

经济学集刊

北京师范大学政治经济学系
《经济学集刊》编辑委员会



经济学集刊

(1)

北京师范大学政治经济学系
《经济学集刊》编辑委员会

中国社会科学出版社



2 018 5750 7

V 25

经 济 学 集 刊

(1)

中国社会科学出版社出版

新华书店北京发行所发行

湖南省新华印刷一厂印刷

850×1168毫米 32开本 印张 10 1/4 270千字

1980年11月第1版 1980年11月第1次印刷

印数 1 —— 6,900册

统一书号：4190·054 定价：0.97 元

前　　言

《经济学集刊》是北京师范大学政治经济学系主办的学术论文集。本刊的宗旨，在于促进我国经济科学的繁荣和发展，积极开展经济理论的研究，提高经济科学的水平，更好地为我国社会主义革命和建设服务。

本刊以马克思列宁主义、毛泽东思想为指导，坚持理论联系实际的原则，贯彻“百家争鸣”的方针，解放思想，勇于探索，坚持真理，实事求是，力求准确地完整地宣传马克思主义的经济理论，深入研究经济领域内的理论和实际问题，使经济科学为社会主义现代化做出贡献。

本刊以《资本论》、《帝国主义论》研究及中国经济思想史研究为中心，同时刊登有关政治经济学、中国经济史等方面的学术论著。

本刊的对象，主要是全国高等院校经济学专业的教师、研究生和本科生，以及从事经济工作的理论干部和专业研究人员。

我们殷切期望全国经济理论工作者给予支持，并对本刊提出批评和建议，帮助我们不断地改进工作，提高集刊的水平。

北京师范大学政治经济学系
《经济学集刊》编辑委员会
一九八〇年五月

目 录

论现代资本主义的基本经济特征.....	陶大镛(1)
劳动价值学说的由来和发展.....	詹君仲(49)
马克思货币理论的两个基本问题.....	朱绍文(77)
《资本论》创作发展阶段问题的探讨.....	杨国昌(109)
论《资本论》的逻辑结构.....	田光(126)
中国近代经济思想	
——从康有为到孙中山.....	胡寄窗(164)
《周礼》中的经济思想.....	李普国(212)
墨子经济思想初探.....	王同勋(238)
荀子的富民思想.....	王文治(261)
试论《尚书·洪范》五行的经济涵义.....	周止礼(276)
唐代丝织业在经济生活中的地位.....	滕显间(289)
简论人口规律和生产方式的关系.....	程树礼 叶维祺(306)
关于社会主义制度下经济规律的特殊性问题.....	李浪先(313)

论现代资本主义的基本经济特征

陶 大 镛

现代资本主义在嬗变中，它正处在一个大动荡、大分化的历史性的转折阶段。西方有些经济学家把战后资本主义的经济情势称之为“不稳定的经济”^①，也有人认为资本主义社会已经进入一个“不确定的时代”^②。资本主义究竟向何处去？现代资本主义到底发生了什么样的变化？这在社会发展史和政治经济学的研究上，都是极为重大的理论问题和现实问题，有待于我们根据新的情况，进行具体分析，探索出一些带有规律性的东西来。列宁的《帝国主义是资本主义的最高阶段》问世以来，已经半个多世纪了。有人说它早已“过时”。是不是这样呢？我们认为，今天仍然是帝国主义和无产阶级革命的时代，列宁关于“帝国主义是资本主义的最高阶段”的科学论断，至今非但没有过时，并在继续发出新的光辉。从根本上来看，列宁所提出的关于帝国主义的五大特征，仍然是当代垄断资本主义经济的基本特征。但是，第二次世界大战，特别是六十年代以来，由于帝国主义时代资本主义国家经济政治发展不平衡规律的作用，以及现代科技革命对资本主义世界经济的重大影响，现代资本主义的社会经济结构，从它的具体内容以及表现形式来看，确实在不同程度上发生了种种变化，具有一些新的特点。本文试图结合战后三十多年来帝国主义经济发展的实际情况，探索

① 参见佩洛（V·Perlo）著：《不稳定的经济》（1973年纽约版）。该书主要说明1945年以来美国经济的高涨和衰退，也涉及对资本主义世界的影响。

② 参见加尔布雷思（J·K·Galbraith）近著：《不确定的时代》（或译《不肯定的时代》，1977年伦敦版）。本书不仅涉及经济史和经济思想史，也涉及这些意识形态对制度所引起的后果。

一下现代资本主义的基本经济特征问题，并向各方求教。

一、生产和资本的更高度集中 以及垄断化过程的加快

资本主义发展到帝国主义阶段，生产和资本的集中达到了很高的程度，必然造成了垄断。垄断形成以后，反过来又进一步加速了生产和资本的集中，以致垄断组织的规模越来越大。帝国主义最深厚的经济基础就是垄断。“垄断既然已经形成，而且操纵着几十亿资本，它就绝对不可避免地要渗透到社会生活的各个方面去，而不管政治制度或其他任何‘细节’如何。”^①第二次世界大战以后，总的情况、总的趋势也是这样，在各个主要资本主义国家，生产和资本都高度集中，无论从规模上或者从速度上看，都大大地超过了战前，垄断化的过程也明显地加快了。

以美国为例：在1901年，资产额超过10亿美元的大公司，只有1家；到1960年，已增加到96家，其中包括29家工矿企业，资产超过100亿美元的只有1家，到1970年增为2家，1973年又增为9家，1978年已经增加到15家。据最近统计，美国500家最大的工矿垄断企业的总资产额高达8,984亿美元，其中，居于首位的埃克森石油公司（原名新泽西美孚石油公司）所拥有的资产竟达到415亿美元，其次是通用汽车公司，也拥有305亿美元；排下来的是莫比尔石油公司、福特汽车公司、国际商用机器公司和德士古石油公司，它们拥有的资产额都在200亿美元以上。其他经济部门的集中程度，也有过之而无不及。如在公用事业方面，最大的一家美国电话电报公司拥有的资产竟高达1,033亿美元！^②总的看来，战后六十年代以来，美国生产和资本的集中进一步加快。如

① 列宁：《帝国主义是资本主义的最高阶段》，《列宁选集》第2卷，第779页。

② 资料来源：参见〔美〕《幸福》杂志，1979年5月号和7月号。1972年时，美国最大一家大公司的资产额则为600亿美元。（本文引用数字，一般均按当年价格计算。）

通用汽车公司在战前(1937年)的资产额不过15亿美元；在战后初期(1947年)，增为24亿美元；1955年突增为63亿美元；1974年一跃为204亿美元；隔了四年(1978年)，居然陡增到305亿美元，平均每年增长25亿美元以上，相当于战后初期该公司的全部资产。作为美国经济重要支柱的钢铁工业，生产集中和垄断的程度极高。在第一次世界大战前，美国的炼钢和轧钢企业约有400多家，以后经过几度兼并，到六十年代，已不到一半。到第二次世界大战后，美国最大的钢铁垄断组织只剩下8家。在七十年代初这8家钢铁企业(年产量超过500万吨)的总产量，就约占全国产量的四分之三。其中最大的两家(即美国钢铁公司和伯利恒钢铁公司)就约占百分之四十以上。在汽车工业部门，垄断程度更高。在七十年代初，美国三大汽车公司(即通用汽车公司、福特汽车公司和克莱斯勒汽车公司)的总产量，竟占全国产量的百分之九十五以上。正如列宁所指出：“美国托拉斯是帝国主义经济或垄断资本主义经济的最高表现。”①

美国如此，其他发达资本主义国家的情况大致相仿。由于资本主义国家经济政治发展不平衡规律的作用，它在战后的日本表现得最为突出。日本是战败国，它的生产能力在战争期间几乎全部被摧毁了。可是，从六十年代起，日本急起直追，现已成为资本主义世界的第二经济大国。从工业增长速度来看，日本在资本主义世界现已居于领先地位。如以1967年为100，1970年日本工业生产的增长指数为151.7，1973年跃增为190.5，以后几年，稍有下落，1978年仍达201.1(该年第三季度)，十年之中，约增一倍。与此同时，美国工业生产的增长指数则分别为107.8(1970年)、129.8(1973年)和145.1(1978年)，增长还不到半倍。②拿

① 《列宁全集》第23卷，第35页。

② 根据美国《1979年总统经济报告》第305页及美国商务部1978年12月的统计。参见〔美〕《国会记录》，1979年7月9日(H5534)。在1978年，西德工业生产的增长指数为155.8，法国为154.7，英国则为126.8。

钢铁工业来看，在1945年，日本的粗钢产量只有196万吨（1950年也不到500万吨），可是到1977年，已超过1亿吨，大约增加了50倍！（1973年一度高达1.2亿吨！）^①从1950年到1973年，美国的钢产量只增长了半倍多（约55%），而日本却增长了23倍半！美国从1914年的2,300万吨提高到1965年的1.19亿吨，足足用了50年，而日本提高同样的产量仅仅用了13年。尽管说，战后日本钢铁工业高速度发展的因素是多方面的，并且是在战后特定的历史环境和有利的外部条件下进行的，但是，它跟高速度的资本积累、跟生产和资本的更高度集中、跟垄断化过程的加强，有着极为密切的联系。据最近统计，1976年在世界上最大的20家钢铁企业中，美国尚占7家，日本则占5家；而到1978年，世界上按营业额大小排列的10大钢铁企业中，美国只占2家，日本却独占4家。（其余4家中，西德占2家，英国和荷兰各占1家）在这10家中，如果按资产额来排列，则新日本制铁公司居于首位，其全部资产高达154亿美元，而美国钢铁公司的全部资产则为105亿美元（它在美国最大的500家工矿企业中居于第13位），^②降居第二位；日本钢管公司（103亿美元）、住友金属工业公司（87亿美元）和神户制钢公司（63亿美元）的现有资产额都超过美国的伯利恒钢铁公司（49亿美元）。如果拿粗钢产量相比，在1976年，美国钢铁公司的产量为2,560万吨，而新日本制铁公司则达3,400万吨，一跃而居资本主义世界的首位，仅它一家的粗钢产量就约占到日本全部钢产量的三分之一光景！

再拿日本的汽车工业来看，也呈现跳跃式的发展，在战后的资本主义各国中，仍旧首屈一指。战争结束初期，日本每年的汽车产量还不到1万辆，进入五十年代，就有了大发展：1959年的

① 从五十年代后期起，日本钢铁工业就呈现跳跃式的发展，1957年的钢产量已超过法国，1961年又赶上英国，1964年更追过西德，仅次于美苏而跃居世界的第三位。

② 根据〔美〕《幸福》杂志，1979年5月号。

产量已超过42万辆，居于世界上的第6位；1961年超过了意大利，1964年又追上法国，上升到第4位；接着，于1966年胜过英国，1967年又压倒西德，一跃而居第2位。1980年上半年，甚至超过美国，已经升为世界第一位。象这样高速度的发展在资本主义经济史上也是罕见的。目前，日本最大的汽车垄断企业是丰田汽车公司，它1977年和1978年的产量分别高达272万辆和292万辆，仅次于美国的通用、福特两家汽车公司，在世界上占第3位。（日本另一家日产汽车公司居于第4位）据最近统计，在世界20家最大的汽车公司（年产量在50万辆以上的）中，日本独占5家，美国只占3家。从1969年以来，丰田汽车公司一家的产量，在日本全年的总产量中就一直占到30%以上。在1950年时，丰田汽车公司的产量刚过1万辆，1968年突破了100万辆，1972年又超过200万辆，现在已接近300万辆了。丰田这一家垄断企业就拥有8个大型汽车制造厂，还有实力雄厚的直系子公司以及由279家企业所组成零部件“协作网”，从生产和资本的集中程度来看，其规模之大、速度之快，都不是战前一般垄断企业所可比拟的。

在战后的新兴工业中，电子工业飞跃发展，它已渗透到社会生活的各个方向，并且成为其他工业的神经中枢。在战后初期，日本电子工业跟主要工业国的差距很大，现在也是后来居上，从发展速度来看，在世界上同样名列前茅。从1950年到1977年，日本电子工业的产值足足增长了250倍，目前日本在西方10个最大的电子企业中，已占有2家（即松下电器产业公司和日立制作所），仅次于美国（占5家）。日本的彩色电视机已称雄于世界市场，不少消费类电子产品几乎垄断了世界市场，1975年以来，在世界消费类电子产品中，日本大约占了三分之一，已经成为美国的劲敌。总的说来，战后日本垄断企业的崛起及其财力的雄厚，也大大超过战前的四大财阀（三井、三菱、住友、安田）。在1937年，日本旧四大财阀所控制的公司约有500多个，它们拥有的资产约占日本全部企业资产的10.4%（1941年占12.9%），而到1975年，日本六大垄断集团（三菱、三井、住友、富士、三和、第一劝银）直接

和间接控制的企业不下8,400个，它们拥有的资产总额约占日本全部企业资产的30%，在日本各种产业的总销售额中，它们所占的比重更大，大约垄断了五分之四以上（1975年占81.18%），个别产业如造船（占97%）、玻璃制品（95%）、电气机械（96%）、有色金属（93%）、造纸（92%）、纤维（86%）、石油（84%）、金属制品（83%）等，垄断程度就更高了。^①

在战后的西欧各国，生产和资本集中的程度也迅速提高，尤其是在西德。大规模的资本积累（1965年最高曾占国民生产总值的28.7%，平均约占25%！）虽是西德工业得以迅速发展的物质基础，它却是随着主要工业部门垄断统治的加强而实现的。从资产额来看，化学工业仍为西德制造业中最大的工业部门。在今天，法本康采恩的三大公司（即拜耳染料公司、巴登苯胺和苏打公司、赫希斯特染料公司）仍然统治着西德的化学工业。从1953年到1971年，这三家公司的股份资本就约增加了4倍，约占西德化学工业资本总额的三分之二。近几年来，这三家公司已在世界市场上已追上美国的杜邦化学公司和英国的帝国化学工业公司。1978年，在西方10家最大的化学垄断企业中，如按资产额排列，拜耳公司居于首位（121亿美元），如按营业额排列，则赫希斯特公司名列第一（高达120亿美元）^②。此外，7家最大的钢铁康采恩、4家最大的汽车公司、7家最大的电气公司和5家最大的石油公司则分别控制着西德的钢铁、汽车、电气和石油工业部门。西欧共同市场成立以后，西德各大企业的生产集中和垄断又有了新的发展。

就拿美国国内来讲，战后各垄断资本集团间的不平衡发展也进一步加剧。摩根财团的实力已相对削弱，洛克菲勒财团的地位则迅速上升。像钢铁、石油、汽车等垄断企业，原来主要都是属于东、北部的几个老财团（以摩根、洛克菲勒两大财团为首），可是，战后新兴的3家大财团，主要是在美国的西、南部，除纽约

① 资料来源：〔日〕《经济》，1979年1月号。

② 根据〔美〕《幸福》杂志，1979年编列的统计资料。

市的第一花旗银行财团外，一个是西部的加利福尼亚财团（即美洲银行财团），另一个则是南部的得克萨斯财团，它们主要是靠新兴的军事工业（飞机、火箭、导弹、宇航等）和电子工业起家的。像得克萨斯州原以农牧业为主，由于石油和天然气蕴藏丰富，战后石油工业飞跃发展，产量约占全国的三分之一，加上南部“阳光地带”其他各州的产量，就可占到全美石油总产量的五分之四，这样，以石油和尖端武器（美国的宇航中心就设在该州的休斯敦）为核心，得克萨斯垄断资本集团就成为暴发户了。大体上，战后美国西部和南方财团的崛起，在国家垄断资本主义的扶植下，也比过去东北部老财团的势力扩张得快。

不用说，战后各主要资本主义国家的生产集中和资本集中，主要是通过企业兼并来实现的。“现在已经不是小企业同大企业、技术落后的企业同技术先进的企业进行竞争了。现在已经是垄断者扼杀那些不屈服于垄断组织、不屈服于垄断组织的压迫和摆布的企业了。”^①由于生产和资本的更高度集中以及垄断化过程的加快，战后各发达资本主义国家的企业兼并风潮，一浪高于一浪，比战前也要猛烈得多。美国《幸福》杂志承认：“美国在过去，曾有过合并运动。第一次开始于十九世纪九十年代，另一次发生在二十世纪的二十年代，每次大约经历了十年光景。但是，目前的这次合并运动经历的时间更长，规模也大得多。”^②在战前，从1935年到1944年，美国的工矿企业被合并的共1,400多起，到战后的六十年代（1960—1969年），被兼并的数目已超过12,500起；其中，资产在1,000万美元以上的大公司，1960年有51家，1965年增为62家，1968年最高，达173家，象这样大规模的企业兼并，不到10年猛增2倍以上，（如果从被兼并的企业的资产额来看，几乎猛增了7倍，从1960年的15.3亿美元，增为1968年的125.5亿美元！）显然大大超过了过去。这股势头还延续到七十年代初期。在1970—

① 《列宁选集》第2卷，第749页。

② 参见《幸福》杂志，1969年2月号。

1973年期间，被兼并的企业数仍高达4,147起。^①

在战后的日本，从六十年代开始，垄断资本也不断地排挤和兼并中、小企业，企业倒闭数逐年上升。1955年，倒闭数刚过600件，1965年猛增10倍，达6,141件；1968年已超过1万件，随着1973年经济危机的袭来，企业倒闭情况更趋严重，1974年已高达11,600件以上。

在西欧共同市场，出现了同样的企业兼并风潮，六十年代也进入高峰期。如在法国，从1900年—1945年，每年平均被兼并的企业仅18起，在1950—1960年期间，共发生843起，平均每年为85起；可是，到了六十年代，兼并数大幅度上升，在1960—1970年期间，高达1,850起，平均每年猛增到185起，相当于战前的10倍以上！

在战后各主要资本主义国家，特别是美国的企业合并运动过程中，垄断资本的集中出现一种新的情况：即联合或混合型的合并（Conglomerate merger）急剧增多。拿美国来说，十九世纪末的那次大合并，主要是一种横向的合并，即同一产业部门间的兼并，象美国钢铁公司、杜邦公司等就是靠这样的合并而形成的垄断组织；到本世纪二十年代的那次大合并，主要是一种纵向的合并，即在产、供、销的职能上有着密切联系的各个产业部门间的兼并，象美国无线电公司、克莱斯勒汽车公司等垄断企业就是通过这样的合并而膨大起来的。而六十年代的这次大合并，则有着一种最为引人注目的特点，即混合型的合并，指那种在生产或职能上彼此无大联系或毫无联系的不同产业部门间的兼并，象通用汽车公司和通用电气公司等联合大企业，就属于这类垄断组织。^②

① 根据《1976年美国实况手册》，纽约版，第506页。

② 对 Conglomerate 一词，有多种汉译：“综合经营公司”、“多样化联合公司”、“联合大企业”、“混合联合公司”等。斯威齐（P.M.Sweezy）和马格多夫（H. Magdoff）在合著的《美国资本主义的动态》（1972年纽约版）中认为这类公司是指“它不是活动于一个市场或少数相关的市场，而是活动于十多个甚至几十个彼此往往毫无关系的市场”。（见该书第72页。）《幸福》杂志则把经营业务超过8个产业部门的企业，算做“综合经营公司”。（参见1970年该刊）

以通用汽车公司为例，它本来以制造汽车为主，同时也生产柴油机、工业设备、飞机发动机、铲土机、家庭电气用具等，此外，还加工制造飞机、潜水艇、洲际导弹、乃至宇航机件等。据统计，美国在六十年代企业合并的高潮期（从1963年到1969年）资产在1,000万美元以上的大公司，共发生了711起，其中，属于横向合并和纵向合并的共有132起，其余579起都属于混合型的合并，约占全部企业合并数的五分之四。^①另据美国联邦贸易委员会的调查（1969年），在制造业最大的200家公司中，跨行业的产品超过10种的共有181家，平均每家生产33种不同的产品，要跨20个不同的产业部门！战后时期，由于新的部门的建立、技术和工艺的改革以及垄断资本集团之间的竞争进一步加剧，美国垄断组织日益朝着混合型兼并、多样化经营的方向发展，从六十年代以来，美国少数最大的垄断企业，已把它们的经营范围，迅速地扩展到许多部门。在七十年代初期，美国最大的200家公司所经营的范围就包括2,200个部门，平均每家大公司就跨11个行业！其中最典型的一家是国际电话电报公司，它创建于1920年，一直经营通讯业务。可是，在六十年代，它在国内就兼并了50家公司（合并的资产高达37亿美元），其中许多企业都跟通讯部门无关，包括美国最大的面包公司、最大的旅馆、最大的木质化纤制造公司、以及其他出租汽车公司、建筑公司、食品公司、投资银行、保险公司等，真可谓五花八门，色色俱全。今天它已成为美国资产最多的垄断企业了。^②

在战后的西欧和日本，随着生产和资本的高速度集中以及垄断程度的提高，垄断组织也通过混合型的兼并趋向于多样化的经营。象西德的法本康采恩，在加强它对化学工业的统治地位的同

① 《1976年美国实况手册》，第506页。

② 据《幸福》杂志统计，在1978年，该公司资产总额为1033.26亿美元，营业额为409.93亿美元，雇佣人数达98万人，纯利竟达52.72亿美元！（见1979年7月号）

时，加紧向石油、纺织、油漆、以及其他产业部门进行渗透。七十年代初期，巴登公司在8个产业部门吞并了12个企业，拜耳公司和赫希斯特公司也各自在7个不同的部门分别合并了9个和16个企业。通过这样的兼并，巴登公司竟能控制油漆市场的16%，赫希斯特公司也控制了20%的纺织品市场。在这方面，战后日本垄断资本的发展也有后来居上之势。目前，在日本的垄断企业中，一家制造一类产品的情况，几乎绝无仅有。象三菱、三井和住友等垄断资本集团，现在都是以大银行、大综合商社为核心，兼跨重、化工业的各个主要部门，还扩展到轻纺工业、交通运输业、建筑业乃至服务性行业。三菱垄断资本集团还自我吹嘘说，“从方便面条直到导弹”，他们无不经营！像新日本制铁公司除生产钢铁外，还兼营机械、化工、电工、建筑等业务；丰田汽车公司除生产汽车外，也把业务范围伸展到纺织、电机、钢铁等部门。

可以这样说，这种混合型合并所形成的综合经营公司，是生产集中和垄断发展到更高程度后资本积累的特殊产物。因为，在现代垄断资本主义的条件下，一个产业部门都被少数几家最大的公司所控制，形成所谓“寡头垄断”(oligopoly)，它们在同一部门内势均力敌，相持不下，为了追逐高额垄断利润，就把触角伸向其他部门。^①它不仅包括生产部门，并使非生产领域(如商业销售网、服务业、巨大的科研中心等)也逐渐被纳入垄断的范围。如果说，过去横向或纵向的合并主要是通过“大鱼吃小鱼”的方式，那末，战后的企业兼并运动，就不仅仅是“大鱼吃小鱼”，并且越来越多地出现“大鱼咬大鱼”、“鲸鱼吞大鱼”的情况了。例如，在1976年，通用电气公司所吞并的尤塔国际公司，成交额竟达21.7亿美元。另一家莫比尔石油公司所收购的马考尔公司，成交额也达10亿美元之多！^②当然，垄断资本集团所鲸吞的对象，首

① 美国经济学者斯坦德尔(J·Steindl)在所著《美国资本主义的成熟和停滞》(1976年纽约新版)中承认：“由于寡头垄断勃兴的结果，从而造成的剩余价值率趋于增加，剥削率上升了。”(见该书第245页)

② 据统计，美国在1976—1978年间被合并的企业中，成交额在1亿美元以上的约有130多家。

先是选择那些利润率高的部门和新兴工业部门（如电子、化学、宇航等），结果，就造成基础工业部门投资短缺、发展停滞，而少数新兴工业部门却投资过剩、畸形膨胀的局面。正如列宁所指出的：“在几个工业部门中形成的垄断，使整个资本主义生产所特有的混乱现象更加厉害，更加剧烈。”^①这一趋势，必然会进一步加剧现代资本主义条件下经济政治发展的不平衡。

可见，在战后时期，从各个发达的资本主义国家来看，垄断制的本身无论在量的方面和质的方面都已发生了重大的变化，并且垄断化的整个过程还在继续加强。所以，列宁关于“生产集中引起垄断，则是资本主义发展现阶段一般的和基本的规律”^②的论述，不仅仍然发出光辉，并且具有充分的现实意义。

二、金融资本的空前膨胀和国家 垄断资本主义的迅速发展

随着工业中生产和资本的高度集中，也引起了银行业的高度集中和垄断。帝国主义的第四个特征，就是工业垄断资本和银行垄断资本溶合起来，形成金融资本，并在这个基础上形成了金融寡头。列宁指出：“帝国主义的特点，恰好不是工业资本而是金融资本。”^③在战后各个发达的资本主义国家，金融资本都有了空前的膨胀，并且在国家的经济和政治生活中占着绝对的统治地位。

先看美国：在1918年，美国约有商业银行28,000多家，资产总额共为360多亿美元；经过二十年代和三十年代初的大兼并浪潮，^④到第二次世界大战前夕，银行数目大约减少了一半。进入七十年代，剩下大小银行1万多家。在1960年，拥有资产在10亿美元

① 《列宁选集》第2卷，第751页。

② 同上，第743页。

③ 同上，第810页。

④ 在1929—1933年的世界经济危机期间，美国倒闭的银行就在1万家以上。

以上的大银行不过25家，其中，只有1家的资产超过100亿美元。到1970年，拥有资产在10亿美元以上的银行，已增加到80家，并有7家的资产超过100亿美元。据最近统计，在美国50家最大的商业银行中，拥有资产在100亿美元以上的，竟激增到20家，其余30家拥有的资产，都在40亿美元以上。^①其中，最大的5家（即美洲银行、纽约第一花旗银行、大通曼哈顿银行、汉诺威制造商信托公司、摩根保证信托公司）所拥有的资产额和存款额分别为3,224亿美元和2,464亿美元，它们在这50家的总资产额和总存款额中所占的比重，都高达42%；而居于首位的美洲银行一家，就拥有资产949亿美元和存款758亿美元，又在这最大5家的资产总额和存款总额中，独占了30%上下，其集中程度之高，也就可想而知了。

在战后的西欧，银行资本积聚和集中的过程也在加快。现在，英国的四大银行，法国和德国的三大银行，也分别在各自的国内居于垄断地位。列宁指出：“银行是现代经济生活的中心，是全部资本主义国民经济体系的神经中枢。”^②这一点，在战后各主要资本主义国家就表现得尤为突出。实际情况表明：在现代资本主义的条件下，各大银行不仅已经控制了社会上的全部闲散资金，（甚至包括劳动人民手中的闲散资金，因为，在一些发达的资本主义国家，工人、职员的工资不是发给现金，而是记入职工在银行的账户）。并且正在变成无所不包的金融综合体（其中包括保险公司、投资信托公司等）。

随着银行资本的集中和垄断，随着银行从普通的中介人发展成万能的垄断者，大银行通过长期的信用关系渗透到各个产业部门，并且通过资本参与、占有企业股票以及人事结合等途径，银行垄断资本同工业垄断资本在战后有了进一步的溶合，形成空前

① 参见《幸福》杂志，1979年7月号。其中，只有2家拥有的资产略低于40亿美元。

② 《列宁选集》第3卷，第136页。