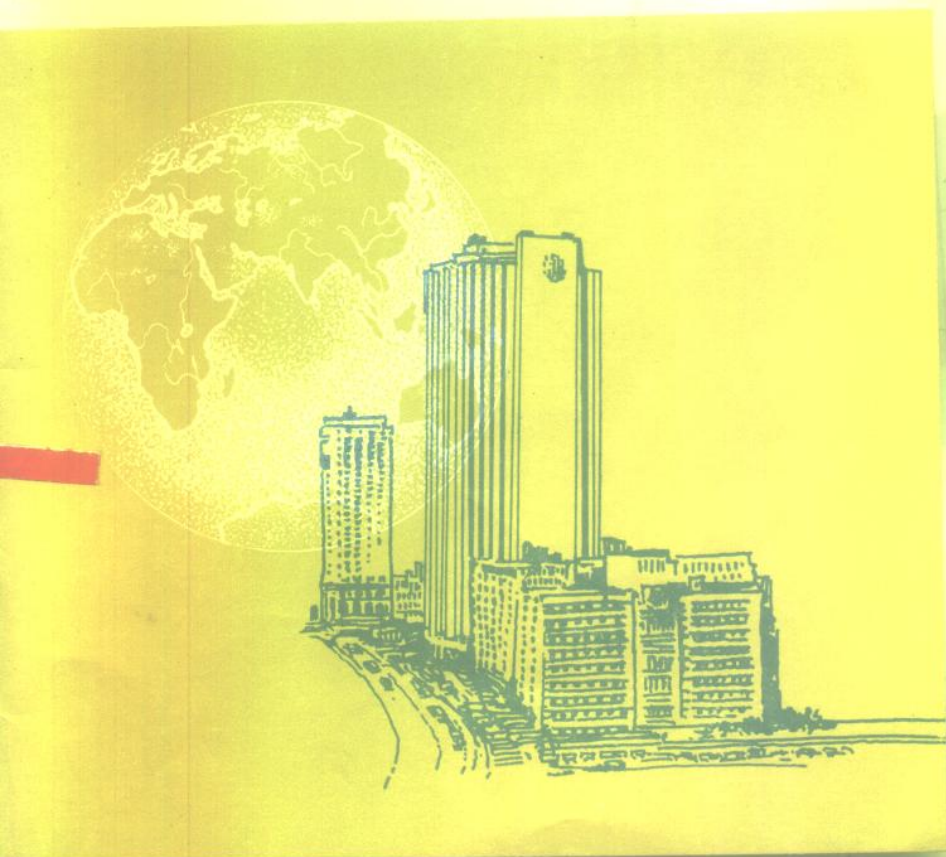


外国历史小丛书

美国跨国公司的 昨天与今天

商务印书馆

文 砚





2 018 4324 7

外国历史小丛书

美国跨国公司的昨天与今天

文 砚



商 务 印 书 馆

1985年·北京

外国历史小丛书
MĚIGUÓ KUÀGUÓGŌNGSĪ DE ZUÓTIĀN Yǔ JĪNTIĀN

美国跨国公司的昨天与今天

文 砚

商 务 印 书 馆 出 版

(北京王府井大街36号)

新华书店北京发行所发行

北京第二新华印刷厂印刷

统一书号: 11017·695

1985年8月第1版

开本 787×1092 1/32

1985年8月北京第1次印刷

字数 35 千

印数 14,000 册

印张 2 1/2

定价: 0.28 元

目 录

一	跨国公司的由来·····	2
二	美国的跨国公司·····	5
三	迅速发展的原因·····	12
四	重点向西欧市场扩张·····	20
五	加紧对亚、非、拉的掠夺·····	28
六	“国中之国”·····	35
七	对外交政策的影响·····	45
八	面临的困难·····	55

美国的可口可乐公司在中华人民共和国开设了生产线,装瓶出售软饮料;美国的几家大石油公司正和中国合作勘探开发南海等处石油资源;美国汽车公司将同中国汽车工业合作生产小吉普。以上这些大公司,都是世界上有名的美国跨国公司。它们的活动同我国经济的发展关系日益密切,已引起我国人民的广泛注意。

第二次世界大战后,发达的资本主义国家特别是美国的跨国公司,得到了迅速的发展。跨国公司的活动已引起全世界人们的注视。正如美国经济学家罗勃特·科恩等人所说:“跨国公司已经成为现代资本主义占主导地位的组织形式。”早在1971年,跨国公司在海外进行的生产已达到三千三百亿美元,比资本主义国家的全部出口额三千一百亿美元还多。由于跨国公司在世界各国经济中所处的重要地位,不仅跨国公司经理阶层十分关心它们的活动,政府官员、专家、学者、工会领导人、职员和工人对它们的活动也很关心。

这本小书,主要是向读者介绍美国跨国公司在第二次世界大战结束以来的发展简况,它对美国外交政

策的影响,以及目前面临的困难,等等。

一 跨国公司的由来

“跨国公司”是第二次世界大战以后特别是六十年代以来新出现的一个名称。1963年一期美国《商业周刊》,第一次使用了“多国公司”这一名字。后来,其他书刊杂志有用“跨国公司”的,也有用“国际公司”或“环球公司”这一名词的。联合国的正式文件,开始时用了“多国公司”一词,后来又改用“跨国公司”一词。在这本小书里面,我们就按联合国现在的用法,统一叫做“跨国公司”。

我们所谈的跨国公司,是指发达的资本主义国家的大垄断企业,以某一个工业发达的国家例如美、英、法、西德、意大利、荷兰、瑞士、加拿大、日本等国为基地,设立总公司(又称母公司),将资本直接输出到另几个、甚至数十个、上百个国家和地区建立子公司或分公司,建设工厂或矿山,进行生产或开采。生产或开采出来的产品,可以在当地销售,也可以运往其他国家销售或运回总公司所在国销售。子公司的生产计划、销售方向、投资范围和规模、研究项目、主要经理人员的任命,一般都由总公司统筹安排。总公司设立专门机构

总管子公司的海外业务。子公司获得的利润，一部分在当地扩大投资，一部分汇回总公司。七十年代初，全世界营业额在三亿美元以上的六百五十家跨国公司中，美国的跨国公司就有三百五十八家，占总数的百分之五十五。

美国的跨国公司现已发展到各行各业，从采矿业、制造业、农业、食品加工业、商业、服务业、银行业一直到广告业。在美国，一辆汽车、一架计算机，甚至一件衣服，可以在几个国家分别生产部件，然后装配或缝制成完整的产品，在市场上出售。

美国的《幸福》杂志每年五月初都要刊登前一年美国最大的五百家工业公司的名单。这些公司，按照它们的销售额、资产、利润、雇佣职工总数等情况选定。按照上述公司的名单，1980年资产在十亿美元以上的公司，大部分是跨国公司。另外，根据美国商务部1966年的普查，美国有三千四百家公司从事海外直接投资。这三千四百家公司，在国外共有两万三千家子公司。这三千四百家公司中的二百五十到三百家公司，就占了美国海外直接投资额的百分之七十以上。1971年，哈佛大学教授雷蒙·佛农对跨国公司的研究认为，美国《幸福》杂志刊登的五百家大工业公司中，在六个或六个以上国家或地区设有分厂的有一百八十七家公

司。这一百八十七家工业公司，代表了最大的制造业和原料开采业。

上引美国商务部的普查材料还说明，自 1964 年以来，美国最大的跨国公司对来自海外投资利润的依赖日益增加。从 1964 到 1974 年的十年间，跨国公司从国外获取的利润比国内的多。结果，美国的大公司越来越多地把它们的厂房迁移到国外去。电器工业总资产的百分之七十五、日用消费品工业资产的百分之四十、医药工业资产的三分之一、化学工业资产的三分之一，都在国外。石油工业一千多亿美元的投资，将近一半在国外。连广告业的利润，也越来越多地来自国外。1954 年，美国最大的三十家广告公司，从国外获得的利润只占总利润的百分之五；1972 年，这三十家公司共获得利润七十亿美元，其中三分之一来自国外的业务。

长期以来，美国跨国公司在美国和资本主义世界经济、政治和国际关系等方面占据了极其重要的地位，影响广泛深远。它是垄断资本主义高度发展的产物，是垄断资本主义的核心，也是当代的主要组织形式。它是美国帝国主义在二十世纪后半叶盛衰兴弱、发展变化的根基。

七十年代初期，由于美国跨国公司之间竞争的加

剧，美国参议院对外关系委员会专门成立了跨国公司小组委员会，对美国跨国公司的活动进行了调查，并陆续出版了十几本书。1973年，联合国秘书处发表过一份报告《世界发展中的多国公司》，对跨国公司做了初步的分析。1974年，根据联合国经济社会理事会的决议，成立了跨国公司专门委员会，并设立了跨国公司中心，专门研究跨国公司的活动，并向有关国家提供咨询服务。哈佛大学早在1965年即制定了专题计划。近二十年来，跨国公司特别是美国的跨国公司，已成为西方学者、专家关注的重要课题，并逐渐形成一些学派，如全球扩张学派、主权危机学派，等等。

在国际政治、经济关系日益密切的今天，有关跨国公司的活动，确是一个值得深入研究的问题。

二 美国的跨国公司

十九世纪末，美国已经出现了现代跨国公司的前身——托拉斯。1882年，美孚石油公司组成了第一个名符其实的托拉斯，把二十七家相互竞争的石油公司合并成为一家股份公司。接着其他行业都步美孚的后尘，纷纷成立了托拉斯。整个八十年代，共成立了十五个托拉斯。1890年，恩格斯在《资本论》德文第四版的

一个重要脚注里已经提到了“英美两国最新的‘托拉斯’”，力图兼并中、小企业^①的事实。据统计，1904年1月，美国全国已有四百四十五个大型托拉斯，其中七个特大的工业托拉斯（包括石油、糖业、烟草、铜、海运和钢铁）并吞或支配了一千五百二十八家企业。

托拉斯成立后，就积极向国外扩张。1897年，美国私人对外直接投资为六亿美元。1908年，增加到十六亿美元。1914年，又增加到二十七亿美元。这个时期，美国已开始参与帝国主义列强经济上侵略、政治上瓜分中国的活动，在中国开采煤矿，建筑铁路，设立银行，还在少数大城市开始建立制造业工厂，直接对中国人民进行掠夺和剥削。1930年，美国的私人对外直接投资增加到八十亿美元。1940年，由于第二次世界大战的爆发，下降为七十三亿美元，1946年，即第二次世界大战结束不久，为七十二亿美元。

从二十世纪五十年代开始到七十年代初，美国私人对外直接投资大幅度地增长，跨国公司的子公司遍布世界各个角落。美国的对外直接投资，已经把英国远远地抛在后面了。这一时期，可以说是美国跨国公司的鼎盛时期或“黄金时代”。从1950到1970年，美

^① 《马克思恩格斯全集》第23卷，第688页脚注。人民出版社1972年版。

国的对外直接投资，从一百一十八亿美元增加到七百

1897—1981年美国在国外的长期直接投资

单位：亿美元

年 份	数 字	年 份	数 字
1981	2273	1955	194
1980	2156	1954	176
1979	1879	1953	163 ①
1978	1627	1952	147
1977	1460	1951	130
1976	1368	1950	118
1975	1240	1949	107
1970	782	1948	96
1969	710	1947	84
1968	650	1946	72 ②
1967	595	1945	84
1966	548	1940	73
1965	495	1935	78
1964	445	1931	81
1963	407	1930	80
1962	373	1927	66
1961	347	1924	54
1960	319	1919	39
1959	298	1914	27 ③
1958	274	1908	16
1957	254	1897	6
1956	225		

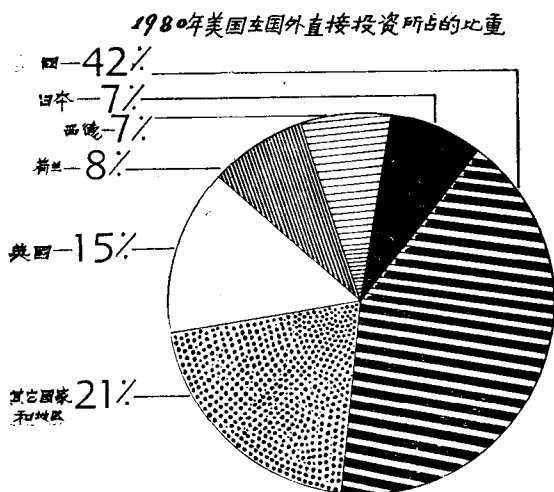
注：① 1953年美国出版局编制的“美国的投资”采用新的统计系列，同这
一年以前无法比较。

② 包括长期和短期在内。

③ 到1914年6月30日为止的数字。

八十二亿美元，增加了五倍多。总公司同子公司之间的贸易，占了跨国公司全部营业的主要组成部分，而且比美国国民生产总值的增长速度要快得多。据联合国跨国公司中心的材料，跨国公司内部的交易，占了美国出口额的一半左右，近期的材料表明，还有进一步增长的趋势。

七十年代中期以后，美国的对外投资仍然继续增长，跨国公司在世界各地增设了子公司和分支机构。1981年，根据美国国务院的报告，美国对外投资累计



总额为二千二百七十三亿美元，年增长率为百分之五；这个增长率，在第二次世界大战结束以后是最低的。

从 1971 到 1980 年的十年间，美国跨国公司的全部对外直接投资，在资本主义各国的份额中已由百分之四十八下降为百分之四十二。但是，一些最大的跨国公司在个别时期、个别地区的对外直接投资，也有继续增长的。

美国的资本输出同美国军事、政治的扩张是相呼应的。从地区分布上来看，在本世纪初年，美国资本先向邻国——墨西哥、加拿大和加勒比海地区扩张。接着，美国资本迅速排挤了欧、日资本向拉丁美洲、亚洲和中近东地区扩张。第二次世界大战后，美国资本又扩张到老牌资本主义国家的心脏地区——英国和西欧本土。从行业上来看，美国资本在向外扩张中，首先是投入原料产地。第二次世界大战后，又投入制造业，特别是新兴的制造业。一些西欧国家和发展中国家的制造业，先后成了美国制造业的加工工厂。

从十九世纪末的美国托拉斯，到现代的美国跨国公司，是一个发展过程。跨国公司在本质上仍然是一种托拉斯，但资本的筹集、商品的生产和销售、企业的管理，均从所谓的“全球战略”出发，即从公司的总体利益着眼，以全世界市场为对象进行安排。决定这一发展的重要因素，是资本的高度集中并有大量剩余资本需要到国外去寻求市场和追求更大的利润，生产规模

的庞大和多样化,科学技术的新发明和专利权的垄断,以及现代化交通运输、电讯设备的应用,等等。在这些方面,美国的跨国公司都走在其他发达资本主义国家的前列,所以美国的跨国公司实力最为雄厚。跨国公司股票的控制权和利润的大部分,仍集中在总公司少数大资本家手中。

1882年,美孚石油公司成立第一个托拉斯时,它的资产只有一点五亿美元。1912年,美孚石油公司分散为三十六家公司,其中新泽西美孚是最大的。1973年,新泽西美孚改名为埃克森石油公司。1981年,这家公司有资产六百二十九亿美元,是美国和世界最大的工业公司,也是最大的跨国公司。埃克森石油公司的总部设在美国,在全世界一百多个国家和地区都有它的业务活动。这家公司不仅勘探、生产、炼制、运输和销售石油,它也是一个很大的化学工业公司。此外,它还从事煤、铀、核燃料及其他矿物的勘探、生产和销售。值得注意的是,埃克森石油公司还从事医疗器材和办公室器材等方面的生产。这说明,在美国财力最雄厚的石油公司正力图插手现代最先进的电子工业。1980年,埃克森石油公司的科学研究费用达四点九亿美元。现在,这个公司正在研究新的合金材料,以制造适应高压、高温、高寒条件下的钻井和试采作业的工具

和设备。埃克森石油公司对煤的液化处理和太阳能的利用,也作了不少工作,同时,还发展了从油砂中提取原油的工艺。这个公司的总经理坐在纽约或休斯敦的总部办公室,可以通过各种现代化通讯设备,了解全世界石油勘探、供销、市场等各种动态,也可以坐上自己的私人超音速飞机,到世界各地去视察工作,制定所谓“全球战略”。

其他跨国公司在资本的积聚方面赶不上埃克森石油公司,但在经营规模、研究费用等方面同埃克森也差不多。某些跨国公司,在生产的多样化方面比埃克森走得更远。例如国际电话电报公司主要经营美国本土以外的电话、电报业务和计算机,但是这个公司已发展为一个全球系统的服务中心。它的业务范围,从旅馆、酒吧到出租汽车、包括建筑停车场,从房地产的买卖到银行保险,从生产化妆品、服装到火腿面包,几乎无一不属于它的经营范围。它经营的多样化是埃克森所望尘莫及的。这家公司还因参与策划、推翻智利的左翼阿连德政府而“闻名于世”。

像埃克森石油公司和国际电话电报公司这种资产雄厚的工业跨国公司,在美国共有三十家。这一类的跨国公司年销售额都超过一百亿美元;这个数字,比目前世界上八十多个国家全国、全年的国民生产总值还

要大。此外，年销售额在五十亿美元以上的美国跨国公司，还有近五十家。这些跨国公司，在美国国内和世界范围内，都是一支巨大的力量。所以，尼克松总统的国务卿罗杰斯曾形象地说过，美国跨国公司是美、苏之外的“世界第三大国”。

三 迅速发展原因

二十世纪五十年代以来，美国跨国公司迅速发展，是由许多内部因素和外部条件促成的。最根本的原因是，第二次世界大战后，美国处于资本主义世界的独霸地位，垄断资本高度集中，生产规模日益扩大，“过剩”资本日益增加，大垄断企业便将资本输出国外，谋取垄断利润。战后初年，德、意、日法西斯战败了，要依赖美国才能恢复和发展。英、法两国在战争中已大大削弱，也要依靠美国才能维持它们摇摇欲坠的殖民帝国地位。美国不但没有受到破坏，反而大发战争横财，增强了实力，有条件进行技术的研究、发明和应用。因而在战争期间和战后，美国成为整个资本主义世界的主要支柱。

五十年代和六十年代，美国跨国公司迅速发展，有以下一些原因：

美国资本加速积聚和集中。1947年，美国最大的二百家工业公司占股份公司总数的万分之三，产值却占工业总产值的百分之三十。二十年后，到了1967年，美国最大的一百五十家公司的产值，已占工业总产值的百分之三十八。在生产集中的同时，资本也在加速集中。1950年，资产在五千万美元以上的一千三百家公司，占美国股份公司总数的千分之二，拥有股份公司资产总额的百分之五十七点七。1968年，资产在五千万美元以上的公司增至四千一百家，占股份公司总数的千分之三，拥有股份公司资产总额的百分之六十九点七；其中资产在一亿美元以上的共两千三百家，占公司总数的千分之二，却拥有公司资产总额的百分之六十三点九。由于生产和资本的高度积聚和集中，使这些大公司有大量“过剩”资本可以输出国外。正如列宁所说：“只要资本主义还是资本主义，过剩的资本就不会用来提高本国民众的生活水平……而会输出国外，输出到落后的国家去，以提高利润。”^① 这些大公司，由于财力雄厚又有本国大银行做它们的后台，它们的国外子公司在当地金融市场上，可以轻而易举地借到低息贷款来扩大再生产。有时，这种借款比当地企

^① 列宁：《帝国主义是资本主义的最高阶段》，《列宁选集》第2卷，第783页。人民出版社1972年版。