

Simulated Operation For
International Trade Practice

国际贸易实务 模拟操作教程

主 编 夏合群
副主编 胡爱玲 吴学忠



对外经济贸易大学出版社
University of International Business and Economics Press

国际贸易实务模拟操作教程

主 编 夏合群
副主编 胡爱玲 吴学忠

对外经济贸易大学出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易实务模拟操作教程/夏合群主编. —北京: 对外经济贸易大学出版社, 2008
ISBN 978-7-81134-201-7

I. 国… II. 夏… III. 国际贸易 - 贸易实务 - 高等学校 - 教材 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 135397 号

© 2008 年 对外经济贸易大学出版社出版发行

国际贸易实务模拟操作教程

夏合群 主编

胡爱玲 吴学忠 副主编

责任编辑: 邱 晴

对外经济贸易大学出版社

北京市朝阳区惠新东街 10 号 邮政编码: 100029

邮购电话: 010-64492338 发行部电话: 010-64492342

网址: <http://www.uibep.com> E-mail: uibep@126.com

山东省沂南县汇丰印刷有限公司印装 新华书店北京发行所发行

成品尺寸: 185mm × 260mm 18 印张 449 千字

2008 年 11 月北京第 1 版 2008 年 11 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-81134-201-7

印数: 0 001 - 5 000 册 定价: 29.00 元

出版说明

随着经济全球化趋势的迅猛发展和世界经济新格局的形成，全球化不仅已成为世界经济发展的主要趋势，而且其竞争程度日益激烈，竞争手段日益广泛，特别是我国加入 WTO 之后，我国的国际贸易活动也愈来愈普及，愈来愈频繁，在国民经济中占有举足轻重的地位。

审时度势，我们必须大力贯彻“科教兴国”的战略方针，加速培养高素质的具有开拓创新能力、驾驭市场能力和国际商务运作能力的国际经贸紧缺人才。

新的形势意味着新的挑战。迅猛发展的国际贸易新形势需要大量有专业知识的高素质人才在市场运作中发挥中坚作用，这就需要我们从小基础做起，在加强建设高校经贸专业综合优势的同时，如何丰富实践教学内容，创新实践教学方法手段，就成为我们高校实践性教学改革的主要课题。

《国际贸易实务模拟操作教程》的作者长期从事国际经贸专业的教学和实践工作，具有较丰富的国际贸易实务模拟操作课程的教学经验。在编写本教材过程中将《国际贸易实务》的基本知识与《国际贸易实务模拟操作软件 SimTrade》的操作程序整合在一起，为开设国际贸易实务模拟课程的院校，提供了系统的指导教材。值得一提的是，本书针对国际经贸专业教学中理论与实践难以同步练习的弱项，在教程中增编了模拟操作的内容，搭建了一个很好的立体教学平台，使学生及早熟悉与掌握外贸实务整套流程的具体操作程序，增强感性认识，巩固与深化所学理论，从而提高分析问题及解决问题的综合能力。

本书结构新颖、实用性强，侧重应用理论和应用技术，强调实务模拟操作和实务应用案例分析，着重训练学生的国际贸易实务模拟操作技能，强调“用手思考”的理念。同时，此书的编辑思路也符合教育部提出的改革创新实践性教学的要求。

本书适合全国外经贸院校师生作为《国际贸易实务模拟》课程学习的指导教材，也可作为外贸专业人员培训学习参考使用教材。因此，特作序介绍，以飨读者。

对外经济贸易大学出版社

前 言

《国际贸易实务模拟操作教程》是根据教育部“高等学校面向 21 世纪经济管理系列课程教学内容与课程体系改革研究”项目中提出的应达到的教学基本要求而编写，是《跟单信用证统一惯例（UCP600）》实施后新版国际贸易实务模拟课程教材。

本教材的编写特点如下：

（1）本教材将《国际贸易实务》的基本知识与南京世格软件有限公司和对外经贸大学研发的国际贸易实务模拟操作软件 SimTrade 相结合，以国际贸易实务业务程序为主线，以国际贸易实务模拟操作软件为核心，将教材中四个模块、二十三章、八个附录的内容，通过生动具体的实务知识、实务流程、应用案例分析和实务模拟操作提示展现出来，构成了三位一体的实务模拟操作教学系统，为学生提供了一个在仿真模拟实践中了解和掌握进出口交易程序和基本技能的有效途径。

（2）本教材在编写过程中实现了三个结合的特点：即国际贸易实务模拟软件公司与国际经济与贸易专业学校的合作；国际贸易实务专业理论知识与国际贸易实务模拟操作软件内容的结合；课堂讲授国际贸易实务基础知识与计算机模拟操作国际贸易实务流程的结合。

（3）本教材在编写过程中，紧密结合教学基本要求，注重内容精炼、重点突出，取材力求更新，对传统的教学内容进行了必要的调整和增删。侧重应用理论和应用技术，强调实务模拟操作和实务应用案例分析。

本教材在编写过程中，大量引用了近年来众多外贸公司进出口业务单证实例和典型案例，同时参阅和引用了国内外近年来与国际贸易实务相关的教材、资料、技术标准等，尤其是得到了南京世格软件有限公司张亮经理及其同仁对本教材的大力支持，编者在此一并表示衷心的感谢。

由于时间匆促，水平有限，书中不妥之处，恳请广大读者批评指正。

夏合群
2008 年 5 月

内 容 摘 要

本教材的编写体系,是根据教育部“高等学校面向 21 世纪经济管理系列课程教学内容与课程体系改革研究”项目中提出应达到的教学基本要求而编写,是《跟单信用证统一惯例(UCP600)》实施后新版国际贸易实务模拟课程教材。

本教材将《国际贸易实务》的基本知识与南京世格软件有限公司和对外经济贸易大学研发的《国际贸易实务模拟操作软件 SimTrade》相结合,以国际贸易实务业务程序为主线,以国际贸易实务模拟操作软件为基础,将教材中四个模块、二十三章、八个附录的内容,通过生动具体的实务知识、实务流程、应用案例分析和实务模拟操作提示展现出来,构成了三位一体的实务模拟操作教学系统,为学生提供了一个在仿真模拟实践中了解和掌握进出口交易程序和基本技能的有效途径。

四个模块内容包括:国际贸易实务的基础知识;出口贸易实务操作;进口贸易实务操作;SimTrade 实习平台软件的操作。

二十三章内容包括:第一章国际贸易的基本概念;第二章国际贸易术语;第三章国际贸易实务模拟操作的基本流程;第四章贸易的准备;第五章询盘与发盘;第六章还盘、接受与签订合同;第七章信用证的接收、修改与转让;第八章备货;第九章租船订舱;第十章出口许可与检验;第十一章货物运输保险;第十二章出口通关;第十三章海运提单与装船通知;第十四章结汇单据的制作;第十五章出口结汇;第十六章出口核销及退税;第十七章市场调研与进口许可;第十八章信用证的申请、开立与修改;第十九章进口结汇与检验;第二十章进口通关与提货;第二十一章进口付汇核销;第二十二章认识 SimTrade;第二十三章操作流程说明等。任课教师可根据各校的教学情况进行取舍安排。

八个附录内容包括:1 商品体积与重量计算公式;附录 2 国际贸易常用单据清单;附录 3 国际贸易相关机构;附录 4 国际贸易从业、执业资格证;附录 5 南京世格软件公司的《国际贸易实务模拟操作软件》应用实例;附录 6 国际贸易实务模拟试验大纲;附录 7 国际贸易实务模拟试验指导书;附录 8 国际贸易实务模拟试验报告书。这些附录便于学生对所学知识的巩固以及在应考和就业时参考使用。

本教材是国际贸易专业本科生的实务模拟课指导教材和国际贸易专业专科生的教学指导教材,同时,也是外贸专业人员的培训教材和相关人员自学的参考教材,此外,还可作为国际贸易从业、执业资格证考试的训练教材和相关教学改革试点专业的参考书。

目 录

第一篇 国际贸易实务的基础知识

第一章 国际贸易的基本概念	(2)
第一节 国际贸易的概念与特点	(2)
第二节 国际贸易的种类	(3)
第三节 国际贸易适用的法律与惯例	(5)
第二章 国际贸易术语	(6)
第一节 贸易术语的意义	(6)
第二节 常用贸易术语	(6)
第三章 国际贸易实务模拟操作的基本流程	(10)
第一节 信用证方式下的实务流程	(10)
第二节 托收方式下的实务流程	(14)
第三节 汇付方式下的实务流程	(18)

第二篇 出口贸易实务操作

第四章 贸易的准备	(21)
第一节 国际商品市场调研	(22)
模拟操作提示 4-1	(24)
第二节 落实货源与广告宣传	(25)
模拟操作提示 4-2	(25)
第三节 选择交易对象	(26)
应用案例分析 4-1	(28)
应用案例分析 4-2	(29)
第四节 资信调研	(30)
应用案例分析 4-3	(31)
第五章 询盘与发盘	(34)
第一节 询盘	(34)
应用案例分析 5-1	(36)
应用案例分析 5-2	(36)
应用案例分析 5-3	(37)
第二节 发盘	(38)



模拟操作提示 5-1	(40)
应用案例分析 5-4	(40)
应用案例分析 5-5	(41)
应用案例分析 5-6	(42)
第三节 出口价格核算	(43)
第六章 还盘、接受与签订合同	(46)
第一节 还盘	(46)
应用案例分析 6-1	(47)
应用案例分析 6-2	(47)
第二节 接受	(48)
应用案例分析 6-3	(48)
应用案例分析 6-4	(49)
第三节 书面合同的签订	(50)
模拟操作提示 6-1	(51)
应用案例分析 6-5	(52)
第七章 信用证的接受、修改与转让	(57)
第一节 信用证的接受与审核	(58)
模拟操作提示 7-1	(60)
第二节 信用证的修改	(60)
模拟操作提示 7-2	(61)
第三节 信用证的转让	(61)
第八章 备货	(62)
第一节 寻找国内厂商	(63)
应用案例分析 8-1	(63)
第二节 订货	(65)
模拟操作提示 8-1	(65)
应用案例分析 8-2	(66)
第三节 验货	(69)
第九章 租船订舱	(70)
第一节 班轮运输	(71)
应用案例分析 9-1	(72)
模拟操作提示 9-1	(73)
应用案例分析 9-2	(73)
第二节 租船运输	(78)
第三节 集装箱运输	(79)

应用案例分析 9-3	(81)
第四节 运费计算	(83)
模拟操作提示 9-2	(84)
应用案例分析 9-4	(84)
应用案例分析 9-5	(85)
第五节 铁路运输	(85)
第六节 航空运输	(86)
应用案例分析 9-6	(89)
第七节 国际多式联运	(89)
第八节 其他运输方式	(91)
 第十章 出口许可与检验	(92)
第一节 申领出口许可证	(93)
第二节 出口检验	(95)
模拟操作提示 10-1	(98)
应用案例分析 10-1	(98)
第三节 申请产地证	(103)
模拟操作提示 10-2	(105)
应用案例分析 10-2	(105)
 第十一章 货物运输保险	(110)
第一节 货物运输保险的概念	(111)
第二节 货物运输保险的种类	(112)
第三节 货物运输保险的办理	(116)
模拟操作提示 11-1	(116)
应用案例分析 11-1	(117)
第四节 保险费的计算	(121)
应用案例分析 11-2	(121)
 第十二章 出口通关	(122)
第一节 通关的概念	(122)
第二节 出口通关程序	(123)
模拟操作提示 12-1	(126)
应用案例分析 12-1	(126)
 第十三章 海运提单与装船通知	(143)
第一节 海运提单	(143)
模拟操作提示 13-1	(145)
应用案例分析 13-1	(145)

第二节 装船通知	(148)
模拟操作提示 13-2	(148)
应用案例分析 13-2	(149)
第十四章 结汇单据的制作	(152)
第一节 汇票	(153)
应用案例分析 14-1	(154)
第二节 商业发票	(156)
应用案例分析 14-2	(156)
第三节 装箱单	(160)
应用案例分析 14-3	(160)
第四节 其他单据	(163)
第十五章 出口结汇	(164)
第一节 信用证方式下的出口结汇	(165)
模拟操作提示 15-1	(166)
第二节 其他方式下的出口结汇	(167)
模拟操作提示 15-2	(168)
第十六章 出口核销及退税	(169)
第一节 出口收汇核销	(169)
模拟操作提示 16-1	(170)
第二节 出口退税	(170)
模拟操作提示 16-2	(172)
第三篇 进口贸易实务操作	
第十七章 市场调研与进口许可	(173)
第一节 市场调研	(173)
第二节 进口价格核算	(174)
第三节 申领进口许可证	(176)
第十八章 信用证的申请、开立与修改	(178)
第一节 信用证的申请	(179)
模拟操作提示 18-1	(179)
应用案例分析 18-1	(179)
第二节 信用证的开立	(184)
模拟操作提示 18-2	(184)
应用案例分析 18-2	(185)
第三节 信用证的修改	(188)

模拟操作提示 18-3	(188)
应用案例分析 18-3	(189)
第十九章 进口结汇与检验	(193)
第一节 进口结汇	(193)
模拟操作提示 19-1	(194)
第二节 进口检验	(194)
模拟操作提示 19-2	(195)
应用案例分析 19-1	(195)
第二十章 进口通关与提货	(200)
第一节 进口通关程序	(200)
模拟操作提示 20-1	(202)
应用案例分析 20-1	(203)
第二节 进口提货	(219)
模拟操作提示 20-2	(219)
应用案例分析 20-2	(219)
第二十一章 进口付汇核销	(221)
第一节 进口付汇核销的概念、对象和范围	(221)
第二节 进口付汇核销的程序	(222)
模拟操作提示 21-1	(223)
应用案例分析 21-1	(223)
第四篇 SimTrade 实习平台软件的操作	
第二十二章 认识 SimTrade	(229)
第一节 SimTrade 简介	(229)
第二节 功能简介	(229)
第二十三章 操作流程说明	(232)
第一节 出口商操作流程说明	(232)
第二节 进口商操作流程说明	(236)
第三节 工厂操作流程说明	(239)
第四节 出口地银行操作流程说明	(242)
第五节 进口地银行操作流程说明	(243)
附录 1 商品体积与重量计算公式	(244)
附录 2 贸易单据清单	(245)
附录 3 我国国际贸易相关机构	(250)

附录4 国际贸易专业从业、执业资格证书	(252)
附录5 南京世格有限公司国际贸易实务操作模拟软件应用实例	(255)
附录6 《国际贸易实务模拟》实验教学大纲	(260)
附录7 《国际贸易实务模拟》实验指导书	(264)
附录8 国际贸易实务模拟实验报告书	(271)
参考文献	(273)

第一篇

国际贸易实务的基础知识



教学目标

通过对本篇的学习,在熟悉国际贸易的特点、种类、国际贸易适用的法律与惯例、国际贸易术语的基础上,了解在 CIF 术语时信用证、托收与汇付方式下的实务流程,熟悉国际贸易实务模拟操作的基本流程,掌握买卖双方如何根据货物性质、双方所协商的交易条件、贸易结算方式,以及进出口国对外汇及贸易的管制措施等,选择不同的处理程序。



教学要求

知识要点	能力要求	相关知识
国际贸易的特点	(1) 了解国际贸易与国内贸易的异同 (2) 熟悉国际贸易的特点	国际贸易所涉及的相关领域与部门
国际贸易的种类	熟悉国际贸易的各种分类方式	国际贸易的不同形态和类型
国际贸易适用的法律与惯例	(1) 熟悉国际贸易中常用的国际贸易法律与惯例 (2) 熟悉国际贸易惯例与法律的关系	(1) 《中华人民共和国合同法》 (2) 《联合国国际货物销售合同公约》 (3) 《跟单信用证统一惯例 (UCP600)》
国际贸易术语	(1) 熟悉贸易术语的意义 (2) 掌握常用贸易术语的主要义务	《2000 年国际贸易术语解释通则》
信用证方式下的实务流程	(1) 熟悉信用证方式下的出口贸易的基本流程 (2) 掌握信用证方式下的进口贸易的基本流程	(1) 信用证的基本概念 (2) 信用证方式下进出口贸易的基本程序
托收方式下的实务流程	(1) 熟悉托收方式下出口贸易的基本流程 (2) 掌握托收方式下进口贸易的基本流程	(1) 托收的基本概念 (2) 托收方式下进出口贸易的基本程序
汇付方式下的实务流程	(1) 熟悉汇付方式下出口贸易的基本流程 (2) 掌握汇付方式下进口贸易的基本流程	(1) 汇付的基本概念 (2) 汇付方式下进出口贸易的基本程序



主要概念

国际贸易 出口贸易 进口贸易 国际贸易术语 信用证 托收 汇付
进出口贸易的基本流程 国际条约和国际贸易惯例

第一章

国际贸易的基本概念

国际贸易实务模拟操作是一门主要研究国际货物买卖的具体过程及相关活动内容与商务运作规范的课程，也是一门具有涉外商务活动特点的实践性很强的综合性应用课程。为了学好这门课程，首先必须对国际贸易的基本概念有所了解。

第一节 国际贸易的概念与特点

一、国际贸易的概念

国际贸易 (International Trade)，是指不同国家或地区间的买卖双方，从事货物、劳务或技术等交易的行为。双方协商约定，卖方应将买卖标的物的所有权或使用权转让给买方，而买方则应将货物价款或等值物品交付给卖方。

二、国际贸易的特点

国际贸易包括货物贸易、服务贸易和生产要素的跨国间流动三部分内容，其中货物贸易是国际贸易中最主要的组成部分。与国内贸易相比，国际贸易与国内贸易都是货物、服务和生产要素的交换活动，交易过程大同小异，经营的目的都是为取得利润或经济效益。但是，国际贸易具有许多不同于国内贸易的特点，主要表现在下列几个方面：

(一) 国际贸易难度比较大

由于国际贸易中各国之间使用的语言不同，各国的货币与度量衡差别很大，各国的贸易政策与措施不尽相同，以及各国的商业法律、风俗习惯、宗教、信仰等并不完全一致，使得进行对外贸易，开拓国外市场，进行市场调研，了解贸易对象的资信状况等都比较困难，一旦发生贸易纠纷，解决起来难度也比较大。

(二) 国际贸易风险比较大

在国际贸易中，自买卖双方接洽开始，要经过报价、还价、确认而后订约，直到履约的基本流程。在此期间可能会出现各种各样的风险，如信用风险、商业风险、汇兑风险、运输风险、价格风险、政治风险等。

(三) 国际货物贸易交易环节多

在国际货物贸易中，交易过程的中间环节多，除了双方当事人外，还涉及中间商、代理商以及为货物贸易服务的相关部门，如商检、仓储、运输、保险、银行、车站、港口、海关等，任何一个部门或一个环节出了差错，都会影响整笔交易的正常进行。

(四) 国际贸易的市场竞争更加激烈

在国际货物贸易中，一直存在着争夺市场的激烈竞争，竞争的表现形式既有价格竞争，

也有非价格竞争。并且竞争种类繁多，不胜枚举。在信息产业和通讯业高速发达的今天，国际、国内市场环境透明度大大提高，促使竞争更趋激烈，有时甚至达到了白热化的程度。

(五) 对从事国际贸易的人才素质要求更高

从事国际贸易的人员不仅要精通外语，了解各国政治、经济、法律、文化、宗教等方面的情况，而且还要具有良好的商业信誉，熟悉国际贸易惯例，掌握各种专业理论知识与基本技能，并且善于交流，具有开拓创新能力、驾驭市场能力和善于应对挑战与随机应变能力，以及具备经营管理企业的能力。



背景知识

从事外贸工作人员应具备的专业知识要求

(1) 熟悉相关的外国语言。这是在对外贸易中从与外商洽谈起直至办理各种贸易单证的基础，也是系统研究各种有关对外贸易的国际惯例的基础。

(2) 掌握市场营销学知识。对外贸易商品品种繁多，对象各异，竞争又十分激烈，掌握了市场营销学知识，就能取得最好的效果。

(3) 熟悉本国对外贸易的法规章程。这样就可以做到依法办事，既充分利用了本国政府对对外贸易所实行的各种鼓励措施，又能顺利地办好相关一系列手续。

(4) 了解对方国家关税壁垒与非关税壁垒措施。由此，才能较好地确定我们的相应对策，使产品较为顺利地进入对方市场。

(5) 熟悉国际金融方面的有关知识。这样才能正确地选择计价货币，并采用相应的措施，防范汇率风险。同时，正确地选择结算方式，以保证出口收汇的安全、按时和如数收款。

(6) 熟悉涉外保险知识。明确可能出现的风险，进行相应的保险，懂得发生损失时如何索赔，防范不必要的损失。

(7) 熟悉商品学知识，才能对有关商品的生产、收购、包装、储存、运输、销售等作出适当的安排。

(8) 要具备相关的法律知识，国际上仍无共同的国际贸易法，各国商人所依据的是各自国家的商事法规，以及一些国际上通行的规约和惯例。掌握这些相关的知识，为我所用，才能在国际贸易中游刃有余。

(9) 要有世界地理和运输知识，以便选择最适当的运输方式、最直接的运输路线、最低廉的运输费用。

(10) 要有财会、统计学方面的知识，据此进行核算，不断提高经营效益。

第二节 国际贸易的种类

国际贸易分类方式有很多种，常见的有：

一、依货物流向分

(1) 出口贸易 (Export Trade)：将本国所生 (出) 产的产品卖到外国去，得到的是外国所支付货款的外汇。出口贸易不一定是货物，有可能是技术、专利、知识等。

(2) 进口贸易 (Import Trade): 自外国买进他国生产的产品, 而不论此产品是否该出口国所生产。

进口贸易与出口贸易实际上是一体两面的, 一笔交易的成立必有买方与卖方, 就买方立场而言, 该笔交易就是进口贸易; 而就卖方立场而言, 则是出口贸易。

(3) 过境贸易 (Transit Trade): 货物由出口国输往进口国的运送途中, 必须经过第三国, 对第三国而言, 该笔交易即视为过境贸易。

(4) 转口贸易 (Intermediary Trade): 是指货物自出口国运往进口国的过程中, 须经由第三国或第三地卸下、储存、重组或改装后, 再转运到进口国, 这种交易方式称为转口贸易。请参阅图 1-1。

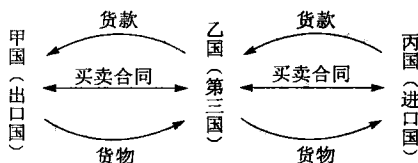


图 1-1 转口贸易流程图

二、依货物形态分

(1) 有形贸易 (Visible Trade): 交易商品如果是有体积、有重量的有形货物, 例如成衣、食品、水泥等, 称为有形贸易, 有形贸易必须经过海关进出口通关。

(2) 无形贸易 (Invisible Trade): 交易的商品如果是无形的劳务或服务的提供, 例如运输、保险、金融等, 则称为无形贸易。

三、依贸易途径分

(1) 直接贸易 (Direct Trade): 指进出口买卖双方直接进行交易, 中间并无第三者介入, 货物或货款也不经过第三地。

(2) 间接贸易 (Indirect Trade): 指进出口买卖双方并非直接进行交易, 而是通过第三人 (佣金代理商) 的媒介, 间接完成两国之间的贸易。佣金商以服务换取佣金, 本身不负盈亏责任。

(3) 三角贸易 (Triangular Trade): 指输出国的出口商并未与输入国的进口商直接订约, 而是由第三国的中间商以买方的地位与出口商订立购货合同, 再以卖方的地位与进口商订立售货合同, 从支付的货款中赚取差额利润, 但货物则直接从输出国运到输入国。请参阅图 1-2。

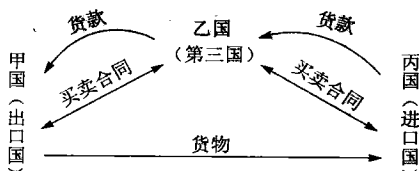


图 1-2 三角贸易流程图

第三节 国际贸易适用的法律与惯例

在国际货物贸易中,买卖双方订立、履行合同和处理合同争议时,都应遵循相关的法律与惯例。由于交易双方所处的国家不同,其所在国的法律体系和法律制度不同,它们对外缔结或参加的国际条约与协定以及对国际贸易惯例的选择与运用情况,也都彼此有别。因此,每笔交易、每个合同和处理每项争议所适用的法律与惯例,就互有差异。归纳起来,国际货物贸易所适用的法律与惯例,一般有下列三种类型:

一、与合同有关国内的相关法律

进出口合同双方当事人都要分别遵循各自所在国国内的有关法律。例如《中华人民共和国合同法》,根据此项法律规定,在我国对外签订的进出口合同中,交易双方可以协商约定处理合同争议的所适用的法律法规。其中,既可以选择买方或卖方所在国的法律,也可以选择买卖双方同意的第三国的法律或有关的国际条约与公约。若买卖双方未在进出口合同中约定解决合同争议适用的法律,则由受理合同争议的法院或仲裁机构,依据与合同有最密切联系的国家的法律来处理合同项下的争议。

二、双边或多边国际条约或公约

在国际货物贸易中,各国政府和一些国际组织为消除国际贸易障碍和解决争议,相继缔结和订立了一些双边或多边的国际条约或公约,其中有些已为大多数国家所接受,并且行之有效。如贸易协定、支付协定,以及有关国际贸易、运输、商标、专利、知识产权和仲裁等方面的条约或公约。我国对外缔结或参加的有关国际货物贸易方面的双边和多边条约或公约颇多,其中,对我国发展国际贸易影响最大的是 WTO 协定及其附件所包括的各种协议和《联合国国际货物销售合同公约》。

三、国际贸易惯例

国际贸易惯例,通常是指由国际组织或商业团体,根据国际贸易长期实践中逐渐形成的一般贸易习惯做法而制定成文的国际贸易规则,它是国际贸易法律的重要渊源之一。在经济全球化和各国积极谋求国际贸易法统一化的进程中,国际贸易惯例起着重要的作用。惯例本身不是法律,也不具有法律效力,但通过各国立法和国际立法可以赋予惯例以法律效力。

在当前国际货物贸易中,影响较大且适用范围广泛的国际贸易惯例,主要有:国际商会 2006 年修订的《跟单信用证统一惯例(UCP600)》,1995 公布并于 1996 年 1 月 1 日生效的《托收统一规则》(URC522),1998 年 4 月 6 日公布并于 1999 年 1 月 1 日生效的《国际备用信用证惯例》、《2000 年国际贸易术语解释通则》以及国际法协会 1932 年制定的《华沙—牛津规则》等。