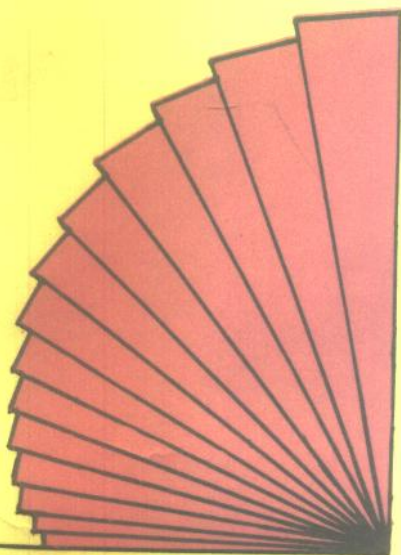
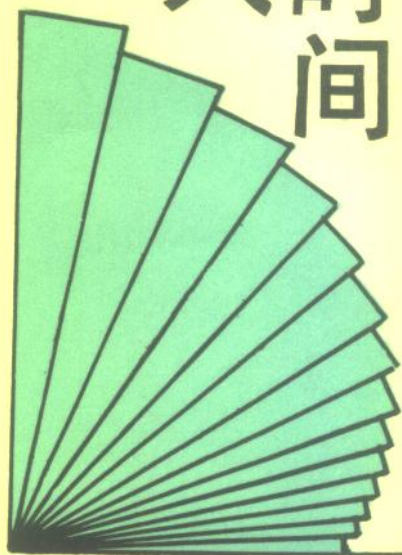


怎样在业余时间 开创第二收入



● [美] 泰勒·希克斯 著
● 吉林大学出版社



怎样在业余时间 开创第二收入

〔美〕泰勒·希克斯 著

华 礼 国 力 编译

王 凯 校译

吉林大学出版社

内 容 提 要

本书介绍美国经营管理的基本常识。作者根据亲身经历及所见所闻介绍了在美国从穷人走向致富道路所需的步骤和技巧，虽然因为国情不同，一些技巧和方法可能在中国行不通，但是，其追求理想的生活，发扬艰苦奋斗的开创精神和竞争意识，特别是管理科学的本领和方法是值得借鉴的。

此书资料翔实，道理通俗，语言可亲，实用性，可读性，知识性很强，是一部值得有志之士一读的参考书。

怎样在业余时间开创第二收入

〔美〕泰勒·希克斯 著

华礼国力 编译

王凯 校译

责任编辑：刘子贵

封面设计：张沐沉

吉林大学出版社出版
(长春市东中华路29号)

吉林省新华书店发行
吉林工学院印刷厂印刷

开本：787×1092毫米 1/32

1991年4月第1版

印张：4.875

1991年4月第1次印刷

字数：105千字

印数：0 001—4 500册

ISBN 7-5601-0833-4/F·197

定价：2.30元

604-125 / 14
序 言 0.1

生活在社会中，就不得不面临一个重要的现实，我们需要衣食住行，随着社会的发展，人们对生活的要求愈来愈高，不仅是物质的，还有精神的。要满足这些要求，缺乏充足的经济来源是无济于事的。可以说，金钱对每一个人来说都是重要的。虽然说人活着不是为了金钱，但在商品社会中要生活就离不开金钱，也可能有人说金钱是万恶之源，但是人要吃饭穿衣，没有钱去买，那就要饿着肚子和光着身子，不食人间烟火的人是不存在的，况且，物质文明是精神文明的条件，没有一定的金钱想发展精神文明那也是妄想。在一般情况下，只有自己吃饱了，才乐意援助挨饿的人，否则也是无能为力；只有生活条件好了，人们才能有心思去搞文化娱乐活动，中国有句古话“衣食足而知礼节”，可以看出即使是我们的祖先也认识到金钱的重要性，如果有人还是固执己见那么请不用看此书了。

金钱不会自动地流入任何人的腰包，只有通过勤奋的劳动，才能创造财富，走向富裕之路。社会给我们创造了许多优越的环境，如果你要充分发挥你的才干和能量，充分表现你对社会和家庭的贡献，但又缺乏思想准备和应具有的方法时，请你读读此书，按着章节读下去，你一定会被它吸引住。当你看完以下内容，你就会学会怎样利用周围的环境，利用公认的法律创造出自己的致富之路。当然，我们不是拜金主义者，每个人都希望自己拥有金钱，过美好的幸福生活。

活，但是，我们知道，获得金钱的途径是靠诚实的劳动和充分利用现代的科学技术，掌握时代给我们提供的更多的机会，而不是强取豪夺，不是为富不仁，不是置法律而不顾。我们之所以编译此书，就是看到我们周围的工作太清闲了，有些人宁可成宿玩麻将赌博，整天闲逛、侃大山，也不肯去把握大好时光为社会为家庭创造些什么，甚至以此为荣。我们对这种观点不敢苟同。此书向我们介绍了美国人是如何珍惜时间，利用业余时间开创第二、第三职业，既为社会做了贡献，也为自己创造了财富，而且是兢兢业业，孜孜不倦，这种务实的精神和工作态度是值得我们学习的。当然，他们也有“金钱至上”的观点是应该批判的，本书中一些投机取巧的作法也是我们不赞同的。在读此书的过程中请领会实质，吸取精华，去其糟粕，丰富自己，提高自己，人人为社会多做贡献。

目 录

序 言	(1)
第一章 检验你的赚钱能力	(1)
第二章 选择一个致富的目标	(12)
第三章 运用最聪明的致富方法	(23)
第四章 获得资助的途径	(33)
第五章 今天就开始你的第二收入的工作	(47)
第六章 积累大量财富中的数字游戏	(57)
第七章 争取时间工作——创收	(66)
第八章 以低投资和合适的时间创收	(79)
第九章 低成本成功的秘诀	(93)
第十章 在中等投资业务中，以最少的时间获利 更多	(104)
第十一章 把爱好与第二职业联系起来	(119)
第十二章 把公众带入你的第二职业	(130)
第十三章 保持你创造的收入	(135)
第十四章 让收入丰富你的生活	(141)

第一章 检验你的赚钱能力

怎样开始实践你的增加业余收入的计划呢？第一步就是要尽可能地诚实回答这个问题：我是否会成为一个财富的创造者。

看一看那些富有的人，无论是你认识的还是你所知道的，他们许多人都好像有赚钱的捷径，他们常常对本行工作的技术知识很有限，但是对如何经营的知识——怎样更好更快地赚钱的方法，却了如指掌。当然，也有许多经营者他们本身也是第一流的工人，为全国最高工资的广告作家弗兰克。他一开始是每周18美元的速记员，后来开辟广告业务，做一个小广告收费1000美元，这样的收入干了47年，他现在被誉为世界上收入最多的广告作家。

诸如像他这样似乎生来就能挣大钱的人，至少有八种类型。下面就把这八种类型的特点排列一下，看看你是属于哪几种的。

一个天才的富裕者很少是单干的——他总是依靠指挥他人的努力而给自己带来好处。卡内基就认识到这一点。他说过：当一个人意识到别人可以被用来帮助自己比自己干得更好这一点时，这就意味着你已经前进了一大步。卡内基成功的关键一条，就是利用了这个原则。

一个天才的成功者是果断的——他决定事情很快。当然，这些决定是正确的。汉森很果断地决定从事公寓建筑和买卖活动。作为一个仅20岁的移民，当他到纽约时身上只有4元美金，最早的工作是扫雪工，他知道在这项工作中是不

会有任何成功机会的，便当机立断转到建筑行业。最终，他的这个决定成功地使他拥有15000万美元财产，建造了占地40亩可供25000人居住的公寓区——汉森区。

一个天才富裕者总是意志坚定、不断成功的——他们按照他们自己的意愿前进，一往无前直至成功。杰出的《米尔沃基日报》总编格朗德在15岁时辍学回家，做为一个新手，去挣钱养活他寡居的母亲，他从事纺织业获得了很大的成功，在35岁时他又退职到美国，弃工为文，很快成为米尔沃基日报的总编，他兴办的这家报纸多年来登了大量的广告，收益极好，最后，他又把这个报纸的所有权转让给了所有的雇员，而且还出钱帮助这家报纸发行。他运用他天才的智慧给成千的人创造了挣钱的机会。

快速的分析能力是大部分靠业余时间挣钱成功者的特点。一个天才的成功者是从不惧怕思考和从不懒惰。事实上他们总是在思考中，他们总是被新的主意所打动，总有新的方法去挣钱，他们热衷于尝试新的成功机会，他们可以计算出成功的几率与利益的大小，他们运用数学的方法熟练而准确地处理问题，效果极佳。

天才的创造财富者总是很谨慎很有把握的。他们总是专心倾听别人的交谈，他们细心观察人，观察贸易，观察左邻右舍。这种细致有助于他们的成功。因为他们急于了解贸易、金融的状况，了解有利的各种机会和知识，了解各种信息。天才的赚钱成功者决不是把自己固定在工作中墨守成规，他们要寻找新的方法在业余时间挣钱，他们觉得对利润的追求有一种不可抗拒的诱惑，如著名的大财团卡内基认为，驱动公司发展的原动力不是节俭而是利润。

天才的成功者总是坚韧不拔的。他们做的每一件事必须

成功。如三个妇女——玛丽安、玛格娜和安娜她们合资办了一个妇女用品工厂，开始资金只有 2000 美元，9 年过去后，她们的年利润已达到 250 万美元。当问到是什么使她们获得成功？她们首先提到的就是毅力，对她们的目标百折不挠的追求。天才的成功者都承认这一点，并且能够做到这一点，即使是其他人都说他是浪费时间，他也一如既往地追求他的目标。

成功者都是敢于冒风险的人。他们敢于把他们的存款用于他们认为有希望的贸易中，他们愿意多存钱多投资，他们知道业余挣钱不只是为了简单地存钱而是为了挣更多的钱，他们要使钱更加有用，因为他们知道钱是种子，他们习惯于把他们的钱投资于能获得 33% 利润的企业中，而不是把钱存入银行中。因为银行的利息太微小了。

成功者往往借钱投资增加利润。他们借钱决不是满足于花掉，而是为了投资，他们以获利润而乐。

检验你是否具备赚钱能力的十五个问题

做下面这些题可检查你是否具有挣钱成功者的特点，并且从中可知在短时间里你开辟第二收入的最好方法。

1. 在买完东西之后，你是否经常算一下卖方的利润；
2. 你是否经常决定大件（如车、房子的）花费；
3. 你是否借钱去进行赚钱的投资；
4. 你是否拥有一些股票，搞股票生意；
5. 如果你有钱进行股票交易，你是否选择常规的普通股票而不是方便资金（随时可换成现款的股票；）
6. 你是否总是试图寻找新的方法增加你的收入；
7. 你是否总是定一个奋斗的金钱目标（5000 美元或

10000 美元)

8. 你能否长时间与人很好合作;
9. 你决定什么事情时是否迅速;
10. 你做事是否有始有终;
11. 你分析问题是否敏捷;
12. 你为了提高收入而经常看报纸杂志吗;
13. 你是否对你感兴趣的事情总是专一;
14. 花钱有风险是否使你恐惧;
15. 你是喜欢自己的事业而工作还是仅仅为了固定工资而工作。

上述问题,如能回答“是”的达15个——评很好。要知道这本书是对你工作的一个总结,值得你浏览一下。如果能答对10~14个——你又真正敢于试试,那么你会成功的,这本书是你的必读书,它将帮助你成功。如果答对5~9个——你需要认真读这本书,它将指导你创造更多财富。如果你的回答仅0~5个,你要读懂这本书的每一个句子与每个观点,只要你想在你的业余时间增加收入的话,你就会有收益的。

天才的成功者是很少的

很少有人是生来就能挣钱的。那种一生下来就本能地靠一点一点小资金获得大量利润的人微乎其微。从1950年以来虽然出现了成百的新富翁,可是还有成百万的人没有抓住自己成功的机会,没有能够成为百万富翁。

许多人研究那些天才的成功者的经验,他们训练自己运用那些成功的方法。这些“训练的赚钱者”(我们这样称呼他们)也可以在业余时间内成功,但是成功的大小取决于他

是怎样地培养自己，取决于他运用那些天才成功者的经验的熟练、有效的程度。就象一个被训练过的田径运动员可以超过未经训练的普通人，但是天才的运动员可以超过那些本身条件不好而又经过训练的运动员一样，也可以说，天才的成功者可以获得那些被训练的人无法比拟的成功，但是这些被训练的人又可以比那些没有训练的人具有更多的成功机会。

如何增加财富的训练，对每个人都有帮助

可能在前面的检查题中，你得分很少，那么你是否就应放弃第二收入的机会呢？不，从来就不是。为什么？因为社会上的财富是很多的，有一小部分财富被那些学了一些经验的人获得了30万或50万，但是，更多的财富还在等待着需要财富的人。

这本书提供的赚钱训练方法，可以帮助你，使你贫困的生活变为富裕，即使这样的训练只增加5万美元也几倍于你在这本书上所花的时间与金钱的价值。

要想获得最大的利润，你一定要按照本书的几条简单的法则去做，学习下列法则，学懂之后，再读第二章。这几条法则和以下的成千的方法将把你引向赚钱的正确的大路，这样你就可以把自己列入这个世界上最会赚钱的人之中了。

增加金钱价值的十条法则

1. 学会同民众一起工作。没有其他人的帮助，你是没有机会获得额外收入的。很少的孤独者——作家和发明家，他们赚钱很少需要其他人的帮助，但是那些最多的业余时间致富的机会是被那些知道把各种技术、有才干的人联合起来的人所掌握的，例如，威廉斯·喀瑞乐，是他建立了第一个实

用空调系统，在六个工程师的帮助下，建立了喀瑞尔公司，他做为董事长和经理33年，在这些年中他得到了这些工程师的很多帮助，使公司日益壮大。

一个人的能力是有限的，不能想象你什么都懂得。如果你的专长是电学，你可能需要会计、律师和推销员和产品制造经理。因此要学会同其他人一起工作。如果你在业余时间忙于公务，学会忘掉那些宿敌，学会喜欢每一个人，就象天才成功者那样，当他需要人帮忙就叫上他的朋友。记住，今天的朋友，明天就可能帮助你致富。学会怎样与他人共同工作是在你致富路上的重要方法。

2. 要当机立断，学会果断地处理事情。如果你永远记住这一条就会在业余时间获得巨大财富。“犹豫导致失败”，在许多情况下都是正确的，因为我们处在竞争中，很多人都为一件事而竞争，犹豫就会失掉机会。

怎样才能果断地处理问题呢？如果可能，你要运用你所有器官，你的视觉、感觉、听觉、嗅觉。当你遇上一个可能获利的事情，就要忘记一切其他事情（包括危险），把精力集中在这件事情上，尽快收集与之有关材料。当你心中对其有了准确的了解，就可以对这件事加以评判和规划了。

如果你一时无法对此事加以准确地判断，就把事情的正反两面列个表。如果一个正面与一个反面相当，就否了这两条；如果两个正面与三个反面相当这五条也不需要了。象这样用正反平衡的方法，你可以通过比较、权衡来判断事件的哪一面是有利的。一些人用这种方法对某件事的利弊做粗略的估计和评判，收效较好。

试着迅速地决定某件事情，不要怕犯错误。因为一个迟缓的决定者和一个错误的决定者，其效果是一样的。快速度

的决定就是抢在别人之前，就容易抓住机会，否则慢慢腾腾，机会被别人抓住了。

3. 还要学会忍耐——这是值得的。如果你遇到困难就退下来，总是半途而废，必须改变这种状况。成功和失败的区别往往是几个小时或几天、几周的工作。只要有会成功，为什么要放弃呢？半途而废会使失败接踵而至，使你失去信心，最后全部放弃，致富则永远不可能了。

成大事者容易屈服吗？不。他们往往是认准方向直至成功。例如爱德华·蓝德博士，他发明了蓝德偏振片像机，运用三百万个化学组成来做试验，直到成功。海明威是位伟大的作家，他总是为了修改每一小段文字工作到深夜。

毅力可以弥补许多缺欠，观察你的周围，那些有很多财富的人不是最聪明、最博学、最有文采、最有技术的人，而是最有毅力的人。他们知道自己想干什么，而且要一定干成，他们不知道适可而止。他的“聪明”朋友们也许会把他们视为愚蠢，但是，他的财富却远远超过那些“聪明”的朋友。

4. 不断地寻找新的致富之路。财富不会找你，你只有去寻找它。今天就开始应用这种致富的规则，下决心使你的每一件事都是致富的一个步骤。用可以在业余时间赚钱的眼光看报纸，翻到经济信息版上，研究那些可能导致富裕的新发明，读一些成功者的传记，从中得到一些启示，每天都很愉快地做事，坚信可以有个好的工作

随时带上日记本，记下你发现的业余致富的每一个新想法，不必分类地把它们记在本子上，长期坚持这种纪录。不论在什么地方，开会也好、读书也好，聊天谈话也好，都不要忘记寻找致富的门路，有了什么想法你就纪录下来。其实

这样做起来，是比较容易的。当你方便的时候，打开日记本，评价一下，哪些有用，哪些无用，你会发现你收集的并不全对你有用，但是，只要把一、两种的想法结合起来，你就会产生一个有价值的挣钱计划。

现在就开始这一系列的收集工作吧，它会帮助你得到财富的。

5. 充分认识到冒险的价值，赚钱是没有安全的。现在你认清了这个事实，你的致富之路就容易一些。只要你想致富，就必须冒险，如果冒险使你害怕、恐惧，你就必须改变你的行为。有个办法你可以试试。先用一小部分钱投资到冒险但有希望的事情上，在投资前，你姑且在心理上认为这笔钱已注销了。这样做，或许会减少你的恐惧心理。如果这笔投资成功了，你下次就可能投资更多，畏惧心理也就随之减少了。

冒险越大，你的成功也会更大。这不是说，你把所有的存款都用于危险大的事业中。但投机性的冒险成功性是大的，你要把一部分资金投入这里，成功与否，还要取决于你的处境如何，不妨先试试。懂得这里面的奥妙，你一定会走在其他寻找致富之路的人前面。

6. 不要把借钱赚钱当做耻辱，一些巨大的业余时间赚的财富就是建立在借钱的基础上的。那些天才的富裕者懂得这一点，经常是最大限度地借款。他们用自己的小部分资金买地，在股票市场上盈利。如果你用他人的资金赚钱，就格外经心，获得的利润就比纯用自己钱赚得多得多。

许多人搞信贷业务，他们想借钱给你，如果你有很好的信用，不断把钱用于致富之路。了解到这一点，就不会因为无钱而发愁。对于一个业余时间致富的人来说，借钱是最明

智的方法之一。

7. 有时间观念。“时间就是金钱”，本是富兰克林的名言。时间，对于那些搞第二收入的人来说是非常非常重要的。没有不知道时间的重要性而能获得第二收入的人。

需要考虑一下，时间观念强给你带来的结果。1. 根据时间的多少估计你的努力程度。2. 看看每天的一段时间怎样用于第二收入的工作。3. 根据你的奋斗目标规定每个人的工作时间。4. 定一个时间目标达到你追求的财富目标。

现在就争分夺秒，象一个业余时间的成功者那样：实际上整个生命都投入到成功的事业之中。开始的时候，你可能为了一小时50美分而工作，等到你的事业成功之时，少于50美元一小时的工作你是不会干的。刚开始冒险的事业时，你的时间观念是即使每小时只有低利润也是值得的，当你的事业欣欣向荣时，你就觉得你的健康和娱乐要比50美元重要得多了。不要迟疑了，现在就要有一定的时间观念，就如一位名人说的：推迟就相当于失败，推迟是不会有成功的。这位名人的杰出成功也说明了避免耽误时间的重要性。

8. 做一个成功者——完成你所开创的事业，永远不要放弃。在你未完成一件已开始的工作之前你就放弃了努力，你就永远不会成功。额外的财富是不会飞来、不会自己走来的，是要你自己去追求的，你若半途而废，那些财富只会留在那里而你还是两手空空。“伟大工作的完成不是靠力量而是靠毅力”，这是史密斯·约翰说的。他熟知完成伟大工作的秘密。

开始完成每一个刚开始的任务，然后，逐步加大任务，就象实践你的致富计划一样，不要半途而废。即使困难再多也不能放弃。要记住：没有一件值得你做的事情是容易的。

一旦有了这样一往无前的习惯，你就会产生过去无法想象的自信。

9. 培养你的创造力。那些能够对别人需要的产品和服务产生新主意、新想法的人一定会有额外收入的。只要培养你的创造力，这些好的主意一定属于你。

用这些基本原则指导你，你一定会增加创造力。首先，要清楚认识你要在什么方面取得成功。如需一些钱、一栋房屋或一条船，列一个表，写上一切可能成功的方法。不要因为这些想法看起来可笑或荒谬而变得恐惧、没有主意。你完全可以一时忘记这些事情，做一些全然不同的事情：钓鱼、划船、游泳、阅读……当一些使你可能获得成功的解决办法突然出现时，当即记录下来，进行比较，如有可能马上采纳，立即着手完成。

10. 每天都应使钱具体地为你和家人服务。假如你带着金钱，完全可以想象你与家人花钱时的快乐。用你脑袋里的“眼睛看这些存在银行里的钱、金融股票、地皮或者其他的钱购买回来的物品，一下子把追求的目标变成现实时，你是何等的心情啊。不要忽视这种具体化的努力，每个男人或女人积攒了一些财富，都是有一个“钱的梦想”。这个“钱的梦想”使你随时去寻找新方法，产生新观点，使你能够把这些新方法、新观点转变为金钱、财富。

致富之路的要求

很少有人是天才富裕者。大部分人都要学习怎样致富，开始就学习这一章的一些观点，每天都力图使这些观点发生作用，两周之后，看一看你努力的结果。当你把这些观点变为行动时继续读这本书。它会指导你一步一步地在业余时间

赚取更多的外快，最后，你就会有足够的钱，干你想干的任何事情。