

PUSHING TO THE FRONT

成功励志金典丛书



Prison Swett Marden

· 改变千万人生的成功经典 ·

最伟大的励志书 奋力向前

〔美〕奥里森·马登 / 著
逸庐 / 译

 金城出版社
GOLD WALL PRESS



成功励志金典丛书

最伟大的励志书 奋力向前

〔美〕奥里森·马登 / 著 逸庐 / 译

最伟大的励志书

最伟大的励志书

最伟大的励志书

作者：奥里森·马登
译者：逸庐
ISBN：978-7-5136-0101-1
定价：25.00元

作者：奥里森·马登
译者：逸庐
ISBN：978-7-5136-0101-1
定价：25.00元

作者：奥里森·马登
译者：逸庐
ISBN：978-7-5136-0101-1
定价：25.00元

ISBN 978-7-5136-0101-1
定价：25.00元

ISBN 978-7-5136-0101-1
定价：25.00元

ISBN 978-7-5136-0101-1
定价：25.00元

 金城出版社
GOLD WALL PRESS

图书在版编目(CIP)数据

最伟大的励志书：奋力向前/(美)马登著；逸庐译.
北京：金城出版社，2009.4

书名原文：Pushing to the Front


ISBN 978-7-80251-166-8

I. 最… II. ①马… ②逸… III. 成功心理学-通俗读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第048963号

最伟大的励志书：奋力向前

作 者 [美]奥里森·马登
译 者 逸 庐
责任编辑 陆建伟
开 本 787×1000 毫米 1/16
印 张 12
字 数 196 千字
版 次 2009年6月第1版 2009年6月第1次印刷
印 刷 三河市鑫利来印装有限公司
书 号 ISBN 978-7-80251-166-8
定 价 27.00 元

出版发行  金城出版社 GOLD WALL PRESS 北京市朝阳区和平街11区37号楼 邮编：100013
发行部 (010)84254364
编辑部 (010)64222699
总编室 (010)64228516
网 址 <http://www.jccb.com.cn>
电子邮箱 jinchengchuban@163.com
法律顾问 陈鹰律师事务所 (010)64970501

本书导读

一 从古到今，哪个人不想获得成功？成功的欲望，几乎是人与生俱来的本能。可是，如何才能走向成功？这个问题却很难回答。千百年来，无数人都在苦苦思索这一问题。读读这本《奋力向前》，你也许会从中找到一些答案。

《奋力向前》又名《最伟大的励志书》，是美国成功学的奠基人、《成功》杂志的创办人奥里森·马登（1848—1924）的代表作品。其实，马登自己的一生经历，就是一个穷孩子通过个人奋斗最终获得成功的典型案例。1848年，马登出生在美国新罕布什尔州的一个贫瘠的山区，3岁丧母，7岁丧父。作为一名孤儿，他只能寄人篱下，给人做工，但他却抓紧一切时间和机会读书。14岁那年，他读到英国人塞缪尔·斯迈尔斯的《自己决定命运》（Self-Help），这是当时一本著名的成功学著作。这本书让马登热血沸腾，马登说，“我如获至宝，反复阅读，直到它深深铭刻在脑海里。”从此，马登踏上了自我教育、自我成功之路。23岁时，他终于走进了大学校门。9年后，他拿到了3个学士学位、1个硕士学位和1个博士学位（这个博士学位来自鼎鼎大名的哈佛大学医学院）。同时，他还通过课余的工作积攒了将近2万美元，这在当时是一笔相当大的数目。

不到10年时间，马登已经成了一位旅店业大亨，开办了4个旅馆，他的事业蒸蒸日上。在事业之余，马登开始了另一项伟大的事业：写一本能激励美国青年的

书。然而，不幸接踵而至。美国经济陷入了长期萧条，更让他雪上加霜的是，他的两家旅店由于失火被夷为平地，他倾注了大量心血的 5000 多页手稿也在大火中化为灰烬。

面对命运的考验，马登没有屈服。他深刻地意识到，需要用一种信念去激励他的国家和人民。他带着这个梦想来到波士顿，开始了成功学方面的创作。他住在一个马厩里，没日没夜地工作，每周只靠 1.5 美元来维持生活。1893 年，他终于完成了这部《奋力向前》。这本书一上市立即受到了热烈的欢迎，被视为激励人们采取积极心态的最有力的读物。第一年就再版 11 次，后来又以 25 种不同的文字同时发行，销售数高达上千万册。

《奋力向前》之所以被后人称为“最伟大的励志书”，自然有其充分的道理。这本书总结了自古希腊以来许多成功人士的事迹，为无数年轻人提供了非常富有教育意义的借鉴。一个人应该如何把握机遇，如何选择适合自己的职业，如何抓紧时间，如何培养自己的修养等等。可以说，一个人如何才能取得成功的方方面面，在这本书中都有极富启迪的描述。书中的每一页都激情洋溢，充满着催人奋进的精神。书中大量的人物传记和轶事资料，更是使这本书既有思想性，又生动有趣，令人百读不厌。

《奋力向前》自从出版以来，一直是历史上最权威的励志读本之一。美国第 25 任总统麦金莱对马登的这本著作给予了高度评价：“马登的书对所有具有高尚和远大抱负的年轻读者都是一个巨大的鼓舞。我认为，没有任何东西比马登的书更值得推荐给每一个美国的年轻人。”我国著名作家林语堂先生说：“对于时代青年所经历的烦闷、消极等等，我亦未曾错过……希望他们从马登的书中，能获得（与我）同样的积极影响。”美国现代著名的励志作家拿破仑·希尔则把该书推崇为“成功学圣经”。从这些话里我们也可以充分感受到，《奋力向前》这本书的魅力，历百余年而不衰。

《奋力向前》原书为上下两卷，篇幅甚大。为了便于国内读者欣赏全书的精华，译者从书中精选了部分章节。由于原书成书于 100 多年前，为了帮助读者了解书中所谈及的历史事件和人物，译者中特意选用了 200 幅极有价值的精美插图，并配以详尽的图注，以期让读者更好地鉴赏全书的精髓。至于是否达到了译者希望的效果，就由读者来评判吧。

译者

2008 年 9 月

目 录

1	抓住你的机遇	1
2	逆境成就英才	21
3	自古英雄多磨难	39
4	天生我材必有用	57
5	你应该从事什么职业	71
6	利用好你的空余时间	85
7	抓紧时间就是胜利	99
8	热情创造奇迹	113
9	集中你的全部精力	131
10	修养决定成就	145
11	掌握处世之道	171



1

抓住你的机遇



世界历史地图

每个人来到人世时，都带着自己与生俱来的使命。

——洛厄尔

在这个世界上，任何事情都不会自动发生，除非有人推动它。

——加菲尔德

留心机遇出现时的警觉、抓住机遇时的机智和果断、充分利用机遇以获得最大成就时的毅力和耐心——这就是一个人取得成功所必需的三种重要品质。

——奥斯丁·菲尔普斯

我会找到一个机遇，或者创造出一个。

世界上的每一天都会给你带来一些机遇，让你去做一些过去从来没有人能做、以后也不会有人能做的事情。

——伯利

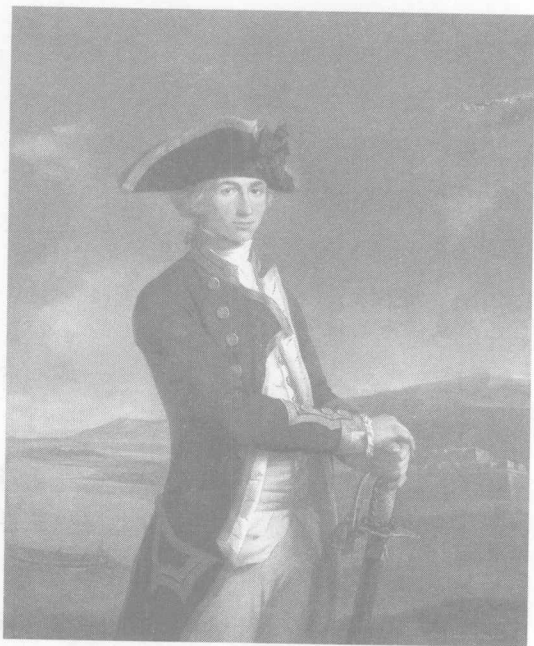
你是认真的吗？请把握这一分钟时间吧；

无论你能做什么，或者梦想着去做什么，现在就开始做吧。

“如果我们成功了，世人会说什么呢？”当纳尔逊在尼罗河战役前夕向部下说明了自己精心准备的作战计划后，巴利海军上校兴奋地问道。

“在这种情况下，没有任何‘如果’可言，”纳尔逊回答道，“我们一定会获得成功的。至于谁能活下来讲述这个故事，那就是另外一回事了。”然后，在他的舰长们纷纷起身离开会议室回到各自的战舰上去时，他又补充道：“到明天这个时候，我应该已经获得贵族头衔，或者拥有在威斯敏斯特大教堂的墓地上安息的资格了。”纳尔逊那敏锐的眼光和果敢的精神，让他在其他人认为会失败的时候，看到了取得辉煌胜利的机遇。

“有可能直接穿越这条路吗？”拿破仑问他的工程师们，他刚刚把这些工程师派去探查阿尔卑斯山上那个险峻的圣伯纳山口。“可能吧。”工程师们犹豫地回答道。“可能性总归是存在的。”



霍拉肖·纳尔逊，英国海军上将，是英国历史上公认的最优秀的海军统帅，被誉为“英国皇家海军之魂”。他在尼罗河战役（1798）中打败法国舰队，结束了拿破仑征服埃及的企图。1805年在特拉法尔加海战中摧毁了法国和西班牙的海军力量，结束了长期以来英法争夺海上霸权的斗争，确立了英国的海上霸主地位。但自己也在战斗中阵亡。英国在伦敦圣保罗大教堂为他举行隆重的葬礼，遗体安葬在大教堂的墓地中。

“那就前进吧。”这位有着“小下士”绰号的统帅命令道，他丝毫没有在意工程师们其实是在说，穿越山口显然是极其困难的。

对于拿破仑跨越阿尔卑斯山的念头，英国人和奥地利人都报以轻蔑的微笑，因为那个地方“从来没有车辆经过，也根本不可能有车辆能够经过”。更何况，拿破仑的这支大军有6万人，还带着笨重的大炮、大量炮弹和装备以及各种军用物资。可是，马塞纳将军正被困在热那亚城里苦受煎熬，自认已经获胜的奥地利人正在尼斯城的门口耀武扬威，而拿破仑绝不是那种在自己的伙伴处于危难之时会让他们失望的人。

当跨越阿尔卑斯山这件“不可能”的事情最终变为现实时，有些人发现，其实它很早以前就可以实现了。还有许多人则为自己找借口，说他们遇到了一些堪称无法克服的巨大困难。其实，许多指挥官都拥有必需的补给、足够的装备和忠厚听话的士兵，但他们缺乏拿破仑的勇气和决心。无论困难有多大，拿破仑都没有退缩，而是从自己的需要出发，创造并把握住了自己的机遇。

在新奥尔良，格兰特将军不幸从马上摔了下来，身受重伤。就在这时，他接到了让他到查塔努加去指挥部队的命令。当时，这座城市已经被南方邦联军队围得水泄不通，陷落似乎只在旦夕之间了。夜晚时分，附近的山头上到处都是敌人的篝火，补给线也被切断了。

格兰特忍着身体上的巨大疼痛，立刻下令开赴新的战场。他穿越了密西西比河、俄亥俄河以及它的一条支流，躺在马拉着的担架上穿过了数千英里荒

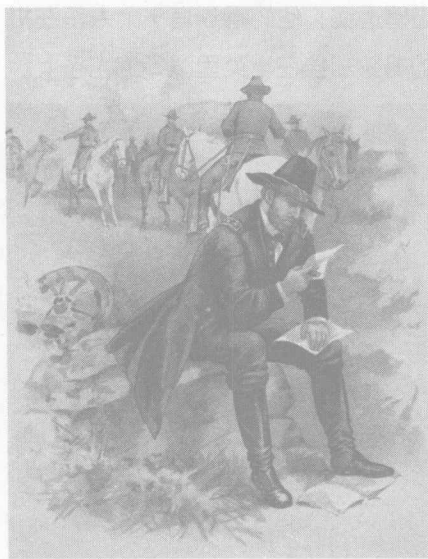
原，最终坐在4名士兵的肩膀上进入了查塔努加。

战局立刻发生了改观。一位决定胜负、扭转乾坤的人物来了。整个军队都感受到了他的力量。在他还未能恢复到可以跨上马鞍之前，格兰特就下达了作战命令。虽然敌人还在步步紧逼，但联邦军队很快就夺回了周围所有的山头。

战局之所以得以扭转，究竟是出于偶然，还是受伤的格兰特将军那坚强的决心所致呢？

只要拥有决心和斗志，任何事情都会发生改变。贺雷修斯仅带了两名同伴，就抵挡住了托斯卡纳人的9万大军，直到台伯

河上的所有桥梁都被破坏。在温泉关，莱奥尼达斯以一当百，阻挡住了薛西斯



战场上的格兰特将军。格兰特是南北战争中的联邦军队的总指挥官，后任美国第18任总统



欧洲新古典主义绘画的先驱、法国画家大卫的油画《跨越阿尔卑斯山圣伯纳隘口的拿破仑》

一世那不可一世的波斯大军。恺撒发现自己的军队即将溃败，就毅然抓起长矛，紧握盾牌，亲自投入战斗，直到将他的军队重新组织起来，最终反败为胜。温克尔里德用自己的心脏，挡住了奥地利人的无数支长矛，为自己的同伴们开启了一条通往自由的道路。在与英国舰队的激战中，佩里离开被击中的旗舰“劳伦斯号”，登上“尼亚加拉号”，最终让整支英国舰队俯首称臣。在联邦军队即将溃败的时候，谢里丹将军从温彻斯特赶到前线，使战局发生了根本性的逆转。

这些英雄们果敢地抓住自己的机



奥利弗·哈泽德·佩里，美国海军少校。他在1812年战争中率领舰队抵御英国军队，并且因为促使美国军队在伊利湖战役中得到决定性胜利而赢得“伊利湖的英雄”的美誉。图为伊利湖战役的场面

嘉人所要跨越的阿尔卑斯山那样险峻、那样危险。

不要坐等千载难逢的机遇自动出现在你面前。应该抓住每一个普通的机遇，并让它们在你的手中变得不同寻常。

1838年9月6日清晨，在英格兰和苏格兰之间的朗斯顿灯塔里，一名年轻女子被怒号的风浪中传来一阵凄惨的叫声惊醒了。由于外面狂风大作，暴雨倾盆，她的父母没有听到呼喊声，但是通过望远镜，他们看到有9个人正在拼命地抓住一艘失事船只上的绞盘，那艘船的船头却挂在半英里以外的岩石上。

“我们实在无能为力。”灯塔的看守人威廉·达林说道。“噢，不，我们一定要去救他们。”女儿喊道，她含着泪恳求自己的父母。父亲终于松口了：“好吧，格雷斯，我就听你的吧，虽然我知道那并不合乎我的判断。”

父亲和女儿驾着

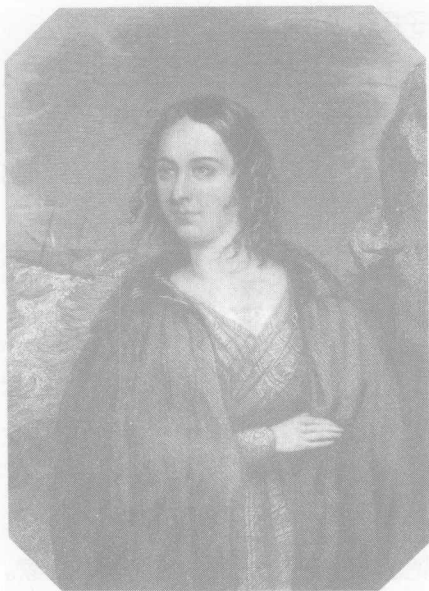


达林父女驾着小船，就像漂浮在旋风中的羽毛一样，在

惊涛骇浪上前行

遇，从而取得了那些缺乏决心的人认为毫无可能取得的伟大成就，这样的例子在历史上层出不穷。坚定的信念和全身心的投入，为他们扫清了通往新世界的道路。

的确，世界上只有一个拿破仑，但是另一方面，当今普通的青年人遇到的困难，也远远没有这位伟大的科西



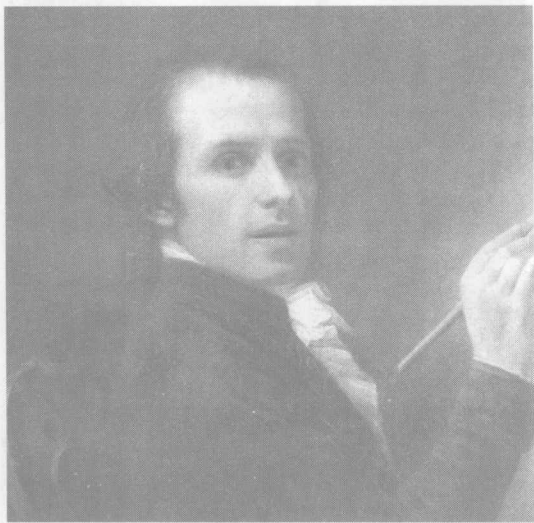
柔弱而又坚强的女英雄格蕾丝·达林

一只小船，就像漂浮在旋风中的羽毛一样，在惊涛骇浪上前行。失事船员们的呼救声让格雷斯那柔弱的身体变得钢铁般坚强。一股不知从何而来的力量支撑着这位英勇的姑娘，她划桨的时间竟然和父亲一样长。最终，9名船员都被安全地接上了小船。“上帝保佑你！没想到你竟然是一个如此柔弱的女孩。”一位获救者难以置信地看着这位不可思议的姑娘。她在那一天所做的事情，为整个英国增光添彩，甚至比那些开疆拓土的君主都更让人崇敬。

乔治·卡里·埃格尔斯顿讲过这样一个故事。一天，法列罗先生邀请了很多客人来参加一个盛大的宴会。就在宴会开始前，负责为餐桌制造一个大型饰品的糖果店老板传话过来说，那个大型饰品被弄坏了。这时，一个被雇来在厨房干粗活的小孩开口对管家说：“如果你让我试试，我想我能够做出一个合适的东西来。”

“你！”管家吃惊地喊道，“你是谁？”“我叫安东尼奥·卡诺瓦，是雕刻家皮萨诺的孙子。”脸色苍白的小孩回答道。

“告诉我，你能做什么？”管家问道。“如果你允许我尝试一下，我能够给你做一件可以摆在餐桌中央的东西。”管家已经黔驴技穷了，于是，他同意让安东尼奥去试一试，看看他究竟能做什么。这个孩子要了一些黄油，很快，他就用这些黄油捏出了一只大大的蹲



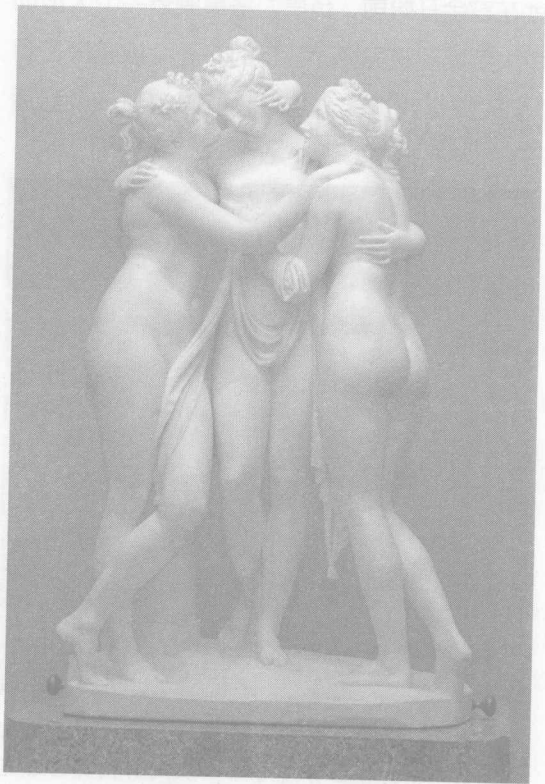
意大利古典主义雕塑家安东尼奥·卡诺瓦的自画像。他的作品标志着雕塑从戏剧化的巴洛克时代进入到更为精细的古典主义时代

着的狮子。管家惊叹不已，连忙把黄油狮子摆在了桌子上。

晚宴开始了，许多威尼斯著名的商人、王子和贵族被领到了餐厅里。在这些客人当中有许多高水平的艺术鉴赏家。当他们看见那只黄油狮子时，不禁对这个天才的杰作为大为惊讶，几乎忘记了来此的真正目的。他们长时间地仔细端详着黄油狮子，并询问法列罗先生，究竟是哪位伟大的雕刻家愿意将他的天才浪费在这个只能短暂存留的作品上。法列罗什么也说不上来，因此他找来管家询问，管家就把安东尼奥带到了所有客人的面前。

当这些尊贵的客人得知，那只黄油狮子竟然是由这个干粗活的小孩在很短的时间里捏出来的，这场晚宴就变成了对他无休止的赞美。慷慨的主人宣布，他会出钱为这个孩子请最好的老师，他也确实没有食言。

但是，安东尼奥没有被他的好运冲昏头脑，他依旧还是一个淳朴、认真、忠诚的孩子，他努力学习，最终成为皮萨诺的雕刻工作室里一名优秀雕刻家。很多人也许并不清楚少年安东尼奥是如何利用他的第一次重大机遇的，但是所有人都知道卡诺瓦的大名——因为他是世界上最伟大的雕刻家之一。



安东尼奥·卡诺瓦代表作之一《美慧三女神》

弱者等待机遇，强者则创造机遇。

E. H. 夏宾说：“最优秀的人不是那些等待机会的人，而是那些发现机会、抓住机会、征服机会、使机会成为自己奴仆的人。”

能够让你获得不同寻常的结果的机会，在一百万次当中也许不过只有一次，但是机遇却常常出现在我们面前，你完全可以把握它们，利用它们来获得极大的优势，而你所需要的仅仅只是——行动。

那些软弱、犹豫的人总是会给自己找借口，说他们缺乏机遇。其实，每个人的生命中

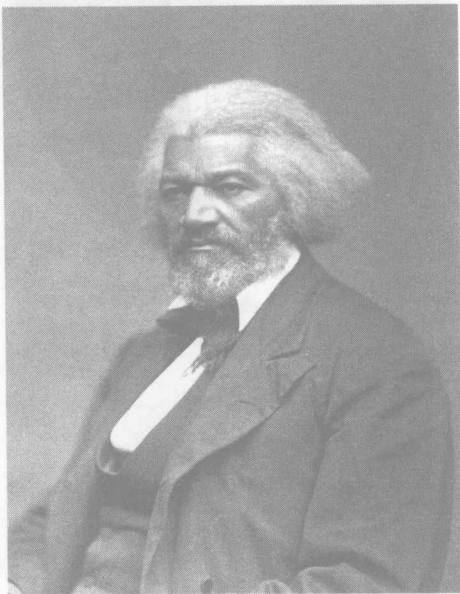
到处都是机遇！学校里的每一堂课是一个机遇；生活中的每一次考验是一个机遇；每一个病人是一个机遇；每一篇新闻报道是一个机遇；每一个顾客是一个机遇。每一次商业交易是一次机遇——它是一次展示你的教养的机遇，是一次显示你的果敢的机遇，是一次证明你的诚实的机遇，还是一次结交朋友的机遇。每一个对你的自信心的考验都是一次重大的机遇。每一次对你的力量和荣誉的考验都是无价之宝。

生存是努力奋斗的结果，如果你能够像一个男子汉那样面对它，成功的机遇就会飞快地降临在你身上，快得你甚至都来不及运用它们。如果一个像弗雷德里克·道格拉斯那样，曾经连自己的身体都无法拥有的奴隶，都能让自己成长为一名演说家、报纸主编和政治家，那些拥有的机会比道格拉斯多得多的贫困的白人青年，是不是应该做得更好一些呢？

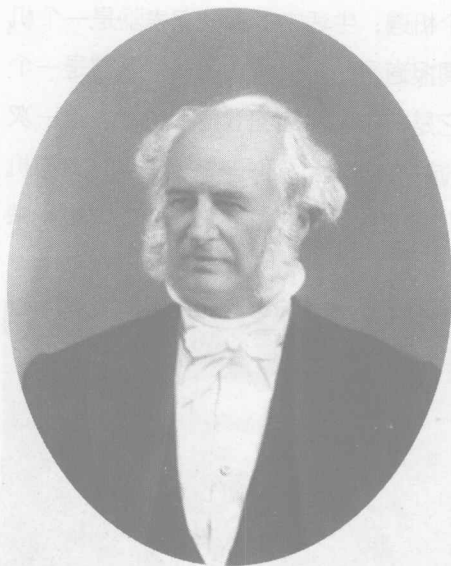
只有懒散的人——而不是辛勤的工作者——才会总是抱怨没有时间或者没有机遇。有些年轻人能够尽量利用各种零零碎碎的机遇，从中获得一生的幸福，而许多人却会随随便便地把它们弃置不顾。就像蜜蜂一样，他们从每一朵花上采蜜。他们遇到的每一个人，每一天的日常生活，都会给他们增添一些有益的知识或者个人能力。

一位红衣主教说：“在这个世界上，没有一个人终其一生会从来没有受到过幸运女神的光顾。但是，当她发现这个人还没有准备好迎接她的时候，她就会从门口走进来，而从窗口飞出去。”

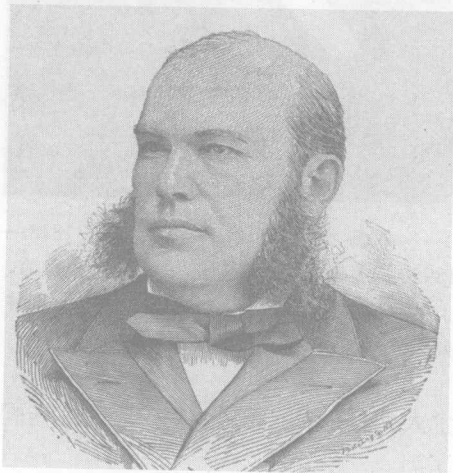
科尼里斯·范德比尔特在蒸汽轮船里看到了自己的机会。他决心投身到轮船航海这个领域。使他的朋友大为震惊的是，他放弃了原本蒸蒸日上的生意，转而在当时最早的一批轮船上做了一名船长，年薪仅有1000美元。当时，利文斯顿和富尔顿已经获得了纽约水域唯一的轮船航行特许权，但是范德比尔特



弗雷德里克·道格拉斯（1818—1895），美国历史上杰出的演说家、作家、人道主义者和政治活动家，著名的黑人废奴主义者



科尼里斯·范德比尔特，美国近代史上颇具传奇色彩的运输和铁路大王



菲利普·阿穆尔，美国肉食品加工巨头阿穆尔公司的创建者

认为这项法令违反宪法，于是他要求废除这项特许权，并且最终获得了成功。不久，他就成了一艘汽船的主人。

当时，政府要为与欧洲的邮件往来提供大量补贴，范德比尔特提出，他要免费运送这些邮件，而且服务会更好。他的申请得到了批准。通过这种方式，范德比尔特很快建立起了一个庞大的货运和客运体系。

后来，范德比尔特预见到，铁路在像美国这样的国家将会大有作为，他又全身心地投入到铁路行业，并为今天庞大的范德比尔特铁路网奠定了基础。

年轻的菲利普·阿穆尔加入了“四九年人”的大篷车队，他把自己的行李全都装在一辆带篷驴车上，穿越了美国大沙漠。他在淘金的过程中辛勤工作，仔细地节省每一分钱。6年后，他就开始在密尔沃基经营起了谷物和商品批发生意。9年时间里，他已经赚了50万美元。但是，在格兰特将军下达的“打到里士满^①去”的命令里，他看到了属于自己的一个重大机遇。

1864年的一天早晨，阿穆尔敲开了与他合伙做猪肉生意的普兰克顿的大门，告诉他说：“我要坐下一班火车去纽约，好把所有的猪肉都倾销出去。格兰特和谢尔曼将军已经招住了南方叛乱者的喉咙，猪肉很快就会降到12美元一桶。”这就是他的机会。

^① 美国弗吉尼亚州首府，“南北战争”期间是南方邦联首府。

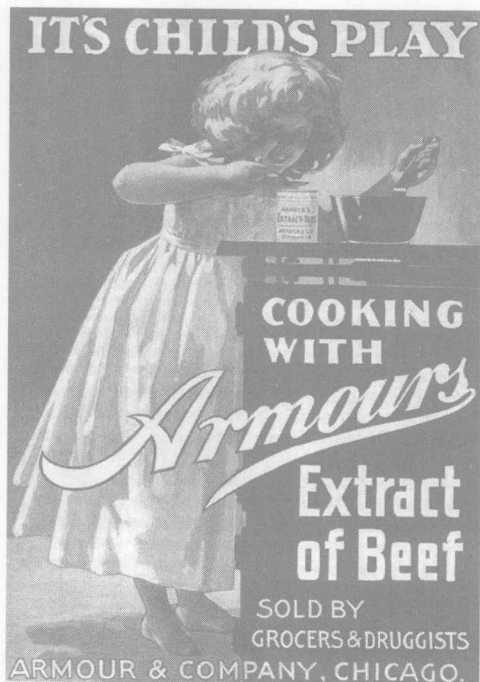
阿穆尔来到了纽约，以每桶 40 美元的价格大量抛售猪肉。这些猪肉都被很快买走了。那些精明的华尔街投机商嘲笑这个西部的年轻人。他们告诉阿穆尔，猪肉的价格会涨到 60 美元一桶，因为战争根本不会马上结束。但是，阿穆尔依旧在抛售猪肉，而格兰特将军也在势如破竹地前进。里士满很快陷落了，猪肉价格随之跌到 12 美元一桶，而阿穆尔却净赚了 200 万美元。

约翰·D. 洛克菲勒在石油里看到了自己的机遇。他注意到，在这个国家里，有很大一部分人几乎都用不起电灯。石油资源是相当丰富的，可加工过程却非常原始，以

至于产量极低，而且安全性也不高。洛克菲勒的机会就隐藏在这里。



美国石油巨头约翰·洛克菲勒的漫画像



阿穆尔公司刊登的平面媒体广告

洛克菲勒与曾和他在同一家机械厂工作过的维修工塞缪尔·安德鲁合作，在 1870 年，利用这位合伙人发明的石油冶炼新工艺，设立了一家单纯的石油分馏厂。他们冶炼出的石油质地非常好，生意也越做越大。他们有了第三位合伙人弗莱格勒。但是，安德鲁很快就不再满足于现状了。

“你要得到多少补偿呢？”洛克菲勒问。安德鲁随手在纸上写上了“100 万美元”。不到 12 个小时，洛克菲勒就将钱递到安德鲁的手中，并且说：“你要的仅仅是 100 万而不是 1000 万，这个价钱并不高。”

20 年后，这个建筑和设备投入还不足 1000 万美元的小小的冶炼厂，已经发展成了