

●天津社会科学院出版社

郭栋 田丰 主编

从眩晕到迷狂

——当代中国十大狂潮透视



D357.7
4

87940

2001.3.04

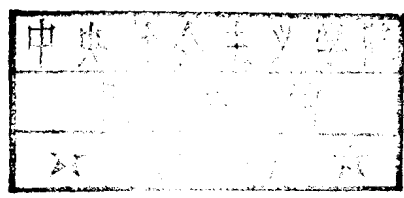
郭 栋 田 丰 主 编



200145253

从眩晕到迷狂

——当代中国十大狂潮透视



天津社会科学院出版社

津新登字(90)009号

从眩晕到迷狂

——当代中国十大狂潮透视

郭栋 田丰 主编

天津社会科学院出版社出版

(天津市南开区迎水道7号,邮编300191)

新华书店天津发行所发行

天津宁河县印刷厂印刷

1993年1月第1版 1993年1月第1次印刷

787×1092毫米 32开本 7.625印张

146千字 印数1—10000

ISBN7-80563-260-X/G·041 定价:3.70元

编者的话

潮涨潮落，社会的脉搏犹如潮水的涌动，惊涛拍岸，摧枯拉朽……

我们从当代中国的现实出发，选取了十个凸现的社会问题，以崭新的视角向人们展现当代中国潜流潮涌的社会现象，以速写、素描手法，力图勾勒出一幅丰富而驳杂的社会景观。供读者去品味，以引起对当前社会问题的思考。这就是我们设计并编纂此书的本意。

为了使这本社会热点问题纪实新著写出水平，我们邀请了活跃在当代文坛的几位青年作家、记者、编辑、教师、学者共同完成。他们对社会热点一直十分关注，并多有真知灼见，所以写得流畅，写得活泼，既不商业味十足，又不学究气馥浓，达到了一定品位。

对书中社会前沿问题的一些观点，读者可以认可，也可以不必苟同。刺激一下，激活灵感并引起思考，这应该说是一件大好事。

在中国能算得上“潮”的社会问题，大约能举出二三十个，而这十个是比较集中、突出的问题，但愿读者朋友读后能有新的感觉。

“山寺月中寻桂子，郡亭枕上看潮头”，这是白居

易观看钱塘江潮后的著名诗句,其潇洒该有多少?读这本“中国潮”,又该潇洒多少呢?

编 者
1992 年 冬

目 录

1. 商之骄子——当代经商潮

..... 张映勤(1)

第三次浪潮——形形色色的“下海人”

——火红的“第二乐章”——再度辉煌

2. 芝麻开门——当代股票潮..... 臧 策(29)

神奇的魔方——现代神话——股市怪

胎——高处不胜寒——发育尚未健全

——股票殉葬者——热到何时方始

休？——世界上最难的事业——股市，

走向成熟

3. 挤出国门——当代出国潮

..... 赵 杰(51)

出国有史——出国有狂——出国有因

——出国有忧——还要出国

4. 裂变与补偿——当代情人潮

..... 冉祥谦(71)

情潮这般涌过——情人新模式——从

“古烈治效应”谈起与新世纪情人对话

5. 寻找耶丽亚——当代歌潮

..... 蓝 迪(95)

地平线下的潜流——史前：无奈与荒唐——摇滚：走出迷途——追星：不是时尚的时尚——疯狂的“海盗版”——大陆歌星：悲壮的衰落——在风霜雨雪中蜕变——不尽长江滚滚来——明天，还要继续

6. 躁动的旋律——当代舞潮

..... 靳常胜(115)

“殖民地文明”——无奈的冲击——
“正规军”和“游击队”——宝贵的升华——
——关心焦点

7. 迷乱的色彩——当代赌潮

..... 郭 栋(134)

围城大战——校园方阵——扑克神威——
——设摊于道左——彩票，爱的使者——
——在人与机器间——谁来赌马？——
——白猫，黑猫

8. 古玩交易的黑手——当代黑潮

..... 田 丰(160)

中国文物，身价百倍——“要想富，去挖墓，一夜变成万元户——梁上君子在行动——各显身手古玩商——迷离的“软片”——以洋换土，以今换古——“鬼市”——魔影“常在河边走，哪能不湿鞋”——淹在古玩圈——古玩：

留下的思索

9. 中国“百慕大”——当代白潮

..... 安 康(186)

哧町,贩毒者的触角地——滇西,中国
禁毒的哨所——无名英雄: 施甸缉毒
警察——美丽的瑞丽, 缉毒的搏杀战
场——省会昆明, 缉毒的指挥部

10. “神秘谷”——当代黄潮

..... 梦 石(204)

现代中国的“阿崎婆”——虚荣的代价
——拓荒者的沉沦——嫖娼现象透视
——混乱的音像书刊市场——黑道、
白道与红道——黄色的罪恶

商之骄子

——当代经商潮

张映勤

滴答，滴答，滴答……北京电报大楼的钟声无论什么时候总是敲得那么沉重，那么缓慢，那么悠长。街还是那条街，楼还是那座楼，但是你会发现，首都人们的脚步却明显地加快了，街上行人匆匆，单位里人心浮动，北京人到底怎么了？个个急得像没头的苍蝇到处乱撞。

东四，有一处平房区，每年盛夏人们都从拥挤的四合院里走到巷口的树下，大伙凑在一堆聊天说笑，消夏纳凉，真是悠闲自在，其乐融融。然而今年，巷子口变得冷冷清清，没有说笑，没人闲聊，奇怪！人都到哪儿去了？不会是昧在家里焖着吧！后来人们发现，平时纳凉歇伏的街坊们谁也没有闲着，一位教师到外面夜校教课；一位医师在一家卫生院指导医疗；一位工人干脆全家出动，拉上小车到夜市上“练摊”，倒是有一位呆在家里没出来，原来是买了台电脑，把出版社的书稿揽下来拿到家里打字

排版……

有人说，在北京街头窜得最快的有两种人，一种是赶火车的，再有一种准是去起照办公司干买卖的。这话未免有点夸张，但它至少说明人们已经不再观望，不再犹豫，经济改革的大潮已彻底打破了中国人根深蒂固的轻商思想，经商之风搅活了人心，搅活了市场。

首都，既是我国经济、政治、金融、文化的中心，也是中国社会的晴雨表，东四巷口的变迁只是全国经商热潮的一个缩影。过去，当南方几个开放省市正在大阔步地向市场经济迈进的时候，首都北京却还在悠哉游哉地踱着方步。当年社会上曾流行过这样一句顺口溜：“北京人侃，上海人怨，东北人看，广东人干”。如今这种说法已经大为过时了，无论是全国各地，无论是天南地北，人人都在行动，人人都想着赚钱。神州大地立时刮起了一股经商的旋风，它刮向社会的每个角落，刮到了每个人的心中。

第三次浪潮

“经商”这词对中国人来说已经不再陌生了，八十年代，相去并不久远，人们也许对两次经商大潮的痛苦记忆还没忘却。

1984年中央国务院决定加大改革进程，开放14个沿海港口城市。下半年，人们的经商意识空前高涨，在社会上“经商致富”思想的驱动下，中国的

大小公司猛增至 32 万家之多。然而，当时我国的经济体制改革尚未成熟，双轨制的弊病直接导致了经济过热，计划价格与市场价格的巨大落差产生了新的动能——金钱。于是，利的诱惑为一些人提供了可乘之机，想发财的人一窝蜂式地涌向了流通领域，工厂办公司，机关办公司，学校办公司，群众团体办公司，个人办公司……无数个公司在各种名义之下兴办起来；许多不具备条件的小店大字号的“皮包公司”纷纷出笼，“环宇”、“国际”、“中华”……名字越起越响；生意越做越大，上至导弹，下至鸡蛋，小到彩电，大到军舰，只要赚钱什么买卖都做！这些经济实体徒有公司之名而无公司之实，它们基本上是在流通领域中倒卖倒买，严重干扰了我国正常的经济秩序，为此，1985 年国务院通令全国以强有力的手段清理各种过滥的公司，在有关主管部门和各省市的共同努力下，截止到 1986 年初，全国的公司总数减少到了 18 万家。

第一次商潮的扼止，对理顺我国混乱的市场秩序是极为必要的，在中国，大凡一件事到了非要整顿不可的地步，那本身就说明这事情已经有几分严重了。第一次商潮这个早产儿生不逢时，许多公司尚未走向市场便夭折在襁褓之中。

当然，整顿公司不是不要公司，既是“摸着石头过河”，难免就会跌跌撞撞，关键是我们要站稳脚跟，锻炼稳健的步伐。

然而，商品市场如同一匹野马，管得紧了不拉

车，放开手脚又四处乱跑，更为恼人的是，野马难以驯服，稍不留意就将闯下大祸。

八十年代后期，改革开放的劲风已经荡除了中华国土上那久已固存的轻商抑商的陈腐观念，经商大潮风起云涌，势不可挡，很快，第一次清理大战尚未堰旗息鼓，第二次“经商热潮”又悄然勃兴，如同决堤的洪水冲天而下，势如破竹，席卷中华。其来势之猛，速度之快，都较之从前有过之而无不及。1987年，时间仅仅过去一年，人们还未从梦中醒来，全国的各类公司便象是从地上冒出来一样，暴涨到了37万家之多。

据《新民晚报》报道，1985年上海共有各类“公司”、“中心”4000余家，清理整顿后数目大为减少，而到了1988年，人们又走火入魔般地办起了公司，一时间上海滩上似乎又重现了当年“冒险家”竞相淘金的热闹场面。打着各种旗号，以各种名义兴办起来的大小公司总数达到了7000多家，尤其令人惊奇的是各种“官办”的公司也雨后春笋般地公开出现。

的确，这一次的公司热无论从其规模，还是从它们涉足的领域，都已不能不让人刮目相看了，第二次商潮的明显特点是全国性的公司增加很快，在全国工商行政管理局注册的这类公司已达774家，它们隶属于国务院各部门、解放军各总部及全国性群众团体的115个单位。在它们当中有相当一部分不是靠着正常的经济手段致富，而是利用他们特有

的政治权力和个人背景，将权力商品化、市场化，以各种方式垄断着某种市场，从中牟取暴利。更为引人注意的是，这些公司大都官商不分，他们广置羽翼，盲目扩充，其各类子公司、分公司以星火燎原之势迅速遍布全国。资料表明，这些超级公司在全国设有 3150 个分公司、子公司，在国外设有各类办事机构 284 个，员工 360 多万人，注册资金近 1500 亿元，其中党政机关在职和离退休干部兼职办公公司的数目惊人，副部级以上干部有几十人。

也许数字更能说明问题，1984——1985 年全国新开办的各类公司共有 32 万家，清理后尚存 18 万家，而一年之后，到 1987 年又回涨至 37 万多家，1989 年中央决定治理整顿时已突破了 40 万大关，达 42 万家之多。中国人似乎是一夜之间暴富，人人都在谈买卖，人人都在做生意。

1988 年老百姓最关心的问题是物价，与此相关，人们最时髦的话题便是“倒”，钢材、外汇、化肥、煤炭、水泥、木材、冰箱、彩电，你手里只要有钱有货，三倒两倒，不愁发不了大财，而大多数人玩的都是“空手道”。昨日的要饭花子“倒”了点物资物品，今天也许抖然暴富成了百万富翁，而东西还是那么多，于是便倒来倒去，层层加码，致使物价飞涨，人们怨声载道。

公司之滥已经到了无以复加的地步了，更为令人忧虑的是，以各大公司为代表的“官商官倒”们操纵着原材料和紧俏物资的市场，他们无视法纪，利

用手中的权力、关系，倒卖倒买，偷税漏税，贪污挥霍，无所不为，其奢靡腐败令国人愤慨。“官商官倒”的行为不仅给我国已经过热的经济造成了混乱，也直接威胁到了社会的安定团结，鉴于此，党中央决定治理经济环境，整顿清查各种公司，1989年7月27日、28日，在中共中央政治局全体会议讨论通过的近期所做的7件群众关心的大事当中，“进一步清理整顿公司”被列为首项解决的大事。可见，中央政府首脑部门对这项任务的高度重视。

在1989年的治理整顿中，全国共撤并了大小公司十万多个，第二次经商热潮急骤降温。

1992年对中国人来说是一个永远记取的年份。

二月，北京春寒料峭，南国的暖风却已经吹上树梢，几年来深居简出的八十多岁高龄的小平同志视察深圳，他发表了一系列重要的谈话，进一步地推动了改革的进程，小平同志对改革开放给予了充分的肯定，“胆子再大一些，步子再迈得快一些。”小平同志的“南巡讲话”对那些持观望态度的人们无疑是一个莫大的触动，即使是固守残缺，现实也在逼迫着你接受，逼迫着你改变。

其后，中央召开一系列会议强调改革的步伐加快，中心环节将是改变企业经营机制，更好地走向市场，与此同时，一系列改革措施纷纷出台。

经济体制改革，行政体制改革，住房制度改革，公费医疗改革，转换经营机制，企业优化组合，机关即将大幅度裁员……一切迹象表明，改革已经触

及到每个人的切身利益！无论你是否愿意，困境已经摆在了你的面前，何去何从，你必须做出抉择！

曹雪芹在《红楼梦》中有一句偈语，说得颇为发人深省：“身后有余忘束手，眼前无路想回头，”寻求出路，寻求生机，已经成了摆在人们面前的刻不容缓的问题。

改革的深入确实触动人们最敏感的神经，住房、医疗、教育等一系列的改革措施无疑直接地影响了人们的日常生活，影响了人们的收入。好日子谁都想过，可天上从来也不会掉下馅饼。过去，铁饭碗对绝大多数中国人来说始终充满了诱惑，中国人过惯了吃饱穿暖保平安的太平日子，守着大锅饭，不愁没饭吃，可挑挑捡捡还轮不上你的份。锅里有什么吃什么，保证吃不饱，也绝对饿不死。而如今人们逐渐发现，铁饭碗已端得不那么牢靠，大锅饭也吃得没滋没味，况且里面清汤寡水没什么便宜可占。多少年的观望彷徨失去了一次次的机会，倒是那些提前“下海”的人们先富了起来。人们最终悟出这个道理：铁饭碗、瓷饭碗、泥饭碗并不重要，关键要看饭碗里盛的内容。捧着铁碗要饭，不如抱着泥碗吃肉。俗话说：“穷则思变”，不想办法挣钱，就没有出路，不想办法挣钱，更待何时！

于是各行各业的人们奋不顾身，纷纷纵身“下海”，一显身手。

1991年底全国的公司总数25.8万户，到1992年的上半年发展到了30.4万家，数目似乎还未恢复

到从前，但来势凶猛，更多的公司还在酝酿，还在报批，下半年的势头已明显高涨，突破历史记录已成定局。

北京，公司热汹涌澎湃，目前新办的公司正以每月 2000 家的速度急速递增。据报纸透露，最近北京市工商局营业执照库存已全部发完，不得不从天津紧急调拨一万册，以供急需；

上海，今年上半年，全市共有 12000 多家新企业成立，其规模速度创下了历史上的“开业之最”；

湖南，截止到 5 月底，各地党政机关创办经济实体 10000 多家，从业人数 40000 多人；

晋、冀、鲁、赣、鄂等省份，今年新创办的实体达 70000 多家，而且潮头不减，大有方兴未艾之势。

在全国各地，经商办公司风起云涌，势不可挡！

1992 年效益最高，生意最火爆的无疑首推那些负责登记、发照的工商管理局了。

过去，办公司之难难于上青天！光是审批手续，盖章起照就够你跑上几个月的，当然，这只是就一般情况而言，有关部门控制公司的主要手段就是在“出生证”上下文章。如今从中央到地方各级对经商热予以了充分肯定，工商管理部门简化手续，加强管理，够条件的在登记注册方面大开方便之门，让公司在市场竞争中优胜劣汰，平等竞争。

而今，治理整顿刚刚过去三个年头，经商热潮又再次席卷神州大地，其来势之猛，范围之广，冲

击之大不让从前，面对商潮，是喜？是忧？我们应该怎样评说？！

形形色色的“下海人”

大于是国务院某部的工作人员，大学毕业在机关干了十年。今年5月，单位领导找他谈话，说是要提拔他担任某处处长。大于三十多岁荣任此职，可謂是官场得意，前途无量，没想到他一口回绝了领导的重任，提出要到海南去大显身手。在机关里弄个一官半职是大于多年来梦寐以求的愿望，而今对他却已失去了诱惑，因为到了海南他马上就会得到三室一厅的住房，工资是处长的几倍，额外收入更为可观。而且，公司为了解除员工的后顾之忧，已经在银行为每个人存了十万元钱。有了这些条件，大于情不自禁，纵身跳下海去！

当然，像大于这样的机遇并非人人都能遇到，对平民百姓来说，混入经商热潮实在是不得已而为之，别人在动，自己也不能落后，他们身不由己，随波逐流，套用一句体育用语，叫做“重要的在于参与”。做买卖并不像人们传说的那么容易，除了机敏的头脑，充沛的精力以外，它还需要资金，需要关系，需要这样那样你意想不到的东西，可是为了生存，许多人不由得走上了经商的道路。

过去有逼上梁山的，现在也有逼下海的，大海中有珍珠有财富，同时也有巨浪有风暴，在下海经