

中国近代爱国人物故事丛书

主编：张海鹏 徐辉琪

民族工商赤子



● 果鸿孝 ● 福建教育出版社

中国近代爱国人物故事丛书

张海鹏 徐辉琪 主编

民族工商赤子

果鸿孝

福建教育出版社

编 者 的 话

在我们的祖国不断改革开放、追赶世界前进步伐的今天，青少年朋友，你们知道，曾有多少爱国志士、民族英才为此奋斗过吗？

1840年，西方侵略者的枪炮轰开了封建中国紧闭的大门，灾难深重的中国近代史也从此开始。从那时起，许许多多的爱国者开始认识到中国与世界先进国家的差距。为了寻求民族复兴、国家富强的道路，他们不畏艰难险阻，甚至不惜献出热血和生命，留下了可歌可泣的壮丽诗篇，也留下沉重的历史教训。

在这套丛书里，我们要告诉青少年朋友的，就是这许许多多民族英才追求、奋斗的故事。他们中有主张“师夷之长技以制夷”的魏源；有主持变法图强的康有为；有民主斗士；有民族工商赤子；更有为民族的解放与进步而奋斗不息的共产党人……

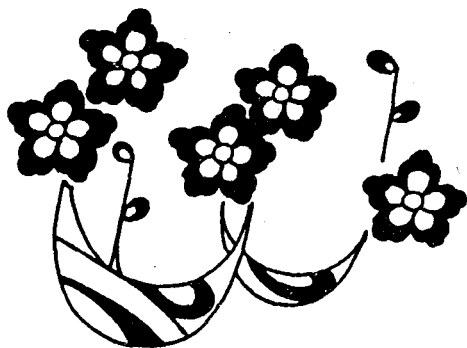
这套丛书由中国社会科学院近代史研究所的专家张海鹏、徐辉琪主编。丛书中收录了中国近代一百多位爱国人物的故事，分成14个分册出版，每册介绍一个领域或重大历史事件中的代表人物。无论在编排上，还是内容表述上，它都与已出版的各种爱国人物传记有所不同，不仅具有历史的真实性，还具有故事的生动性。内容丰富，情节曲折，文笔流畅，

亲切感人，特别适宜青少年朋友阅读。

我们希望，这套丛书能增进青少年朋友对近代中国的了解，增强民族自信心，认识中国的过去，珍惜今天，为祖国的未来而奋发向上。

1992年12月

目 录



报效祖国的张振勋·····	(1)
抵制美货的曾铸·····	(14)
状元企业家张謇·····	(23)
不避鼎镬的禹之谟·····	(42)
专卖国货的宋则久·····	(58)
身兼两“大王”的荣氏兄弟·····	(68)
华侨旗帜陈嘉庚·····	(87)
化工巨匠侯德榜·····	(106)
“味精大王”吴蕴初·····	(119)
民族航运的骄子卢作孚·····	(135)

报效祖国的张振勋

烟台张裕葡萄酒公司生产的白兰地酒，由于色香味俱佳，早在1915年的巴拿马国际博览会上就获得了金奖。今天金奖白兰地和张裕酿酒公司的名字，在中国已是家喻户晓了。若问这家公司的创办人是谁，他就是被人誉为“苏岛富翁”的爱国华侨企业家——张振勋。

1841年（道光二十一年），英国殖民者发动的鸦片战争硝烟未尽，广东大埔县黄塘乡，一位乡村塾师张兰轩的家里诞生了个男孩，父亲给取了个名字叫振勋，意思是要他长大后振兴家业，为国树勋。张振勋字弼士，号肇燮。幼年时，他就和兄弟们一起跟着父亲读书习字。张振勋聪明伶俐，只要父亲教他一遍，他就能记住，因此父亲很喜欢他。父亲除教书外，有时还在乡间给人看病，在乡里颇有名望。然而旧社会的儒生多半贫穷，因此张兰轩的家境十分窘迫。年幼的张振勋为了分担父母的负担，曾给人家放过牛，农忙时还给人家打过短工。

张振勋跟着父亲读书仅有3年的时间。他虽然很想继续读下去，但是眼看自己的家境越来越穷困，于是便对父亲说：

“咱们家如此贫困，不如我去当学徒好了。”父亲爱莫能助，含着泪同意了儿子的要求。就这样，张振勋为了维持家庭生活而辍学了。此后，他就在一家竹器店当了学徒，学习编箩编筐的手艺。

尽管张振勋辍了学，但是他是个要求上进的孩子。当时大埔地方流传着一句民谚：“火不怕烧着，人不怕打落”。这“打落”的意思就是被人看不起。张振勋心想自己虽然因家境贫寒给人放牛，打短工，当小徒弟，被人看不起，但自己却不能自暴自弃，一定要发奋努力干出一番事业来。日后他追忆自己当时的想法时说：“大丈夫不能以文学致身通显，扬名显亲，亦当破万里浪，建树遐方，创兴实业。”

近代的南洋，荒芜的土地处处可见，等待人们去开垦，丰富的矿藏在那里沉睡，有待人们去采掘。因此那里需要大量的劳动力。当时我国南方沿海的一些省份，尤其是广东、福建两省的贫苦民众为生活所迫，前往南洋谋生者络绎不绝。当张振勋17岁那年，他的家乡闹灾荒，粮米无继，饥民成群，不少人背井离乡。于是心怀“破万里浪，建树遐方”远大志向的张振勋，便加入了去南洋谋生的行列。

当张振勋乘船离去时，父亲在岸上遥见他不时回头难舍难分的样子，心里很是高兴。他对家人说，看振勋乘船离去时的情景，将来他若能发迹，一定会想着家，更一定会想着国。父亲的预言后来果然应验了。

张振勋所乘的船，经过汕头南下，穿过南海、瓜哇海，驶抵当时荷兰殖民者占领的爪哇巴城（雅加达）。在这里，他当了3年的矿工。后经同乡介绍，到一家陈姓华侨开设的

纸店当佣工。

当时张振勋虽然“依人就食，杂于佣保之中”，但他却时时留心当地的社会经济状况，为在南洋干一番事业做准备。由于他精明能干，人又很勤劳，因此颇得这家店主人的信赖。不久，店主便把他提升为帐房，且将全店的银钱帐簿交给他来管理。一年后，店主又把纸店的经营管理权委托给他。陈家纸店在张振勋的经营下，一年就获利5万余盾（荷兰货币单位）。就在这个时候，有人劝张振勋，乘此机会挟带店中钱款逃归故里，去过安逸舒适的生活。然而张振勋认为，这是忘恩负义的不道德行为，自己无论穷到什么地步也不能这样做。后来店主知道了这件事很受感动，从此对张振勋更加器重了，并且把自己的独身女儿许给了他。没过几年，店主生病去世，张振勋便成了陈家产业的继承人，以这份家业为起点，他便慢慢地发迹起来了。

凡是飘洋过海到异国他乡的华侨，为了能尽快地熟悉当地的风土人情，就必须学会当地的语言。张振勋自来南洋后，通过刻苦的自修，很快就掌握了爪哇的方言土语，这使他能更好地了解当地的风俗习惯。张振勋通过细心观察，发现在这里经营纸业不如酒业有前途，于是他和妻子商量后，便将纸店停了业，另开了一家专门经销各色酒类的酒店。

由于当地居民有嗜酒的习惯，且巴城是当时爪哇岛上荷兰殖民者的聚集地，这些殖民者将榨取来的金钱在这里大肆挥霍，纵情享受，过着灯红酒绿的生活。因此在巴城，不仅豪华饭店和知名酒楼离不开酒，就是街头巷尾的饭铺、食摊也少不了酒。所以张振勋酒店开业以后，便门庭若市，生意

十分兴隆。

当时，荷兰殖民当局征收捐税的方式是按码纳税。所谓码，就是在所属区域内划定地段，标出该地段商品捐税的招标底价，凡出价最高者中标。捐商中标并按投标额付足捐款后，即可获得专卖权，该地段内商品的批发与零售业务即可统统由其经营。张振勋通过投标承办了巴城的酒码业务，从这项业务中，他获得了厚利，随后他又陆续把这种业务扩展到其他地区和其他物品中，渐渐富有起来。

当张振勋积累大批财富以后，他便舍弃了这条具有封建色彩的获利之路，而转向新式企业的经营。1866年，26岁的张振勋首先在荷属葛罗吧埠创办了“裕和垦殖公司”。这是张氏“裕”字号企业集团中的第一家公司。公司以种植椰子、咖啡、橡胶、胡椒、茶叶等经济作物为主。张振勋为人比较开明，因此在华侨社会中颇受人尊重。为了加速垦荒，他一面招收当地华工，一面去信召唤乡亲来南洋进行开发。经过众多华侨劳工的艰苦垦殖，终使大片荆榛化为沃土，荒野变成了田园。

1875年，张振勋又在苏门答腊创办“亚齐垦殖公司”。由于他采用自己以前的成功经验，经过华侨工人的艰辛劳动，这里的荒地也变成了可耕的农田。1877年，他还在荷属怡里创办“裕兴垦殖公司”。1878年，与同乡华侨张耀轩合资创办“笠旺垦殖公司”。在这里，他先后开辟胶园七、八处，茶叶加工场一处，拥有职工几千人，投资数万盾。与此同时，张振勋还在近郊开了200多个鱼池，养殖淡水鱼。这对调剂当地居民的膳食曾起过一定的作用。

当张振勋在亚齐从事垦荒经营的时候，就常常乘船渡过马六甲海峡到英属槟榔屿去。那里气候温和，风光明媚，曾给他留下极好的印象。当时他曾和巴城的华侨朋友合股在那里开了个店铺，经营土产。这便是张振勋在马来亚事业的开端。随后他就进一步将自己的企业经营扩展到了马来亚。如1912年，张振勋在英属槟榔屿开设了“万裕兴垦殖公司”，主要发展椰子树的种植。

张振勋除经营垦殖业外，还经营一些其他的企业，如在创办裕和公司的同时，还兼办建筑修缮工程。在日里，他还与人合作创设了以该地日里命名的一所银行。19世纪末，他还在英属彭亨州文东埠开办了“东兴公司”，并承办雪兰莪与巴生地方锡矿的开采。张振勋还在新加坡和香港等地开设药行。为了在航运业上不受制于外人，他还创办了远洋航运公司。

从19世纪后半期开始，张振勋便在南洋从事实业经营，其范围相当广泛，从垦殖公司到锡矿，从橡胶园到航运。经过30多年的辛勤经营，到19世纪末，张振勋成为当时南洋华侨富豪中数一数二的人物了。其个人拥有资金达七八千万两白银，因此被人誉为“苏岛富翁”。

由于张振勋在南洋华侨中享有很高的声望，当地的殖民当局对他也不敢轻视。据说他在南洋每到一地，当地的行政当局都鸣礼炮以示欢迎。英、荷殖民当局都曾准备授给他官职，但都被他婉言谢绝了。事后，当人们不解地问他为什么这样做时，他表示说，自己是中国人，要做官应做中国的官，为自己的祖国效力才是。

1893年，正当张振勋希望能在自己的祖国有所作为，并在政治上获得一定地位的时刻，清朝政府派驻英国的公使龚照璠路过槟城，两人有幸相会。会见中，龚照璠曾问到张振勋何以致富，他回答说：“尽地利，观时变，人弃我取，人取我与，征贵贩贱，操奇计赢，人行勤俭，择人任时。”回答虽然只有短短几句话，但却富有哲理，它概括了张振勋几十年来在南洋经营实业的经验。龚照璠听后，对张振勋倍加称赞，紧紧地握住他的手说：“君非商界中人，乃天下奇才，现中国贫弱，何不归去救国？”张振勋对龚照璠赞誉自己的话并没放在心上，可是在他听到“现中国贫弱，何不归去救国”时，心情却久久不能平静。幼时给人放牛，编箩编筐的生活，家乡饥民成群的情景，又一次浮现在他眼前。这一切的一切更加激发起他内心蕴藏已久的“实业救国”的理想。

由于张振勋在南洋经营实业卓有成绩，加之龚照璠致书李鸿章，称他“才大堪用”，因此清政府便委任张振勋为中国驻槟榔屿首任总领事，后来又升任驻新加坡总领事。张振勋在任职期间，能够深入民众，团结广大侨胞，维护华侨正当的权益。在广大华侨爱国热情的激励下，他的爱国心进一步增强。

从1897年至1899年，由于李鸿章的推荐，张振勋先后担任中国通商银行总董，粤汉铁路帮办和总办，广东佛山铁路总办等职。从20世纪开始，在清政府推行“新政”的鼓舞下，他便动用较大的资金，在国内广泛兴办实业，这时清政府对他也更为器重。1900年，他又受命督办粤汉铁路。1903年，张振勋曾两次被清政府召见，获赏侍郎衔，以三品京堂

候补。

1904年10月，清政府第三次召见张振勋时，张振勋曾上书陈述振兴商务12条款。其中主要内容是建议清政府要提倡抵制洋货；要用商战的办法收回失去的利权；采取招商的办法承办农、工、路、矿各方面实业。并要求增设各省官商合办和商办铁路支线。至于如何发展实业，他建议“先由督办凑集华款，认真提倡，选择要地，筑路一段，开矿一区，垦种工艺，创办一、二事以为程式。二、三年后，著有成效，昭示大信，再劝华商出其资财承办各项公司。”张振勋认为只要政府如此“极力经营，由南而北，逐渐扩充，开辟利源，讲求物产”，贫困的百姓就能得以生存，各地也就不会再有游民，国家不费一文钱，则可收亿兆的资财。到那时国家“利权既挽，主权自尊”。

张振勋这一振兴商务的奏陈，曾在朝野引起不小的反响。清政府表示要采纳他的建议，为了褒奖他的一片爱国之心，还赏给他头品顶戴，补授太仆寺正卿。并任命他为商部考察外埠商务大臣，兼槟榔屿管学大臣，同时兼任筹办闽广农工路矿事务。1907年，清政府又任命他为督办铁路大臣。就在这一年，张振勋准备集资80万银两，兴办自广州经黄埔、潮州、汕头到达厦门的广厦铁路。到1911年时，该路全线的勘测工程已全部完成。但因清政府倒行逆施，宣布“铁路国有政策”而使这条铁路的修建计划成为泡影。张振勋还计划修建福州到厦门的铁路，也因多种原因未能实现。

为振兴祖国实业，张振勋曾积极向海外华侨发出回国投资的号召。1905年，他率领第一个商务考察团，不辞辛苦地

来往于南洋各地，组织集会，发表演说，号召华侨为祖国的富强积极投资。他不仅向别人宣传爱国投资的道理，而且以身作则，积极向国内投资，兴办实业。如1907年，他接办了广西华兴三岔银矿公司，改名为宝兴公司，在该公司他不仅增加了资本，购买了新式的机器，而且还聘用了有经验的外国矿业技术人员，使开采效率得到提高。从1910年开始，张振勋还扩大了对广东的投资，相继开办了广州亚通机器织布厂，广东开建金矿公司，佛山裕益机制砂砖公司，平海福裕盐田公司，惠州福兴玻璃厂，雷州普生机犁垦牧公司等多种企业。

张振勋在国内投资兴办的实业中，以设在山东烟台的酒厂为最大，资金也最多。早在1891年，张振勋应天津海关道盛宣怀之邀，到了山东烟台共同商议办铁路、开采矿产事宜。其间，张振勋曾向盛宣怀谈起一件往事，说他十几年前在南洋，一次法国领事设宴，席上摆有法国葡萄酒，自己饮了一杯，颇感味美浓郁。法国领事告诉他，中国的烟台所产的葡萄也能酿造出这样的美酒来，因为他本人曾到过那里，并利用当地的葡萄进行过酿造试验，所酿出的葡萄酒的确很美。同时，张振勋还将自己在南洋从事酒业经营时，见到洋酒充斥，为自己国家酿不出“白兰地”、“威士忌”这样的酒而感到遗憾的心情告诉了盛宣怀。

盛宣怀听后，曾问张振勋有无在烟台创办酒厂的打算。张振勋告诉他说，自己早就有这一打算，总想让中国的葡萄酒名扬四海。盛宣怀接着便将烟台的情况向张振勋作了介绍，并说这里生产葡萄很多，而且价格便宜，建立葡萄酒厂是极适宜的，只是眼下没有酒师，所以办厂还有困难。张振

勋说，酒师是可以聘到的，只是盛酒的玻璃瓶一时不好解决。盛宣怀高兴地告诉他，在上海的玻璃厂能解决这个问题。就这样，张振勋在盛宣怀的赞助下，便决定在烟台开办葡萄酒厂。

从1892年开始，张振勋便一面上报建厂计划，一面着手进行具体筹建。两年后，建厂申请得到政府的批准，同时获得了在直隶、山东、奉天等省的15年专利权，和免税3年的优待。办酒厂对于张振勋来说是有优越条件的。这首先是由于他熟悉经济作物的栽培，因此能够将酿酒原料葡萄种植好。其次，办酒厂需要资金较大，而这时张振勋已是腰缠万贯的富翁了，因此他能很顺利地筹集到3百万元的资金。剩下的只是请酿酒技师的工作了。

1893年，张振勋经人介绍，曾用重金聘请到在英国颇享盛名的俄国酒师来华，但该酒师抵达上海后，未能发挥技术上的特长就病逝了。此后张振勋又曾两次聘请国外酿酒技师，但都遭到挫折。正当他为聘请酒师苦恼之际，无意中他结识了一个人，因而解决了酿酒技师问题。

事情的经过是这样的，1896年的初夏，张振勋在一次酒会上，无意间与奥地利驻烟台领事拨保谈起三次聘请酒师的经过，并感叹求才之艰难。谁知，这位领事乃出身于酒师之家，跟着父亲学过酿造葡萄酒的技术，并在酒厂工作过。拨保见张振勋为创办酒厂而苦于找不到合适的酿酒师，便向他表示愿将自己的外交工作辞去而助他一臂之力。张振勋对此举非常感激，便决定聘请这位领事担任酒师。接着拨保就如约辞去领事之职而做起酒师来了。

当酿酒师解决后，张振勋便在购置的数千亩土地上，开始了大规模的厂房建造，购置机器设备等工作。厂房建筑的中心是一座全部由青石砌成的高大酒窖，它能储酒6百万公斤。在酒窖之上，建有两层楼房，楼内设有压榨、发酵、蒸馏、检验、洗瓶、贴标、包装等室。为了能生产出高质量的酒，张振勋不惜重金，从国外引进了当时具有一流水平的机器设备。

作为生产酒的原料葡萄，在烟台的确产量很高，价钱也很便宜，但是经过科学鉴定，能供酿造用的仅一两个品种，而且由于种植方法欠佳，用作酿酒，其酒力不足。这种情况使张振勋不得不决定从国外引进优良葡萄品种。

从1897年开始，张振勋曾三次引进良种葡萄秧24万株。前两次引进的秧苗，由于种种原因成活率不高。第三次经过嫁接后长势极好，而且比原种还优良。此外，张振勋还在种植葡萄方面采用新技术，对葡萄园加强科学管理。在土壤调理、肥料施用、品种改良、病虫害防治等方面，都实行专人负责制度。为了使葡萄能达到酿酒的要求，还专门设立了种植技术档案，每年都对不同品种葡萄的生长、结实和收获情况作详细记录。每年葡萄成熟时，还要对其果实进行化验，择选优质果实进行酿造。

张振勋不仅对酿酒的原料十分重视，而且在贮酒的环节上也特别讲究。当时公司所用的贮酒橡木桶，其容酒量可达1万5千公升左右。酒制出后，便装入桶内，然后贮于酒窖之中。以橡木桶贮酒，可保持酒香经久不散，但贮存一年就得转桶，以便淘去沉于桶底的酒石酸。由于地窖长年贮酒达

百万公升之多，所以转桶一次费时费力，十分艰巨。但为了保证酒液澄清，张振勋要求公司必须规定年年转桶。同时由于酒贮存时间越长，其味也就越加浓郁，公司还规定一般都得在窖内贮藏5年方能出厂。

1908年，这座被命名为烟台张裕葡萄酒公司（简称张裕酿酒公司）的企业终于投产了。它是我国第一家，而且也是当时远东最大的一家新式酿酒公司。

张裕酿酒公司是按照严格的科学方法进行生产的，因此产品质量很高，颇受国内外消费者的欢迎。张裕酿酒公司生产的甘冽芳香的葡萄酒，不久就胜过了外国的“五帽”、“老斧头”等名酒。民国成立后，孙中山曾在张振勋的陪同下到该厂参观，亲自品尝了公司酿造的佳酿。孙中山不仅高度赞扬了张振勋所做的贡献，而且亲手题写了“品重醴泉”四个大字，作为褒奖。

1915年，为庆祝巴拿马运河通航而在三藩市（旧金山）举行了巴拿马——太平洋万国酒赛会。张裕酿酒公司生产的可雅白兰地在会上展出之后，获得了金牌奖章。从此张裕酿酒公司就将奖章缩印在商标上，并将可雅白兰地更名为金奖白兰地。日后金奖白兰地便名扬四海了。据说黎元洪总统每次设宴，必在餐桌上陈有金奖白兰地等张裕酿酒公司生产的酒，并向客人介绍说，此酒乃上等国货。后来张裕酿酒公司又生产出“美味思”、“玫瑰红”名酒。这两种酒和金奖白兰地一起曾被列入中国八大名酒之中。

张裕酿酒公司在经营上也颇有独到之处，它不仅广泛刊登广告，宣传白兰地能“祛病补身”，而且还将印有公司名

称的酒具和小瓶白兰地赠与餐馆和过路行人，以扩大影响。张振勋也常亲自出马，深入餐馆进行宣传。如他在参加巴拿马赛马会回到北京后，就常常自己一人到餐馆去吃饭，吃饭时，每次都向服务员指名要张裕酿酒公司生产的名酒，并请服务员一起品尝，同时还津津有味地告诉服务员，自己走遍全世界，也未曾喝过如此的佳酿。由于重视舆论宣传，同时张裕酿酒公司生产的酒的确属上乘之品，因此它的销量便日益增加。据统计，第一次世界大战前，年销售量均在百万瓶以上，最高时，销售达2百万瓶。

张振勋的爱国，不仅表现在他积极发展实业，而且还体现在他具有强烈的民族自尊心。对于那些敢于歧视和诬蔑中国人的外国人，他从不客气，总是挺身与之斗争。有一次，张振勋从槟榔屿乘船去新加坡，在候船室内，他见一个英国绅士模样的人，在他旁边正在翻阅魏源写的《海国图志》一书，然而没翻几页，便以轻蔑的口吻说：“中国人懂得什么学问。”张振勋听后，压抑不住心头的怒火，对他说道：“中国人有的是聪明才智。”并跟他讲，咱们以同样的资本来比试一下经商的本领，看看是你英国人有本领还是我中国人有本领。结果弄得那个英国人很狼狈地离开了。

又一次，那是在张振勋未开办裕昌和广福两个远洋轮船公司之前，他同两名中国职员和一名德籍医生，从巴城搭乘德国邮船公司的船去新加坡，结果德国邮船公司只准德人购买头等舱的船票，而不准华人购买。张振勋见此非常气愤，便立志要开办轮船公司。待他开办轮船公司后，为了雪耻，他也让自己的轮船公司规定，船上客票专售华人。张振勋这