



先下手为强，后下手遭殃，
掌控先机是致胜关键。

李元秀◎主编

先下手为强

成大事者不可没有心机，不可没有谋略

先下手是驭之有道，先下手是勇之有方

Xianxiashou
Weiqiang



内蒙古人民出版社



先下手为强，后下手遭殃，
掌控先机是致胜关键。

李元秀◎主编

先下手为强

成大事者不可没有心机，不可没有谋略
先下手是驭之有道，先下手是勇之有方

Xianxiashou
Weiqiang



内蒙古人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

先下手为强/李元秀编著. —呼和浩特:内蒙古人民出版社, 2008. 12

(助你成功的智慧丛书/李元秀主编)

ISBN 978 - 7 - 204 - 09797 - 5

I. 先… II. 李… III. 成功心理学—通俗读物 IV.
B848.4 - 48

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 204055 号

助你成功的智慧丛书

主 编 李元秀

责任编辑 徐 建

封面设计 点滴空间

出版发行 内蒙古人民出版社

地 址 呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦

印 刷 北京中印联印务有限公司

开 本 710 × 1000 1/16

印 张 360

字 数 3900 千

版 次 2009 年 1 月第 1 版

印 次 2009 年 1 月第 1 次印刷

印 数 1 - 10000 套

书 号 ISBN 978 - 7 - 204 - 09797 - 5/Z · 563

定 价 600.00 元(全 20 册)

如出现印装质量问题,请与我社联系。联系电话:(0471)4971562 4971659



以前,我们是那么的贫穷,那么的一无所有。我们没有舞台,更没有成功胜利的而获得的掌声……

但今天,我们这一代又是如此幸运,尽管我们还在发展的道路上行走或奔跑,我们必竟有了人生创业和为之奋斗的事业舞台。人们常说,心有多大,天地就多大;做为一个创业者来讲,更重要的是有一个天地大舞台。

如今,一个充满机遇和挑战的时代就在我们身边,社会为我们提供了一条光明坦荡的大道,那就在人生的天地大舞台上创业:

创业成功,你可以实现你梦寐以求的生存价值;

创业成功,可以让你按照自己的自由意志生活;

创业是人一生中在天地大舞台上最亮丽的时刻。在创业面前,身世卑微或高贵已没什么不平等,学问高低也无多大差别,只要你有这颗改变自己命的心,只要你有眼光,有谋略,敢于冒险,精明能干,总之,只要你以积极的心态,立刻去行动就行!

当然,要创业赚钱并非一件很容易的事情,创一家公司或一个实体也有许多东西需要我们去学习,即使你只是开一家规模很小的企业,也必须要熟悉精通其中的许许多多技巧和门道,这也是我们编撰本套《助你成功的智慧丛书》的真实意图所在。

天地舞台的大幕已经徐徐地拉开,每个人对于成功都存着一种渴望,没有人会愿意一辈子甘于平庸、碌碌无为。快速变革的社会给每个人提供了无数的机遇去改变自己的人生角色,而内心对成功的渴望也会随时提醒那些关注自我

发展的人士:要努力让自己更优秀!

无庸讳言,这就要求每一个创业者或老板,即使对于看似渺小的工作也要尽最大的努力,每一次的征服都会使你变得强大。如果你用心将渺小的工作做好,伟大的工作往往水到渠成。如果不能成就伟大的事业,那么就以伟大的方式去做渺小的事情。抓住身边每一个机会去提升自己,让自己每天都能够有所进步。

对于一个人来说,成功就是从平凡到优秀,从优秀到卓越的蜕变过程,并不仅仅是一个从被管理者蜕变成管理者那么简单,即使是那些已经成功的管理者也要随着社会环境、时代使命的变化而及时转变。

每个人都有属于自己的舞台,然而,一个人要想获得似锦的前程,全部有赖于自身不断地学习与自我提升。古训也好,实战经验也罢,只要你有计划地进行总结工作和学习,相信每个有志之人都可以在这个天地大舞台上实现自己的人生目标和人生价值!

目 录



先来用知识改变命运	1
别当发财的“无知者”	2
迈向专业知识之路	3
接受教育才能改变命运	4
办事讲究条理	6
先从防止浪费时间着手	8
必须要提防“时间杀手”	16
要学会忙里偷闲	19
调整心态和思维	22
别做完美主义者	24
不要为别人活着	25
先下手为强就是创新	27
先下手就要发挥想象力	30
先下手就要敢打敢拼	34
先下手顶要紧的是眼光	35
机会不是等来的	37
先下手首先要摸准行情	40
对周围要有灵敏的反应	42
要养成敏锐的直觉	44
机不可失,时不再来	45



目
录

录

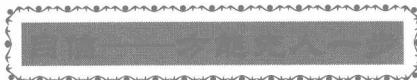




不入虎穴,焉得虎子	48
先下手就要先选择	49
培养积极心态	50
做先下手为强的成功者	53
相信你自己能胜任	54



创新源于好思路	57
了解认识创新	60
不要让旧观念束缚自己	63
一定要冲破思维定势	67
做别人不愿做的事	70
先下手就要敢于向传统挑战	73
创新路上需要胆识	76
保持勤学谦逊的态度	79
善于观察生活	83



成功者的本色	87
自信可以克服一切困难	91
坚定可以成功的信念	94
撕掉别人给自己贴的标签	96
相信自己	100
给自己凭添勇气	103
不要让自卑阻碍你	106
学会用心理补偿	109
掌握培养自信的方法	113

测试你的自信度指数 115

先从自我管理谈起改变性格弱点

在行动中完善自己的定位	121
要大胆地去尝试	123
定位以后要放手去做	125
把握今天才能拥有未来	128
只有先下手才能寻找和发现机遇	131
满怀热情做事	133
做事不能瞻前顾后	136
做事不要一味依赖别人	139
在实践中提升竞争力	141
定位很高会一无所得	143
重要的是去耕耘	145
良好的性格助你成功	148
塑造成功者的个性	150
认识性格中的优点与缺点	154
选择适合你的工作	155
向成功型性格靠拢	158
培养健全的个性	161
有一个受欢迎的性格	163
塑造理智而刚毅的个性	166



录
目

录
目

带着你的企图心先上路

企图心是心理力量	169
企图决定高度	170
不要自满	172





坚信自己会成功	173
唤醒心中的巨人	174
踏上挑战的征途	176
超越平庸	178
制定你的使命宣言	179
使用你的使命宣言	180
看看自己目标是否明确	181
如何认识你自己	183
找到你自己的位置	185
描绘你的心灵地图	187
相信你也可以成功	189
向自己的极限挑战	190
走出自己的孤岛	192
寻找让你感动的力量	192
世界因你更精彩	195
搅动自己的人生	196
优秀不一定成功	197
制定你的人生计划	199
永远都不晚	201
就是要与众不同	202
给自己一个新的起点	203



人际交往的黄白金法则	205
瓦拉赫效应与自己	208
打破常规先下手	211
选择的机会成本	213
实现目标最重要	216



目

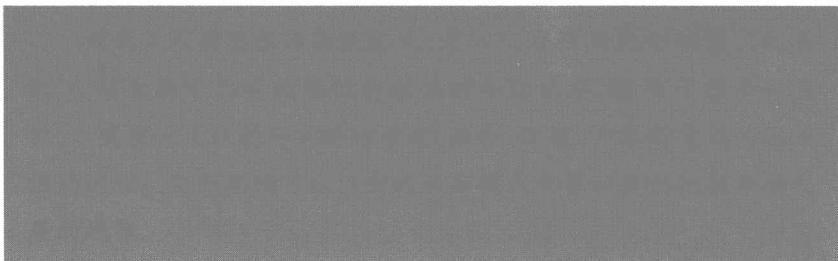
录

跳出习惯的陷阱	218
你对自己能力了解多少	220
敢于拒绝	223
勤奋是一种行为	226
埋下乐观的种子	228
要抬腿的勇气	230
成功没有借口只有行动	233
选择谁做朋友	235
谁先开口不重要	237
保持神秘感	240
用手语谈恋爱的方法	242
赎救女性的方法	244
多些关爱和包容	249
有些事要早些去做	251
芳香自己与芳香别人	253
别去破坏别人	255
平时多烧香	258
管理者的三个“不能”	261
积极主动地工作	263
专注于自己做的事情	266
从别人的批评中获益	268
好马才吃回头草	271
东坡只长雪松	273
合理利用时间	275



改变命运
强者为先

改变命运强者为先



先来用知识改变命运

知识有两种，其一为一般性的知识，其二为专业知识。不论一般性的知识为数有多庞大，种类如何繁多，在累聚财富时，只有一点点用处。在学校里的教授集各种的一般知识于一身，但大多数教授却没有太多钱，他们专精于传授知识，但是并不擅长使用知识，或者组织知识。

知识不会引来财富，除非加以组织。并以实际的行动计划精心引导，才能达成聚敛财富的确切目标。上百万不了解这个事实。以致误信了“知识就是力量”，他们的误解正是混淆的根源所在。根本不是这么回事！知识只不过是“潜在的”力量而已。只有在经过组织之后，变成了确切的行动计划，才能导向确切的目标。

在学生得到知识以后，教育机构仍未能传授运用和组织知识的方法，由此可见教育体制的这种“脱节”之一斑。

很多人都犯一个错误，就是有“亨利·福特上学不多，所以不是受过教育的。

别当发财的“无知者”

第一次世界大战期间,芝加哥某报登了篇社论,诸多论点当中,亨利·福特被称为是“无知的反战者”。福特先生针对该言论提出抗议,诉诸法律,控告该报诽谤他。法庭审理该案时,报方律师为证明报社无罪,要求法庭请福特先生本人到证人席,以便向陪审团证明其无知。报社委任的辩护律师问了福特先生各种问题,无非是为了要用福特自己来证明,他虽拥有不少制造汽车的相关专业知识,但大体上仍是所知不多。

福特先生遭到了如下这类问题的炮轰:

“班乃迪特·阿诺是谁?”“英国派了多少士兵到美国镇压1776年的叛乱?”回答后面这一问题时,福特先生答道:“我不知道英国派来士兵的确切人数,但是我曾听说,派来的人数比学生还的多得多。”

最后,福特厌烦了一长串的问答,在又碰到一道特别不怀好意的题目时,福特先生就靠过去,伸出手对着发问的律师说:“如果我真的要回答你刚才提出的傻问题,以及你们从刚才到现在一直在问的那些问题,我可以提醒你一点,我的书桌上有排电钮,只要按一按电钮,就可以召来帮忙的人。只要是与创业相关的问题,他们都会为我解答。那么,请你好心一点告诉我,有这些人在我的身边随时提供我想要的知识,我为什么还要为了能回答问题,让自己的头脑挤满了一般性的知识呢?”

这个回答还真有点道理。

这个答复击败了那位律师。法庭上每个人都心知肚明,这个答复不是无知者的答案,而是受过教育者的答案。受过教育的任何一个人都知道,有需要知识时,该上哪去取知识,并且知道,要如何把知识组织为确切的行动方案。



改变命运
强者为先

迈向专业知识之路

美国拥有据称是世界最大的公立学校系统。人类奇怪的地方之一，就是只珍惜有价的事物。美国人并没有因为上学校和图书馆不花钱，而对这两者有什么特别的印象。正因为如此，很多人停学去工作，又发现有必要受点训练。这也是很多从业者会优先考虑录用在家修过研读课程员工的原因之一。这些从业者自经验中得知，胸怀大志、愿意割舍闲暇、花时间在家读书的任何一个人，内心正有着构成领导力的那些物质。

人性有一种无可救药的弱点，这个人性共通的弱点是得过且过苟且偷安。然而，规划闲暇供自己在家研读进修的受薪人士，很少在基层单位久留。他们的行动开启了步步高升的坦途，一路上消除了许多障碍，并引发有办法提携他们的人拉拔他们一把的兴趣。

在家研读的训练方式，尤其适合拨不出时间上学，或离校后又发现自己有必要多吸收一些专业知识的人。

斯托·卫尔原想做个营造工程师，并一直朝这方向打点自己，但后来美国经济大恐慌，使他的就业市场付不出他要求的收入，他盘算估量了自己的能力，决定改行学法律，便回到学校，修习将来可以当法人律师的特别课程。完成训练之后，他通过法庭考试，很快就顺利执业了。

很多人会找借口说：“我还要养家糊口，我不能去上学。”或者说：“我太老了。”在此。我要补充一点资料，斯托·卫尔回学校上课的时候已年逾不惑，并且已婚。更甚的是，斯托·卫尔仔细挑选了法律最强的多所院校去修高度专业化的课程，大半法学系学生需要花上四年的课程，他只花费两年就读完了。



接受教育才能改变命运

社会学家 W. 罗伊特·华纳说过。美国的理想是建立在每个人都能“成功”这个信念上——而一个人想要出人头地的主要方法，就是教育。华纳又说，经营事业的人，必须利用人事考核、训练计划以及升级规定。来提供各种进步的机会。

许多公司都已编列预算。为他们的职员提供特别的训练计划。其他许多的公司，对那些具有进取心和创造力，利用自己的时间和自己的金钱去接受特殊训练的职员，常常会给他们升级的奖励。

许多成了名的人，都是因为曾经利用时间研究学习才得到成功的。查理斯·C·佛洛斯特，本来是佛蒙特州的一名鞋匠，由于他每天都利用一个小时研究学习，后来竟能成为一个著名的数学家。约翰·韩特是个木匠，他利用工作之余研究比较解剖学，每天晚上只睡四个小时。终于成为比较解剖学的权威学者。忙碌的银行家约翰·拉布克爵士。也在休闲的时候努力研究，而成为著名的史前学专家。乔治·史蒂芬也在担任夜间值班的时候努力研究，结果发明了火车头。詹姆斯·瓦特一面靠制造工具为生，一面研究化学和数学，结果发明了蒸汽机。

如果这些人都对现状感到满足，这对于社会将是个多么大的损失。如果安于现状，只是为领取薪水而不再学习，那么，在这个竞争激烈的社会之中，这种人是不可能成功的。

以夜间部学校上课的情形来做例子。每个星期花两个晚上到五个晚上的时间到夜间部上课的人，无疑是个有抱负的人，想要在自己目前的工作上。或者是正在准备从事其他的行业方面，表现得更有成就。

那些成功的人并不是天生就有那种能力的。他们必须学习技术。获取能够加强他们的才能的知识。即使有些人运气很好，以前就有了这些才能，但是为了跟上时代的潮流，适应政府的新法规，以及熟悉他的对手所采取的政策，这些通常仍需要继续研究与学习的。我所认识的一位工程师告诉过我，如果他要



改变命运强者为先



花费足够的时间把他所应该研究的有关新发明,以及治疗的新技术的文章都看完。那么他就没有时间去照顾他的病人了。

事实上并不是每个人都能够得到理想中的高职位,有些人必须在这个世界上做那些他不太想做的工作。但是令人振奋的是,如果他愿意训练自己,培养更好的能力,他就不会永远停留在低下的工作上了。

这里有一个例子——一位年轻律师的故事。他曾经因为没有受过训练,只能靠挖壕沟过活。他的名字叫 K·O·海威希。他刚踏上社会的时候,在堪萨斯城一家贸易信托公司里当小职员。后来他移居到奥克拉荷马州的马歇尔市,进入谢尔石油公司做事。他爱上了市长的女儿爱芙琳·英格,并且和她结了婚。

不久,经济发生了大恐慌——海威尔和许多职员马上就要被解雇了。他受过的训练和经验都不够,没有办法担任一般书记以外的工作,而这种书记工作,在当时是找不到缺额的。他只好接受了他所能担当的惟一一件工作——以每小时四毛钱的代价,在石油管理工程里挖壕沟。

他把他的故事说给我听,其后半段是这样的:“我想办法改善生活,经营了一家小型高尔夫球场,再加上我太太在一家店里工作的收入。我们那几年的生活总算还过得去。后来我又被谢尔石油公司雇用了,转到奥克拉荷马州的杜尔沙市工作。我的工作是在会计部门办理有关投资的文书工作——但是我对于会计工作是一窍不通的。

“只有一个办法,那就是学习。所以我到奥克拉荷马法律会计学校的夜间部会计科上课。这是我所做过的最聪明的一件事,因为这些课程使我了解到。我可以利用晚上的用功,来弥补我学问上的不足。”

“经过三年的学习以后,我的薪水也加倍了。于是我马上进入杜尔沙大学夜间的法律系上课,四年内修完全部学分,得到了学位,并通过律师检定考试而成为合格的开业律师。”“但是我仍然不满足,所以我又回到夜间部上课,准备参加会计师检定考试。研究高等会计三年以后,又学了一项公众讲演的课程。最重要的是,这么多年以来的夜间教育,已经使我的薪水比十二年前挖壕沟的时候多了十二倍。”

海威希先生除了在自己的律师事务所执业以外,并且在奥克拉荷马法律和

会计学校授课——自己曾经是该校的学生。海威希先生的故事，是教育自己以获得成功的典型故事——任何一个愿意付出时间和努力的人都可以做到。

整天工作，而且要连续几年每个晚上上学，这不是一个轻松的计划。每个人都需要从家里得到所有他能够得到的鼓励，以支持他不致半途而废。他常常会感到厌倦、失望，并且因为怀疑这些努力的价值而感到痛苦——这些努力也许看起来像是在浪费时间。

在学校里学了四年。或是获得了学位。并不表示你已经完成了所有的教育；教育是必须继续不断进步的一个程序。你如果想赶得上每件事，就必须在一生之中使用各种方法不停地学习。

办事讲究条理

“办事条理化”被美国哈佛经典教材《管理之门》列为管理人必须做到的一项基本工作。难怪美国通用公司总裁韦尔奇将“做事没有条理”列为许多公司缺乏效益的一大重要原因。

工作没有条理，同时又想把蛋糕做大的人，总会感到手下的人手不够。他们认为，只要人多，事情就可以办好了。其实，你所缺少的不是更多的人，而是使工作更有条理、更有效率的规划。由于你办事不得当、工作没有计划、缺乏条理，因而浪费了大量员工的精力和体力，最后还是无所成就。

没有条理、做事没有秩序的人，无论做哪一项事业都没有功效可言。而有条理、有秩序的人即使才能平庸，他的事业也往往有相当的成就。

大自然中，未成熟的柿子都具有涩味。除去柿子涩味的方式有许多种。但是，无论你采用哪一种方式，都需要花一段时间来熬熟。

任何一件事，从计划到实现的阶段，总有一段所谓时机的存在，也就是需要一些时间让它自然成熟的意思。无论计划是如何的正确无误，总要不慌不忙、沉着地等待更合适的机会到来。

假如过于急躁而不甘等待的话，经常会遭到破坏性的阻碍。因此，无论如何，我们都要有耐心，压抑那股焦急不安的情绪，才不愧是真正的智者。假若连



最起码的等待都做不到的话。那么是不会成功的。

一位企业家曾和我谈起了他遇到的两种人。

有个性急的人，不管你在什么时候遇见他，他都表现得风风火火的样子。如果要同他谈话，他只能拿出数秒钟的时间，时间长一点，他会伸手把表看了再看，暗示着他的时间很紧张。他公司的业务做得虽然很大。但是开销更大。究其原因，主要是他在工作安排上七颠八倒，毫无秩序。他做起事来，也常为杂乱的东西所阻碍。结果，他的事务是一团糟，他的办公桌简直就是一个垃圾堆。他经常很忙碌。从来没有时间来整理自己的东西，即便有时间，他也不知道怎样去整理、安放。

另外有一个人，与上述那个人恰恰相反。他从来不显出忙碌的样子，做事非常镇静，总是很平静详和。别人不论有什么难事和他商谈，他总是彬彬有礼。在他的公司里，所有员工都寂静无声地埋头苦干，各样东西也放置得有条不紊，各种事务也安排得恰到好处。他每晚都要整理自己的办公桌。对于重要的信件立即就回复，并且把信件整理得井井有条。所以，尽管他经营的规模更大过前述商人，但别人从外表上总看不出他有一丝一毫的慌乱。他做起事来样样办理得清清楚楚，他那富有条理、讲求秩序的作风。影响到他的全公司。于是，他的每一个员工，做起事来也都极有秩序，一片生机盎然之象。

你工作有秩序，处理事务有条有理，在办公室里决不会浪费时间，就不会扰乱自己的神志，办事效率也极高。从这个角度来看，你的时间也一定很充足。你的事业也必能依照预定的计划去进行。

厨师用锅煎鱼，如不时地翻动鱼身，会使鱼变得烂碎，看起来就不觉得好吃。相反地，如果尽煎一面，不加翻动，将会粘住锅底或者烧焦。最好的办法是在适当的时候，摇动锅子，或用铲子轻轻翻动，待鱼全部煎熟，再起锅。

不仅是烹调需要秘诀，做一切事都得如此。当准备工作完成，进行实际工作时，只需做适度的更正，其余的应该让它有条不紊、顺其自然地发展下去。

人的能力有限。无法超越某些限度。如果能对准备工作尽量做到慎重研究的地步，至少可以将能力做更大地发挥。