

· 人与社会丛书 ·

RS

四十岁前成功

四十岁前成功

戴 路 著
王全美 编译



甘 肃 人 民 出 版 社

版社

· 人与社会丛书 ·

四十岁前成功

戴路 著

王全美 编译

甘肃人民出版社

责任编辑：李 沛

人与社会丛书

四十岁前成功

戴路 著 王全美 译

甘肃人民出版社出版

(兰州第一新村81号)

成都希望书店发行 河北元氏绿宝胶印厂印刷

开本736×965毫米 1/32 印张8.25 插页2 字数114000

1988年3月第1版 1988年3月第1次印刷

印数：1——50,000

ISBN7—226—00202—7 / I · 67 定价：2.00元

“人与社会”丛书

编者的话

开放、搞活的大趋势、带来了人际关系领域的许多新鲜课题。正视和研究这些课题，掌握并善于处理新形势下人与人、人与物、人与社会的诸种矛盾，对于建立更加和谐的人际关系，促进两个文明建设，当具有十分重要的意义。因此，我们特意组编了这套《“人与社会”丛书》，以期作为向伟大变革时代的一扇门窗，献给广大读者的一把钥匙……

这套丛书，将广涉于社会、人生的各个领域，切合实际，雅俗共赏。丛书的各本，采用统一的风格设计装帧，由我社陆续出版。

目 次

前言.....	(1)
第一个秘诀 从今天做起.....	(10)
第二个秘诀 确定人生目标.....	(21)
第三个秘诀 培养强烈欲望.....	(36)
第四个秘诀 运用潜在意识.....	(47)
第五个秘诀 训练合理判断.....	(60)
第六个秘诀 建立自信心.....	(72)
第七个秘诀 驾驭你的感情.....	(83)
第八个秘诀 创造新意念.....	(93)
第九个秘诀 计划机会捕获机会.....	(106)
第十个秘诀 不断自我改进.....	(119)
第十一个秘诀 有效利用时间.....	(128)
第十二个秘诀 养成积极态度.....	(133)
第十三个秘诀 主动抓住机会.....	(140)
第十四个秘诀 尽你的力量.....	(159)
第十五个秘诀 保持生活平衡.....	(171)
第十六个秘诀 推广你的交际.....	(179)
第十七个秘诀 尽量推销自己.....	(195)
第十八个秘诀 满足他人需求.....	(209)

第十九个秘诀 做个好听手.....	(220)
第二十个秘诀 推销你的意念.....	(230)
第二十个秘诀 为部属着想.....	(242)
(EE+CT+SP) DD ^b = 40岁以前成功	(250)

前 言

我们立刻要决定的是：

一、继续留在现在的岗位上

二、变更工作

三、自己发展事业

该如何决定？这儿有二十一个方法，帮助你去决定，这儿有四十个现代人物的例子，供给你去参考。

成功，有成功的因素。这本书，就是从许许多多成功的因素中，归纳出二十一个重要的秘诀，作为到达成功之路的里程碑。而在最后一章，又把二十一个秘诀，统一而成一个“四十而成的公式。”

这些秘诀，可归纳为三大类：

第一类，我们把重点放在观念的改变上。

要我们地位升高，首先就得改变我们的观念。要成功，就应有合乎成功之道的想法。因

此，这本书首先着重于如何拿准人生航路的方向，和如何确立航行的目标。它肯定告诉我们，如何将空泛的愿望，转变为强有力的原动力；如何磨炼我们的判断力与决断力，如何培育独创性的意念；以及如何创造和运用机会的方法。

第二类，我们着重于工作方式的改善。

在四十岁以前，要达到成功的巅峰，我们无论在学习的方法上，或在吸收经验的技巧上，都要有“过人”的努力。

关于工作方式的改善，它强调不断学习——无论在工作中，或在生活中——的重要性。它告诉我们，如何不断地吸收新的经验；如何积极地处理常会碰到的新问题；诸如争取机会，充分活用机会的方法，以及寻求自己所喜爱的工作的重要性等。

第三类的主旨，是我们和别人之间的关系的改善。

孤军奋战，不能成功。无论那一种成功，除自己以外，必定还有许多人在扮演着重重要的角色。因此，我们必需尽最大可能，让他人赏识自己、了解自己。它强调人与人之间的接触，强调获得他人赏识我们才能的重要性。如何控

制我们的言行，才能给人以良好的印象呢？
什么是让他人实现我们的意念最有效的策略呢？

充分利用成功秘诀

整个说来，这是一本成功的宝鉴。而每个秘诀，却又是独立的指针。不过，你如果走马看花式地浏览这本书，是不会得到预期的效果。希望你抱着“一定要从这本书里学点什么”、“这本书一定会使我成功”的决心来读它。最好手里拿支铅笔，把重要的地方划出来，再把感想和心得在空白处记下。遇到选择表或质问表，要认真地去做。总之，你能把这本书当做工具，尽量使用，你便配有了若干成功的钥匙。

四十青年成功实例

这本书里，有四十个青年男女，在近几年来，获得成功的实例。他们都是和我们生活在同一

时代里，在短短几年间，便在各自事业的领域上，爬上了顶尖的人物。

为什么仅选出年青人的实例呢？这是有理由的。对于过去的伟大人物，例如卡内基、福特、爱迪生、阿斯忒等等，已经有很多人叙述过了。同时，他们毕竟是昨天的人物，与现代的我们所处的情况相比，他们便不合乎现实的典型。我们总不能因为王云五先生没进过大学而能够成功立业，便决定了自己也做一名“拒绝联考的小子”吧！

现代人物成功实例

推销员、秘书、艺人、经理人员、电影的导演或研究人员……这些人在各自的事业上，如何发展而得到成功的呢？观察并分析这些成功实例，总比追踪传记人物的足迹来得有用吧？没有比这些更能证明：在美国、在我们中国、在所有的自由国度里，仍然有你发展的余地。你可以跟他们一样，在自己的路途上获得最卓越

的成功

追求成功三条大道

这本书也是一幅指示成功之路的地图。有三条路，任你选择，其中一定有一条是你的成功之路。选择前，你要考虑过去所走的路，同时要考虑自己是怎样的性格，具有什么才能，有怎样的志趣。这样，你便可以决定，选择那一条成功的路。

第一条路：继续留在现在的岗位上。

第二条路：变更工作。

第三条路：自己发展事业。

你该走哪一条？这本书会给你一个决定性的圆满答复。并且在所举实例中，可以体会到这四十位青年男女成功的经验，那么你的一切问题，都可迎刃而解了。

目前工作有发展吗

你是不是想在现在的公司里有所成就？这

样问问自己是必须的。因为对此问题的回答如何，可决定你是否走第一条路。当狄克先生考虑是否要当强森公司的推销员时，他便是这样问过自己的。他一直想着要在一家适当的公司里，争取自己的未来。最后，他决定在强森公司做事，这决定没有错，因为不到十年，才三十四岁的他，便坐上爱希康公司——强森分公司的第一把交椅了。

杜巴尔先生也是选择第一条路而获得成功的。这本书对于他在仅仅七年间，由一位低级的销货员而升至联邦信封公司的副经理，也有详细叙述。

谨慎考虑转业好吗

一个人只有在最适合于自己的工作或职务中，他的潜能才会有最大的表现。你是不是要选择第二条路——转业呢？

康克林在第二次大战退役后，他考虑了一个重要问题，应否回到他在工业界的旧职？这个职务他一直干到服役前，已经有八年的历史

了，但是他总觉得不大合适。于是决定转业，结果不到三十五岁，便成了著名的哥伦比亚唱片公司的总经理。

福克斯先生也毅然放弃了原有工作，转向一个机会较多的职业。居然从销货员而成为世界首屈一指的冷冻橘子果汁业的泰斗——一分钟食品公司的总经理了。

自己创造自己天地

“是！”年青的亨利这样对自己回答。结果，在能力、经验、与自信的配合支持下，这位美国数一数二的诱导飞弹专家，采取了第三条路。如今，他已获得辉煌的成就，他是美利坚公司的总经理兼大股东。

华伦先生也是回答“是”的一位人物。他在二十五岁时辞去了加利福尼亚标准石油公司的职务，不到两年的时间，创立了一家拥有五百万美元资金大公司。

这些有趣的实例，对于有心创业的人们，将有很大的益处。你可以学到如何开创事业。

同时还可以决定，自己的能力到底够不够走上那成功的道路。

如何打开成功之门

总之，每个人的成功是因人而异的，同时每个人绝对不能走两条路，因为各人有各人的独特性和各别的方法与技巧。所以你应该自己决定，选择你自己的路，旁人是不便代谋的。这本书所能给你的，是你路上的里程碑。它教你怎样发挥你独特的经验与能力，走向成功大道。你只要按照书上的秘诀去做，我深信：“你也会成功的。”

你必须记住：机会是给那些准备迎接它的人们。守株待兔，希望绝对渺茫。今天，你就得开始追求与探索。这二十一个秘诀，你早一天利用，便早一天获得结果，也早一天得到满足。

你还可以让你家人分享成果。

我可以强调，在今日产业界或专家领域中，到处都渴望着具有杰出才能的人物出现。可能，你便是其中的一位。只要你能把你的潜能发挥

出来，加以磨炼，把它放置在正确的轨道上，在适当的场所，把握时机行动，你一定会成功的。

成功，成功，在四十岁以前，我们一定要获得成功。

第一个秘诀 从今天做起

未来的事，全系于今天。今天的事，又系于今天的切实的思想、切实的工作。不要让多余的胆怯，在你心上投下了阴影。

任何人都可以决定他自己的命运。我们必须具有这个观念。具有了这个观念，四十岁以前的成功机运，也一定会来。

支配自己的命运，的确是可能的。你能够想做什么，就能够做什么；能够想在哪里，就能够在哪里。这意思是说，如果你不喜欢现在的工作，你可以不必待在那里；如果你现在住的地方，你觉得不合意，你可以搬到别的地方；如果你对目前的拮据生活感到厌烦了，你可以设法增加你的收入。你所以在目前的位置，那是因为你愿意在那里的缘故。只要你改变想法，

你就能够改变一切。

自己命运自己支配

我们可以这么想：人生好比是一块黑板，你可以在黑板上，画出你自己的未来蓝图。但是如果你呆呆地不想去画，那么，别人就会从旁边抢走你手中的粉笔，在你的黑板上涂些什么东西，于是你的住所、你的职业、你的收入、甚至你的一生，都由别人给你决定了。这里所说的别人，就是你的父母、你的老师、你的上司，以及成千成万你从未见过面的人们。

我们大可不必把自己的事，听由别人决定。现在有所成就而过着幸福日子的人们，没有一个不是自己开拓自己命运的。能把逆境转为顺境的人，才有成功的可能。让我们举个例：

这是某一位有志从事协调工作的年青技师的故事。当时，他——杰克是三十一岁，半年来，一直工作得不顺利，甚至养家活口都成问题。不过他有强烈的创业欲望，想贯彻初衷。他坚信：经营协调工作，一定是有广阔前途。尤其