此进行巨大的投资。当时，他选中了雅虎公司，给雅虎公司第一笔投资就是200万美元。

43岁，孙正义成为亚洲的首富，资产达3兆日元。他的目标是在30年内

超越微软与英特尔。孙正义被《新闻周刊》评为亚洲年度风云人物，被誉为“日本的比尔·盖茨”。他只手掀起日本的网际网络海潮，投资了中国许多著名IT企业，如阿里巴巴、当当网上书店、新浪、网易、盛大、携程旅游网等。美国《商业周刊》因此把孙正义称为“电子时代大帝”。

马云和孙正义的第一次会面堪称经典。1999年夏末，马云接到来自摩根士丹利亚洲公司资深分析师古塔的电话，他向马云询问了有关阿里巴巴及其融资的一些基本情况。一个月后，马云收到了古塔的电子邮件，在邮件中古塔告知马云，有一个人“想和你秘密见个面，这个人对你一定有用”。第二天，马云去富华大厦赴约。

然而，这次秘密约会并不是马云想象中的二人会谈，而是一次规模巨大的项目推介会。而这个需要见面的人令马云大吃一惊，他竟然是软银公司总裁孙正义。在孙正义约见的人物中，马云只能算个小角色。因为来访的人太多，孙正义只给了每人20分钟时间。

投影仪调出阿里巴巴网站的页面后，马云就开始了演讲。6分钟以后，他被叫停。孙正义当即表示他的投资意向，他问马云需要多少钱，然而在这位投资家面前，马云的回答十分令人吃惊：我并不缺钱。孙正义反问道：“不缺钱，你来找我干什么？”马云的回答显得有些孩子气：“又不是我要找你，是人家叫我来见你的。”

在此之前，阿里巴巴已经获得了500万美元的投资，这成为马云“不缺钱”的理由之一。但是在那个互联网疯狂的年代，500万美元又算什么呢？无数的“.com”公司都在为融到更多的钱而努力向投资商展示自己的魅力。但正是这样反常的回答，刺激了孙正义，他请马云一定要去日本和他面谈。

多年以后，不断有人问，那6分钟里，马云究竟讲了什么？马云说他自己也忘记了，但是主要的内容，一定离不开阿里巴巴的故事。



那时马云讲了什么，没有资料显示，不过，对于如何和投资商打交道，马云有精彩的论述。为什么只讲了6分钟，马云认为，孙正义很聪明，悟性特别高，“我跟他一讲他就听懂了”，而且每次说话都是“我要怎么样、怎么样的，这一点跟我的脾气蛮像的”，马云这样说。

不过，当有人问起孙正义对马云的看法时，孙正义这样评价马云：“我在选择投资者时，看中的并不是对方有多少钱、多少人手，而是看企业领导者的‘气质’。”

孙正义将他的成功归因于“一个梦想和毫无根据的自信”，言外之意，是他对自己的信心使他获得了成功，而马云得以打动孙正义的“气质”里肯定包含着与孙正义类似的基因，那就是因信心而生的信念，以及由坚定的信念散发出来的独特的个人魅力。

敢于付出

要想有收获，就一定要有付出，这个道理谁都明白，但为什么人们都不愿意付出呢？因为付出是一项有风险的活动。为了成功，我们所需要付出的不仅有金钱、时间、精力等，甚至还可能是自己的生命。因为付出有风险，而人是本能地回避风险的，所以大多数人都不愿意付出，不敢付出，因而他们只能碌碌无为地度过一生。

但是，信心却能激发一个人的勇气，使人们敢于付出——既然此事必成，那么付出就一定有回报！信心激发信念，由信念又萌生勇气，有了勇气就无惧任何风险。

马云曾经说过他是一个很“敢赌”的人，其实敢赌就意味着敢于付出。

在电子商务最萧条的时期，阿里巴巴还是坚定不移地走电子商务的道



路，马云说：“当时，我和投资人及公司的同事经常吵架，最后总是他们说，Jack，我们不跟你吵，你去干吧。我跟公司的首席运营官也是吵了6年了，每年我们打赌1万元看我说出的话能否做到，结果第7年他就不跟我吵了，也不再跟我打赌了。”

“尽管我们相信电子商务也许三年，或者四年五年都挣不到钱，但我们坚信八年十年一定能够挣到钱。所以我们坚持把钱投入到电子商务中，到今天为止我们认为当时的战略举措是对的，在诱惑面前，在压力面前我们都没有改变。”

在最初的几年里，阿里巴巴的模式是不被看好的，例如网易CEO丁磊、搜狐CEO张朝阳等人之前一直不看好B2B模式，认为这纯属“烧钱”之举，但马云不在乎别人怎么说，他只相信自己的感觉。在马云心里，别人越看好，他越不做，别人越不看好的，他倒要出其不意地试试看。

十赌九输，说明了赌博的风险之高。不过，出于信心的“赌胆”却能激发人诸如敢于付出、敢于牺牲等积极的品质。《科学投资》在研究中发现，大凡成功人士都有某种程度的赌性。有人问过这样一个问题：什么样的人最适合创业？

答案是：赌徒。

赌性十足的史玉柱

史玉柱的赌性大家都知道，当年在深圳开发M-6401桌面排版印刷系统，史玉柱的身上只剩下了4000元钱，他却向《计算机世界》订下了一个8400元的广告版面，唯一要求就是先刊登广告后付钱。他的期限只有15天，前12天他都分文未进，第13天他收到了3笔汇款，总共是15820元，2个月以后，他赚到了10万元。史玉柱将10万元又全部投入做广告，4个月后，史玉柱成