

CCTV

电视经济节目丛书
中央电视台经济部编

98.8

经济半小时

中央电视台经济部编

30 MINUTES ECONOMIC UPDATE

中国经济出版社

- 高息揽存 谁揽责任
- 足球市场卖的不如买的精
- 卖企业卖出的风波
- 民营企业哪找钱
- 走向世界的历程·降税降税



国防大学 2 064 8070 7

98.8

CCTV

电视经济节目丛书
中央电视台经济部编

经济半小时

中央电视台经济部编

30 MINUTES ECONOMIC UPDATE

中国经济出版社

- 高息揽存 谁揽责任
- 足球市场卖的不如买的精
- 卖企业卖出的风波
- 民营企业哪找钱
- 走向世界的历程·降税降税

CCTV ECONOMIC DEPT.



国防大学 2 064 8070 7

图书在版编目(CIP)数据

经济半小时(98·8)/中央电视台经济部编. - 北京:中国经济出版社,1999.1

(电视经济节目丛书)

ISBN 7-5017-4502-1

I. 经… II. 中… III. 经济-电视新闻-中国 IV. F12

中国版本图书馆 CIP 数据核字(98)第 23207 号

本书编委 赵 赫 任学安 张 欣 崔国旗 李德来 丁怀东
高先民 李 强 张勇忠

责任编辑 张勇忠

封面设计 普 天

版式设计 仓 石

图片制作 普 天

出 版 中国经济出版社北京百万庄北街3号(邮编100037)

销 售 新华书店北京发行所发行 各地新华书店经销

印 刷 北京京海印刷厂

版 次 1999年1月北京第1版第1次印刷

开 本 880×1230毫米 1/32 印张10

字 数 34万字

印 数 1—5000

书 号 ISBN 7-5017-4502-1/F·3418

定 价 24.00元

目 录

请让我来帮助你 /1

山城重庆 40 万人下岗,实施再就业职工如何看待,
政府又怎样面对?

重新就业,寻找机会哪里去?

生活困难急于上岗怎么办?

3.15 特别行动 /12

手机强搭牡丹卡,不在金额多少,消费者反感强制消费。

一起药品回扣案,费尽周折,引发我们对工商执法的思考。

降耗增效 事在人为 /24

市场萎缩,企业苦渡难关,保本经营须降低成本。



效益好坏要看是否亏损,白热化竞争逼得企业不得不绞尽脑汁。

你来我往要公平 /35

我国首例新闻纸反倾销案终于有了结果。

供需不平衡的出现,国外厂家全面登陆。

一纸合同绿了一方土地/不毛地结甜瓜 /45

年年种草不见草,陕西省榆林草场发展遇难题。

拍卖方式引入草场建设,一纸合同绿了一片荒山滩。

开发沙产业,戈壁荒滩变?

走下高高的兴安岭 /55

昔日祖辈狩猎兴安岭,今日鄂伦春人遇到新问题。

刀枪入库,马放南山,猎民们究竟怎么想?

转变生产方式岂止是为脱贫奔小康!

创新的魅力 /65

科技转化为生产力,谁为在己。

高技术、高难度、高附加值,何物支撑?

企业筑巢,候鸟可以变凤凰。

空谷传声,信息时代,信息共享。

高息揽存,谁揽责任 /75

高息揽存,能有多高?

高息揽存,高在何处?

高息揽存,有何弊端?

标本兼治,迫在眉睫!

3·15 特别行动 /84

热水器意外伤亡,是消费者使用不当还是煤气公司安装有误?

数万元赔偿是责任赔偿还是保险赔偿?

批发市场里假发水比比皆是,售假者直言不讳,经营者为何如此胆大?

电话预存费收取4年,用户欲讨明确说法;50次免打取消,用户认为有欺诈之嫌。



/ 经济半小时 //

电信纠纷,被迫走上法庭。

安危 / 96

古城荆州时刻不忘水患意识。

武汉三镇严惩防洪违纪事件。

九江居民自愿集资防汛保家园。

太湖达标倒计时/挽救国宝路在何方 / 104

(19)98 年底太湖流域 1035 家超标排污企业要实现达标排放,2000 年太湖水要还清。

二十年风雨兼程唐陶人懂得,根本出路在科技兴陶。

警惕,境外非法期货 / 115

受害者喊冤讨说法。

黄建昆赔了夫人又折兵。

乔装探访为咨询。

非法黑幕何为幌?

细观真实与谎言,才识黑白是与非。

“转”出来的效益 / 126

一直是国有大中型企业中效益比较好的辽河油田,为什么从 1997 年 1 月至 1998 年 7 月转岗了 16480 人呢?转下来的职工是否适应新的角色,现代的油田人是怎样看待转岗呢?

足球市场 卖的不如买的精 / 136

佛山佛斯第足球俱乐部为何难以维持?

厦门远华投巨资何时能收回?

科技·人才·机制 / 146

十年前,濒临倒闭的小磷肥厂,怎么能变成中国农药业十项全能冠军?

伯乐慧眼识千里马;千里马负重助伯乐。

李春来靠什么在中国碳黑业所向无敌?

3·15 特别行动 / 154

花钱买房白条代替发票,房产权到底归谁所有?





名为普及电脑,实为强制推销。

打着校办企业旗,倚仗教委行政命令。

高价电脑、杂牌电脑、劣质电脑一股脑儿乘机混入课堂。

今日 3·15 特别调查《高价电脑的背后》。

无米哪来炊烟起/166

企业资本结构不合理,流动资金紧张,生活捉襟见肘。

生产部长像消防队长四处救火。

松开企业负重的翅膀,解铃还需系铃人。

邱德漳的烦恼/路在轨内外延伸/176

超市林立上海滩,生意好做要钱难。

先修渠后放水,南昌路局开出“再就业”号列车。

卖企业卖出的风波/无序兼并的苦果谁来吞/186

一片贫困的土地上,政府为企业改制绞尽脑汁。

事与愿违,陕西柞水县卖企业卖出风波。

湖北康赛集团兼并浙江亚马集团为何不欢而散?

一方欲罢不能,一方度日如年。

是打假还是假打/古道新路/196

制假厂家屡次制假。

打假部门护假假打。

丝绸古道上第一条高等级公路,今天开通。

利用世行贷款引进先进管理模式,一条路将给新疆带来什么?

下岗分流须细分/民营企业哪找钱/207

减员增效是国企改革의 必然选择。

资金问题困扰民营企业。

贷款无望只得另找出路。

白条岂能当钞票/218

种烟数载,为何只有一纸白条?

无法兑换,白条竟当现金流通。

农民负担,政府、银行,究竟由谁解决?

3·15 特别行动 /229

一辆出租车,几多乱收费,46项名目,种种不离钱,长沙出租车不堪重负。

利用手中权,强卖手中货,郑州查出强制销售,数目惊人。

走向世界的历程——降税,降税 /239

世界加速融合,中国敞开大门,从1992年1月到1997年10月中国五次大幅度降低进口商品关税税率,外资投入迅速增长,国内企业一夜变迁,降税不减外贸业绩,中国首次进入世界贸易排行第10位,经济全球化趋势不可逆转,高关税门槛一步步消失,请看《走向世界的历程——降税,降税》。



走向世界的历程——老大难当 /248

从垄断经营到自由竞争,国有专业外贸公司昔日一统天下、一花独放的格局被打破,特权消失,外老大面临严峻市场考验,敢问路在何方,转换机制,强强联合,革新观念,实施大经贸战略。开放刻不容缓,改革迫在眉睫,请看《走向世界的历程——老大难当》。

走向世界的历程——机不再失 /257

倾销与反倾销,诉讼与反诉讼,同样的利益追求,同样的机会挑战,人类呼唤绿色,市场再起高墙,中国的经济必须发展,靠什么找寻自己的生机?一寸光阴一寸金,信息高速公路频频开通,变有形为无形,无纸化贸易,只争朝夕。国际市场风云变化,你争我抢再所难免,未来世纪谁主沉浮,唯有先机在握。请看《走向世界的历程——机不再失》。

走向世界的历程——跨越极限 /265

走出国门,昔日小渔村参与国际大分工,把握全球市场,谁能说出宁海镇到底有多大?发展中的中国资源短缺,技术落后,人口过剩,面临极限考验。参与国际竞争,利用国际国内两种资源、两个市场,突破增长的



极限,请看《走向世界的历程——跨越极限》。

走向世界的历程——不归之路 /274

改革开放 20 年,经历风风雨雨,入世谈判 12 载,道路曲曲折折。中美经贸官员,谈判桌上寸步必争,针锋相对。跨国公司在中国市场抢滩登陆,志在必得。打开国门新一届政府直面全球化挑战,突破禁区,开放为制度创新提出新课题。请看《走向世界的历程——不归之路》。

清洁能源离我们有多远 /283

清洁能源正日益引起人们注意,那么什么是清洁能源?

清洁能源丰富地区,该如何选择能源消耗方式?

缺少清洁能源的地方该如何缓解燃煤造成的污染?

“3·15”特别行动 /292

15 辆扶贫车,使用半年,竟有 6 辆出现重大交通事故,疑点在哪儿?

两家锁厂,同一商标,谁在假冒?谁在侵权?

正宗厂家,明查暗访,证据在手,请看今日“3·15”。

合同信誉值几何/争吃“皇粮”吃出“粮荒” /303

企业筹建大厦,缺乏资金,苦求贷款;银行吸收存款,签订合同,言而无信。

争吃皇粮,吃出粮荒。海南陵水县机构超编,人员臃肿,县财政早已不堪重负。

今日话题：走下 T 形舞台

中国的服装设计界近来炒风很盛，一个突出的话题便是设计师的身价问题。几年以前，国内的一家报纸在头条位置刊出了题为《服装设计师年薪 100 万》的报道，马上就引来了多方面的反响。实际上，设计师的年薪早已不是一个单纯金钱数额的问题，赞同的人认为，百万年薪聘名师体现了中国现代企业家的大家风度和超前意识，为的就是可以用雄厚的财力来圆缔造品牌、缔造大师之梦；持异的人同样举出了令人尴尬的例证，一家颇有名气的西服企业的老总 and 一名据称是颇有名气的设计师，私下多次谈判合作事宜，但是最后终于泡汤，原因就是设计师开口就是不能少于 100 万。还有的设计师提出在对外宣传的口径上必须一致，就是说年薪达到 100 万，不过私底下呢，可以有活动的余地。如此道来，难道百万年薪真的成为中国服装设计师衡量自身价值的一个标准吗？不可否认，中国的服装设计师仍然处在一个蹒跚学步的阶段，如果说中国的服装业如果从加工厂迈向名牌店，如果从一种自然品牌、加工品牌、大众牌变成一种设计品牌、全国品牌甚至世界品牌，那么对知识的地位，对设计师的价值怎么强调都不算过分，然而也并非所有的服装企业都要设计师担当灵魂，至于企业沉醉于重金礼聘之类，更是失之毫厘，谬以千里。时下，设计师无论名气的大小、水平的高低都在忙着嫁个好人家，到处都流传着设计师与企业联姻的喜讯。在这种情况下，人们有理由出来唱个反调。曾经在全国最早提出并且采取重金聘请一流设计师的一位企业老总最近表示，检验设计师的唯一目标不是排场，而是效益。效益可以理解为有形的和无形的两种，比如中国现在没有国际知名品牌，结果让海外服装占尽了风光，如果能够创造出一种世界级品牌，即使暂时赚不到钱，也是对国家对民族做出了贡献；另一种效益就是有形的，是用数字衡量的，那就是销售额，是能在每一个大商场的货架上找到

的。那么以我的理解,一些企业对设计师许以重金,不应该简单地理解为个人的报酬,而应当是一种一流的创作条件和工作条件,或者说就是提供一块英雄用武之地,为力求成为大师的人们造就一块展示才华与能力的场所,但是其最终的目的是创造效益,而不是装门面,摆样子。现在不少设计师呢都沉醉于做表演、搞发布,时装表演真的成了“做秀”。在某种意义上,为了拓展一片市场,人们把设计师推上了T形舞台,但是面对实实在在的市场,真正的设计师必须要走下T形舞台。日前,北京市成立了设计师展示廊,我想这对设计师的产品直接进入市场与消费者见面,让设计师走下T形舞台,接近实实在在的市场,肯定有好处。下面请看今天的主体报道。

请让我来帮助你

山城重庆40万人下岗,实施再就业,职工如何看待,政府又怎样面对?

重新就业,寻找机会哪里去?

生活困难急于上岗,怎么办?

山城重庆是我国西南地区的老工业城市,目前再就业状况严峻。截止去年底,全市每6个职工中就有一人下岗,加上继续被分流的富余人员、城镇失业人员以及新增劳动力,这一切使得重庆市的就业问题更加艰巨。那么面对难题,重庆市如何解决的呢?请看我们的记者发回的报道。

中午12点,刚从区劳务市场施工现场回来的殷局长,没来得及吃一口饭,就立即给同事们交待下午要做的工作。

重庆市渝中区劳动局副局长殷渝琴:因为这件事必须要让你来负责。

重庆市渝中区劳动局工作人员:我负责?

殷渝琴:你不负责,谁来负责?另外,我请张厂长配合你。

重庆市渝中区劳动局工作人员:反正我数一数人员都有哪些。

回到自己的办公室,殷局长本来打算收拾一下,结果马上就有下岗女工来要求办下岗证。

殷渝琴:你好,你是哪里的呢?

重庆市下岗女工黄光碧:我是特制玻璃仪器厂的,我是问一下我们办下岗证的

事情,因为我的下岗证呢从去年9月份开始到现在没办好。

这位失去丈夫的下岗女工说,1992年3月,她所在的重庆市特制玻璃仪器厂就停产,因为她们企业被兼并一事一直没搞好,厂里大部分职工每月只有48元的生活费。

黄光碧:你看我儿子下岗48元,我也48元,我们俩个96块钱,你叫我们怎么生活,我比一般的下岗职工就业要难。

殷渝琴:你把你的家庭电话留下来,回头我找一下唐科长,我们给你一个很好的答复,像你的情况怎么个解决,因为我们还得按市政府的文件规定办。

对于身为渝中区劳动局副局长殷渝琴来说,分管就业工作以后,类似这样的事几乎天天发生。登记失业的,要求就业的,总有人来找他。其实,早在两年前,殷局长就在我们曾播出的系列片《秋天的故事》里就是主角之一。

播放资料片。

殷渝琴:你的专长,你听我讲啊,因为今天有些招工单位的年龄限制,让你不能够填报,所以你们今天来了,非常不容易。

那时候,她的工作和现在没有两样,作为重庆市中心城区的渝中区,企业职工总数12.34万人当中,就有近5万人下岗,虽说已经有1/3的下岗职工实现了再就业,但压力却是越来越大。今年初,她偶然听说一家医院病房需要护理工,便马上想到,这也是下岗职工再就业的一个机会,于是在有关部门的配合下,办起了护理培训班。我们从当时拍摄的资料里可以看到,一些下岗职工不好意思面对镜头,据说是觉得将来干护理病人的活没有面子。后来经



登记失业的,要求就业的,总有人来找他。



后来经过说服动员,31名学员才顺利结业。

过说服动员,31名学员才顺利结业。

护理班学员:反正单位觉得你做了多少事,出了多大力,就给多少待遇,就不存在其他问题。

护理班学员:我把工作做好就行了吧,随便做啥,清洁工,护理工,随便什么都可以。

对工作已经不再挑剔的下岗职工,面对的却并非是鲜花和微笑。在5月底我们采访时,当时的31名学员中,除一名男职工外,其余的早已再度下岗。5月27日,我们在重庆市儿童医院新生儿病房见到第一天来这里上班的刘亚琴,就是当时再度下岗的护理班的一员。

刘亚琴:给我们的打击确实太大了,至于说工作,我觉得对自己也好对病人也好,也是一种奉献,自己也得到了回报,但是,自己所想的和所做的一点也不相符。

重新找到工作的刘亚琴,提起那家医院就一肚子的不理解。

刘亚琴:我们一天24小时(工作)30块,30块钱他们跟我们50%对开,50%对开我上班24小时才15块钱,除了吃的用的,没剩多少钱。

在培训刘亚琴她们做护理工时,渝中区的殷局长和有关部门曾做过很大的努力,但让殷局长她们伤脑筋的是,政府想尽千方百计,下岗职工也在不断更新观念,然而个别招用下



重庆市市长蒲海清:大家都必须重视这个问题。



刘亚琴说她现在很满意。



重庆市渝中区区长刘隆铸

岗职工的单位却无端地歧视、贬低下岗职工,致使再就业工程无形中又增加了难度。

重庆市市长蒲海清:大家都必须重视这个问题,使我们全社会都认识到,实施再就业是个社会工程,全社会来支持,不是我们国家单独的事,也不是某一家某一户的事,也不是下岗职工自己的事,是要从领导、国家,要从再就业职工自身,要从整个全社会这三个方面来提高认识,统一思想,来抓这个工作。

蒲市长的一席话表明了市政府在实施再就业工程时的统一认识和思路。目前,在重庆市至上而下越来越多的人开始关注再就业,大家由原来的对下岗职工避之不及变为热心辅助,能为下岗职工分忧解愁的举动也开始成为一种时尚。有护理知识的刘亚琴终于又找到了一份工作,每月400元的收入加上同事们之间都互相尊重,刘亚琴说她现在很满意。

刘亚琴:我是觉得不管什么,做一行学一行嘛。

在重庆市采访的十多天里,我们所到之处,不管是政府为下岗职工开设的灯光夜市里,还是在举办的腾岗招聘会上,当地政府面对压力仍然充满信心。

重庆市渝中区区长刘隆铸:总的来讲就是,一个是培训教育,一个就是发展生产,增加就业岗位,再有就是我们采取最低的生活保障,对没有就业的部分困难的职工或者是职工家庭、家属给予最低生活保障。

重庆市大渡口区副区长罗雨:我们区委区政府也非常地重视,确实作为第一把手的一把手工程,区委书记、区长挂帅来抓这个工程,我们已经搞了五次大型的招聘活动,我们重庆市困难很大,我们区困难更大,但是我们区委、区政府肯定有这个信心。

重庆市各级政府在鼓励、引导、扶持下岗职工再就业的同时,利用减免一些费用的优惠条件,让私营业主吸纳下岗职工就业,也是其中的措施之一。5月26日上午9点,渝中区七星岗街道办事处的会议室里已经座无虚席,近300名即将上岗的司售人员都是清一色的下岗职工。

5月26日上午,重庆市渝中区七星岗街道会议室

记者:你这次应聘的是什么工种?

下岗女工:售票员。我觉得我们下岗职工只要是能自立自强的话,还是能找到工作的。

参加应聘的下岗职工充满信心,而这家私营企业的老板也同样表示满

经济半小时
// 98.8

意。

重庆市互邦实业有限公司总经理曾凡跃：因为他们比较成熟，他们在国有企业、集体企业呆了很长时间，或者受过专门的训练，或者有一定的长处，那么用他们的话就比较方便。

把怀揣一技之长的下岗职工看成是财富的远不止这一位私营业主，在重庆市不少私营企业逐渐认识到下岗职工的价值而表示愿意接受。与此同时，当地政府还大力发展劳动力市场，重庆市涪陵区率先在全市建立了劳动力市场信息网络系统，一改以往买主找不到卖主的局面，减少了劳动力供需双方的不少环节。5月29日上午，涪陵劳务市场再次举办招聘会，在楼下我们认识的谭万华恰好是赶来找工作的。

重庆市下岗职工谭万华：我们单位那几年销售效益不好，垮下来了，我们出去四处奔波去求职，到各个单位去打工，找了好多好多单位。

1994年下岗的谭万华说，这几年来他没少找工作，但往往是不知道信息而处处碰壁。今天在2楼劳务市场的大型电子屏上，他很快发现了一家录用电焊工的单位。

招聘单位工作人员：确实有水平的话，他肯定会用的，现在用人单位跟你都是双向选择。

从事过焊工但没有资格证的谭万华经过考虑觉得还是再找找看，出乎他意料的是一家铝业集团也在招工，刚好与他原来从事的轧钢有相同之处。谭万华即与用工单位一拍即合，顺利签定了合约。接下来，他将依据招工程序，一周之内办理相关的劳保、医疗保险等手续，然后上班。



曾凡跃：因为他们比较成熟。



在楼下我们认识的谭万华恰好是赶来找工作的。

重庆市涪陵区劳动局局长张灵：我们现在那套设备是比较先进的，我们各个单位、各个企业的用工信息，通过我们的屏幕都能反映出来。

像涪陵区这种一目了然的用工信息，重庆市已经从6月29日开始在全市的劳务市场中实现了联网，求职者通过任何一台电脑，可以查询到他们所需要的信息，这是政府为方便下岗职工而采取的一项措施，如果说重庆市为再就业更多地运用的是政府这只手，那么东北的大连市在解决同一个问题时又是如何操作的呢？

东北是我国的老工业基地，国有企业众多，再就业问题突出，全国300万下岗未安排人员中有一半在东北，但是位于辽东半岛的大连市的再就业率却能够达到70%以上，这是为什么呢？

大连市八一路劳动力市场

某寻呼台摊位前：

招聘单位工作人员：她那个表哪儿去了？会打字是不是？星期五以后，假如你被录取就打这个电话。

市民：愁死人，下岗。

记者：你也下岗了？

市民：这是我的小闺女。

记者：她下岗了，家里是不是特着急？

市民：怎么不着急，挣钱少，不管怎么说，有个地方，下岗在家呆着，说是工作好找，它好找吗？下岗了，她去学电脑培训了一个月，这才来找工作。亲戚朋友给找了，都不合适。我孩子长得不好，现在不就是服务行业多嘛。

下岗了，真犯愁。但是在大连，下岗职工除了发愁之外，都会到劳动力市场去看一看，因为那里还有机会。

大连康加立置业发展有限公司副总经理李方方：一个月400元，有月票，中午公司管一顿饭，早晨7点上班，下午4点半下班。我们是一个封闭式的物业管理小区，几个人包几栋楼，主要是楼道、小区。

下岗女工：是不是扫居民楼？

李方方：对，就是居民楼，我们是封闭式管理的，如果你觉得可以，填一个表，这个礼拜就通知，可以马上上岗。

对用人单位来说，他们也选择了劳动力市场，因为这里有充足的人力资源。

记者：你们这儿清楚地写着招下岗职工。

李方方:因为我们想,盖房子是一两年的事,物业管理是一百年的事。我们现在也有一些退休职工,但是因为大连市政府希望把这个机会给下岗职工,所以我们还是响应市政府的号召,就来招聘。

大连康立物业管理有限公司经理王同庚:我们觉得下岗职工这部分人里也有很多优秀的人才,他们是由于社会结构性调整,并不是因为他们有些人在岗位上做得不好而下来的,在这种情况下,我们在市场中可以选择到我们企业需要的人才。

两天后,面试。

用人单位:因为最近在这个小区内要搞一个两层的大型农贸商场,你们三位是经过交谈后,觉得你们在这方面有一定经验,再一个,素质还是比较好,今天把你们叫来就是把这个问题谈一谈。

记者:今天来应聘有信心吗?

求职者:有信心,没信心就不来了。

记者:你怎么想到去劳动力市场找工作,怎么没想托亲戚朋友呢?

求职者:托亲戚朋友还得托人,也不用搭这个人情,自己有这个能力。

就是为了让求职者在规范的市场中尽快找到自己需要的岗位,让用人单位尽快选到自己需要的人员,到目前为止,大连市劳动局建立起了15个综合性中心劳动力市场和区域性综合市场、22个专业性职业介绍机构和213个街道、乡镇职业介绍所,并使1994年以来,通过劳动力市场实现就业的下岗职工和失业人员达到了十万多人,也就是说,每两个求职者中有一人是通过劳动力市场就业的。

大连市劳动局副局长何来生:按照市场经济的要求,劳动力要进入市场,社会上各个企业需要用的人和职工个人需要求的职都要在市场里进行,这两年再就业力度加大以后,我们尽量多建些市场,让他们在一种合法的、比较好的环境里让他



李方方:一个月400元,有月景。



大连市劳动局副局长何来生